

从“首单”破冰到千亿集群

# 山东科创债周年交出亮眼成绩单

### 市场规模稳步扩容 发行科创债超1300亿元

5月9日，“科技兴鲁 金融赋能——山东省科技创新债券宣讲活动”在济南举行，省直有关部门、金融机构、评级机构、担保增信机构、股权投资机构、科技型企业齐聚一堂，共话如何助力科技创新主体拓宽债券融资渠道。

这场活动，展示了山东科创债一周年的发展成果：截至2026年4月末，山东已成功推动全省73家企业和机构在银行间市场和交易所市场发行科技创新债券1342.5亿元，实现科技型企、金融机构、股权投资机构主体类型全覆盖，发行人数量、发行规模分居全国第5位、第6位。

亮眼数据是山东在政策引导、主体培育和市场化建设等方面持续发力的结果。去年以来，山东持续释放科技创新债券政策信号，建立发债储备项目库，开展“首债培植”专项行动，对有潜在发债需求的企业进行“一对一”发债辅导，搭建企业与债券市场投资机构、服务机构的对接平台，大力培育优质发债主体。

### 民营企业持续发力 市场化方式解决三大痛点

针对民营科创企业融资难题，人民银行山东省分行充分发挥科技创新债券风险分担工具、民营企业债券融资支持工具的政策效能，推动中债信用增进公司运用政策资金为民营科创企业创设信用风险缓释凭证（CRMW）。

这一市场化增信工具的运用，很快在具体案例中展现出强大效能。2025年5月，山东宏桥发行2025年度第三期绿色科技创新债券，发行金额5亿元，募集资金全部用于企业旗下28个光伏电站项目建设，其中4亿元用于乡村振兴领域。本期债券由中债信用增进1.5亿元信用风险缓释凭证，为市场首单针对民营企业科创债发行创设的5年期信用风险缓释凭证，受到投资人的高度关注，共吸引9家机构参与投标，认购倍数高达16.3倍。

山东宏桥的成功实践，为后续民营企业通过CRMW工具发行科创债提供了可复制的范本。CRMW工具通过市场化增信方式，有效分担了债券违约风险，提振了投资者对民营企业债券的信心。截至2026年4月

□ 本报记者 王新蕾

债市“科创板”落地满一周年之际，山东交出了一份令市场瞩目的成绩单：截至2026年4月末，全省73家企业和机构发行科创债1342.5亿元，发行人数量、发行规模分居全国第5位、第6位。

2025年5月7日，中国人民银行、中国证监会联合发布《关于支持发行科技创新债券有关事宜的公告》，此后，科创债发行步入快车道。一年来，科创债是资本市场支持科创企业的重要抓手，在山东已成为业内共识。



### 多项“全国首单”在山东落地

全国首单农商行科技创新债券、全国首单面向民营企业的5年期信用风险缓释凭证、全国首单上海清算所托管科创债柜台质押业务……

截至2026年4月末，全省73家企业和机构发行科创债1342.5亿元

发行人数量居全国第5位

发行规模居全国第6位

累计推动8家民营企业在全市场发行科创债252.8亿元

占全部企业发行总额的19.9%

农行山东省分行以“AI+卫星遥感技术”强化农户贷款管理

## 天上“天眼”察农情 地上金融助丰产

□ 本报记者 郝亚男 本报通讯员 邰长亮 马恬恬

走进青州市黄楼街道花卉种植户王宝的花卉种植基地，仿佛踏入一片五彩斑斓的春日花海。连片的蝴蝶兰竞相绽放，红的似火、粉的如霞、白的像雪，空气中弥漫着淡淡花香。大棚之间，工人们抢抓晴好天气，忙着采摘、分级、包装，一箱箱高端蝴蝶兰整装待发，即将运往全国各地的花卉市场。

今年43岁的王宝，是当地远近闻名的花卉种植能手。从最初几亩简易大棚起步，到如今建成占地数十亩的智能温室基地，他已在蝴蝶兰产业中深耕了十余年。王宝坦言，传统种植模式不仅效率低，更难以满足高端花卉的品质要求。今年，他一心想要升级设

施、自建组培室、引进新品种，却因前期投入大、流动资金紧张而陷入困境。就在王宝一筹莫展之际，农业银行潍坊青州支行的金融服务队在走访中了解到他的资金需求，第一时间主动上门。工作人员手持PAD移动设备，通过“AI+卫星遥感技术”精准获取温室大棚的定位与数量，快速、准确地完成资料采集和农户建档。不久，一笔100万元的“惠农e贷”便顺利发放，解了王宝的燃眉之急。如今，王宝的组培室项目顺利推进，新品种蝴蝶兰苗已开始试培育。“有了农行的支持，我们花农的干劲更足了！”他满怀信心地说。

金融支持王宝花卉种植基地，是农行山东省分行创新运用“AI+卫星遥感技术”强化涉农贷款精细化管理的典型应用。

近年来，该行积极联动总行农户金融部、研发中心成立技术攻坚团队，对接省农业农村厅涉农数据库引入行业数据，运用卫

星遥感技术获取农田位置、面积、农作物品类及长势等关键信息，研发了AI模型对多时期遥感影像进行分析，定期监测地块变化情况，实现农田撂荒、病虫害等风险信号及时预警，有效赋能农户贷款信息建档、精准授信、贷后管理，提高业务管理质效。

据悉，目前该应用主要针对大田种植、大棚种植两类经营项目，在地块位置圈定、地块对比核验、地块监测分析和产业区域展示等方面发挥着重要作用。在地块位置圈定方面，农行客户经理利用农户信息档案系统的卫星遥感模块，通过地图圈画或实地标记方式，圈定借款人种植地块具体位置，系统自动运算实际种植面积。在地块对比核验中，将客户经理圈定的地块位置，与省农业农村厅涉农数据进行交叉验证，辅助核验地块是否归借款人所有，同时，对不同借款人在同一地块重复圈定的，系统自动提示风险预警。在地块监测分析中，系统对圈定地块

的农作物长势情况进行周期性监测，分析农田撂荒、病虫害等风险信号，下发预警信息，减轻客户经理贷后管理压力。在贷款审查审批环节，审查审批人员也可通过农户信息档案系统查看地块影像信息，直观了解地块位置、面积、农作物品类及长势等信息，有利于提高业务办理效率。在产业区域展示方面，系统支持以县、乡镇为单位开展卫星遥感分析，全景展示辖内农作物种植分布和农行信贷支持情况。以上四个方面，也实现了农业银行贷前、贷中、贷后管理的全流程贯通，有效提升了农户贷款的精细化管理水平。

农行山东省分行“AI+卫星遥感技术”自2024年10月全省推广应用以来，已圈画地块196万亩，累计发放农户贷款39亿元。在客户准入、尽职调查、贷中审查、贷后监测预警等方面为农户贷款提供了及时、客观、真实的数据来源，用金融科技推进乡村全面振兴。

兴业银行济南分行绿色融资余额迈过千亿元大关

## 多维发力，“融绿于鲁”有实招

□ 本报记者 胡羽

黄河岸边绿意盎然，工业园区节能升级，新能源项目多点开花……行走在齐鲁大地，绿色发展的脉动愈发强劲。作为深耕山东绿色金融赛道的“排头兵”，兴业银行济南分行将绿色发展理念深度融入业务链条，通过机制创新、产品迭代、精准对接、协同联动等一系列扎实举措，让金融活水持续滋养生态保护与产业转型沃土。

### 将绿色标准嵌入 授信、风控、考核全流程

“把绿色金融放在业务发展的核心位置，不是一句口号，而是贯穿战略制定、流程设计、资源配置的全流程行动指南。”兴业银行济南分行相关负责人表示。在授信审批端，该行开辟绿色通道，将项目环境效益、碳减排潜力作为评审指标；在风险管理端，搭建ESG风险分级评估模型，对高耗能客户实施“名单制管理”，定期开展合规性核查；在考核激励端，将绿色贷款投放规模、产品创新数量等指标纳入分支行KPI考核，并设立绿色金融专项奖励，对优秀团队和个人给予额外激励。

同时，该行配备配强专业力量，组建由行业研究、产品设计、风险管控、客户经理组成的绿色金融专项团队，定期开展产业政策、低碳技术、金融工具等专题培训，累计组织内部培训20余场，覆盖2000余人次，打造了一支“懂产业、懂政策、懂金融、懂绿色”的复合型人才队伍。

亮眼的成绩单是有力佐证：该行连续多年斩获山东省银行业协会ESG评价“A类”，“碳减排挂钩贷款”获评省级优秀金融创新产品，多项核心指标稳居区域股份制银行首位；截至2025年末，绿色贷款余额突破350亿元，绿色融资余额迈过千亿元大关。

### 多项“首单”产品接连落地

“我们企业想做碳足迹优化，但缺乏匹配的融资工具，兴业银行的‘碳足迹挂钩贷款’不仅提供了资金，还帮我们对接了第三方核算机构，全程指导数据监测与减排方案设计，真是雪中送炭！”在滨州某化工企业的生产车间里，智能化生产线正满负荷运转，企业负责人对银行的服务赞不绝口。这笔5000万元的山东省首单“碳足迹挂钩贷款”，是兴业银行济南分行产品创新的典型缩影。为让金融产品精准匹配企业需

求，该分行建立“需求调研—产品设计—试点落地—迭代推广”的闭环机制，针对高碳行业转型需求，创新推出“碳足迹/碳减排挂钩贷款”，将贷款利率与企业减排目标完成率直接绑定，达成减排目标即可申请下调利率；针对新能源项目周期长、前期投入大的特点，设计“项目开发贷+运营期流贷+绿色债券承销”全生命周期融资方案；针对生态资源价值转化需求，推出碳汇质押贷款、海域使用权质押贷款，打通“生态—金融—产业”转化通道。

在降碳领域，兴业银行济南分行持续深化产品矩阵，落地全行首单2亿元铝行业转型贷款，通过“转型评价+利率挂钩”的创新模式为企业绿色信贷提供支撑，为国内铝行业绿色低碳转型提供了可复制、可推广的金融解决方案；落地3.04亿元钢铁行业低碳转型贷款，专项支持企业高炉煤气回收利用、余热发电等项目；累计投放碳减排挂钩贷款近6亿元，覆盖化工、铝业等多个行业。

### 精准滴灌让活水直连一线

“660万元碳减排贷款不到1个月就批下来了，还享受了利率优惠，大大减轻了我们的资金压力。”临沂市某新能源公司负责人

证监局山东辖区举办上市公司投资者网上集体接待日活动

### 超200家上市公司 高管与投资者云端对话

□ 记者 胡羽 报道

本报济南讯 5月15日，在山东证监局指导下，由证中小投资者服务中心有限责任公司、山东上市公司协会、深圳市全景网络有限公司主办的2026年山东辖区上市公司投资者网上集体接待日活动成功举办。本次活动以“真诚沟通，价值共赢”为主题，通过全景服务平台全程线上直播，山东辖区超200家上市公司高管齐聚“云端”，与投资者进行互动交流。

在活动中，山东证监局一级巡视员韩汝俊表示，上市公司是资本市场的基石，是实体经济的重要组成部分。山东证监局始终坚持把提高上市公司质量作为重中之重，把好“入口关”，畅通“出口关”，加强全链条监管，为上市公司高质量发展打下坚实基础。

2025年山东辖区上市公司顶压前行、稳健向好，向资本市场交出了厚重提气的“答卷”。截至2026年4月末，山东辖区（不含青岛，下同）共有A股上市公司248家，总市值突破4.9万亿元，2025年营业收入超2.6万亿元，同比增长14%，归母净利润超1300亿元，同比增长15%。亮眼的数据背后是创新驱动的澎湃动能，2025年山东辖区上市公司研发投入近800亿元，同比增长7%，有效带动盈利能力的提升。

此外，山东辖区上市公司积极回报投资者，187家公司披露现金分红方案，累计分红总额超600亿元，121家公司连续5年分红，分红的稳定性、持续性和可预期性不断增强。同时，韩汝俊表示，夯实主业、提升经营质效是上市公司立身之本，引导投资者读懂并认同公司内在价值，也是资本市场的“必修课”。上市公司要坚持以诚相待，用好多元化沟通渠道，切实把投资者关系管理做到实处。投资者要擦亮双眼，保持理性定力，在优质企业的成长中收获长期回报。

中证中小投资者服务中心有限责任公司副总监张菁表示，此次以网上集体接待日的形式集中举办业绩说明会，有助于增进投资者对上市公司价值及经营理念的认同感，提高长期价值投资者的黏性，也能让上市公司“关键少数”集中倾听投资者的意见建议，提升公司治理内在动力。深圳市全景网络有限公司副经理兼总编辑金柱表示，全景网通过多样化的媒体传播方式，先后在山东辖区举办了9场上市公司投资者集体接待日活动，承办数十场培训会议，积极向社会各界传递监管部门、上市公司的声音，下一步将继续做好服务，助力构建资本市场良好生态。

本次活动延续了“集中+分散”的双线模式，济南地区40余家上市公司高管齐聚线下主会场，与线上接入的山东辖区其他上市公司形成联动。投资者在全景服务平台积极提问，上市公司高管围绕投资者关心的经营业绩、发展战略、风险控制、公司治理、分红回报等问题进行了详细解答。活动现场氛围浓厚热烈，投资者参与度获得感不断增强。全景网数据显示，活动期间平台累计访问量达78.3万人次，投资者累计提问1918条，上市公司共答复1640条。活动结束后，所有问答记录将在全景网长期公开，为投资者持续了解上市公司提供便利。多家上市公司表示，本次活动搭建起上市公司与投资者之间的沟通桥梁，有效拉近双方距离，实现了高效顺畅的良性互动。



### “心系投资者 携手共行动” 主题投教活动在济南启幕

□ 记者 胡羽 报道

本报济南讯 为增强投资者风险识别能力与自我保护意识，在第八届“5·15全国投资者保护宣传日”之际，由山东证监局、中国金融期货交易所联合主办，山东省证券业协会、山东省期货业协会、山东省基金业协会、山东上市公司协会、山东省公众公司协会协办的“心系投资者 携手共行动”主题投教活动，于5月15日在济南市泉城广场启幕。

活动以“心系投资者 携手共行动”为主题，坚持将投资者教育与齐鲁文化特色深度融合，打造集投教展示、互动体验、节目展演、知识科普于一体的沉浸式宣传阵地，推动理性投资理念深入人心，使权益保护知识更加可感可及。

投教市集集齐了荷花、柳树等济南地域元素，构建兼具文化感与专业性的投教空间。活动现场设立“中金所288号投教驿站”集装箱打卡点，内设“党建园地”“中金所介绍”“金融期货产品介绍”“互动专区”等模块。陈列金融知识书籍、画册、手册、折页等传统纸质宣传品的同时，还嵌入电子终端，设置VR党建、模拟开户交易、盲盒竞猜等互动体验项目，打造一站式学习平台。

投教市集共设38个展位，由辖区证券期货机构、上市公司及挂牌公司等市场主体参与。各参展单位结合自身特色准备了形式多样的投教产品，内容涵盖证券期货基金基础知识、金融期货知识、风险防范技巧、投资者权益保护、防范非法金融活动等方面。青年志愿者现场提供服务与答疑。

活动现场，投教防非知识问答、有奖“摇一摇”、VR党建体验、模拟开户交易、盲盒竞猜等互动环节轮番上线。参与者完成打卡或答题可获得金币，用于兑换投教纪念品。此外，“金期咖啡”互动区设置扫码答题环节，市民可免费畅饮咖啡，实现轻松学知识、趣味赢好礼。

活动期间，山东证监局组织开展了内幕交易典型案例展、防非短视频征集活动，上市公司投资者集体接待日等活动，并组织辖区市场主体发布投诉指南等，进一步推动投资者教育走深走实，持续提升辖区投保工作的覆盖面与影响力。