

山东工行聚焦沿黄九市精准施策，注入澎湃金融动能

# 齐鲁黄河岸，金融促发展

□ 本报记者 都亚男

九曲黄河奔腾万里，最终在山东入海，孕育了灿烂的齐鲁文化。作为服务全省经济社会发展的主力银行，山东工行深入贯彻落实黄河重大国家战略，创新金融产品，优化服务模式，聚焦沿黄九市精准施策，持续为黄河流域生态保护和高质量发展注入澎湃金融动能。

## 赋能新城建设 筑牢发展根基

济南新旧动能转换起步区位于济南中北部，横跨黄河两岸，规划面积约798平方公里，是《黄河流域生态保护和高质量发展规划纲要》中唯一支持设立的“实体性”新区，战略地位举足轻重。

针对起步区大桥组团地下空间项目，工行济南分行提前介入、主动对接。为破解高强度开发下的交通与配套瓶颈，分行开辟绿色通道，高效完成项目贷款审批，为前期建材采购等提供关键资金支持。该项目建成后，地下商业将与地铁7号线无缝衔接，为济南城市副中心建设奠定坚实基础。近年来，工行济南分行将支持起步区建设摆在优先位置，构建多维融资支持体系。截至2026年3月末，累计为起步区提供融资超330亿元，以“真金白银”助力起步区高质量发展。

## 深耕文旅融合 讲好黄河故事



山东工行以“真金白银”助力济南新旧动能转换起步区高质量发展。

德州因黄河而名、因运河而兴，素有“九达天衢、神京门户”的美誉，是中国优秀旅游城市、国家园林城市，并荣获联合国人居范例奖。近年来，德州锚定黄河、大运河两大文化根脉，以文旅深度融合为主线，深耕文旅体商融合发展。

齐河华林园景区项目是以弘扬黄河文

化和中华优秀传统文化为己任，集科普性、教育性、体验性、娱乐性于一体的精品文旅项目。作为全国规模最大、藏品最丰富的黄河主题博物馆群，该项目建设资金需求大、工期紧。

工行德州分行优化审批流程，匹配专项政策，成功为山东省坤河旅游开发有限公司

发放3.3亿元项目贷款，为项目顺利推进提供了坚实资金保障。

截至2026年3月末，工行德州分行已累计为该企业的海洋馆、水上世界、欧乐堡动物王国、华林园风景区等重点文旅项目投放贷款超过10亿元，持续以金融力量护航景区基础设施建设和文旅业态升级，助力打造黄河流域文旅融合标杆项目。

## 聚力绿色转型 守护生态安澜

黄河在东营市垦利区注入渤海，泥沙沉积造就了黄河三角洲。作为黄河入海口城市，东营肩负着生态保护与产业绿色转型的双重使命。

位于东营市垦利区的国华HG14海上光伏1000MW项目现场，光伏阵列整齐排列于海面之上。阳光转化为绿色电能，经海底电缆输送上岸、升压并网，最终汇入城市供电系统。但在项目建设初期，由于投资规模大、传统抵押物不足、担保方式受限，融资成为制约项目推进的关键瓶颈。针对企业融资需求，工行东营分行快速响应，率先完成50亿元项目贷款审批，以高效金融服务保障项目建设进度。截至2026年3月末，工行东营分行累计为该项目发放项目贷款近18亿元。

大河奔涌，浩荡向前。迈入“十五五”新征程，山东工行将持续发挥领军银行作用，提升金融服务质效，以金融担当护航黄河长久安澜，为黄河流域生态保护和高质量发展贡献坚实工行力量。

青岛农商银行披露 2025 年度报告及 2026 年第一季度报告

# 5000 亿元资产背后的“稳”与“进”

□ 本报记者 胡羽

4月28日，青岛农商银行披露了2025年度报告及2026年第一季度报告。截至去年年末，青岛农商银行的资产总额突破5000亿元关口，达到5027.83亿元。归母净利润达到31.28亿元，同比增长9.51%。进入2026年一季度，该行资产总额进一步增至5089.18亿元，单季实现归母净利润12.48亿元，同比增长5.60%。在目前复杂多变的经济环境下，青岛农商银行可以说是交上了一份稳中有进的答卷。

在过去的一年内，青岛农商银行的贷款总额增幅为4.55%，存款增幅为2.80%，均明显高于资产总额1.57%的增长速度。不难看出，资产总额的扩张主要来源于核心存贷款业务的上升。再结合季度报数据，一季度

贷款与存款总额继续分别增长2.37%和2.78%，青岛农商银行主业保持着稳健的增长势头。

稳增长，好结构反映出的是内部治理的精准有效。在2025年净利息收入增长1.95%的基础上，归母净利润实现了9.51%的较高增速，体现出了该行良好的成本控制能力与运营效率。综合一季度发布的报告，青岛农商银行净利息收入同比增长8.26%，归母净利润增长5.60%，盈利能力持续改善。

在过去的一年里，青岛农商银行持续以实践落实中央金融工作会议提出的“五篇文章”。在科技金融领域，青岛农商银行服务科技企业超1400户，对青岛市“专精特新”企业服务覆盖率超40%。在绿色金融领域，该行落地山东省首笔生物质能源“可持續发展挂钩贷款”。在开展普惠工作时，该

行客户经理主动走访，全年触达普惠客户超20万户。2025年末，行内小微企业贷款余额达1507.87亿元，规模与户数居青岛金融机构首位。在养老金融领域，该行构建“七彩康年”服务体系，成功发行全国首单专项用于养老产业的金融债。除此之外，该行还积极跟进人工智能发展浪潮，在山东省内银行中率先完成DeepSeek大模型的本地化部署。

从年报和一季度报分析青岛农商银行的发展战略，我们可以看出，这家区域银行的着力点一直在城乡、产业和市民生活中。青岛农商银行跨境金融业务连续12年获评外汇业务最高评级（A类），持续优化外贸企业融资流程，通过简化流程、减少单证审核，让更多外贸企业享受到了贸易便利化政策红利。

拼多多兜底快递进村中转费，改变了郟城老人的买药路

# “免费送货进村”破解乡村配送难题

□ 龙戈

早上七八点钟，鲁西南的平原笼罩在晨光中。在菏泽郟城外，吴言哲发动了他那辆3.6米长的二手厢式货车。手机导航已经启动，上午这一趟，有500多个包裹等着他送往红船镇和引马镇的各个村落。

与此同时，在郟城县一处村落的超市里，郭浩然正准备将卷帘门拉起来。这个“00后”青年在毕业之后选择返乡，和母亲一起打理超市。门前快递架上，前一天的包裹已经被拿走大半，不久之后新一批快递包裹就会随车抵达。

而在郟城拼多多“免费送货进村”中转仓，上午的忙碌才刚刚开始。工人们站在一个个圆弧形快递分拣架内，有条不紊地将快递分拣到各个区域。中转仓、司机、驿站，将各个村落连在一起，让“免费送货进村”的方便随春风送达。

## 一条春天的路线

4月里，村道的两侧开满了油菜花，透过车窗，外面一片生机勃勃的金黄色，这样的风景将会陪伴吴言哲一天的工作。2025年11月底，他离开了原来跑县城线路的快递公司，转岗成为负责对接拼多多“免费送货进村”业务的专职司机。

跑乡村与跑县城处处不同，最大的不同就是路况。不少人觉得乡路不好走，下乡的件又散，但吴言哲很喜欢自己的工作。

“这边工资每个月比原先高了两三千元，还有大平台背书，中转仓负责人前期也投入了不少，我觉得业务比较可靠。”这个山东汉子给出的理由十分朴实。为此，他特意买了一辆二手的厢式货车：“车小了货装不完，大了窄路过不去。这个尺寸刚好适合跑乡村。”

几个月的送货生活，让他深有感触。

在红船镇，有位七八十岁，身体不太好的老大爷给吴言哲留下了很深的印象。老人患有冠心病，需长期服药。以前，他得蹬着三轮车，花一个多小时去镇上的药店买药。而现在快递到村，家里年轻人在网上给他买好药，药通过物流配送到县里的中转仓，老人看着物流信息，估摸着时间差不多就溜达到村里的驿站等着。

“我每天到村里的时间基本固定，他等不多大会儿，我到了，他就把药拿走。”吴言哲说。有一次他问：“大爷，您每次都卡着点儿来啊。”老人笑着回答：“你们这个时间准，我习惯了。”

一句“习惯了”，背后是生活切切实实的改变。在吴言哲看来：“就冲老人不用再骑一个多小时车去镇上拿药，这事儿就挺有意义。”

## 超市驿站的新芽

郭浩然的这个春天，是从一堆堆涌人家门的快递纸箱开始的。

今年1月，这个从青岛毕业返乡的青年，在自家村口的超市挂上了“拼多多驿站”的牌子。当时，平台工作人员来村里征询设点意愿，家里人一听“不要钱、只登记，后续还有补贴”，第一反应是警惕。但郭浩然点了点头。

“其实，我在视频平台刷到过拼多多‘免费送货进村’的新闻，当时还想着能送到我们村就好了。”郭浩然敏锐地察觉到，送货进村不仅能方便村民取件，也能给自家超市带来新的客流量。

挂牌一个多月，变化悄悄发生了。一开始，寄来驿站的快递并不多，但随着村民口口相传，大家都知道了这家超市能够取快递。如今到了4月，超市每天的快递接收量稳定在百十件。上午一趟，下午一趟，郭浩然和母亲配合着卸货、扫码、上架。

说起什么快递物品让他印象最深，郭浩然讲了件自己的趣事。有一次，司机来送货，卸下来几个灰扑扑的编织袋，他不知道是什么，伸手去摸，险些摔上一跤——这居然是几大袋子水泥！“怎么有人在网上买水泥呢？后来收件人取，我特意问了一嘴，人家说‘实惠’。”回忆起这件事，他摸着脑袋呵呵笑了起来。

除了水泥，还有个容量三四十升的大保温桶也让他记忆犹新。“一般只有饭店会买来装免费茶饮。”他当时疑惑。后来听取村民说，是春耕时带到地里用的。加满水，放点冰块，干活时能喝上凉水。

拼多多“免费送货进村”，正在一点一滴改变着村民的生活。过去，村里人取快递

往往要骑着电动车去镇上，而且要跑好几个地方才能拿齐快递。而现在村民只需要中午买馒头时顺手拿走，或者下午遛弯来取就可以。“以后取件方便了，太近了。”这是郭浩然最常听到的话。

人流也带来了新的生意。来取快递的人常常会顺手买瓶水、称点青菜或拿几个馒头，超市的客流量肉眼可见地涨了两三成。谈起未来，郭浩然满眼希望。

## 织密快递上、下行网络

秦福勇的战场，在悬挂着“取件不跑路，寄件不出村”横幅的郟城快递中转仓里。从去年11月底接下拼多多“免费送货进村”的本地业务，到现在4月，已经过去了5个多月。

“当时就觉得，有拼多多平台背书，心里有底；另一方面，快递进村是刚需，现在都在号召做这个事，我们正好顺应趋势。”从事快递行业多年，他敏锐地嗅到了机会。团队顺势而动，一队负责建仓和选址，另一队负责下乡拓展驿站，兵分两路和时间赛跑。

说到这个过程中，最难的一环就是“找村”，尽管团队成员做好了准备，提前列好各村超市或小卖部的名单，挨个上门沟通，现实还是给了他们当头一棒。

“村里人警惕性高，”秦福勇回忆，“一听说要扫码，登记身份信息，很多人觉得我们是骗子，还会拿手机拍我们。”为了建立信任，团队成员只能一遍遍地磨，还拉上已经开通驿站业务的年轻店主为他们背书。就这样，落地的村级驿站越来越多。

与此同时，如何培训站长又成为业务快速发展的另一个难题。在一个村子，一对守着杂货店的六七十岁的老两口爽快地答应了设置驿站的请求，但如何操作手机却难住了他们。入库、出库流程，团队成员教了很多遍，他们还是记不住。反复多次后，团队只能无奈地将这个村的包裹合并到附近站点。

不过，在更多的接触中，团队成员看到了更多村民的坚韧。在一次拓村中，秦福勇连问两家超市都被拒绝，有些沮丧地敲开了第三家小卖部的门。这家的主人是位六十多岁的大爷，当他进来时，大爷正躺在床上，鼻子插着呼吸机管子。看到这样的画面，

饶是见多识广的秦福勇心里也咯噔一声，但没想到听完他的介绍，大爷想都没想就点了头。秦福勇反复确认：“您这身体，吃得消吗？”大爷回答：“没事儿，每天治疗一小时，过一阵儿就好了。”后来，这个驿站很快就开了起来。大爷学得慢，业务员前前后后跑了十几次，手把手地教。如今，该站点一天稳定收发四五十件货，大爷的工作也做得越来越顺手。

5个多月，从零开始，秦福勇的团队如今已经把“免费送货进村”的旗号插遍超过230个行政村，团队扩充到12人，运货车也从最初的小面包车换成了更大的厢货。每一天仓库里都是繁忙的景象，小到水果零食、宠物用品，大到农具和路灯，快递种类越来越丰富，大件商品也越来越多。他们还专门在仓库里加固了一块地面，用于处理大件货物。

这段时间里，最明显的变化是单量。业务刚开通时，每天送来的快递大概有4000件。到去年12月底，快递数量就涨到5000—6000件。等到进入今年4月，日均就稳定在7000—8000件。这意味着，在郟城这片土地上，每天有近万个包裹通过他们搭建的网络，从县城中转仓出发，发往一个个村庄，抵达一个个收件人手中。

## 抵达的春天

自2025年四季度启动“免费送货进村”试点以来，拼多多已在多地系统化建设包括县级中转仓、村级代收点等在内的末端寄递网络。通过平台补贴承担从中转仓到村级驿站的“二段转运”费用，拼多多成功解决了不少偏远乡村因配送成本高而导致商家发货难、消费者收货贵的问题。这个模式像是一把钥匙，打开了曾经被“包邮”锁住的广阔市场，也一点点改变了乡村的生活。

春日的暮色已经落下，吴言哲送完最后一车包裹，踏上了回城的路。郭浩然已经完成今天的入库，坐在收银台前等待着超市的下一位客人。秦福勇则在仓库的办公室里，盘点着一天的工作。春天是新生，更是希望。在2026年的春天来到郟城的“免费送货进村”，不仅送来了快递，更送来一个时代不愿让任何角落错失生长机会的温度。

认购430余吨海洋碳汇，落地一批全国、全省首笔绿色金融业务

# 威海银行何以成为 ESG “优等生”？

□ 本报记者 胡羽

一家银行，如何衡量自己的“绿色成色”？作为连续三年获评ESG评价“A类单位”的金融机构，威海银行把ESG（环境、社会、公司治理）理念全面融入经营管理各环节，以务实行动助力生态低碳建设、推动可持续发展。

在顶层设计层面，威海银行将绿色金融明确纳入“十五五”规划重点方向，并搭建起“董事会—高管层—总行—分行—支行”五级联动的绿色金融组织架构，确保绿色理念贯穿经营决策、业务布局与风险管理全流程。主动接轨国际标准，签署联合国《负责任银行原则》，成为国内首家系统性披露TNFD自然相关信息的商业银行。同时，加入山东省绿色低碳发展协会，深度参与《企业环境、社会和治理（ESG）环境信息披露指南》团体标准编制，以国际化、标准化的治理体系引领绿色金融高质量发展。

从自身运营细节发力，威海银行多措并举推进低碳转型。先后认购430余吨二氧化碳当量海洋碳汇指标，专项用于中和绿色支行的碳排放量；稳步推进碳中和网点建设，同步配套绿色展厅与智能管控设备，打造可复制的绿色运营实体标杆；全方位试点“智慧网点”运营，以智慧厅堂推进网点向低碳化、绿色化转型；积极搭建数智化碳管理平台，推行无纸化办公、绿色出行、线上化服务，从办公采购到业务流程全链条减少资源消耗与碳排放，将绿色低碳理念融入员工日常与服务细节。

威海银行组建专业化绿色金融服务团队，开通绿色贷款“专项通道”，将绿色因素纳入信贷全流程，实现绿色项目“快审快贷”，大幅提升企业融资效率；立足区域经济特色，因地制宜打造差异化绿色金融服务体系，推出“绿色工厂贷”“低碳园区贷”等28款产品，高效对接区域绿色发展需求；落地一批全国、全省首笔绿色金融业务，以多元化金融举措赋能产业低碳转型。

# “金融直达基层加速跑” 走进蓬莱现场推进会成功举办

□ 记者 王新蕾 报道

本报烟台讯 4月28日，省委金融办举办“金融直达基层加速跑”走进蓬莱现场推进会暨政金企对接会，旨在推动更多省级金融资源直达基层，精准赋能重大项目、重点企业及薄弱环节。

会上，省委金融办分管日常工作的副主任（省地方金融局局长）、省委金融工委分管日常工作的副书记陈颖出席活动并讲话，对“金融直达基层加速跑”在蓬莱跑出加速度、取得好成效提出明确要求。人民银行山东省分行、山东金融监管局、山东证监局分管负责人分别就当前金融政策进行解读。农业发展银行、建设银行山东省分行和恒丰银行三家金融机构分享了服务蓬莱的典型经验和创新做法。随后，蓬莱区相关部门围绕重点产业、省市重点项目、文旅产业及两大产业园区进行了融资项目路演推介。推介结束后，与会嘉宾共同启动了“金融直达基层加速跑”走进蓬莱活动。

在政金企对接会现场，22家银行机构组织省、市、区三级信贷审批条线负责同志与150余家企业负责人面对面交流，现场集中审核贷款资料、反馈初步意见并给予了企业专业融资指导，省委金融办派员全程驻点督导，高效打通金融服务“最后一公里”。据初步统计，现场共有40余家企业与银行达成初步合作意向，涉及融资金额98.5亿元。

# 建行“高中生成长计划” 捐赠仪式在历城二中进行

□ 记者 都亚男 报道

本报济南讯 4月28日下午，中国建设银行“高中生成长计划”捐赠仪式在济南市历城第二中学唐治校区举行。本次活动由济南市历城第二中学、中国建设银行联合开展，旨在持续推动“高中生成长计划”落地生根。

中国建设银行相关负责人表示，建行“成长计划”公益项目已迈入第十一个年头，先后助力500余名历城二中学子斩获奖学金、圆梦理想学府。未来，建行将紧扣科教兴国、人才强国战略，持续深化银校合作，拓展服务领域，与历城二中携手共进，共育时代新人，共推教育事业高质量发展。

颁奖结束后，现场播放了张富清纪录片《英雄是咱建行人》。该片聚焦“共和国勋章”获得者、中国建设银行来凤支行离休干部张富清同志，以纪实笔法讲述了他的战场英勇立功、和平年代深藏功名，数十年扎根基层默默奉献的感人故事。建行希望通过这份精神传递，引导学生在新时代赓续红色血脉，汲取榜样力量，在奋斗中成长、在担当中前行。

活动上，历城二中毕业生、历城建行员工王文亮、刘权德、刘雨檬、尹会雨带来朗诵《以青春之我 赴时代之约》。历城二中优秀毕业生送上寄语，励志奖学金颁奖学生代表随后登台发言，表达了对社会各界关爱的感恩与铭记，并表示将刻苦学习，以实际行动回报社会厚望。

# 阳光财险山东分公司保险服务 “精准到户、精准到地块”

□ 记者 都亚男 报道

本报济南讯 近期，阳光财险山东分公司组建专项工作小组，扎实推进全国农业保险地块库试点工作。该公司联动科技公司，在菏泽鄆城县富春镇、德州平原县腰站镇同步开展试点建设工作，深度整合农业农村土地确权数据、高清遥感影像等资源，精心打磨“外业实地核查+内业精准绘图”的全流程工作方案。两个试点乡镇的地块库数据采集与梳理工作于近日圆满结束，让“精准到户、精准到地块”的服务理念落地生根，为农险高质量发展注入新活力。

试点建设依托的底层数据，源自十年前全国农业农村土地确权工作的成果。十年岁月流转，农村土地流转日趋频繁，不少地块易易其主，原有权属信息与当前实际耕种图景已然脱节。为摸清每一块农田的真实权利人，工作团队主动对接村委会，逐户登门、面对面沟通，既用通俗直白的语言解读地块库建设的深远意义，也逐项核对土地确权证明、承包合同，逐项确认土地四至边界、种植品类等核心信息，厘清每一块农田的权利人关联，为地块库建设筑牢了坚实的数据根基。

此次试点建设，通过深度整合农业确权数据、高清遥感影像与实地核验信息，成功为每一块参保农田建立起专属“身份档案”，实现了“位置清、面积准、品类明、权属实”的精准锁定。这一突破，让农业保险承保验标环节更具针对性，可精准核查地块信息、严防虚假投保；让农户查勘定损更高效便捷，依托地块库数据“按图索骥”，快速界定受损范围与程度，化解理赔纠纷、提升理赔效能，真正让农业保险成为守护农户收成、护航农业高质量发展的“定心丸”。