

二手车焕新出海 鲁西北新潮涌动

大众新闻记者 张海峰 谢卫报
本报通讯员 于宁 李帅

在全球二手车贸易持续升温、国家推动汽车产业“走出去”的战略背景下，地处鲁冀交界的德州市武城经济开发区（以下简称武城经开区），依托深耕30余年的汽车零部件产业根基，打破县域外贸发展瓶颈，以创新模式打造二手车出口基地，在较短时间内从“无中生有”进而努力做到“有中生优”，走出一条“产业赋能外贸、外贸反哺产业”的特色发展之路，为县域经济高质量发展注入强劲动力。

日前，记者来到武城经开区二手车出口基地的整备车间，工人们正忙着对回收的二手商用车进行检修、翻新、打磨、喷漆、更换零部件等，繁忙而有序。

“我们整备的二手车，零部件60%以上都是武城本地生产的，像玲珑轮胎、腾龙天元这些知名企业的产品，质量有保障，如果扩展到德州市层面，零部件保障基本达到100%。”车间一名工人师傅一边调试车辆一边介绍，“经过专业整备，二手车性能能达到新车的90%以上，而价格还不到新车的一半，在非洲、中东等市场非常受欢迎。我们现在主要整备商用车，这些车出口到非洲后，很多客户都当新车用。”

记者了解到，武城县二手车出口基地于2025年正式启动建设，恰逢全球二手车贸易扩容、山东二手车出口稳步增长的良好机遇，而武城经开区成熟的汽车零部件产业集群，具备完善的产业链配套能力，可满足二手车整备所需的各类零部件供应，这成为基地建设的核心支撑。同年2月，山东省二手车出口行业大会在武城县成功举办，成为基地建设的重要契机，武城经开区顺势发力，将二手车出口作为推动外贸转型升级的重点工作，全力打造特色出口基地。

“说‘无中生有’，是因为武城没有传统二手车交易市场，更没有出口的实绩，但我们有较为完善的汽车零部件产业链，这是我们突围的核心底气。我们努力做到‘有中生优’。”武城经开区党工委书记、管委会主任侯志刚表示，开发区立足自身产业优势，摒弃“跟风模仿”，聚焦“差异化发展”，将二手车出口与本地零部件产业深度绑定，构建起“整车整备+零部件配套+海外服务”的全链条发展模式，让“武城制造”借助二手车出口实现链式出海。

如何将产业优势转化为出口优势？武城经开区给出的答案是构建“三个一”全链条服务体系，破解县域外贸功能短板。

“我们创新打造交易中心、综合服务平台和产业工作站三大载体，实现从车源整合、整备检测到通关出口、海外服务的全流程覆盖。”武城经开区党工委书记、管委会副主任谈庆超介绍，实体化运作的跨境电商展示交易中心，同步在匈牙利等关键市场布局8处“海外服务站+仓”，实现“前店后仓”跨国运营；全省首个且唯一的县域级二手车出口综合服务平台，在海关总署单一窗口上线，实现车辆过户、通关、退税等“一网通办”；跨境电商产业带工作站则引入山东省港口集团、中国出口信用保险公司等

8家头部服务商，为企业提供“一站式”外贸解决方案。

政策创新是产业发展的“催化剂”。针对二手车出口企业资金周转难题，武城经开区在鲁西北地区率先设立出口退税资金池，为企业垫付退税资金，缓解企业资金压力。“以往出口退税周期长达数月，甚至半年，资金占用让很多中小企业望而却步。”谈庆超补充道，资金池运行以来，已为企业垫付退税近300万元，切实解决了企业的“急难愁盼”，吸引了山东飞盛车业等7家二手车出口企业集中落户，形成集聚效应。

武城经开区的创新实践，极大得益于省级层面产业帮扶政策的精准设计与落地。

“武城的发展模式精准契合山东省二手车出口产业布局，依托汽车零部件产业基础，实

现了‘二手车+零部件’协同出海，为传统产业转型开辟了新路径，为县域外贸高质量发展提供了可借鉴、可推广的经验。”山东省商务厅对外贸易处一级主任科员、武城经开区企业发展服务部部长董腾表示，作为德州唯一申报省级二手车出口产业集群的区域，武城通过举办山东省二手车出口行业大会、参与广交会等高端平台，持续扩大品牌影响力，10余家企业入选省外贸优品库，获得省级权威背书，已与匈牙利、乌兹别克斯坦、南非等多个国家和地区建立官方合作关系。未来计划深耕海外布局，拓宽国际渠道，在欧洲合作建立武城商品展示中心，在非洲建设综合性运营基地。

创新不止步，发展不停歇。面对国家二手车出口新政，武城经开区及时调整发展策略，

开辟“合规二手车”与“授权新车”出口双赛道，目前已拿到北京汽车出口授权，正在对接哪吒汽车、吉利汽车等车企，推动业务向高价值、品牌化转型。“我们不仅要卖车，更要卖技术、卖零部件，推动‘二手车+’产业链延伸，让武城成为辐射华北、联通全球的二手车出口枢纽。”侯志刚表示。

数据见证成效：不到一年时间，武城经开区累计出口二手车近千辆，货值近亿元，带动钢材、轮胎等相关产品出口货值上千万；“整车出口+零部件再制造+协同出海”模式获评2025年山东跨境电商产业带工作站优秀案例。从产业基础到外贸新极，武城经开区以二手车出口为突破口，激活了县域经济的内生动力，走出了一条具有武城特色的外贸高质量发展之路。



日前，在武城经济开发区二手车出口基地整备车间，工人们正在进行检修、更换零部件等工作。

□记者 张海峰 报道

“无中生有”显胆识，“有中生优”见功力

厚德时评

□ 张海峰

县域经济发展如何突破瓶颈、闯出特色？需要不断研究新情况、解决新问题。德州武城以二手车出口产业的崛起，给出了“无中生有、有中生优”的精彩答案。

立足鲁西北县域，武城本无传统二手车交易市场，更无出口实绩，却凭借三十余年积淀的汽车零部件产业优势，敏锐抓住全球二手车贸易机遇，巧妙借助产业帮扶的政策设计，大胆布局二手车出口基地，实现了外贸新赛道的从无到有。这是立足自身禀赋、精准对接市场的破局之举，打破了县域产业发展的固有局限。

从“无”到“有”只是起步，向“优”攀升才是关键。武城摒弃跟风模仿，走差异化发展之

路，构建全链条产业模式与一站式服务体系，以政策创新破解企业发展难题，推动二手车与本地零部件协同出海，实现产业优势向出口优势转化。短短一年便收获亮眼成效，更推动产业向品牌化、高价值升级。“无中生有”显胆识，“有中生优”见功力。武城的实践，为县域依托本土产业、创新发展外贸经济，提供了宝贵经验。



扫码观看视频

百龙创园营收净利均大增 未来产能或大幅提升

□记者 徐付彪 报道

本报禹城讯 4月8日，山东百龙创园生物科技股份有限公司（股票代码：605016 以下简称百龙创园）披露2025年年度报告。报告期内，公司实现营业总收入13.79亿元，同比增长19.75%；实现主营业务收入13.44亿元，同比增长21.51%。实现归属于上市公司股东的净利润3.68亿元，同比增长50.06%；实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润3.63亿元，同比增长45.07%。亮眼的各项数据表现直接带动股价上扬，4月8日开盘百龙创园直接“一字涨停”，直至收盘再未打开。

对于业绩实现大幅增长的主要原因，百龙创园将其归结为三个方面。一是产品结构优化调整，膳食纤维系列产品中高毛利的抗性糊精产品的销售占比进一步提升，带动了利润的增长；二是产品成本优化，公司依托其研发技术，推进生产工艺技术改造，优化物料成本结构，降低直接材料成本；三是产能利用率提高，“年产30000吨可溶性膳食纤维项目”和“年产15000吨结晶糖项目”随着公司产品订单需求的增加，产能利用率进一步提升。

百龙创园旗下产品具体包括低聚异麦芽糖、低聚果糖、低聚半乳糖、低聚木糖、抗性糊精、聚葡萄糖、阿洛酮糖、异麦芽酮糖醇、结晶果糖等，为国内乃至全球行业内为数不多的具备多品种规模化生产能力的企业之一。主要客户群体涉及食品、饮料、乳制品、保健品、医药、动物营养及饲料等多个细分行业。

值得注意的是，年报中还提到，2025年7月2日，国家卫健委2025年第4号公告正式批准D-阿洛酮糖作为新食品原料，正式打开了其产业化之路。百龙创园则是国内首家具备工业化生产阿洛酮糖的企业。

该年报对百龙创园2025年度内的重大项目推进也有提及。“功能糖干燥扩产与综合提升项目”拟新建智能化生产车间，引进先进生产设备。截至目前，该项目处于调试阶段。据悉，该项目达产后，可实现年产11000吨异麦芽酮糖、1800吨低聚半乳糖和200吨乳糖的生产能力。“泰国大健康新食品原料智慧工厂项目”目前处于基建建设和设备加工阶段。项目建成达产后，可实现年产12000吨晶体阿洛酮糖、7000吨液体阿洛酮糖、20000吨抗性糊精和6000吨低聚果糖。

临邑聚焦“新”群体 推进各项“护航”行动

□记者 贺莹莹 通讯员 董艳杰 贾延杰 报道

本报临邑讯 “每个月来理一次发，还给洗洗头，省钱也省事！”“来了能给检修三轮车，工会驿站服务很周到！”数月来，位于临邑县民乐园北侧的“工会驿站”里几乎每天都很热闹，户外劳动者纷纷点赞。据悉，自去年10月份，临邑县委组织部、县委社会工作部、县总工会等部门面向全县新就业群体成立党建“护航联盟”，聚焦快递员、外卖配送员、网约车司机、大货车司机等新就业群体劳动者的实际需求，扎实推进各项“护航”行动。

为此，临邑县总工会牵头组织举办“新心向党·工会在身边”主题宣讲活动3场，同时深入新就业群体聚集的站点、园区，开展宣讲宣传。围绕法律援助、健康关爱、技能提升、困难帮扶等主题，牵头联合相关成员单位实施了2个“护航”服务项目，联合司法、人社等部门开展“法治护航·工会在行动”活动；指导并支持符合条件的新业态形态劳动者依法建会入会，新增会员130名；依托18处工会驿站常态化开展“手拉手共战寒冬”防寒物资发放活动、“关爱户外劳动者”免费义诊送健康”等活动25场次；联合法律服务所开展安全规范培训3期，邀请心理咨询师开展阳光心态讲座5场；将新就业群体纳入工会送温暖、金秋助学等传统帮扶体系范围，为2名新就业群体劳动者申请到困难职工帮扶资金，为350名大货车司机、网约车司机健康体检等。

微焓科技成为我国首家具备规模化供货能力的民营商业航天热控技术领域专业供应商

400多颗卫星装上“禹城造”智能空调

□通讯员 孙芷琪 鹿占英

记者 张海峰 报道

本报禹城讯 日前，德州高新区（禹城）山东微焓科技有限公司（以下简称微焓科技）生产车间内，技术人员正专注开展多层隔热组件的切割、贴合、封装等工序。“可别小瞧这件‘黄袍’，它是为航天器量身打造的超级羽绒服，能抵御太空正负200摄氏度的极端温差，保障航天器核心设备稳定运行。”公司工程技术部部长李文忠介绍。

作为我国首家民用商业航天热控领域的民营企业，微焓科技自2021年落户禹城以来，专注于研发生产航天器热控一体化产品。目前，企业已构建起系统级、组件级、单板级热控系统，与产品研制全链条，累计拥有8项发明专利、12项实用新型专利和8项软件著作权。

“热控管理系统相当于航天器的‘智能空

调’，决定其任务寿命、运行可靠性和核心性能。”李文忠介绍，太空环境无空气对流，热量只能通过辐射传递，且航天器每90分钟就需经历一次“冰火两重天”的温度切换，对热控技术要求极高。为此，企业每年将营收的15%投入研发，组建了以清华大学科研团队为核心的20余人研发团队，并与山东大学、华中科技大学等高等院校深度合作，搭建起“科研—试验—转化”一体化平台，加速科研成果落地。

在公司展厅，3款不同型号的热管直观呈现企业的关键技术突破。“热管如同航天器的热量‘传导桥梁’，能够高效导出并均匀分散星载设备运行产生的热量，是航天器热控系统的核心功能部件。”李文忠表示，“Ω”形铝氮槽道热管传热能力100W，双通道热管需设置备份，传热性能有限，难以适配商业卫星小型化、轻量化发展需求。2023年，

企业研发团队历经数百次试验，自主研发出一种高性能槽道热管。该产品同尺寸下传热能力提升至200W，较传统热管翻倍，结构重量减轻30%，内部通道更顺畅、气液转化更高效，在大幅提升热控能力的同时，有效降低卫星质量与发射成本，今年已成功应用于两颗商业卫星并稳定在轨运行。

“我们的核心优势，在于航天器热控系统一体化产品设计研制。”李文忠介绍。此前，热控涂层喷涂技术工艺复杂、成本高昂，长期成为民营航天企业的卡脖子难题。面对这一技术瓶颈，微焓科技去年联合高校协同攻关，成功突破关键技术壁垒，自主研发生产的热控涂层白漆半球发射率大于0.9、太阳吸收比大于0.1，关键指标达到宇航级标准，并作为整星级散热面应用在轨应用。在此基础上，企业进一步打破传统结构与热控分立开发的行业壁垒，实现结构承载

德州整建制推进粮油作物大面积单产提升

852.9万亩小麦陆续拔节苗情转好

追踪“吨半粮”

□ 本报记者 徐付彪
本报通讯员 尹成林

日前，德州市被确定为全国首批粮油作物大面积单产提升整建制推进市。禹城市、乐陵市、临邑县、平原县和武城县同步入选全国玉米、小麦单产提升整建制推进县。

近年来，德州在全国率先实施“吨半粮”产能建设。2023年，建成全国首个百万亩“吨半粮”引领区；2024年，130万亩地块平均亩产达1579公斤，带动全市粮食单产连续多年位居全省第一，总产连续6年突破150亿斤大关；2025年，《黄淮海地区小麦玉米周年产能提升技术规范》上升为国家农业

行业标准。面对去年罕见秋汛影响下的小麦大面积晚播，德州继续以“吨半粮”产能建设为抓手，夯实粮食大面积高产稳产底座。

春水润田畴，沃野披绿绸。前不久，德州首轮小麦春灌工作顺利告一段落，全市春灌面积达960万亩次。根据最新农情调度显示，截至4月初，全市一、二类苗占比已超过九成，苗情转化好于预期，已接近常年水平。当前，全市852.9万亩小麦陆续进入拔节期。

在一些土地条件比较好的地块，各类新型灌溉设备成为春灌现场的主角，正在推动本地农业向精准化、智能化、可持续方向发展。

比如从节水方面，在天衢新区赵虎镇，德州禾茂农业科技有限公司投资建成水肥一体化智能精准灌溉系统，覆盖灌溉面积1300亩，预计可实现节水25%以上、节肥20%以

上。节水方面，在庆云县尚堂镇，农户操纵着指针式喷灌机为小麦灌溉，长达几百米的灌溉管转一圈，即可灌溉200亩地，相比传统灌溉方式，每亩地可以节水三分之一左右。从省工来看，在武城镇东小屯村，一架长达320米的自走式喷灌机在连片的麦田里匀速前行，细密的水雾均匀洒在麦苗上。种粮大户陈东梅今年承包了150多亩麦田，依托智能化灌溉设备，她精准调节喷灌机的出水量、液体肥含量以及行进速度，精准补足麦苗生长所需水肥。以往繁重的灌溉农活如今变得轻松，仅凭一人就能轻松完成万亩麦田的浇灌工作。

前两天，陵城区丰润家庭农场4000余亩小麦的春灌“头遍水”全部浇完。望着已经拔节的小麦，该农场负责人李建坤站在地头上说：“再有个20多天，一般到5月初就浇二遍水了。”因为土壤碱性大，丰润家庭

农场的麦田全部选择大水漫灌，虽然麻烦但是能压碱。

在浇“二遍水”之前，李建坤还要先进行“一喷三防”。他认为这个阶段的促弱控旺最重要，“控住主蘖旺长，能抗倒伏，促进次蘖转化成穗，都关系着最后的产量”。

李建坤的种粮经验，跟很多植保专家的观点相符。德州市正高级农艺师赵同凯就提醒播种晚的种粮大户，未进入拔节期或拔节初期的小麦，一定要注意抗倒伏防治，未拔节的可喷麦巨金。拔节期的喷施植物生长调节剂来促弱控旺，来保障稳增产。

小麦进入拔节期，病害防治成为关键。“今年要格外加强防治小麦茎基腐病和纹枯病，因为早期苗情偏弱加上春季雨水偏多，这两种病害整体发病率偏高，防控措施要加强，在返青拔节期要重点防治二至三次。”德州市农科院植保所所长赵文路说。