

部分国家央行抛售黄金

普通人的黄金要卖吗?

羽见财经

□ 本报记者 胡羽

“全球央行的‘囤金潮’是否走到了尽头?”“各国央行在卖黄金,我是不是也该跟着离场?”

最近在黄金投资圈里,这些问题被反复提及,成了投资者间绕不开的话题。引发这些担忧的直接导火索,是几家央行的抛售动作。

3月下旬,土耳其央行连续三周减持黄金储备126.4吨,为2018年以来最大规模;其中超半数通过“黄金换外汇”掉期完成;波兰央行也宣布拟出售部分黄金,筹资约130亿美元用于支持国防建设。

俄罗斯央行则在今年1月就开始抛售黄金。据世界黄金协会统计,2026年1月俄罗斯央行卖出9吨黄金,成为当月最大黄金净卖家,2月份继续净卖出6吨。

全球央行的购金潮真的结束了吗?

答案或许并非如此。尽管部分央行近期出现减持,但尚未扭转整体购金格局。世界黄金协会2026年4月2日发布的2月央行购金月报显示,各国央行当月净买入19吨黄金,虽低于2025年报告的平均月度26吨,但较1月的5吨净购买量有所回升。

中国人民银行最新数据显示,中国3月末黄金储备报7438万盎司,2月末为7422万盎司,环比增加16万盎司。这是自2024年11月重启增持以来,我国央行连续第17个月增加黄金储备。

“部分央行抛售黄金实为‘战术性’调整,不影响长期看涨逻辑。”国联民生证券研究所宏观首席分析师林彦在研报中表示:“我们认为本次土耳其、俄罗斯等少数央行抛售黄金,是基于‘跟随趋势’、‘临时缓解财政危机’抉择时的‘战术性’减持,并不影响‘美元信用弱化、央行购金增加、黄金上涨趋势巩固’的长期逻辑。”

为什么各国央行的一举一动如此牵动投资者的

心?

“我们这些小散户,习惯跟着央行走。感觉这几年金价能涨这么高,有很大原因是靠各国央行大笔买入撑着。最近总是刷到一些国家央行卖金的消息,看着确实有点慌,感觉这轮上涨的‘靠山’要倒了。”在与记者的交流中,黄金投资者王先生道出了他紧盯央行储备数据的原因。他的想法也代表了投资者的共同心理。

然而,将央行视为金价“靠山”的认知,可能需要重新审视。

央行的黄金储备管理是长期战略行为,着眼于外汇储备多元化和对美元信用体系的对冲,并非为短期金价“护盘”。土耳其、波兰、俄罗斯等少数央行的减持,或是为了应对紧急的财政与外汇需求,或是出于国防开支的临时筹措,属于“战术性”变现,并不代表战略方向的改变。

对此,中金公司提醒投资者,应理性看待央行购金逻辑,短期金价波动更多受交易主线切换与宏观预期影响,不宜过度依赖单一支撑因素。

那么,普通人手中的黄金现在出手合适吗?山东昌乐一家金店的老板分享了自己的看法:“金价其实并没有像大家感觉的那样一直下降。如果现在卖,可能会被‘割韭菜’。”在他看来,黄金仍有上升空间,“五一”传统购金高峰将至,价格有望出现一定幅度的上升。

关于未来走势,多家机构仍以看多黄金为主。瑞银策略师预计,尽管近期金价波动,但今年黄金价格将创下新高,并视近期回调为买入机会。高盛于3月30日发布大宗商品研究报告,分析了中东冲突爆发以来金价显著回调的原因,并重申了对金价的长期看涨预期,即金价将在2026年底达到每盎司5400美元。

需要提醒的是,对投资者而言,与其被短期波动裹挟,不如冷静审视自身的资产配置。在当前高波动环境下,黄金作为资产配置的一部分,仍具备长期战略价值,尤其对对冲货币贬值和系统性风险。但短期交易者需警惕美元与油价的联动效应,避免盲目追高或抄底。

国开行山东分行投放38亿元支持山东高速公路大中修工程

□记者 胡羽 报道

本报济南讯 高速公路作为现代化基础设施体系的重要组成部分,是经济社会发展的血脉,更是连接民生幸福的纽带。一季度,国家开发银行山东省分行(以下简称“国开行山东分行”)投放18亿元支持山东高速公路大中修工程。

“威海高速已经建成很久了,现在虽然也能正常行驶,但是会有路面不平整的路段,驾驶感受不如以往。”威海市的张先生说。近年来,山东多条高速公路存在公路老化、裂缝、破损等问题,相继进入维修期,显著影响了行车安全性和驾乘人员的舒适度,急需开展全面养护。

为满足山东高速公路大中修工程资金需求,国开行山东分行坚持创新引领,推出针对高速公路专项养护工程资本化业务的固定资产贷款,具备贷款期限长、资金成本低、还款节奏高度匹配高速公路养护路路现金流等特点,目前已累计实现资金投放38亿元,有力支持了济青高速北线、京沪高速莱芜至临沂段、京台高速泰安至枣庄段等全省46条高速公路大中修工程,涉及里程约3324公里。

下一步,国开行山东分行将立足基础设施银行核心职能,按照山东省综合立体交通网建设规划,以重大基础设施项目为抓手,继续支持新建高速、高速改扩建、智慧交通、交能融合等领域发展,为支持山东高速公路里程突破9500公里贡献政策性金融力量。

威海银行落地全国首笔“绿色质量融资增信+转型金融”双认证双挂钩贷款

□记者 胡羽 报道

本报威海讯 近日,在中国人民银行天津市分行指导下,威海银行成功落地全国首笔“绿色质量融资增信+转型金融”双认证、双挂钩贷款,为企业绿色转型开辟了质量效益型融资增信新路径。

据了解,天津渤化化工发展有限公司是一家集氯碱产业与石化产业耦合发展的综合性化工制造企业,先后获得国家高新技术企业、中国工业碳达峰“领跑者”企业、中国石油和化工行业技术创新示范企业、2025年度国家级绿色工厂等多项荣誉。获悉该企业绿色转型过程中的融资需求后,威海银行天津分行主动对接,结合企业低碳转型实际融资需求,依托联合赤道环境评价股份有限公司的全流程专业评估认证,创新推出“绿色质量融资增信+转型金融”双认证、双挂钩贷款模式,以优惠利率发放贷款9000余万元。

该模式在标准认证上,既严格遵循人民银行转型金融化工行业标准,聚焦企业能效提升、低碳改造等核心转型路径,又参照《绿色质量融资增信评价规范》,经专业机构评价认定企业绿色质量增信等级A级。该业务在利率定价上,优惠幅度与企业“单位产值碳排放量”及“绿色质量增信等级”两项指标直接挂钩,引导企业将降碳减排、绿色质量提升融入生产经营全流程,为化工等传统高碳行业绿色转型提供了精准金融支撑。

这一创新模式以市场化金融激励方式,引导企业将降碳减排、绿色提质融入生产经营全过程,实现金融资源与绿色转型的高效适配。下一步,威海银行将聚焦区域转型金融发展需求,不断丰富绿色信贷产品,加大绿色金融供给,助力产业结构优化升级,为区域绿色低碳高质量发展持续赋能。

德州银行落地“野生动物保护物种数量”生物多样性挂钩贷款

□记者 胡羽 报道

本报德州讯 近日,在人民银行德州市分行的指导下,德州银行成功发放山东省首笔“野生动物保护物种数量”生物多样性挂钩贷款4500万元,资金用于野生动物繁育和相关技术研发投入等。

坐落于齐河县的某文旅公司深耕生态旅游领域多年,是地方野生动物和生物多样性保护的重要组成部分。近年来,企业将市场经营与区域生态保护工作有机融合,逐步增加保护物种种类和数量,流动资金需求也随之扩大。

向企业提供适配度高的融资解决方案,在人民银行德州市分行的指导下,德州银行总行和齐河支行联动,依据《生物多样性金融目录(试用稿)》,积极探索金融赋能生态保护新路径。该笔贷款以野生动物保护物种数量为绩效指标,将野生动物保护物种数量提升成效与贷款利率直接挂钩,银企约定贷款期内保护物种数量从96种提升至不低于101种,实现信贷资源与生态保护成效深度绑定。

生物多样性挂钩贷款为企业持续提升保护能力、扩大保护成果提供了有效的金融支撑。下一步,德州银行将用好政策工具,拓展绿色信贷触达边界,提升金融服务实体经济的有效性和精准性,为区域绿色低碳高质量发展注入更多金融动能。

中泰证券助力悦龙科技在北交所上市

□记者 郝亚男 报道

本报北京电 3月30日,由中泰证券独家保荐承销的山东悦龙橡塑科技股份有限公司在北京证券交易所成功上市,成为本年度烟台市首家实现A股上市的企业,这也是中泰证券继2023年助力民士达上市后再次服务烟台企业成功上市,打造了持续服务烟台资本市场的标志性项目。

悦龙科技专注于高端流体输送柔性管道研发、生产与销售,深度践行海洋强国战略、深海能源开发战略,是国家级重点专精特新“小巨人”企业,凭借在国家重大科技项目中的突出贡献,荣获国家科技进步奖等奖,技术实力与行业地位稳居国内前列。本次助力悦龙科技成功登陆北交所,是中泰证券认真做好“科技链贷”大文章、倾力服务科技型企业的生动体现,也是中泰证券深耕山东市场、聚力赋能本土企业高质量发展的又一经典案例。

悦龙科技上市申请于2025年5月获得北交所受理,同年12月通过上市委审议,2026年1月取得证监会注册批复。作为悦龙科技上市项目的保荐人和主承销商,中泰证券充分发挥项目核心协调者作用,高质高效推进各项工作,以高度的责任感和专业的服务精神,赢得了客户的高度认可。

近年来,中泰证券始终坚持金融工作的政治性、人民性,主动融入国家重大战略部署,不断提升服务实体经济质效。“十四五”期间,中泰证券共服务全国700余家企业实现境内内债融资8400多亿元,其中完成股权融资项目118单,排名行业第8位;服务山东省内近200家企业融资超2100亿元,为省内企业完成股权融资45单,排名行业首位;在服务企业上市领域取得显著成效,打造了多个具有示范效应的标杆项目,助力海看股份成为注册制下首家上市IPTV企业、乖宝宠物成为国内宠物行业市值龙头、民士达成为“A股芳纶纸第一股”、海博思创成为新型储能行业首单IPO项目等。

一张网一条链一朵云一本账

——兴业银行济南分行以全链条服务助力乡村振兴

□ 本报记者 胡羽

春日的齐鲁大地,万物生长,金融“活水”也在齐鲁大地的田间地头加速流淌。从寿光的蔬菜大棚到安丘的智慧农田,兴业银行济南分行一套覆盖产前、产中、产后全链条的“齐鲁方案”正在铺开。

一张网

打破条线壁垒

构建乡村振兴系统性工程

在兴业银行济南分行的发展版图上,乡村振兴不是零散的信贷业务,而是贯穿全行的系统性工程。

近年来,该行持续完善金融服务乡村振兴体制机制,在信贷政策、资源配置、产品创新等方面向“三农”领域倾斜;设立乡村振兴部,打破公司、零售、普惠条线壁垒,构建“横向协同、纵向贯通”的服务体系;成立分行专项工作领导小组,分支机构因地制宜组建“三农”服务专班,定期带队深入田间地头,与种植大户、合作社负责人面对面,把办公桌搬到产业链最前端,将金融触角延伸至县域末梢,确保各项政策要求在基层落地生根。

截至2025年末,兴业银行济南分行涉农贷款余额近340亿元。在信贷规模之外,该行还将更多资源投向县域网点建设、金融产品创新、人才专业培训等“看不见”的领域,为乡村振兴构建起立体化支撑体系。

一条链

覆盖“从种子到餐桌”

打造全周期综合服务

单点突破曾是金融机构服务“三农”的主要路径,兴业银行济南分行正持续丰富另一种可能——以综合化服务覆盖农业全周期、全链条。在项目前端,该行为现代农业产业园、农业科技企业提供定制化融资方案,支持智能温室、冷链物流、种苗研发等基础设施建设。

从一粒种子到一盘好菜,兴业银行济南分行以3.5亿元金融“活水”精心浇灌寿光智慧蔬菜产业园,从田间到餐桌的全



兴业银行济南分行工作人员走进大棚,向农户讲解适配的普惠金融服务。

产业链闭环,让“寿光蔬菜”带着国际范儿出海。在中端生产环节,该行以“兴村贷”等特色产品精准滴灌农户,卫星遥感技术让授信审批从“看报表”转向“看长势”。在加工流通环节,该行通过“农批贷”等特色产品,项目贷款等专项资金支持,帮助企业解决设备更新、产销对接、市场拓展等融资需求;持续丰富农业融资模式,通过“农业产业链”解决涉农核心企业上下游企业融资需求。

一朵云

卫星遥感“天眼”加持

让数据成为新“硬通货”

在数字化转型浪潮中,兴业银行济南分行将科技视为重塑涉农金融服务的核心变量。在潍坊,安丘某农业种植专业合作社的300多亩粮田上空,一双“智慧天眼”

正悄然运行。兴业银行济南分行通过卫星遥感应用系统农业种植2.0监测方案,为这片土地精准“画像”,作物长势、种植面积、生长态势一览无余,有效解决了传统贷后管理效率低的难题。合作社负责人感慨:“以前银行看地靠腿,现在看地靠卫星,资金来得又快又准。”

数据,正在成为助力乡村全面振兴进程中新的“硬通货”。该行不断丰富线上金融产品,让曾经需要往返银行网点三五趟的业务,如今在田埂上、摊位里就能完成融资申请、受理、审批、签约、支用、还款等全流程操作,足不出户享受便捷金融服务。

一本账

不只算“经济账”

也在算“长远账”

兴业银行济南分行在算经济账的同

时,也在算生态账、社会账、长远账。

支持生态循环农业项目,既考量经济效益,也评估减碳价值。山东某农业科技公司的生态循环与农旅融合项目便是有力例证。该行主动前移服务端口,“金融特派员”驻企联动,高效投放1000万元流动资金贷款,支持企业打造“种养结合、农旅融合”的立体农业模式。地上结果、林下养殖、田间迎客,一条产业链串联起生态保护与富民增收。企业负责人表示:“资金及时到位,服务专业高效,为我们深化生态农业布局,提升农旅融合品质注入了强劲动力。”

齐鲁沃野上,兴业银行济南分行的探索仍在继续。从业务布局到模式迭代,从科技赋能到价值延伸,这家银行正在用行动书写一份金融为民的时代答卷:扎根越深,生长越茂;与土地贴得越近,与时代贴得越紧。

推行“金融链主”工作机制——

山东建行“融资+融智”激发产业链活力

山东金融赋能 标志性产业链

□ 本报记者 郝亚男

走进位于淄博市桓台县的山东梨花面业有限公司面粉生产车间,自动化生产线高效运转,工人们正熟练地操作设备,开足马力生产。“在3000万元‘粮食收储贷’的支持下,我们收储了足量的优质小麦,保障了正常生产经营。”梨花面业副总经理张莹说:“我们是国家级农业产业化重点龙头企业,季节性收购资金压力大,由于轻资产、缺抵押,往年很难通过抵押担保等传统方式获得融资支持。”

建行2025年推出的“粮食收储贷”产品,有效解决了这一难题。建行淄博桓台支行行长巩欣介绍,该产品通过粮食质押担保创新,在让粮食成为“活资产”的同时,引入第三方监管公司,对粮食价格波动、出入库管理等方面进行监管,既突破了抵押物不足的限制,又实现了资金的闭环管理。

在“粮食收储贷”资金支持下,梨花面业2025年收购夏粮3万吨,相比往年多收购1.2万吨,有效带动了周边优质小麦的种植推广和订单农业发展。这是山东推行“金融链主”工作机制,以高质量金融服务赋能产业链高质量发展、加快培育现代化产业体系缩影。

19条标志性产业链是山东培育新质生产力的重要着力点。山东省委金融办、山东省工业和信息化厅聚焦标志性产业链全链条、全生命周期金融需求,为每条标志性产业链搭建1家“金融链主”+N家协作金融机构共同赋能产业链发展的产融协作长效机制,量身定制特色化、专业化服务方案,加快打造完善“股贷债保租”一体化综合服务生态,常态化开展多模式、多场景、多渠道产融对接,以新需求引领新供给,以新供给创造新需求。

作为山东电子信息、现代食品和生物制造两条产业链的“金融链主”,建行山东省分行发挥建行集团全牌照、多功能、综合化的经营优势,推动金融服务从传统单点服务转向全链条贯通,从单一信贷支持向“融资

+融智”服务升级。既创新专属产品,让服务“更懂行”,也创新评价体系,让技术“可变现”。

山东和同信息科技股份有限公司(以下简称“和同信息”)是一家从事智慧能源管理的国家级专精特新“小巨人”企业,虽然缺乏厂房、土地等传统抵押物,却拥有自主知识产权270余项。建行山东省分行依托“技术流”信用评价体系,将企业的专利技术、人才团队和研发投入等“软实力”,转化为融资的“硬通货”,让企业获得“科创信用贷”授信3000万元;并运用“投资流”评价方法,持续为企业提供股贷联动支持,投放了“债贷联动贷”1050万元。

“传统信贷看重‘砖头瓦块’,我们构建‘技术流’+‘投资流’评价体系。”建行山东省分行科技金融创新中心主任王琦说,截至2025年底,建行山东省分行科技贷款余额突破2500亿元,服务全省科技企业2.8万余户。

传统供应链融资依赖核心企业担保,链上企业融资受限于核心企业意愿。为破解该难题,建行山东省分行率先推出“脱链链贷”

产品,仅依靠核心企业订单,就可为产业链上下游企业提供融资支持,激发产业链活力。

山东智达自控系统有限公司是和同信息的控制柜设备供应商,凭借与和同信息签订的购销合同,成功获得建行“脱链链贷”贷款294万元,缓解了原材料采购资金压力;和同信息的上游施工合作方——山东众润达市政工程有限公司,基于施工合同获得建行774万元贷款。

目前,建行山东省分行已为和同信息15家上游供应商发放“脱链链贷”3306万元。和同信息董事长耿哲说:“这既能保障核心企业的原材料供应,也解决了供应商流动资金短缺难题,实现了共赢。”

“‘金融链主’工作机制为金融机构深度参与‘四链’融合搭建了平台。”建行山东省分行行长王志军说,作为“金融链主”,建行山东省分行更要聚焦产业链提质、创新链突围、资金链融合、人才链激活,积极创新服务解决企业急难愁盼问题,积极整合引导资源赋能企业、产业和政府招商,积极搭建金融服务新生态,为山东实施工业经济“头号工程”注入金融动能。