

截至2月末，全省农商银行实体贷款余额近2万亿元

## 靶向破解民企痛点，金融力量做对了什么？

□ 本报记者 郝亚男  
本报通讯员 李德品 陈文

民营企业是国民经济发展的生力军，是稳增长、促就业、惠民生的重要支撑。聚焦民营企业发展需求，省农信联社坚守支农支小市场定位，先后推出开展重点行业客群营销、落实小微企业融资协调机制、推动数字化精准营销等一系列举措，不断提升各类金融产品与民营企业需求的契合度。截至2月末，全省农商银行实体贷款余额19320.3亿元，较年初增加689.2亿元，同比多增131.1亿元。

广泛走访  
精准把脉客户需求

产品与服务想要满足企业需求，离不开对企业的实地走访与精准把脉。为此，省农信联社在开展“四张清单”对接的基础上，结合“千企万户大走访”活动要求，持续开展重点行业客群营销，并形成重点行业客群营销体系化支撑和标准化流程。

位于淄博市高青县的山东华瓷环保设备科技有限公司，是一家专注于环保设备制造领域的科技型企业。企业随着订单量

稳步增长，在设备采购、技术调试等环节需要大量资金投入，面临资金缺口。关键时刻，高青农商银行积极落实“千企万户大走访”活动要求，在重点行业客群调研中了解到企业需求，立即组织专业团队深入生产车间，迅速为公司新增发放100万元“科技成果转化贷”。

省农信联社还注重发挥数字化营销手段作用，全面提升服务精准度。山东国新抱犊食品有限公司是集生产、销售于一体的食品企业，获评“枣庄老字号”“非遗工坊”，因原材料采购和生产线升级出现资金缺口。枣庄农商银行通过数字化分析得知其需求后，上门依托数字化快贷平台办理贷款300万元。

近年来，省农信联社大力发展数字金融，建立健全智慧营销系统，综合运用政务数据等外部数据及信用记录等行内历史数据，为客户建立全息画像，组织开展“强化数据赋能助力实体经济发展”专项活动，首次对接客户到贷款发放时间缩短30%以上。

扶持龙头  
推动产业全链条发展

近期，山东创新“金融链主”机制，

常态化提供多模式、多场景、多渠道金融服务。省农信联社积极落实有关要求，指导下辖内农商银行聚焦当地特色产业，主动对接产业龙头企业，并将服务有效延伸至上下游企业，全力实现“贷动一户、辐射一链”的效果。

山东力诺瑞特新能源有限公司是一家集清洁能源研发与应用于一体的国际化高新技术企业，是中国光伏行业的领军者。近年来，该公司持续加大技术研发与生产规模投入的资金需求，济南农商银行主动作为，针对企业拥有大量高价值专利却缺乏传统实物抵押的实际情况，精准匹配“知识产权质押贷”这一特色金融产品，让企业“沉睡的专利”转化为“流动的资产”，在年后开工首日，便将2000万元贷款顺利发放至企业账户。

以龙头为牵引，省农信联社指导全省农商银行深度融入地方核心产业链，构建“龙头企业+”全链条金融服务体系，545个客群贷款较年初增加3.1万户，244.3亿元。

长情陪伴  
支持企业实现新跨越山东中行全链打通资金堵点  
涉农贷款全年新增近360亿元

□ 本报记者 胡羽

在临沂费县，一家食品加工企业的车间里，生产线正满负荷运转。几个月前，这家省级“专精特新”企业还在为扩产资金发愁。一笔3000万元贷款，帮企业迈过了这道坎。这是山东中行服务农业强国战略的一个缩影。2025年，该行涉农贷款全年新增近360亿元，同比增长23.91%。从田间地头到加工车间，金融活水沿着产业链条悄然流淌。

解“专精特新”扩产之渴  
金融活水浇出“科创田”

这家位于费县的企业，专注于食品精深加工与创新制造。然而，就在企业准备扩大原料采购、升级生产线时，资金压力让计划一度搁浅。临沂中行主动上门对接，深入了解技术改造与采购需求，量身定制综合金融服务方案，3000万元贷款迅速落地。

这并非个例。山东中行持续深化银政合作，积极对接省工信厅，主动上门获取省级“专精特新”名单，并将支持范围延伸至创新型涉农中小企业，实现涉农“专精特新”客群营销全覆盖；通过“科技成果转化贷”“科创贷”等产品提供定制化服务。截至2026年2月末，山东中行先后为超2000户涉农科技类企业提供授信近280亿元；累计为40家农机装备全产业链各类经营主体提供授信，贷款余额3.91亿元，为农业农村现代化注入强劲动力。从田间到车间，从车间到餐桌，山东中行以全链条金融服务赋能食品加工产业提质增效，让农业科技成果真正转化为农民口袋里的实惠。

补农村水利基建资金短板  
金融力量托起“和美村”

潍坊安丘市，五水库水系连通调水工程项目现场，机械轰鸣，施工正酣。这条全长50公里的调水线路，串联起五座水库，建成后日供水量可达15万立方米，将极大缓解当地用水压力。项目顺利推进，金融支持是关键。作为山东省重点民生项目，该工程涉及渠道维护、隧洞涵桥修复、机组维修等多项内容，资金需求大、协调难度高。潍坊中行牵头联动当地金融机构、企业、上下游客户，多次实地走访，定制2.8亿元固定资产贷款方案。

依托农业农村部下发的“农业农村基础设施重大项目清单”，山东中行择优支持农村交通运输、水利、能源、管道等基础设施建设，促进县域城乡一体化发展，提升三农领域信贷投放。截至2026年2月末，山东中行农村基础设施建设贷款余额近90亿元，新增5.4亿元，增速6.4%。同时，该行深耕县域特色，针对寿光蔬菜、烟台苹果、金乡大蒜、章丘大葱等地理标志农产品主产区，研发具有地区特色的涉农产品。截至2026年2月末，山东中行普惠型涉农贷款余额突破300亿元，新增13.47亿元，增速4.69%，以金融力量带动当地农户增收增收。

稳粮食进口贸易链条  
金融桥梁连接“跨国链”

山东是大豆进口大省，为保障国内大豆供应和满足加工需求发挥着重要作用。山东中行发挥全球化优势，为省内大豆进口加工企业提供结算、融资支持等一揽子金融服务。以省内某大型粮油加工企业为例，该企业主营大豆进口加工贸易，进口项下付款需求较大。山东中行在提供基础结算服务的同时，积极联动澳门、法兰克福等海外分行，通过海内外联动产品，为其进口项下付款提供融资支持。2025年，山东中行为该企业进口项下叙做1.8亿美元结算业务，提供1.4亿美元融资支持。

山东中行锚定“更高水平齐鲁粮仓”建设，积极支持粮食、大豆、油料等重点领域龙头企业，扎实做好相关行业种植、生产、加工、运输、储备、贸易流通全产业链金融服务，助力构建多元化食物供给体系。截至2026年2月末，山东中行粮食重点领域贷款余额超110亿元，较年初新增4.45亿元，增速4.15%。

## 威海银行落地山东省首笔林业领域

“生物多样性+可持续发展挂钩”贷款

## 1000万元支持疫木回收处理

□ 记者 胡羽 报道

本报威海讯 近日，在中国人民银行威海市分行的指导下，威海银行成功落地山东省首笔林业领域“生物多样性+可持续发展挂钩”贷款，1000万元信贷资金专项支持当地企业开展松树线虫疫木回收处理工作，以金融创新守护区域生态安全。

松树线虫病是威胁松林生态的“隐形杀手”，具有极强的扩散性和破坏性。威海某公司承担着疫木收集、无害化处置及资源化利用工作，是守护松林生态的重要力量。但在疫木回收、运输、处理的全链条中，企业面临着不小的资金周转压力。

此次威海银行创新推出的贷款方案，将利率优惠与企业生态保护成效直接挂钩。若企业按时完成约定的疫木回收目标，顺利实现预定松林面积保护任务，即可享受贷款利率优惠。该服务模式通过市场化利率定价机制，充分调动企业参与生态治理的积极性，构建起“生态保护越好、融资成本越低”的正向循环，实现“金融赋能+生态保护”双向共赢。

该笔贷款的成功落地，有效解决了企业疫木回收处理全链条的资金瓶颈，为企业扩大处理规模、提升处置能力提供了有力支撑。下一步，威海银行将紧扣区域生态保护重点任务，持续深耕绿色金融，不断优化生物多样性主题信贷产品，推动更多金融资源向生态友好型领域倾斜，为生态文明建设注入强劲金融动能。

## 金融“活水”流进黄河滩

## “滋润”济南起步区

□ 记者 胡羽 报道

本报济南讯 近年来，随着济南新旧动能转换起步区生态环境的持续改善，鹊山水库沉砂池湿地已成为各类野生鸟类越冬的栖息地。济南起步区生态改善的背后，有金融活水的精准滴灌。建行济南起步区支行充分发挥地域优势，为起步区鹤山生态文化园湿地公园更新项目批复授信20亿元，已累计投放9.55亿元。这一省级重点项目作为蓝绿空间建设的样板工程，正以足额、稳定的资金保障，绘就“天蓝水清、绿意盎然”的生态新格局。

在产业升级的赛道上，金融同样扮演着“创业伙伴”的关键角色。在绿色能源赛道上，济南起步区“白纸作画”，布局国家电投黄河流域氢能产业基地。对此，建行济南起步区支行没有简单地说“能贷多少”，而是深入研究制度、量身定制融资方案，帮企业拿到了第一笔固定资产贷款授信9.68亿元，目前已投放1亿元。更难能可贵的是，支行派出一名“金融管家”，陪着企业跑手续、理流程。

城市更新，既要“面子”靓，也要“里子”硬。崔寨污水处理厂作为区域生态治理的关键节点，在建行济南起步区支行独家投放的3300万元贷款支持下，不仅解了燃眉之急，更实现了能级跃升。钱到位了，工艺升级也跟上。依托建行金融支持，崔寨污水处理厂MBR工艺得以持续优化，生物反应环节的碳源供给与微生物活性保障能力显著提升，排水标准从“双四五”全面提升至“准IV类”，这意味着污水处理的污染物排放限值大幅收紧，出水水质显著提升，为河道生态补水注入稳定优质的水源。

## 国家开发银行山东省分行助学贷款答卷——

## 156亿元托举起49万学子求学梦

□ 本报记者 胡羽

作为省内生源地信用助学贷款独家承办银行，“十四五”期间，国家开发银行山东省分行累计发放助学贷款156亿元，托举起49万学子的求学梦想。从高中阶段的资格预审申请，到毕业季的延本免息，再到全流程的科技赋能，五年来，这家银行用一项项实实在在的举措，织就了一张有温度、有速度的助学贷款保障网。

不让一个学生  
因家庭经济困难失学

每一笔贷款背后，都是一个家庭的期盼。五年来，国开行山东分行不断加强各级教育部门和高校的协同联动，从困难家庭所思所想入手，通过申贷资格认定前移、创新政策宣传渠道、落实提额降息政策、保障贷款规模需求，切实把好事办好、实事办实。

政策宣传也在不断“破圈”。从年度培训会、“金融知识进校园”活动，到社交媒体推送、报刊电视专题报道，再到每年百万份宣传材料点对点寄送至新生手中，国开行山东分行用多维度传播确保好政策“应知尽知”，五年间累计支持家庭经济困难学生49万人、120万人次，践行了“不让一个学生因家庭经济困难失学”的庄严承诺。

“十四五”期间，国家助学贷款提额政策接连出台。国开行山东分行坚持不设贷款人数和金额上限，全力保障困难学生贷款需求，发放金额由2021年的15亿元跃升至2025年的56亿元。五年来，累计向全省发放生源地信用助学贷款156亿元。

免除利息2.9亿元  
“减负松绑”

畅通学生还本付息的“微循环”，方能保障国家助学贷款这项民生工程的



国家开发银行生源地信用助学贷款费县办理中心（资料图）

“大健康”。“十四五”期间，国开行山东分行与我省各级教育部门和各大高校紧密协同，快速精准落实国家助学贷款各项惠民政策，为贷款毕业生轻装上阵、从容就业带来一场“及时雨”；贷款利率直降40个基点，贷款学生每万元贷款每年可节省利息40元；毕业生阶段性免息政策“非申即享”，延期还本政策“即申即享”；对特困借款学生群体实施还款救助帮扶。

五年来，国开行山东分行为贷款学生免除贷款利息累计2.9亿元，办理延期偿还本金2.8亿元，还款救助342万元，不仅有效缓解了借款毕业生背负的经济与心理双重压力，更遏制了因还款能力不足导致贷款逾期、征信受损的恶性循环。

科技助力  
让金融服务更有温度

科技是驱动金融服务质效提升的根本动力。五年来，国开行山东分行推进金融科技应用的深度应用，让服务更便捷、更高效。

在贷款受理环节，该行积极与教育部门开展合作，全省普及贷款合同电子化；大力推广国家助学贷款App多场景应用，打造了“PC端+手机移动端”双轨并行的便捷服务矩阵；上线“远程续贷”功能，让续贷受理实现全流程线上化，实现让信息多跑路、群众少跑腿。

在贷款发放环节，“分批发放，按需到账”的服务模式大大减轻了学生入学的资金压力。2025年，考虑到不同高

校学费缴纳时间及学生灵活使用资金需求，国家开发银行将原定11月集中发放贷款的模式优化为随高校园地录入进度分批发放，使得首批贷款发放时间与往年相比提前近两个月，更加贴合高校学生实际生活节奏。

在贷款还款环节，国开行山东分行全面打通“线上+线下”融合还款服务体系“最后一公里”，学生和家长不但可通过代理结算机构App远程操作，还可前往所辖区县资助中心现场刷卡办理。

目前，国开行山东分行正全力落实人民银行一次性信用修复政策，发挥银教联动、银校联动工作机制，多渠道开展还款提醒服务，让贷款“放得出、收得回”。截至目前，该行逾期总人数较去年同期已降低40%。

规模稳增、效益提升、质量向好

## 青岛银行资产总额站上8000亿元新台阶

□ 本报记者 胡羽

3月26日，青岛银行披露2025年年报：资产总额达8149.60亿元，成功站上8000亿元新台阶，管理总资产更是突破万亿元；全年实现营收145.73亿元，同比增长7.97%；归母净利润51.88亿元，同比增长21.66%；不良贷款率降至0.97%，拨备覆盖率升至292.30%。

规模稳增、效益提升、质量向好  
在承压前行中交出“优答卷”

青岛银行2025年的核心经营数据呈现出“规模稳增、效益提升、质量向好”的鲜明特征。截至2025年末，青岛银行资产总额突破8000亿元，同比增长18.12%；客户存款总额突破5000亿元，达到5028.99亿元；客户贷款总额近4000亿元，达到3970.08亿元。

规模的增长催生了更强的盈利弹性。该行2025年实现营业收入145.73亿元，同比增长7.97%；归母净利润达到51.88亿元，同比增长21.66%；加权平均净资产收

益率（ROE）攀升至12.68%，较上年提升1.17个百分点。截至目前，在已披露2025年业绩数据的13家上市银行中，青岛银行以12.68%的绝对值稳居第一梯队。

在行业息差收窄的背景下，青岛银行为何能交出营收利润双增长的亮眼答卷？资产端，青岛银行依托对区域经济的深耕，实现了贷款总额稳健增长16.53%；负债端，该行摒弃高息揽储的粗放模式，有效压降负债成本，计息负债平均成本率从上年度的2.18%大幅下降至1.81%。“量增价降”双向发力，直接推动利息净收入同比增长12.11%，达到110.70亿元，成为营收增长的“压舱石”。该行大力发展交易银行、债券承销、证券托管等轻资本业务，全年实现非利息收入35.03亿元。

## “不良双降”

## 在周期波动中筑牢“护城河”

截至2025年末，青岛银行资产质量持续优化，实现“不良双降”。其中，不良贷款余额38.41亿元，较上年末压降0.32亿元；不良贷款率较上年末下降0.17个百

分点至0.97%，标志着该行资产质量迈入历史最好区间。在A股42家上市银行中，仅有17家银行不良贷款率低于1%。

不仅总量下降，内部结构亦显著改善。次级类、可疑类、损失类贷款占比分别较上年末下降0.05个、0.09个和0.03个百分点，信贷资产纯度持续提升。青岛银行拨备覆盖率提优至292.30%，较上年末大幅提升50.98个百分点。这意味着每1元不良贷款背后，有近3元的“真金白银”作为安全垫，显示出较强的风险抵补能力。

同时，青岛银行将风控关口大幅前移，通过推进“数智风控”，构建基于数据的尽调与贷后模式，依托可视化平台实现风险数据全链路穿透，以数智手段实现了从“被动处置”向“主动预防”，从“人防”到“智防”的转型。

对公做深、零售做透、金融市场做活  
在同质竞争中重塑“新生态”

青岛银行的发展“后劲”，来自其摆脱同质化竞争，在对公、零售、金融市场

三大板块重塑“新生态”。

对公做“深”。青岛银行打造了“绿金青银”与“青出于蓝”特色品牌。2025年末，该行绿色贷款余额588.13亿元，同比增长57.47%；蓝色贷款余额227.54亿元，同比增长35.59%。作为山东首家CIPS直参法人银行，青岛银行深度赋能外向型实体企业，跨境人民币结算量突破664亿元，同比增长60.46%；交易银行业务手续费及佣金收入、汇兑收益合计3.60亿元，同比增长31.45%。

零售做“透”。该行金融资产20万元以上的中高端客户数量增长10.72%，持有的金融资产占比达86.94%；私人银行客户数增长22.05%，管理资产增长16.25%，增速均位居山东城商行前列。

金融市场做“活”。青岛银行充分发挥牌照和资质优势，不仅获准开展政府类私募股权基金托管业务，托管规模年内实现翻倍并突破3000亿元，而且债务融资工具承销方面创下历史新高，承销支数与服务客户数均居山东省第一，成功发行全国首批科技创新债及山东省首单养老产业债券。