

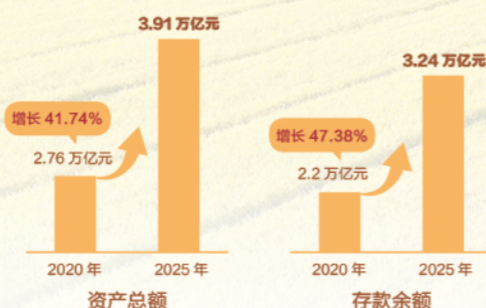
全省农商银行

两万亿元「贷」动实体经济高质量发展

数说“十四五”

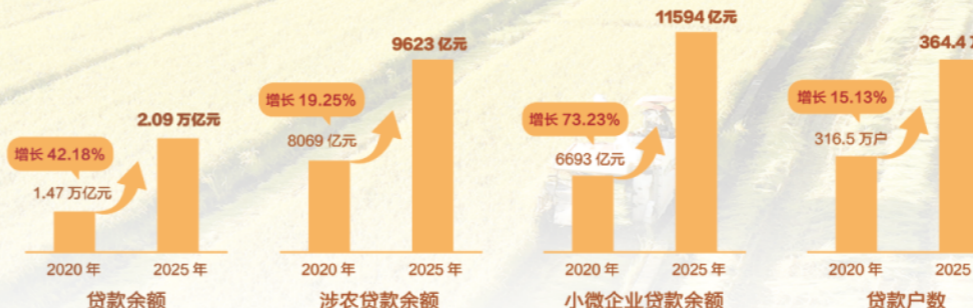
经营规模跃上新台阶

截至2025年末,资产总额3.91万亿元、存款余额3.24万亿元、贷款余额2.09万亿元,分别较2020年末增长41.74%、47.38%和42.18%,存、贷款市场占有率保持全省金融机构首位。



支农支小市场定位持续巩固

涉农贷款余额9623亿元,小微企业贷款余额1.16万亿元,分别较2020年末增长19.25%、73.23%,贷款户数增加47.9万户,增长15.13%,坚守市场定位6项核心指标核算持续全面达标。



坚持党的全面领导 高质量党建引领高质量发展

位于济南市西北部的吴家堡街道,以盛产黄河大米、黄河鲤鱼、白莲藕等闻名。济南农商银行吴家堡分理处与吴家堡街道办事处是多年的党建共建单位,双方依托党建共建助力乡村振兴,提升“吴家堡黄河大米”品牌,带动黄河片区农业产业发展,成为系统内党建促进发展的典范。

成武农商银行党委与成武县在京流动党员党委在京联合开展“红色领航·家乡银行”党建共建深化活动,双方以党建为纽带,在组织、服务与发展上的联动进入新阶段,共同为在京回乡搭建起一座凝聚乡情、对接资源、赋能发展的“连心桥”。

“立足实际,积极创新,全面加强党的各项建设,为全省农商银行高质量发展提供坚强引领和有力保证。”省联社党委书记、理事长王继东在全省农商银行党的建设工作会议上对党建引领提出了更高要求。

一分部署,九分落实。在齐鲁大地,山东全省农商银行党建赋能的故事处处可见。

在莱芜,农商银行成为50万居民代理养老业务,斩获多项省级荣誉;在邹城,农商银行为中老年客户提供免费拍摄服务,赢得客户广泛好评;在菏泽,农商银行为辖内37个社区的居民送上健康义诊,做身边有温度的银行;在无棣,农商银行在社区居民开展健康科普与金融宣讲,深化党建民生融合……

作为农村金融主力军,全省农商银行坚持和加强党的全面领导,深刻把握金融工作的政治性、人民性,开展深入贯彻中央八项规定精神学习教育,认真践行中国特色金融文化,各级农商银行压实党建责任,将党建工作融入日常经营,形成“党建强、业务兴、服务优”的良好局面。

如今,全省农商银行各项存款超3万亿元,贷款超2万亿元,以“党建红”引领“金融暖”,既守住了服务“三农”、服务实体经济的初心,又以精准服务、创新举措书写了高质量发展的新篇章,为全省经济社会发展注入源源不断的金融力量。

坚持支农支小

助力实体经济高质量发展

在博兴县锦秋街道湾头村,家家户户都会草柳编。村民张慧华从小就跟着大人学编织,她将这门手艺做成生意,创立了滨州美艺华农工艺品有限公司,后来又做

起了电商,现在70%的客户来自线上。“买卖越好越需要钱。”张慧华表示,做草柳编的基本都是靠手工艺起家,没有重资产,但草柳编制作工艺复杂,量大时需要提前备货。张慧华接到一笔大订单,就为凑货款犯了愁。

博兴农商银行客户经理得知张慧华的情况,向她推荐了“柳编贷”,解了她的燃眉之急。针对草柳编行业群体多为小商小户、缺乏抵押物的特点,博兴农商银行推出“柳编贷”,草柳编小微企业和个体工商户在手机上就能操作贷款,流程便捷,实现了当天申请当天放款,帮助“张慧华们”把小生意做大。

为解决金融服务“最后一公里”问题,全省农商银行持续拓展基础金融服务广度深度,设立营业网点4705家,延伸设立农村金融代理服务点2.02万个,组建移动服务队4272支,丰富“金融+政务”“+民生”场景,在79个政务大厅设立96个服务窗口,营业网点配备政务服务设备4563台,累计办理政务服务近400万笔。

“多亏了蒙阴农商银行提供的贷款资金及时到位!”蒙阴县焦坡生态种植专业合作社职业经理人王永昌激动地说。自从回到家乡以来,王永昌与村民一起发展蘑菇种植产业,但是流动资金短缺却让他犯了难。

蒙阴农商银行得知后,迅速匹配“鲁担惠农贷”,200万元大棚建设贷款精准落地。如今,合作社建成新温室,以“合作社+企业+基地+农户”模式带动2000多人就业,周边村庄年增收5万元,种植户户均增收5000元,还与多地商超达成定向收购合作,走出一条产业兴农的致富路。

从工业厂房到田间大棚,这背后都离不开山东农信优先“支农支小”、深耕实体经济的服务布局。

作为山东人员网点最多、资金规模最大、服务范围最广的地方金融机构,全省农商银行深入学习运用“千万工程”经验,坚持把支农支小作为初心使命和本源主业,积极构建“大数据+大脚板”营销机制,常态化开展农户、个体工商户、城镇居民、小微企业“四张清单”走访对接,持续完善“支农、兴商、助企、惠民”四大系列产品体系,2025年新推出通用型产品4款、农商银行创新地方特色产品108款,产品总数达到1682款。截至2025年末,全省农商银行涉农贷款余额9623亿元,小微企业贷款余额1.16万亿元,分别较年初增加619.7亿元、966.4亿元;全年累计发放普惠利率支农支小贷款3178.1亿元,使用再贷款余额1040.4亿元,占全省金融机构的41.45%。

坚守主责主业

支持重大战略、重点领域和薄弱环节

黄河之水裹挟着泥沙在垦利汇入渤海,河海交汇的独特生态孕育出了“个大体肥、肉质细嫩”的黄河口大闸蟹。如今,黄河口大闸蟹连续四届荣获“中国十大名蟹”,成为东营市垦利区盐碱地农业崛起的超级单品。

“养蟹最缺的就是周转钱,3月买蟹苗、5月购饲料,往年得四处找人凑,今年垦利农商银行主动上门,30万贷款3天就到账,塘口改造的事儿一点没耽误!”垦利区永安镇养殖户李姐在和客户经理聊起大闸蟹时难掩激动地说。

针对大闸蟹养殖“季节性强、资金周转急”的特点,垦利农商银行推出“一户一策”服务模式,组建辖内36支“金融服务队”,深入全区乡镇的蟹池旁,通过“四张清单”逐户摸排需求。对扩大规模的养殖户开通绿色通道,从蟹苗选育到市场销售,从散户养殖到产业集群,全程护航大闸蟹产业。目前,垦利农商银行涉农贷款余额达23亿元。

近年来,省农信联社制定《关于深入支持黄河流域生态保护和高质量发展的指导意见》,将服务黄河重大国家战略与支农支小的市场定位全面融合,构建以沿黄21家农商银行为主力、沿黄9市其他农商银行协同配合、全省农商银行一体推进的梯级服务体系,加大对绿色低碳发展、乡村振兴、新旧动能转换等重点领域的信贷支持力度,推动黄河流域金融服务增量扩面、提质增效。截至2025年末,累计投放沿黄领域相关贷款4145亿元,余额较年初增加223亿元。

当晨光洒满西海岸的无垠海域,5万亩鲁海海洋牧场里,300余个抗风浪网箱错落布布,人工鱼礁区生机盎然,这方“蓝色粮仓”正书写着人与海洋和谐共生的篇章。

“我们最初只是一艘船、一个梦。第一笔‘油钱’20万元就是来自农商银行,那不是一笔简单的贷款,那是一份沉甸甸的信任。有了这份信任,才有了今天。”鲁海丰集团海洋牧场负责人说。目前,青岛农商银行为1270余家涉海经营主体提供服务,海洋贷款余额突破152亿元,同比增长8.69%。

在日照,辖内农商银行深度融入日照市港产城高质量融合发展格局,东港、岚山农商银行大力创新涉海金融产品,其中,“蓝海易融系列贷”“海洋牧场贷”被山东省海洋局评为2025年度涉海金融服务产品创新奖。

这些遍布齐鲁大地的金融场景,正是山东农商银行系统坚守“扎根三农、服务实体”初心,以金融活水赋能乡村振兴的生动写照。全省农商银行把金融资源更多配置到经济社会发展的重点领域和薄弱环节,全面助力打造乡村振兴齐鲁样板,主动服务和融入黄河流域生态保护和高质量发展,全力落实一揽子增量政策,在落实国家重大发展战略中挺膺担当、展现作为,贡献农商银行力量。截至2025年末,全省农商银行实体贷款余额18631亿元,较年初增加1136.4亿元。

标杆

蔬菜“卖”出千万条数据流 背后藏着一场“数字革命”

凌晨四点,寿光市稻田镇辉晨蔬菜购销处已热闹起来。

十里八乡的菜农拉着“顶花带刺”的新鲜黄瓜陆续赶来,满载蔬菜的三轮车稳稳开上“智慧电子秤”,刷卡、称重、除皮,录入交易量与收购价,短短几分钟便完成结算,农户们手握收款凭证,笑意溢于言表。

“高峰期每天要收购10万斤蔬菜,服务上百家农户,及时准确的结算直接决定收购效率。”购销处负责人董晨辉介绍,曾经人工记账、分散结算的模式,不仅耗时费力,还常出现对账纠纷,是行业普遍的困扰。

这一痛点并非个例。传统蔬菜购销中,人工依赖度高导致流程繁琐,且上游收购商遍布全国、下游农户高度分散,跨区域结算不便,严重制约产业效率提升。2020年6月,寿光被列为山东省蔬菜产销全产业链数字化转型试点,“蔬菜产销服务平台”的搭建被提上日程,成为破解行业难题的关键抓手。

作为平台建设核心参与方,寿光农商银行精准对接需求,联合第三方企业对传统地磅秤进行智能化改造,加装“电子大脑”升级为“智慧电子秤”,实现交易量实时自动记录。菜农、合作社与购销企业通过手机App即可同步查看交易数据,彻底告别手工记账的繁琐与误差。

更高效的是,交易量自动导入平台系统,录入当日收购价后,交易金额实时传输至POS机,企业负责人随时可完成货款支付。

洛城街道王玉蔬菜专业合作社负责人王玉丽作为首批使用者,深切感受到数字化带来的改变,“每10天结一次款,半小时就能完成40多笔20多万元的打款,每笔资金几秒钟就到农户账户,既省心又放心。”

此外,为满足多样化结算需求,省农信联社搭建的“慧农通”系统、潍坊市农信联社开发的“掌上通”系统与POS机构成多元支付体系,全方位覆盖不同主体的使用习惯。

截至目前,平台已接入1373家蔬菜合作社,6.9万农户,合作社与农户覆盖面分别达92%和98%,累计完成交易46.9万笔金额超85亿元,彻底解决了信息滞后、记账对账复杂等行业痛点。

为建好“蔬菜产销服务平台”,寿光市大数据中心利用寿光市一体化大数据平台汇聚的各方数据,建立了蔬菜行业专题数据库。平台运行过程中积累的1000余万条产业链数据,进一步细化为六大数据库,经脱敏加密治理后形成可共享公共数据,成功打通数据归集、共享、应用的良性循环。

交易数据更成为普惠金融下沉的重要纽带。寿光农商银行以平台交易数据为核心授信依据,建立蔬菜合作社与大棚种植户“白名单”,实现名单内用户授信全覆盖;创新推出面向农户的线上信用贷款“产销e贷”。目前已为2.7万户菜农授信,总金额约46亿元,让金融活水精准滴灌田间地头。

这一产业数字化实践,正是省农信联社数字化转型战略的生动缩影。

近年来,省农信联社围绕“线上化、移动化、智能化、生态化”目标,制定实施数字化转型战略规划,研发上线、迭代升级信息系统187套;构建智慧营销系统,为9458万个人客户、333万户小微企业精准画像;上线10款全流程线上信贷产品,服务客户85.8万户、发放贷款1215.1亿元;探索推广政银数字场景融合服务体系,真正实现“数据多跑路,客户少跑腿”,让“一网可达、触手可及”的金融服务惠及更多群众,为乡村产业振兴注入持续不断的数字动能。



手记

“烟火气”里见初心

□都亚男

握着刚到手的30万元“产销e贷”,寿光菜农王大叔轻点手机,新一批蔬菜种苗的采购款即刻敲定。这一



幕,是全省农商银行2万亿元贷款赋能实体经济的生动切片。这组沉甸甸的数字背后,是千企万户的生计安稳,是热气腾腾的人间烟火。

在蔬菜购销市场,凌晨四点的“智慧电子秤”早已忙碌。从人工记账到秒级结算,农商银行搭建的产销服务平台让6.9万农户的卖菜钱精准到账,46.9万笔交易沉淀的千万条数据流,更成了普惠金融的“信用密码”。

田间地头的希望,同样离不开金融护航。蒙阴的蘑菇大棚里,200万元贷款撑起新温室,“合作社+农户”模式带动两千人就业;垦利盐碱地改造,从蟹苗选育到市场销售,从散户养殖到产

业集群,全程护航大闸蟹产业。从工业厂房到田间大棚,从传统种植到海洋牧场,农商银行的信贷服务如毛细血管般延伸,把资金精准送到最需要的地方。

2万亿元贷款,不仅是数字的突破,更是山东农信扎根基层的坚守。从“四张清单”走访到1682款特色产品,从“半日营销”到移动服务队,金融服务的触角越伸越远,让小微企业有钱运转、农户有钱赚。

山东全省农商银行这股金融活水,浇灌出实体经济的蓬勃生机,也守护着千企万户的烟火寻常,让高质量发展的底色更加温暖厚重。

□都亚男

2025年1月份,省农信联社服务实体经济传来第一个捷报,全省农商银行成为省内首家贷款规模突破2万亿元、存款突破3万亿元的金融机构。时隔近1年,全省农商银行主要业务指标又跃上新的台阶,截至2025年末,各项贷款余额2.09万亿元,各项存款余额3.24万亿元,存、贷市场占有率持续保持全省金融机构首位,服务“三农”和实体经济的基础更加雄厚,动力更加澎湃。

近年来,全省农商银行坚持服务“三农”和实体经济市场定位,立足资源禀赋做实金融“五篇大文章”,坚守本源主业强化支农支小,支持打造乡村振兴齐鲁样板,持续开展“小微企业、个体工商户金融服务三年攻坚行动”,大力落实小微企业融资协调机制,持续助力国家重大战略、重点领域和薄弱环节,源源不断的金融活水,灌溉齐鲁大地这片实体经济沃土。

2万亿元贷款的背后,是全省农商银行护航实体经济高质量发展的生动体现……