

# 25家上市鲁企年报预告出炉

## 13家预计实现盈利，12家预计亏损

**鲁智深**  
 深挖鲁企智慧 读懂山东产业

□ 本报记者 郝亚男

截至1月21日10点，已有25家山东上市公司率先披露公布年度业绩预告。其中13家预计实现盈利，12家预计亏损。这25家中，东方铁塔预告净利润最高，2025年预计净利润10.8亿元至12.7亿元，同比增长91.4%至125.07%。业绩飘红的钾肥龙头企业东方铁塔，明显受益于钾肥行业景气度提升。东方铁塔公告称，2025年，主营业务均保持稳健，其中钾肥业务中氯化钾产量约130万吨，销量约123万吨，氯化钾产品市场平均价格较上年同期有所上升，整体经营业绩较上年同期实现较大幅度增长。

此外，润丰股份、正海磁材、恒通股份、泰山石油、凯盛新材、沃华医药预告净利润上限过亿元。值得一提的是，沃华医药

在公布年报预告后，于1月19日晚率先交出A股股份2025年年报。2025年，沃华医药营收8.17亿元，同比增长6.96%，归母净利润达9571.53万元，同比大增162.93%。位于潍坊的沃华医药，前身可追溯到清朝乾隆年间的万和堂药庄，是中成药龙头企业之一。对于业绩增长的驱动力，沃华医药指出主要来自成本、营销、市场等因素。沃华医药指出，2025年有效控制了成本，销售队伍更加专业、成熟，已经适应沃华“心可舒片进入集采后的市场竞争态势，以价换量趋势初显。

另外，山东章鼓、惠城环保、海泰科、海能技术、科捷智能、得利斯也均预告2025年盈利。不过这其中，得利斯预计2025年归属于上市公司股东的净利润为400万元至600万元，比上年同期增长111.88%至117.82%，但是扣除非经常性损益后的净利润为-6100万元至-6300万元，同比下降24.28%至28.35%，亏损面相较于上年进一步扩大。2025年，得利斯预计非经常性损益对净利润的影

响金额约6700万元，主要是获得政府补助、收购山东裕丰和食品有限公司100%股权以及转让子公司山东宾得利食品有限公司11%股权产生的收益。得利斯指出，报告期内，终端市场整体表现疲弱，行业竞争愈加激烈，对此公司采取直播带货、门店促销等方式提升销量，销售费用同比增加。同时，受生猪市场价格变化影响，公司冷却肉及冷冻肉毛利率同比下降。受此影响，公司扣除非经常性损益后的净利润同比下降。

与此同时，山东玻纤、龙源技术、威龙股份、惠发食品、中化装备、亚星化学、济高发展、金晶科技、鼎信通讯、维远股份、城市传媒、瑞茂通均预告2025年业绩亏损。在这其中，维远股份预告净利润亏损额最大，预计2025年年度实现归属于上市公司股东的净利润为-9.5亿元到-10.5亿元，其中部分长期资产、存货等计提减值准备影响归属于上市公司股东的净利润约-6.3亿元，与上年同期相比，由盈转亏。对于2025年业绩亏损的主因，维远股份指出，受行业周期影

响，本期主要产品苯酚、丙酮、异丙醇、双酚A、聚碳酸酯等产品2025年均价下降幅度较大，毛利率下降。装置停工检修成本和新项目试生产运行成本增加。因行业竞争加剧，部分产品价格处于相对低位，造成电解液溶剂等产品盈利不及预期，基于谨慎性原则，拟对相关长期资产、存货等计提减值准备，对本期业绩产生较大影响。

此外值得一提的是，山东玻纤2025年预计亏损，但较上年亏损面有所减小。山东玻纤预计2025年度实现归属于上市公司股东的净利润为-1474万元至-983万元，同比增加8419万元至8910万元，同比上升85%至90%。山东玻纤公告称，报告期内，产品结构持续优化，产销同比提升明显，生产成本进一步下降。受限于传统产品占比高、转型周期长及新增高附加值产品产能尚未完全释放中等因素影响，总体效益尚未完全显现。同时，公司风电产品成功突破技术壁垒，受产品认证周期的影响，仍处于放量提升阶段，故本期业绩预亏。

# 金融加速跑助力“产业跃升 科创攀登”工程

□ 记者 郝亚男 报道

**本报济南讯** 为深入贯彻省委十二届十次全会和省委经济工作会议精神，推动金融资源向产业链高端、科创前沿集聚，助力“十五五”开好局、起好步，1月20日，由中国工商银行山东省分行联合山东省委金融办举办的金融加速跑助力“产业跃升 科创攀登”工程工作推进会在济南举行。来自中国工商银行总行、省有关部门、各金融机构、相关行业协会、企业的代表参加会议。

会议发布工商银行支持山东高质量发展十条政策措施、专属服务方案和特色产品，解读科技型企业家股权投资和境外上市政策，开展多层次合作签约、投融资服务对接。通过构建产融互促共促良好生态，“十五五”期间，工商银行将为全省科技企业提供不低于6000亿元、为山东提供不低于3万亿元综合融资支持。

产业是根基，科创是引擎，金融是血脉，三者深度融合是推动高质量发展的关键路径。为助力全省产业发展提质升级，工商银行山东省分行现场发布产业链全面金融解决方案，并与山东省工业和信息化厅联合启动“链通齐鲁 融赋未来”产业链全面金融服务平台，进一步聚焦产业链供应链强链补链，助力龙头企业引领带动、上下游中小企业协同并进，共同打造产融协同新生态。

会上，针对科技型企业高投入、轻资产等特点，工商银行山东省分行和山东省科技厅联合发布“鲁科翼贷”等特色产品，并为部分企业现场授信。

活动现场，一系列针对性强、覆盖面广的金融支持举措集中发布，彰显了工商银行服务实体、服务山东发展的领军姿态。工商银行山东省分行党委书记、行长李峰发布了“工商银行支持山东高质量发展十条举

措”，从信贷投放、服务创新、资源保障等方面发力，为山东高质量发展保驾护航。工商银行投资银行部副总经理吴宋从股权融资、并购重组等多维度，发布了一系列综合金融服务方案，为企业提供全生命周期金融支持。工银投资董事长冯军伏介绍了以“耐心资本”赋能山东科创与产业升级的举措，旨在为科技型企业成长与产业发展持续注入动能。工银国际董事长王文彬为现场参会企业解读香港上市浪潮的机遇，分享工银国际的全周期跨境金融服务优势。

活动现场还进行了山东省科创基金联盟、金融助力省属国企转型发展、并购服务合作、服务新质生产力发展四轮合作签约，进一步凝聚政银企合力，推动科技、产业、金融良性循环。

山东省科技金融服务联盟在推进会现场成立，该联盟由银行、证券、基金、担保、保险、行业专家等多方组成，将通过资源整

合与机制创新，打通科技成果转化的“最后一公里”。

当天下午，投融资专场活动在山东科技大市场举办，来自山东各市的70余家科技型企业参会。投融资对接会聚焦产业链上下游企业融资痛点、科技型企业技术转化资金需求，设置金融产品推介、企业路演、一对一洽谈等环节，实现资本与项目的精准“牵手”，是“工银科创伙伴行”系列活动的一次深度实践。

推进会期间，中国工商银行现代金融研究院副院长、党委深改办副主任，工银国际首席经济学家程实围绕《2026年宏观经济与金融市场展望》进行主题演讲，为山东产业升级与科技创新发展建言献策。参会企业代表纷纷表示，此次推进会搭建了政银企高效的沟通平台，既感受到了山东发展新质生产力的坚定决心，也获得了实实在在的金融支持，对未来发展充满信心。

# “加减乘除”组合拳解小微融资之渴

## 建行山东省分行已信贷支持企业9.6万户、累计授信金额超1200亿元

□ 本报记者 胡羽

小微企业是经济运行的毛细血管，是稳定经济、促进就业、改善民生的重要力量。建行烟台分行巧出“加减乘除”组合拳，做实做细小微企业融资协调机制。

在信贷投放方面，该行着力做“加法”。“抵押物估值虽然降低了，但建行更看重的是我们的实际经营情况，贷款额度并没有降低。”看着贷款到账，聚天生物的负责人十分欣喜。聚天生物主营农副食品加工，2023年以自有住宅抵押获建行280万元“抵押快贷”。2025年续贷时，抵押房产估值下降约80万元，企业面临融资额度缩水。正当企业负责人为此发愁时，建行烟台分行客户经理结合企业实际经营情况，为其推荐

“抵押快贷”无还本转“惠企快贷”业务，申请额度为320万元，不还本还把贷款金额“加上去”，切实解了棘手难题。

同时，该行在“减”费让利与提升效率上同步发力。“建行放款确实挺快，还有优惠利率，让我们及时采购了原料！”烟台悠祥科技负责人说。据了解，该企业为政府融资名单内企业，从事中草药种植行业，近期急需资金采购苗木、化肥。建行客户经理通过山东省综合金融服务平台及时捕捉到这一需求，1小时内完成初步对接，仅用1天完成审批，4天内120万元贷款便发放到位。获得贷款后，企业顺利采购生产资料，季度产能随之提升约30%。建行还为其申请了专项利率优惠，进一步降低融资成本。

服务模式上，该行则做起了“乘法”，从点对点服务转向产业链赋能。万隆汽配是专注于汽车轮胎气门嘴生产制造的省级专精特新企业。去年8月，烟台市工信局向建行推送该企业，客户经理第一时间到企业实地走访，摸清客户资产规模及资金需求情况后，匹配“善营贷”700万元，随借随还，解决了客户不定时用款需求。围绕核心企业，建行烟台分行通过“善营贷”，将融资协调机制与“金融+商会+企业”服务模式创新结合，聚焦当地重点产业链融资需求，线上+线下、数字化+传统信贷模式并重，推动不同产业集群客户升级。

在流程优化上，该行致力于做“除法”，利用科技手段扫清续贷堵点。东华信息主要从事计算机软硬件开发，去年7月底，

200万元信用贷款即将到期。客户经理收到“惠管家”客户续贷提醒后，第一时间联系企业负责人，随后，仅仅4分26秒就完成了续贷的全过程：金额不取，免去还本流程。据悉，该行对存量客户采取“续贷+信贷帮扶”平滑承接方式，加大小微企业的续贷支持力度。在提升存量客户综合服务能力的同时，注重数字化化工具应用，精准打通新客触客渠道，通过数字化工具，对客户实现一键营销、年审续贷、信息查询等功能，破除了办理过程中的难点堵点。

建行烟台分行的实践是建行山东省分行服务小微企业的一个缩影。自小微企业融资协调工作机制实施以来，建行山东省分行已信贷支持企业9.6万户、累计授信金额超1200亿元。

# 齐商银行：“绿色金融+转型金融”双轮驱动赋能区域经济低碳转型

□ 王媛媛 崔运成

“双碳”目标引领下，绿色低碳转型已成为推动经济高质量发展的核心议题。作为扎根齐鲁大地的地方性法人金融机构，齐商银行始终坚守“金融为民”初心，将绿色发展理念深度融入企业血脉，以政策为帆、创新为桨，在绿色金融与转型金融协同发展的赛道上先行先试，不仅交出了一份亮眼的“绿色答卷”，更探索出一条适配区域传统产业升级的特色路径，为地方经济绿色低碳转型注入源源不断的金融动能。

## 绿色筑基转型突破 交出低碳金融亮眼答卷

走进淄博市某化工企业生产车间，智能化生产设备有序运转，原本高耗能的生产环节如今实现了能耗与碳排放“双下降”。这一转变的背后，离不开齐商银行针对性推出的转型贷款支持。“这笔贷款不仅解决了我们技术改造的资金难题，其利率还能根据减排效果调整，让我们转型更有动力！”企业负责人的感慨，正是齐商银行“绿色金融+转型金融”双轮驱动模式落地见效的生动缩影。

锚定“双碳”目标与做好金融“五篇大文章”，齐商银行持续优化信贷资源配置，让金融“活水”精准流向绿色低碳领域。截至2025年12月末，该行绿色低碳转型贷款余额突破160亿元，较年初新增36亿元，增幅达28%；绿色信贷占各项贷款总额的比重较年初提升1.6个百分点，实现规模与占比“双提升”，绿色金融发展根基持续夯实。

在巩固绿色金融成果的同时，齐商银行敏锐捕捉区域传统高耗能产业转型升级需求，主动开拓转型金融新赛道。2025年，该行成功落地山

东省内首笔化工行业转型贷款，一举填补省内行业服务空白；随后又陆续向化工、电解铝等重点行业发放转型贷款合计4500万元，创新推出可复制、可推广的“齐商方案”。这一系列突破，标志着齐商银行在绿色金融与转型金融协同发展领域走在了全省城商行前列。

## 强化顶层设计 筑牢转型规划制度根基

“成为全国转型规划试点，对我们而言既是荣誉，更是沉甸甸的责任。”齐商银行公司金融部总经理王琳表示。2025年，在中国人民银行淄博市分行的指导下，齐商银行成功获批全国转型规划试点，成为山东省内唯一入选试点的法人金融机构。以此为契机，该行从组织政策、业务产品、数据系统、外部合作四大维度协同发力，构建起全方位、立体化的低碳转型金融服务体系。

强化组织政策“压舱石”，夯实转型发展根基。“转型金融不是单一部门的事，需要全行上下协同联动。”齐商银行管理层深知，完善的组织与政策体系是推动转型金融落地的关键。为此，该行从顶层设计入手，构建起权责清晰、运转高效的推进机制。

在顶层设计与实施层面，齐商银行由行领导牵头挂帅，统筹公司金融、风险管理、授信审批等多业务条线召开专题部署会，结合区域产业特点与政策导向，精准制定转型金融发展路径与核心目标；同时成立专项工作领导小组，建立“一把手”负责制，明确“顶层设计、条线主导、分层落实”的工作机制，确保各项部署“不悬空、能落地”。

在授信政策引导上，齐商银行精准对接区域产业转型升级需求，在《2025年授信工作指导意见》中，将钢铁、有色金属、石化化工等领域

的工艺革新、设备更新改造纳入“积极介入”范围；《2025年营销指导意见》则聚焦化工、煤电、铝业等重点行业，把绿色技术革新、节能减排、降碳减污列为核心营销方向。通过清晰划定信贷资源投放边界，有效避免资金“脱实向虚”，引导金融资源向绿色低碳领域集中。

为解决转型业务“客户难找、需求难匹配”的痛点，齐商银行还建立了转型企业项目库，以“有转型意愿、有技术储备、有市场前景”为核心标准，筛选95户授信企业首批入库，覆盖化工、铝业、煤电、陶瓷等重点转型行业。“有了项目库，我们营销方向更明确了，对接企业时能精准匹配需求。”齐商银行高青支行对客户经理李润表示。目前，首批入库企业已实现逐户对接，成功落地转型贷款2笔，示范效应初步显现。

考核机制是推动业务发展的“指挥棒”。齐商银行动态优化考核指标，将绿色金融相关考核纳入“企业户数”不良贷款扣减项，同时增设“本年度新增不良贷款扣分项”，既激发了各条线拓展业务的积极性，又筑牢了风险防控底线。2025年，该行绿色信贷不良率控制在0.36%以内，实现“量增质优”的良性发展。

## 聚焦专业赋能 锻造金融服务核心实力

锻造业务产品“硬实力”，提升专业服务能力。“什么是转型项目？如何判断企业转型需求？”这曾是齐商银行一线业务人员面临的普遍困惑。为破解这一难题，该行从行业目录编制、产品创新、人才培养三方面入手，持续提升转型金融服务专业能力。

针对区域产业特色，齐商银行围绕淄博市“传统产业低碳转型、能源体系绿色转型、绿

色技术进步”三大投融资需求，结合行内客群结构，组织编制《齐商银行化学原料和化学制品制造业转型金融目录》和《齐商银行陶瓷行业转型金融支持目录》。不同于传统以企业为单位的目录编制方式，这两份目录以产品分类为核心，在国内具有首创性，相当于为分支行提供了识别转型项目的“说明书”，让业务人员能快速判断项目是否符合转型支持方向，有效解决了“不知如何支持”的实践难题。

在产品创新上，齐商银行推出“转型贷款”专属产品，以“精准匹配需求+绩效挂钩激励”为核心特色，创新采用“贷款利率与企业二氧化碳减排量、单位能耗下降率直接挂钩”机制。“企业减排效果越好，贷款利率越低，真正实现绿色转型得实惠。”王琳介绍。这一机制不仅提升了企业转型积极性，还实现了信贷资金与降碳效益的精准绑定，避免“大水漫灌”。截至2025年末，该产品已为多家高耗能企业提供支持，成为“双轮驱动”模式的核心实践载体。

人才是业务发展的核心支撑。齐商银行通过“专题培训+常态化学习”双轨模式，为转型金融业务储备专业人才。2025年，该行组织首期前台条线部门联合培训，邀请该行淄博市分行业务骨干，围绕转型金融概念、政策、标准及实践案例系统授课，覆盖200余名对公客户经理和业务人员，有效厘清了政策认知边界。此外，该行还通过每周公司条线例会，组织全员学习2025版《绿色金融支持项目目录》、解读最新政策、剖析实操案例，实现业务团队持续赋能，显著提升了转型项目识别、需求对接及方案设计能力。

激活数据系统“新引擎”，赋能业务高效推进。“以前管理转型企业客户，全靠手工记录，效率低还容易出错。”王琳坦言。为解决

# 五方携手金融支农 合力绘就乡村振兴齐鲁新画卷

□ 记者 胡羽 报道

**本报济南讯** 1月15日，省农业农村厅、恒丰银行、人保财险山东公司、省农担公司、省担保集团在济南签署“融合共促，助企富农”战略合作协议。各签约方、客户代表共100余人出席并见证此次签约。

恒丰银行党委书记、董事长辛树人在活动致辞中表示，此次签约是探索政银保担合作的创新之举。他回顾了与各方在乡村振兴领域的合作成效，并指出，此次五方战略签约合作基础好、业务互补性强、战略契合度高，是深入贯彻党的二十届四中全会精神、认真落实省“十五五”规划的具体实践。恒丰银行将充分发挥服务优势，与各方一道整合资源，助力乡村振兴齐鲁样板提档升级，通过打造合作样板、创新驱动引领、量身定制产品，全面支持乡村振兴。

人保财险山东省分公司党委书记、总经理罗健在签约仪式上表示，此次五方合作是贯彻落实省委、省政府全面推进乡村振兴、加快建设农业强省决策部署的具体行动。作为金融央企，人保财险山东省分公司始终坚持党建引领，以科技为支撑、以创新为动力，持续完善农业保险服务体系，扩大保险覆盖面，提升风险保障水平。公司积极探索“保险+信贷”“保险+担保”等服务新模式，努力破解新型农业经营主体和广大农户“融资难、融资贵”的瓶颈问题；公司全力参与防灾减损体系建设，依托科技赋能，提升服务效率。

2017年以来，山东省社会各界稳步推进农业强省建设，描绘乡村振兴齐鲁样板新图景。银行、担保、保险作为金融体系的重要组成部分，在打造乡村振兴齐鲁样板道路上坚守主业、发挥优势，作出了重要的贡献。

据了解，此次战略合作协议签署后，政银担保各方将进一步整合政策、资金、技术、数据等多方优势，着力提升对省内粮油、果品、蔬菜、畜禽、水产、特色种植等领域主体融资授信，担保增信和保险保障覆盖面，逐步降低产业经营主体融资成本，努力培育一批在全国有影响力的农业特色产业主体和品牌。随着政银保担合作的深入和金融与社会资本的持续涌入，“三农”领域融资难问题将逐步得到缓解，高水平的“齐鲁粮仓”、高质量的“齐鲁样板”的成色必将越来越足。

# 中泰证券牵手阿里云 打造“千问千泰”投顾品牌

□ 记者 郝亚男 报道

**本报杭州电** 1月16日，中泰证券与阿里云计算有限公司（以下称“阿里云”）全栈AI战略合作签约仪式在杭州举行。双方将携手构建多层次、全方位、长期性的战略合作伙伴关系，共同探索金融科技新范式，树立证券行业与互联网生态协同发展的新标杆。

这标志着中泰证券成为国内首家全面拥抱AI全栈技术合作的证券公司，实现了与最前沿AI能力的全面对接。这也是1月15日阿里千问App产品业务发布会后，阿里云战略签约的首家企业，体现了双方在AI应用落地上的高度共识与快速响应。中泰证券成为首个将AI大模型深度融入财富管理与投资服务全流程的证券公司，并携手阿里云作为独家全栈AI伙伴，共同重塑客户服务体验，打造“千问千泰”投顾品牌，为投资者提供更加智能化、个性化的解决方案。

中泰证券董事、总经理冯艺东在致辞中表示，中泰证券作为全国大型综合类上市券商，始终紧跟金融科技深度融合的时代浪潮，坚定锚定数字化转型与互联网引流的发展方向。此次与阿里云达成战略合作，是中泰证券发展历程中的重要里程碑。未来双方将在人工智能平台建设、企业投融资、资本市场运作以及服务实体经济等多个关键领域深度协同，特别是在财富管理领域，打造“千问千泰”投顾品牌，为投资者提供更智能、更精准、更便捷的财富管理体验。

阿里智能集团副总裁、阿里云金融行业总经理张翊在致辞中表示，AI的作用远不止于娱乐，更应该为千行百业解决问题，创造价值。随着大模型能力的不断进步，阿里云深入证券行业高价值场景，为中泰证券的业务发展注入智能化发展的新动能。在人工智能时代，阿里巴巴立志成为一家服务全社会AI创新的开放的科技平台企业，为千行百业的AI创新与转型提供高效、普惠、坚实的新技术能力，双方通过此次战略合作将实现加速证券行业智能化升级的进程。

签约现场，阿里云新金融首席架构师王晓庆就《基于阿里云全栈AI解决方案的中泰证券AI能力建设方案》进行了专业解读。

这一问题，该行加大科技投入，以数据与系统支撑转型金融业务高效开展。

在客户管理方面，齐商银行借助CRM系统（客户关系管理系统）的标签维护功能，对转型企业项目库中的企业进行专属标签管理。通过对公客户画像标签，一线分支行能直观掌握客户在该行的业务规模、结构分布及变动趋势，有效解决了“缺工具、缺数据”“缺信息、缺支持”的痛点，大幅提升了客户管理与营销效率。

在数据统计方面，齐商银行积极配合上海票交所要求，联合普惠金融部、科技部等部门对信贷系统、票据系统进行专项改造，严格落实票据业务绿色标识打标要求；同时依据统计工作规范，全面梳理表内贷款绿色信贷标识打标证据链，确保绿色信贷数据真实、准确、可追溯，为业务决策与监管报送提供可靠数据支撑。

## 深化外部协同 构建绿色金融生态格局

搭建外部合作“大平台”，汇聚转型发展合力。“转型金融不是‘单打独斗’，需要整合多方资源。”王琳表示。为此，该行积极拓展外部合作，构建开放共赢的绿色金融生态。在信息披露领域，齐商银行作为山东省内首家发布环境信息披露报告的城商行，不仅全面披露绿色金融实践成果，还率先将转型金融理念融入披露体系，专项披露转型金融工作推进情况。

在平台资源链接上，齐商银行成功加入“山东省碳金融数字服务平台”、山东省绿色低碳产业发展有限公司，通过积极申请加入联合国《负责任银行原则》。通过这些平台，该行深度链接政策、产业与技术资源，与各方协同推进降碳减污扩绿增长，为区域绿色低碳转型注入更广泛的生态动能。