

## 积极落实黄河重大国家战略

# 山东工行助力济南起步区成形起势

□ 本报记者 郝亚男

驱车驶过飞架两岸的黄河大桥，新落成的科创园、办公楼鳞次栉比，远处塔吊林立的地下空间项目和产业园建设正在飞速“拔节生长”（右图）。

在这片承载国家战略的热土上，山东工行深入贯彻黄河重大国家战略，深耕重点领域、优化金融服务，切实以金融活水为济南起步区这座“未来之城”发展注入强劲动能。

### 加强政银深度合作 携手推动创新共赢

济南新旧动能转换起步区位于济南中北部，横跨黄河两岸，规划面积约798平方公里，2021年4月25日获批成立。它是继雄安新区起步区之后全国第二个起步区，全国唯一以“新旧动能转换”为主题的新区，也是《黄河流域生态保护和高质量发展规划纲要》中唯一支持设立的“实体性”新区，战略地位举足轻重。

作为服务全省高质量发展的主力银行，山东工行将支持起步区建设摆在优先位置，与起步区共赴“未来之约”，通过组建省、市、支行三级联动的专属服务团队，加大政策倾斜，精准调配资源，持续提升金融供给的深入性、普惠性和专业性，打造了金融助力新旧动能转换和绿色低碳高质量发展的“工行模式”。

加强政银深度合作，携手推动创新共赢。2021年9月，山东工行与起步区管委会签署《全面战略合作协议》，坚持以“全方位、多层次”的金融服务，覆盖起步区建设的多个领域。截至2025年9月末，工行济南分行累计为起步区各类项目授信超620亿元、提供融资超300亿元，涵盖基础设施、重大水利、园区开发等关键领域，构建了“流动资金贷款+项目贷款+表外融资”的多维融资支持体系，其中278亿元项目贷款重点投向跨黄河桥隧工程、中科院新经济科创园等标杆项目，以“真金白银”助力起步区高质量发展。

近年来，工行济南分行紧紧围绕国家战略，以雄厚的金融实力和精准的信贷投放，以“真金白银”筑牢了未来之城的发展基石，为济南新旧动能转换起步区的高质量发展注入了强劲动能。

### 以“融资+融智”金融创新 助力搭建立体城市骨架

在起步区大桥组团的地下空间项目施



工现场，工人们正操作精密水刀，在黄河南岸土层中精心雕琢一座宏伟的“地下城”。作为起步区大桥组团的核心工程，该项目总建筑面积约20万平方米，地下规划了停车区、商业街区、管廊、冷热源系统等，旨在解决高强度开发下的交通与配套瓶颈。

在这场城市能级的跃升中，工行济南分行以“融资+融智”的金融创新，为项目建设注入强劲动能。了解到项目初期面临较大资金压力后，分行主动对接，深入调研项目规划，并于2024年底开辟绿色通道，高效完成项目贷款审批，为前期土地整理、建材采购提供了关键支持。

如今，随着4.8亿元启动资金的精准注入，项目已进入主体施工阶段。建成后，地下商业将与地铁7号线、有轨电车无缝衔接，预计日均客流量达5万人次；智慧停车场可同时容纳3000辆机动车，并配备新能源充电桩，地下联络道将大幅提升总部经济区交通效率，为济南城市副中心建设奠定坚实的“地下基石”。

在济南起步区这片热土上，工行济南分行不仅提供资金支持，更主动融入项目

规划与城市发展蓝图，通过定制化综合服务方案，为“未来之城”的崛起注入源源不断的金融动能。随着金融活水的精准灌溉，一座充满智慧的立体城市正加速呈现。工行济南分行以行动诠释了国有大行支持国家战略的责任担当，其服务不仅体现在资金支持上，更融入了对城市未来发展的深刻洞察之中。

### 金融赋能、信贷护航 支持打造科创转化新高地

崔寨片区南部，中科院新经济科创园的研发楼群拔地而起。作为起步区的“科创引擎”，这里聚焦航空发动机、泛在智能与机器人、核技术应用等前沿领域，推动产学研深度融合。该项目总建筑面积61.7万平方米，聚集了济南中科院泛在智能计算机研究院、核技术研究院等4家中科院院所，致力于打造“研发—攻关—转化”的全链条创新平台。

这一创新高地的加速崛起，离不开工行济南分行的信贷护航。项目启动阶段，因手续办理周期长，前期资金周转成为

“拦路虎”。工行济南分行迅速响应，高效审批10亿元项目前期贷款，专项用于建筑材料采购。手续完备后，及时发放11.9亿元项目贷款，保障了研发楼、人才公寓等主体工程顺利推进。

目前，人才公寓已交付使用，住满了集聚于此的高端人才，“引凤筑巢”效应显现。科技创新方面也捷报频传：轻型燃气轮机项目进入试验阶段，新一代乳腺CT设备即将临床试验；以中科院新经济科创园为核心的省级大学科技园获批，已落地国家级、省市级创新平台15个。工行的信贷资金正持续为“科技+金融+园区”的良性闭环注入动能，有力促进了科技创新与产业升级，为济南未来高质量发展奠定基石。

黄河奔涌向前，发展步履铿锵。随着金融活水的持续浇灌，济南起步区正加速从宏伟“规划图”变为生动“实景图”。下一步，山东工行将继续发挥好领军银行挑大梁作用，以更加优质的金融服务，全力服务黄河重大国家战略，助力济南开创“强新优富美高”新时代中国特色社会主义现代化强省会建设新局面。

## 恒丰银行跨境金融助力山东打造对外开放新高地

让服务跨越山海

□ 本报记者 王新雷

恒丰银行深入贯彻落实山东高水平对外开放发展战略和工作要求，拿出了一份亮眼答卷。2025年上半年，恒丰银行在国际结算、跨境融资、保函等业务方面稳步提升：

753亿元的国际结算金额，同比增长47.7%——这背后，是无数外贸订单的顺利达成，是中国商品与服务更顺畅地走向世界。

117.16亿元跨境融资，同比增长超四分之一——这犹如及时雨，精准滴灌了那些在海外开疆拓土的企业。

291.11亿元的保函业务——像一份份沉甸甸的“信用护照”，为中国企业在国际舞台上的信誉保驾护航。

近日，债券市场迎来一个标志性时刻——全国首单非金融企业美元计价“玉兰债”、全国首单区县级“玉兰债”在山东成功落地，债券发行规模8445万美元，期限3年，票面利率5.99%。恒丰银行中标2500万美元，助力打造“玉兰债”支持实体经济高效融资的“山东样本”。今年以来，恒丰银行作为境内协调人和债券投资人积极参与其中，并成功帮助多家企业实现发行，彰显了其作为现代商业银行主动融入国家开放大局、引导金融活水精准服务实体经济的专业担当。

近日，恒丰银行与大华银行紧密合作，依托“恒丰-大华贸易直通车”项目，联合大华银行（中国）有限公司，为招金集团旗下某核心企业的香港子公司开立内外币授信性质的融资性保函，成功支持该企业开展上海黄金交易所国际板黄金租赁业务，为跨境贵金属贸易场景提供了高效金融解决方案。“恒丰-大华贸易直通车”是恒丰银行与新加坡大华银行深度合作推出的特色项目，聚焦中国-东盟经贸与投资领域企业需求，通过整合国际信用证、外币代付、跨境保函、跨境银团、跨境供应链金融、跨境FDI（外商直接投资）、现金管理等多元业务工具，为企业提供结算办理、贸易融资、咨询顾问一站式服务，可切实帮助外贸企业简化业务流程、降低融资成本。

企业跨境结算的便利，必须建立在稳固的金融基础设施之上。9月15日，恒丰银行正式获批成为人民币跨境支付系统（CIPS）直接参与者。这标志着恒丰银行成功接入人民币国际化进程的“核心枢纽”，可依托该渠道为全球客户提供更加直达、高效、安全的人民币跨境支付清算服务。

在跨境金融服务方面，恒丰银行持续强化科技赋能，构建交易银行智能化AI服务平台，实现汇款、信用证、保函等业务全线上“一站式”办理，已经实现跨境收付汇、结售汇、国际信用证和对公外币定期存款等产品的全流程线上化；通过资本项目数字化、电子单证应用范围拓展、swift报文升级、AI外汇政策辅助场景探索应用等，持续推动跨境业务数字化转型升级。近期，恒丰银行还上线了进口信用证业务的网银渠道，实现了业务全流程线上化和无纸化，业务办理效率提升60%，有效节约了客户时间。

近年来，恒丰银行积极践行“双碳”目标，充分发挥自身在跨境金融方面的专业优势，不断加大对基础设施绿色升级、清洁能源、节能环保、生态环境、清洁生产、绿色服务等绿色项目的支持力度。

交运集团有限公司是青岛市主要道路运输企业之一，也是全国最大的校车运营公司。为满足企业短期融资需求，恒丰银行携手同业境外分行，共同整合境内外市场及资源优势，为交运集团发放绿色贷款9000万元，护航城市交通向“绿”而行。

港口作为国际贸易货物、交易、资金、信息的重要节点，汇聚了大量外贸生态链企业。恒丰银行建立了港口金融专班，聚焦“港口企业”、“港口平台”、“港口生态圈”三大客群，通过恒银E链、港云仓、仓单质押融资等多种金融产品的创新与组合应用，为外贸企业提供了更加全面、高效的金融服务支持。截至目前，恒丰银行已经打造了涵盖国际结算、贸易融资、汇兑、避险、现金管理与跨境投融资等在内的较为完善的综合跨境金融产品服务体系。

在支持港口巨头的宏大项目，到解困产业链上的小微工程企业，再到关怀海外务工者的个人汇款，恒丰银行展现了一种多层次、广覆盖、有温度的综合金融服务能力，为支持国家和山东高水平对外开放提供了一个优秀的“恒丰样本”。

## 交行山东省分行推动传统制造企业驶向可持续发展新蓝海

□ 记者 郝亚男 报道

本报威海讯 近日，交通银行山东省分行创新传统信贷模式，向某大型国有船厂发放7000万欧元流动资金贷款，在满足企业短期资金需求的同时，精准对接其绿色低碳转型战略。

通过结构化、定向化的金融服务，交行山东省分行有效引导资金投向绿色生产建造与低碳技术研发等关键领域，为重工业绿色升级提供了有力金融支撑。

威海某历史悠久的大型国有船厂，实力雄厚、订单充足，是地方经济的支柱产业。面对绿色转型浪潮，企业制定“绿色船厂”发展战略，积极承接全球领先船东的绿色船舶订单，并投入资金升级生产设施。然而，该船厂转型过程面临研发成本高、现金流承压等挑战。由于仍属碳密集行业，该船厂传统信贷支持受限，常规绿色金融产品又难以精准匹配转型需求，亟须一笔兼具理解力与灵活性的“耐心”资本，为其可持续发展提供有力支撑。

交通银行山东省分行深入了解到船厂面临的转型困境，为该船厂定制专属转型金融服务方案，精准覆盖企业绿色订单原材料采购的资金缺口，并通过“绿色审批通道”快速获批。同时，该行以欧元计价有效匹配企业外汇收入，为其规避汇率风险。据介绍，该船厂贷款资金将专项用于建造甲醇双燃料船舶所需专用设备的采购，预计较纯燃油船降低70%的碳排放，减排效果显著。这笔金融“活水”精准滴灌，助力传统制造企业破浪前行，驶向绿色可持续发展的广阔蓝海。

# “让俺有勇气去面对这个病，去和它斗！”

山东国寿“女性安康工程”为200余万女性撑起健康“保护伞”

□ 本报记者 胡羽

今年5月，在烟台市牟平区水道镇某村组织的“两癌”免费筛查中，村民王小娟（化名）被确诊为乳腺癌。值得欣慰的是，她购买的“女性安康”保险在这时发挥了关键作用。中国人寿保险股份有限公司山东分公司（以下简称“山东国寿”）得知情况后，快速反应，将6万元理赔金送到了她手中。王小娟说，这不仅极大地缓解了经济压力，更重要的是，“给了俺特别大的心理安慰，让俺有勇气去面对这个病，去和它斗！”

王小娟的故事背后，是一项正在齐鲁大地深入推进的民生工程。山东国寿践行“一个国寿 一生守护”的经营理念，紧密

围绕“女性安康工程”要求，依托“两癌”筛查，创新“筛查+宣导+投保+理赔”一站式服务。自启动以来，该项目保障人数实现跨越式增长——从最初的72万人已扩展至超200万适龄女性，覆盖率达全省适龄女性人口的近10%，织密了女性健康防护网络，有效纾解了女性因罹患特定疾病所面临的经济负担。

这张防护网的编织始于2016年。该项目已为200余万适龄女性提供专属保障。通过打造“低保费、高保额、快速赔付”服务模式，参保女性仅需百元保费即可获得最低3万元的特定疾病保障，确保群众“买得到、买得起、赔付及时”。截至2024年底，山东国寿已累计赔付金额6.2亿元，帮

助数万个家庭渡过难关。

而针对低收入女性群体，山东国寿联合省妇联推出全国首个由省级财政支持的“低收入适龄妇女两癌保险救助项目”。2023年为8.2万名试点地区女性提供了专属风险保障，赔付率超150%。在聊城市阳谷县，民生服务专员主动下乡为农村妇女提供“筛查+投保+理赔”一站式服务，帮助患病妇女获得3万元保险金和1万元救助金的“双重保障”。实实在在的帮助，也换来群众真诚的认可——多个受益家庭专程赠送锦旗，感谢“心系群众办实事”的暖心服务。

今年，“低收入适龄妇女两癌保险救助项目”正式启动并纳入山东省2025年20项重点民生实事，标志着该项惠民保障机制获

得更高层面的政策支持与认可。

据了解，“低收入适龄妇女两癌保险救助项目”首创“政府主导+保险承办”的创新机制，通过业务培训、驻村驻点等方式打通服务“最后一公里”。项目覆盖全省近28万低收入适龄女性，提供约84亿元风险保障。“该项目已成为政府职能转变、保险参与改善民生的生动实践。”山东省妇联特发感谢信为该项目点赞。

山东国寿“女性安康工程”用数据书写担当，用案例诠释初心，用创新引领方向。它不仅守护了万千家庭的幸福，更在民生保障、社会治理、政企协作等领域树立了典范，成为新时代保险业服务民生的一张亮丽名片。

## “冷库蒜”变“活资产”，“粮食仓”成“硬通货”

# 山东建行创新产品激活乡村产业春水

□ 本报记者 胡羽

乡村振兴，金融如何精准发力？建行山东省分行以“裕农贷-齐鲁振兴贷”、“粮食收储贷”两大创新信贷产品为笔，在齐鲁大地的田间地头、工厂车间书写答案。从淄博沂源的蒜黄大棚，到济宁金乡的万吨冷库，再到枣庄的面粉加工厂，将金融服务嵌入乡村产业发展全链条，激活乡村产业一池春水。

### 护航蒜黄产业 小作物结出“致富果”

淄博市沂源县悦庄镇小水村，年产蒜黄高达2600万公斤，远销全国20多个省市，旺季时的日交易额最高可达250万元。然而，繁荣背后隐藏着风险。大蒜储藏对温度要求严苛，保存的效果直接关系到蒜黄的质量，加之大蒜价格的不稳定，头年存储大蒜不达标、采购资金短缺等等，这些成为制约种植户扩大生产的“拦路虎”。

为破解这一困境，沂源建行主动下沉服务重心，深入田间地头与蒜黄种植大户、经纪人面对面沟通，了解种植情况、销售情况、价格变化等，精准提供贷款方案，同

时，积极与农担公司紧密合作，进行批量化集中授信，有效纾解种植户的融资难题。

不仅如此，淄博建行以“裕农贷-齐鲁振兴贷”推广为契机，将“一县一牌”和“一村一品”农业产业集群发展放到首要位置，通过科技赋能优化生产管理、品牌打造拓宽销售渠道，推动蒜黄生产规模和市场影响力不断扩大，让小大蒜黄成为带动农户增收、乡村致富的“小蒜盘”。

### 金乡大蒜“链”上增值 为400亿产业注入金融活水

济宁金乡作为全国最大的大蒜集散地，聚集了4000余家购销企业、1800余家加工企业，年交易额突破400亿元，产品出口170多个国家和地区，全国近70%的大蒜交易在此完成。

然而，长期以来，当地大蒜企业面临“融资难、融资贵”困境。传统融资模式下，80%以上资金来自商业性银行，利息成本高，且非标抵押物难以被认可，“裕农贷-齐鲁振兴贷”为破解这一难题提供了关键方案。

建行济宁分行积极对接政府部门，走访大蒜购销企业，了解资金使用特点及需求，

发现大蒜区别于新鲜蔬菜，较少以鲜蒜形式售卖，多数通过加工成为干蒜分级放入专业冷库公司储存，这类“冷库蒜”具有标准化强、可储存时间长、价格透明等特点，可以以电子仓单实时交易。

对此，建行济宁分行深度对接省农担济宁管理中心，双方就客户准入条件、授信审批流程、风险控制等问题进行了一系列沟通，达成效率提升、客户共享、风险共担的意向，结合金乡大蒜购销企业经营特点，创新打造“银行+农担+存货监管”信贷场景，通过与农担公司合作引入“冷库蒜”货物质押监管方，该行将“冷库蒜”这一非标抵押物转化为有效监管质押物，有效纾解了金乡大蒜购销客户融资难题，推动金乡大蒜产业从“规模领先”向“质量引领”跨越。

### “粮食收储贷”

### 为区域粮食安全筑牢金融屏障

粮食安全是“国之大者”。在枣庄，某面粉公司年产量36万吨、挂面2万吨，被评为国家级高新技术企业、省级“专精特新”中小企业、创新型中小企业、山东省农业产业化重点龙头企业等，却常年受困于季节性资金压力：每年5-7月小麦集中上市，

价格处于低位，是企业收购储备的最佳时机，面粉加工企业会存在短期资金缺口，急需资金支持。在省市分行联动下，建行枣庄分行成功为该面粉公司发放首笔“粮食收储贷”。

在此过程中，建行枣庄分行积极与客户沟通交流，针对企业“无足值抵押但有稳定粮食库存”的特点，以企业自有粮食库存为核心质押物，同时追加实际控制人及配偶授信，破解“担保不足”痛点。前期，该行实地核查企业生产经营、仓库产权、押品权属，联动专业监管公司细化监管流程；贷款投放后，监管公司配置2名现场监管人员，定期对押品进行查验、清点，对粮食出入库时间、数量等进行记录，并反馈给分行。此外，该行至少每月开展一次贷后检查，现场重点检查监管公司是否履职、对押品的不间断控制情况，并抽查监控录像、粮食出入库凭证等，确保粮食押品的安全、足值。

首笔“粮食收储贷”的成功投放，不仅及时填补了企业季节性资金缺口，更创新了粮食生产担保模式，为守护区域粮食安全、稳定民生供应筑牢金融屏障，实现银企双赢。未来，建行山东省分行将持续优化产品服务，深化“银担合作”，让更多乡村产业享受到精准、高效的金融服务，为农业强、农村美、农民富的美好愿景贡献建行力量。