

市论

金银价格齐大跌，原因何在

今年以来涨幅大，专家提醒消费投资保持理性

白银也大跌，或面临更剧烈回调

□ 本报记者 都亚男

在国际金价剧烈调整的同时，白银价格也迎来大幅调整。当地时间10月21日，伦敦银现（现货白银）盘中一度下跌超8%，失守50美元/盎司，创下2021年以来最大单日跌幅。

10月22日，沪银主力合约开盘跳水，盘中一度跌逾5%，截至收盘，报11404元/千克，下跌3.86%。不久前，沪银主力合约曾一度突破12000元/千克，创出历史新高。

此前，国际金价连创新高，同为贵金属的白银价格也一路猛涨，年内伦敦银现涨幅超69%，成为跑赢黄金涨幅的贵金属“黑马”。

从上游来看，以白银冶炼和深加工为主的湖南白银，是收录进申万三级行业白银的唯一一家A股上市公司。今年上半年，其营收45.29亿元，同比增长35.59%；归母净利润6219.69万元，同比增长7.01%。湖南白银半年报指出，主要得益于白银等贵金属价格上涨及产量销量提升。

此前，小红书、微博等社交媒体平台上，不少网友分享“囤金囤银”的投资经历。“追涨”情绪蔓延至销售端，白银交易也在持续升温。天猫平台显示，周大生饰品旗舰店售价800元的周大生50克投资银条，周销量上涨10倍以上。

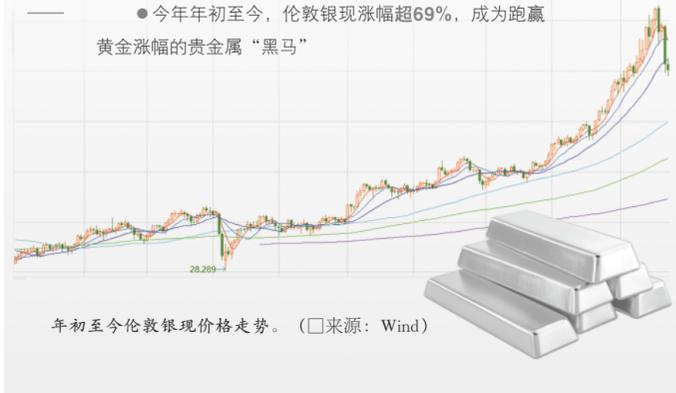
对于投资者而言，白银价格经历飙升又回落，该抄底“上车”，还是谨慎投资？

今年年初至今，国际现货黄金价格

白银

●当地时间10月21日，伦敦银现盘中一度下跌超8%，失守50美元/盎司，创2021年以来最大单日跌幅

●今年年初至今，伦敦银现涨幅超69%，成为跑赢黄金涨幅的贵金属“黑马”



年初至今伦敦银现价格走势。（□来源：Wind）

□记者 董卿 从春龙 报道

本报烟台10月22日讯 22日上午，A股光模块龙头企业中际旭创市值盘中突破5000亿元大关，成为A股市场又一家跻身“五千亿俱乐部”的科技企业。据粗略统计，目前，A股市场共有超过5400家上市公司，市值超过5000亿元的仅有25家。

2017年7月14日中际旭创登陆创业板，上市首日总市值40.14亿元。七年间，特别是近两年在AI浪潮推动下，中际旭创实现了从百亿到千亿、再从千亿到五千亿的跨越式发展，成长速度令人瞩目。

目前，A股25家总市值突破5000亿元的上市公司中，绝大部分为国产企业，如金融类、能源类企业，而像中际旭创这样的新锐企业，也反映了新能源、半导体、人工智能等新生产力的快速崛起。在山东省内，中际旭创是首家也是目前唯一一家市值突破5000亿元的上市公司，成为山东新“股王”，远超前市值2402亿元的第二名海尔智家。在烟台的上市公司中，排名第二的万华化学当前市值1920亿元。而在2021年，万华化学股价曾攀升至150元，总市值一度突破4700亿元。

中际旭创盘中市值突破5000亿元，最直接的驱动力来自全球人工智能基础设施建设的加速。随着ChatGPT等大模型横空出世，全球科技巨头纷纷加大AI数据中心投入。作为数据中心内设备互联的关键部件，光模块的需求呈现井喷态势。特别是高速率光模块，已成为AI数据中心不可或缺的基础设施。

数据显示，2024年至2025年全球800G光模块需求持续旺盛，1.6T光模块也有望开始规模化商用。在这轮技术迭代中，中际旭创凭借其在高速光模块领域的技术积累和规模优势，成功抢占了市场先机。

中际旭创的财报数据，也印证了这一趋势。2023年年报显示，中际旭创净利润同比增长显著，其中高速光模块产品贡献了大部分增量。2025年半年报显示，光模块业务实现营业收入144.32亿元，占总收入97.56%，毛利率达39.96%，营收同比增长38.72%，显著高于行业平均水平。

中际旭创市值的突破，也是中国光模块产业在全球竞争中崛起的缩影。过去十年，中国光模块企业从跟跑到并跑，再到部分领域领跑，全球市场份额持续提升。根据行业咨询机构数据，中国光模块厂商已占据全球半数以上市场份额，其中中际旭创连续多年位居全球光模块市场份额前列。

文化中国行

谚语里的节气·霜降

补冬不如补霜降

●古人对霜降的描述是“气愈肃，露凝为霜也”，霜降是秋季的最后一个节气，也是全年气温下降速度最快的一段时间

□ 本报记者 张九龙

最近，青岛市城阳区的774路、932路、941路公交车上，出现了霜降主题文化车厢。车厢内张贴着海报，以图文结合形式介绍霜降节气由来、相关民俗及养生小贴士。“我们希望通过主题车厢的形式，让传统节气文化‘活’起来，走进市民的日常生活。”城阳巴士有限公司“萤火虫之光”志愿服务团队队员刘方文说。

寒露之后，便是霜降。古人对寒露的描述是“气渐肃，露寒而将凝也”，对霜降的描述是“气愈肃，露凝为霜也”。露和霜的区别在于，露是液态的，霜是固态的。

霜降是秋季的最后一个节气，也是全年气温下降速度最快的一段时间。从前，人们户外活动与室内生活的周期，也是由霜决定的，也就是“霜始降，百工休”。为了应对寒冬，人们会提前吃些好的，储备能量，所以有了“补冬不如补霜降”的谚语。

如今的霜降时节，丰富的食物供给仍不断丰富人们的餐桌。在临朐县五井镇隐士村，这里正上演一场橙红色的视觉盛宴，柿林层林尽染，熟透的果实如灯笼般挂满枝头。“隐士柿饼”是当地特色农产品，采用传统工艺制作，削皮后置焙帘晾晒，每晨揉捏数遍，直到捏扁呈月饼形，糖化后呈红褐透白色，存放至表层变白色方可食用，有清热、润脾、养胃等功效。每年霜降前后，村民们开始采摘、削皮、晾晒柿子，整个山村弥漫着甜蜜香气。在寿光市，小清河入海口一带，梭子蟹个大肉肥细嫩，蟹黄丰满，味道鲜美。霜降前后，梭子蟹油脂盈甲，壳满肉肥，当地谓之“顶盖肥”。国庆中秋“双节”过后，梭子蟹价格回落，货源充足，正是食蟹的黄金时节。

霜降时节，没有鸟啼，没有蝉鸣，没有蚊蝇滋扰。此时，山明水净，大气的通透感，秋水的洁净度好，色彩丰富，适合出游。在青岛崂山太清宫，有株耐冬（学名“北山茶”），树龄已700余年，郁葱葱茏，每年霜降开花，至次年谷雨结束。到了冬日，满树红绿，白雪轻敷，相互掩映，景色尤胜。

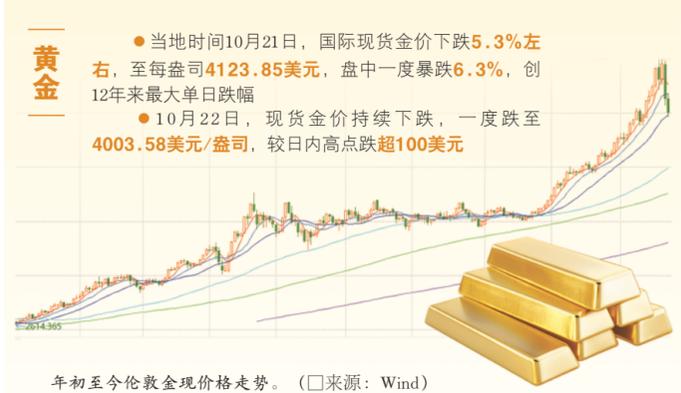
作者：梁颖（山东省级非遗代表性项目聊城剪纸艺术省级代表性传承人）
记者：张依盟



扫码查看
相关报道

中际旭创盘中市值超5000亿元

山东新「股王」诞生



年初至今伦敦金现价格走势。（□来源：Wind）

国际金价创12年来最大单日跌幅

□ 大众新闻·海报新闻记者 秦文

当地时间10月21日，国际黄金市场上演“大跳水”。国际现货金价下跌5.3%左右，至每盎司4123.85美元，盘中一度暴跌6.3%，创12年来最大单日跌幅。22日现货金价持续下跌，一度跌至4003.58美元/盎司，较日内高点跌超100美元。

对于此次金价暴跌的原因，市场普遍认为这是多重因素叠加导致。分析人士表示，前期金价持续大幅上涨导致投资者获利回吐操作增加，市场对国际贸易紧张局势担忧有所缓解，投资者风险偏好回升等，是导致金价大跌的主要原因。

彭博社报道说，由于投资者担心近期贵金属价格的历史性上涨导致其价值被高估，黄金遭遇了多年来最严重的抛售，美元走强也降低了贵金属的吸引力。

受国际金价大跌影响，10月22日国内金饰市场同步降温，多家品牌金价大幅下调，黄金消费市场呈现出“降价引客流”的短期特征。22日国内各金饰品牌最新报价显示，周生生、周大福、老庙黄金、周六福首饰克单价分别为1238元/克、1235元/克、1211元/克、1145元/克不等，与上周高点相比回落10元左右。

10月22日下午，记者走访济南市多家黄金首饰品牌发现，与前几日元金价飙升时相比，金饰柜台前的客流有所回落，但咨询和试戴的人流仍明显多于平日。

“昨天看到国际金价暴跌的消息，今天一早就来看看，想给女儿准备嫁妆金饰。”在济南市某商场老凤祥柜台前，市民张女士拿着计算器在对比价格，“每克降了60多元，一个50克的手镯能省3000多元，比上星期划算多了。”

销售人员告诉记者，上午到店咨询的顾客以刚需群体为主，“结婚等用途的消费者对价格敏感度高，降价后下单意愿明显增强；投资类金条的咨询量减少，不少人在观望后续是否还会再跌。”

在济南某商场的周生生柜台，销售人员表示，虽然金价下调，但高端金饰的销量变化不大，“单价较高的款式消费者更看重设计，对短期价格波动的反应相对平淡。”此外，部分消费者仍持谨慎观望态度，济南市李先生坦言：“打算再等等，万一能跌到1100元/克以下呢？”

据业内人士透露，国内金饰价格调整通常滞后于国际金价1至2个交易日，此次快速下调，主要是对国际市场暴跌的即时反应。目前，多数品牌已调整备货策略，减少短期库存积压，同时密切关注国际金价走势，以便及时调整零售价格。

有分析人士认为，推动金价连续创下历史新高的长期驱动因素依然存在，预计未来几个月金价将恢复上涨。

不论消费还是投资，业内专家建议保持理性。对于刚需消费者，可根据自身需求择机入手，不必过度纠结短期点位；对于投资者，应控制仓位，将黄金作为资产配置的一部分，而非短期投机工具。

（综合新华社相关报道）

毒株有变，今年流感季或提前

疾控专家建议尽快接种疫苗，线上线下皆可预约

□ 本报记者 黄鑫

中国疾控中心最新流感监测数据显示，当前我国南方省份流感活动水平呈上升趋势。

有专家指出，受多种因素叠加影响，今年我国流感流行季可能较往年提前，且流行毒株与去年相比发生明显变化，需引起公众重视。

今年流行毒株以甲型H3N2为主

山东省疾病预防控制中心传染病防制所主任技师刘偲在“鲁医健康说”健康知识发布会上表示：“目前监测报告显示，今年流行毒株以甲型H3N2为主，去年则以甲型H1N1为主。由于毒株型别发生变化，人群对当前流行的甲型H3N2毒株普遍缺乏免疫力，更易造成传播。”

与其他呼吸道病原体相比，流感具有传染性强、传播速度快、病程持续时间长等特点，常表现为突发高烧、全身酸痛乏力、头痛等全身性症状。甲型H1N1、甲型H3N2和乙型流感病毒引起的临床症状相似，主要包括发热、咳嗽、咽痛，以及明显的全身酸痛、乏力和头痛。

从流行病学特征来看，山东省流感高发期通常集中在每年11月至次年3月。但受多种因素叠加影响，今年流感流行季可能较往年提前。

三价、四价疫苗都能提供良好保护

“接种流感疫苗被认为预防流感病毒感染最有效的措施，建议公众尽快接种。”发布会上，刘偲特别强调以下重点人群应优先接种：6个月及以上无禁忌症者，特别是60岁及以上老年人、慢性病患者、6月龄至5岁儿童，以及中小学校和托幼机构等集体单位人员。

流感疫苗需要每年接种。刘偲表示，根据不同生产工艺不同，流感疫苗分灭活疫苗和减毒活疫苗。流感病毒灭活疫苗，可用于6月

龄及以上人群接种；流感减毒活疫苗可用于3-17岁人群接种。接种流感疫苗后，通常需要2-4周才能产生具有保护水平的抗体，抗体一般可维持6-8个月。为在流感流行季前形成免疫力，建议最好在每年的9-10月份完成接种。若未能提前完成接种，整个流行季内仍可接种。

针对疫苗选择问题，刘偲解释道：“根据国内流感病原学监测，当前主要流行甲型H1N1、甲型H3N2和乙型Victoria系流感病毒。三价疫苗覆盖这三种毒株，四价疫苗在此基础上增加了乙型Yamagata系流感病毒。两类疫苗都能提供良好保护，公众可根据实际情况选择接种。”

刘偲介绍，目前，山东省内流感疫苗线上线下双渠道皆可预约。

线上预约时，公众可通过手机，登录“爱山东”APP或微信小程序，或者关注“山东省疾控中心”微信公众号填写预约信息。线下可拨打接种单位电话进行预约，也可携带个人身份证，直接前往就近的社区卫生服务中心或医院接种门诊进行现场登记预约。

元。”

截至10月15日，鄞城县已基本完成受损农田的现场勘察工作，预计总赔付金额约3700万元。以徐秋良报损的300亩玉米为例，即便按每亩150元的最低赔付标准核算，他也将获得4.5万元的保险赔付。

19:00

秋种技术送到手

“估计今年小麦要比往年晚播约10到20天，播期要服从墒情，不能抢时间乱播。”晚上7点，夜幕初降，徐建国展示着手机里三秋秋收工作群里推送的信息。

注意颈背部及口鼻部位防护

入秋后，呼吸系统疾病易多发。发布会上，山东中医药大学附属医院（山东省中医院）肺科诊疗中心主任医师贾新华表示，预防工作应从多方面着手：首先要注重防寒保暖，特别注意颈背部及口鼻部位的防护，有呼吸系统疾病的患者外出时应佩戴口罩，既可防寒也可防病。长期处于室内时，应保持空气流通，可适当使用加湿器维持适宜的空气湿度。

在饮食调理方面，应多食用具有润肺生津、滋阴润燥功效的食物，如雪梨、百合、银耳、蜂蜜、萝卜、杏仁等，可适当用沙参、麦冬、玉竹等药材煲汤煮水，同时要避免辛辣刺激、油腻厚味的食物，避免助燥生热；起居方面要保持规律作息，避免熬夜，保证充足的睡眠；运动锻炼可选择太极拳、八段锦、散步等较为和缓的项目，既可增强体质，又不会过度耗伤。

鄞城县农业农村局已经开始筹备秋种，给出“晚播四补一包”要点：以种补晚，以好补晚，以密补晚，以肥补晚，抓好种子包衣。鄞城县种子子公司也给出了播种建议清单。

前端选出“扛事儿的品种”；中端履带式收割机、无人机、烘干塔等“接力”，实现高效抢收；末端订单、分类利用和农业保险兜底。这种一体化方案，既是规模化经营的必修课，也是稳定农户收入的保障。

“一场连阴雨，考验的不只是田里的功夫，更是农业社会化服务体系的抗逆性。”徐建国说。

（上接第一版）模式很直观——农户从中心购种，成熟后把玉米按合同卖回中心，中心统一烘干，做好品控，出售给大型农产品公司。“像今年这种年头，跟我们合作的农户就有保障。”

订单农业下，农户的收入有了保障，霉变的“二类粮”也有去处。

丁里长街道500吨级烘干塔旁的空地上，玉米堆成小山，这里已经存放了1500吨待烘干的湿玉米。

“这些都是收获后未及时烘干的‘二类粮’。”徐建国惋惜地看着玉米堆。鄞城县粮好聚农农业服务有限公司经理于东进说，“这批玉米可用于制作工业乙醇。”

18:00

联合勘验定损

徐秋良种植的玉米已有300亩完成报损。村里上报、镇街初审、县农业农村局组织专家与保险公司联合勘验、签字确认，按受灾强度核算赔付。

傍晚6点，鄞城县农业经济发展中心保险业务负责人蔺保太说，“县里的玉米种植保险为政策性完全成本保险，每亩保费44元，农户只需自缴8.8元，剩余35.2元由中央、省、市、县四级财政按比例补贴。保险条款明确，每亩玉米最高赔付额可达950