

### 普惠与涉农贷款年增量双破百亿元

□ 本报记者 胡羽

经济的活力，藏在街角升腾的烟火气里，也藏在田间涌动的希望中。这街头巷尾与田间地头的万千生态，共同构成了经济社会发展的毛细血管，它们的蓬勃生长，离不开普惠金融活水的精准滋养。

今年以来普惠与涉农贷款增量“双破百亿元”的答卷，正是邮储银行山东省分行深耕于此的生动写照。该行始终坚守服务“三农”、城乡居民和中小企业的市场定位，将普惠金融这篇大文章，一笔一画书写在街头巷陌的日常图景里，落实到田间地头的产业脉络中，让“普之城乡，惠之于民”从理念走向现实。



山区花椒飘香海外

### 标杆

#### 金乡蒜仓里的“指尖金融”

夏日炎炎，济宁金乡县的空气里弥漫着浓郁的蒜香。一座座标准化厂房内，工人们正忙着分拣、加工新收购的蒜头，传送带嗡嗡作响，卡车排队等候装货。在这片被称为“中国大蒜之乡”的土地上，每年七、八月份的购销旺季，相关企业也面临着最迫切的资金周转压力。

“订单来了，收蒜的钱却卡住了。”这曾是不少金乡大蒜企业主的共同焦虑。传统贷款需要抵押担保，而厂房、设备早已押了出去。如今，一部手机、一份企业流水，却能成为打开信贷大门的“金钥匙”。

为助力大蒜产业发展，邮储银行济宁市分行针对金乡大蒜产业加工、贸易类小微企业经营特点，推出“大蒜贷”线上融资产品，综合运用企业征信、纳税、发票、交易流水等信息，借助大数据模型进行审批，效率高、办理活，企业手机银行一点接入即可完成贷款申请，最快申贷当天即可实现贷款投放，无须抵押、担保。单户授信最高300万元，单笔贷款期限最长3年，客户可通过企业网银随借随还，有效解决融资慢、融资难问题。截至2025年6月末，该行“大蒜贷”已累计授信超1亿元。

“真没想到，我们企业在无抵押和担保的情况下，顺利获得邮储银行的这笔资金。这对我们企业的发展太关键了。”金乡一家涉蒜企业负责人激动地向邮储银行工作人员表达感谢。

从线下奔波到指尖操作，金乡大蒜产业的融资之路正悄然蜕变。当科技金融的活水浸润田间地头，这片孕育着辛辣滋味的热土，正飘出更加浓郁的振兴之香。

## 邮储银行山东省分行：精准滴灌田间地头



峰城石榴“小果子”带出“大产业”

#### “一业一策”精准滴灌 解乡村振兴资金之渴

夏收时节，在兰陵县的一个粮食收购点，从事粮食收购近10年的李老板轻点手机屏幕，一笔50万元的“极速贷”瞬间到账。“动动手指，资金就到账了，这下收购季不用愁了！”他笑着说。

这份便捷的融资体验，是邮储银行山东省分行创新服务乡村振兴的生动写照。该行立足产粮大省实际，2024年启动粮食产业开发“三年行动”，通过精准对接农业部门、粮库等平台建立标准化名单数据库。同时，结合粮食产业用款特点，优化产品要素，将信用贷款额度提升至500万元，重点关注46个产粮大县，为像李老板这样的粮食经营者送去“及时雨”。截至9月末，该行本年投放粮食产业贷款达122亿元，同比增幅高达80%。

沿着乡村振兴的脉络，金融活水在县域精准浇灌出产业之花。在烟台龙口，一颗颗普通的豌豆正在完成从传统粉丝到高端蛋白粉的华丽转身。邮储银行烟台市分行以“产业贷”为纽带，串联起从原料采购到高值研发的全产业链。“从10年前的小作坊到如今的规模企业，邮储银行一路相伴。”招远市富贵缘食品有限公司负责人盛庆法指着繁忙的生产线感慨道。

这些成功案例，共同勾勒出邮储银行山东省分行服务特色产业发展的系统布局与清晰路径。围绕辖内特色产业、专业市场和产业强镇，该行实施“一业一策”开发策略，强化省、市、县三级联动，深入开展产业调研，制定差异化开发策略。严格落实“两大靶向法”，明确目标客户群体，依托营销地图等工具，推动区域特色产业有效开发。今年以来，该行已在全省县域特色产业集群投放贷款超500亿元，覆盖300多个细分领域。

在深化服务的过程中，邮储银行山东省分行持续创新合作机制。充分发挥担保公司的风险分担和赋能作用，通过统一客户准入与额度测算标准，定制专项服务方案。截至目前，该行银担合作贷款余额达110亿元。同时，积极落实国有企业助力乡村振兴协作机制，结对帮扶菏泽市鲁西新区，累计为100余户山药储存购销客户及种植户提供授信9000万元。

着眼于农业产业长远发展，该行还强化农业类项目全周期服务。围绕农业产业链条，该行从项目筹备、建设到运营3个阶段，加强对项目公司、村集体、村民、施工单位、承租农户及政府平台的综合开发，推动构建公司金融“1+N”经营与服务新体系，提升金融服务的系统性和实效性。截至目前，该行已授信农业类项目13个，金额21.26亿元，农业项目贷款余额10.11亿元。

#### “金融处方”对症下药 解民营小微成长烦恼

在山东国宏生物科技有限公司的5G智慧车间，2名技术人员只需轻点鼠标，就能操控生产线上的离心机、高压泵和全自动包装机。这家年加工15万吨非转基因大豆的民营企业，产品远销全球80多个国家和地区，却曾因每年近亿元的电费支出而面临资金压力。

“邮储银行为我们量身定制了‘科创信用贷+电费证’组合方案，2000万元授信犹如一场及时雨！”公司副总经理唐志勇感慨道。

这正是邮储银行山东省分行创新服务，为民营企业开出专属“金融处方”的生动实践。针对企业的电费压力，邮储银行创新推出“电费证”业务，通过与国家电网合作，让企业以融资款定向支付电费。“这不仅解决了我们资金需求，降低了成本，还款周期还可自主选择，非常灵活便捷。”唐志勇对此赞不绝口。

在聊城市阳谷县，另一场“破局”悄然上演。通达建设工程有限公司因抵押物产权历史遗留问题陷入贷款僵局，邮储银行通过县小微融资协调机制工作专班，联合政府、企业厘清产权归属，最终发放800万元贷款，解了企业燃眉之急。“银政企三方联动，让‘死资产’变为‘活资金’！”企业负责人说。

这些鲜活案例的背后，是邮储银行山东省分行系统性扶持民营经济、助力小微企业发展的战略布局。

为夯实“敢贷、愿贷、能贷、会贷”的基础，该行推出一系列创新举措：严格落实尽职免责制度，有效激发基层服务活力；对普惠小微贷款内部资金转移定价给予减点支持，充分发挥绩效考核“指挥棒”作用；同时加强专业服务队伍建设，全省130多家支行、400多个网点可直接受理小微企业融资业务，形成覆盖全省的服务网络。

在拓展服务广度方面，邮储银行山东省分行扎实开展“千企万户大走访”活动，由各级行领导带头走访商企和企业，建立分层对接机制。活动开展以来，累计走访客户超过5万户，为7.5万户企业提供786亿元授信。通过深化与工商联的合作，创新推出“金融+商会+企业”服务模式，成功举办“民营企业走进邮储”等系列活动，持续打破银企信息壁垒。

面对小微企业的差异化需求，该行加强对企业信用信息的挖掘与运用，小微企业信用贷款余额占全部小微企业贷款的51.77%。同时常态化运用无还本续贷、周转贷等多种工具，为遇到暂时困难的企业保驾护航。

实实在在的数据见证着服务成效：截至9月末，该行民营经济贷款余额达到2100亿元，普惠型小微企业贷款余额1302亿元，持

续推动小微企业综合融资成本下降，向小微企业直接让利约6.6亿元，真金白银的减负让利彰显了金融服务的温度与力度。

#### 数字引擎全速驱动 破普惠金融效能之阻

作为一家深耕普惠金融的国有大行，邮储银行山东省分行将数字化转型全面推向深入，不断提升服务乡村振兴、实体经济的能力，助力山东经济社会高质量发展。

在济南历城南部山区的核桃园里，种植户姜相臣通过手机“扫脸”申请贷款，160万元资金很快便审批到账。“这速度杠杠的！”他在田埂上竖起大拇指。通过“党建+信用村”“产业+信用村”等模式，该行将金融服务送到田间地头，让农民足不出户即可办理贷款。

邮储银行“易企营”业务也让众多中小企业尝到了数字化转型的甜头。一家拥有1700多家门店的连锁企业，过去需要40名财务人员加班一周才能完成的报税工作，如今通过邮储银行的“易企营”平台，仅需1至2人、两个晚上即可完成全流程。“这套系统不仅节约了大量人力成本，更重要的是提高了数据准确性和安全性。”该企业财务负责人表示。据了解，“十四五”期间，邮储银行聊城市分行成功落地全国首笔“易企营”业务，为中小微企业赋能增效提供了数字化管理工具，构建服务企业数字化转型的“场景+金融”一体化云平台。

数字化转型的浪潮同样席卷着科技创新领域。山东金力新材料科技股份有限公司作为国家级专精特新“小巨人”企业，去年末因订单激增面临融资难题。邮储银行潍坊市分行运用“看未来”评价模式，将企业的研发投入、专利数量等创新指标作为信贷评估重点，当天完成审批，1000万元授信额度及时到位，让企业的“知产”真正变为“资产”。

这些创新实践的背后，是邮储银行山东省分行深耕数字化建设的系统布局。邮储银行山东省分行着力构建“线上+远程+线下”的立体化服务体系，推动客户服务模式从“单一渠道”向“全渠道协同”跃迁，扩展普惠金融服务半径；创新打造小微易贷数字化产品矩阵，整合科创、税务、发票、政务等场景，打造“数据模型决策+人工审查审批”一体化融合作业机制；运用“看未来”技术体系评估企业成长性，聚焦科技型企全生命周期需求，覆盖技术实力强、成长潜力大的“高成长型”企业。为确保服务能力与创新体系相匹配，邮储银行山东省分行在济南、潍坊设立科技金融事业部，打造服务科技企业的“特种兵”队伍。2024年12月，临沂、济宁、淄博、烟台等4家分行普惠金融事业部加挂“科技金融事业部”牌子，进一步强化科技金融服务体系建设，构建起覆盖全省的数字化金融服务网络。

### 记者手记

#### 沉下去，普惠金融才能暖起来

翻阅邮储银行山东省分行这份厚重的普惠金融成绩单，打动记者的并非那些亮眼的数据，而是数据背后一个个鲜活的场景：兰陵粮商指尖轻点后的卸秤重负，龙口豌豆加工厂里的机器轰鸣，科技园区内专利变资产的欣喜。

这些画面拼凑出一个清晰的轮廓，普惠金融的生命力，源于一种“下沉的坚守”。它需要机构真正弯下腰、沉下心，去倾听小微企业的“成长烦恼”，去理解田间地头的“资金脉搏”。当金融不再高高在上，而是化作田间地头的及时雨、小

微企业的加油站，它便真正回归了服务实体经济的本源。

数字化转型为这份坚守插上了翅膀。从“扫脸”贷款到“易企营”平台，科技让普惠金融的触角延伸得更远、更精准。但技术永远是工具，真正让金融有温度的，是那份始终“在路上”的服务初心。

道阻且长，行则将至。邮储银行山东省分行的普惠金融实践让我们看到：当金融带上温度、嵌入场景、精准滴灌，它就能成为推动社会进步最活跃因子。而这，正是金融工作政治性、人民性最动人的体现。



邮储银行枣庄市分行乡村振兴服务专员深入田间地头服务客户

金秋时节农事忙