

全省农商银行金融发力保秋粮

金融深一度

□ 本报记者 都亚男
本报通讯员 李德品

“杨大哥，最近下这么多雨，对咱玉米收获有没有影响？”莱州农商银行客户经理在开展贷后检查时，关切地询问粮食种植、收购大户杨建光的生产经营情况。

杨建光拉着客户经理走进田间。只见泥泞的玉米地里，两台新型履带式收割机正轰鸣着稳步前行，所过之处，玉米秆被整齐收割。“看看我新购置的两台新机器，重量轻、接地压力小，专门对付这种泥泞地，收割基本没耽误！”

今年7月，为帮助他进一步扩大规模、完善产业链，莱州农商银行工作人员深入田间地头、粮仓厂房实地调研，精准施策，为其追加发放了100万元、期限1年的保证贷款，为他事业的腾飞注入了强劲的金融动力。

目前，杨建光的经营场所内，收割机、脱粒机、烘干塔等各类现代化设备一应俱全。特别是针对今秋多雨天气，他新建的烘干塔发挥了关键作用，日吞吐量高达80吨，不仅满足了自家900亩耕地的需求，更有效辐射周边，为农业种植专业合作社的600亩玉米及其他零散农户提供了及时、高效的烘干服务，真正实现了从收割、脱粒、烘干到仓储、销售的全产业链一体化运营。

粮食安全是“国之大者”。金秋时节，本应是硕果累累、喜庆丰收的时刻，而持续的连绵阴雨导致农田积水严重，秋收进度一度受阻，特别是玉米的收获与晾晒面临严峻挑战。

助农“抢秋”夺丰收

省农信联社指导全省农商银行迅速响应，主动担当，紧紧围绕粮食安全产业链的各环节金融需求，主动走进田间地头，深入生产一线，开展全覆盖式摸排，创新专属金融产品，持续加大信贷投放，全力支持采购履带式收割机，助力秋粮抢收归仓。

“以前想买台履带式玉米收割机，可一下子拿出那么多钱压力太大，现在有了齐河农商银行的‘农机贴息贷’，不仅顺利买到了机器，还能享受政府全额贴息，真是帮了我们大忙！”齐河县潘店镇张老庄村一位购置了履带式玉米收割机的农户高兴地说。

面对恶劣天气给秋收带来的压力，齐河农商银行积极落实省农信联社有关部署，主动担当作为，创新推出“农机贴息贷”，专门用于支持个人和企业类客户购置履带式玉米收割机。该产品的亮点在于额度充足、办贷简便，并且办贷主体可享受一年的政府全额贴息，这一优惠政策大

大降低了涉农主体的融资成本，有效提振了他们的经营信心。目前已有52台履带式玉米收割机活跃在齐河县的田间地头，大大提高了秋收效率。

除了支持抢收，全省农商银行还大力支持玉米烘干，全力保障颗粒归仓。

走进冠县柳林镇李杨林村村民陈树行的粮食种植仓储基地，首先映入眼帘的是两座如巨人般挺拔的烘干塔，仿佛是这片粮田的守护者。陈树行是当地的种粮大户，流转土地近1000亩，开展规模化种植，并成立了专业合作社。

“这笔资金来得太及时了，真的是帮了我大忙！”陈树行眼中满是感激与喜悦，“有了农商银行的支持，我的烘干塔规模达到3台，日作业能力达到600吨。当前，我们辖内连续的阴雨天气容易让玉米棒霉变、发芽，为了减轻农户的经济损失，我们合作社现在在24小时连续烘干。”从9月中旬开始，陈树行累计烘干玉米

13000余吨。

当时陈树行计划新建一座粮食烘干塔，以进一步提升粮食处理能力，但承包土地占用了大量资金，加上正值粮食收购季，急需大量资金，下游回款周期又比较长，资金周转压力与日俱增。润昌农商银行柳林支行在开展驻村办公时，了解到陈树行的金融需求，结合合作社的运营情况，为其量身定制金融服务方案，第一时间为其办理“昌信担保贷+农户经营贷”组合授信360万元，解了合作社的燃眉之急。

在秋季抢收的关键时刻，省农信联社提高政治站位，充分发挥农村金融主力军作用，从保障粮食安全的高度出发，指导全系统扩大“粮食规模种植贷”、“高标准农田建设贷”等信贷产品投放，全方位、全流程、全链条满足粮食生产、加工、购销等各环节融资需求，全力保障秋收“颗粒归仓”。

记者手记

让金融服务扎根田野，保卫秋收好“丰”景

□ 都亚男

金秋时节，本应是齐鲁大地遍野金黄、农户喜笑颜开的丰收时节。然而，当记者跟随农商银行客户经理的脚步，深入田间地头采访时，感受到的却是一场与时间赛跑、与阴雨抗争的“抢秋”战。

泥泞的田地、轰鸣的机器、忙碌的烘干塔，构成了一幅别样的秋收图景。在这背后，一股坚定而温暖的金融力量，正悄然流淌，成为守护“中国饭碗”不可或缺的基石。

在莱州，粮食种植、收购大户杨建光指着在泥泞中稳健前行的履带式收割机，言语中充满底气。这底气，源于莱州农商银行那“及时雨”般的百万资金支持。它不仅仅是冰冷的数字，更是撬动现代农业产业链的关键支点。从收割、脱粒到烘干、仓储，金融活水精准滴灌，让一个种植大户的“单打独斗”升级为辐射周边的社会化服务节点，有效抵御了天时的不利。

这让我深刻体会到，现代金融服务的价值，在于其穿透力——它能深入产业链的最细微处，赋能一个环节，从而盘活一

片区域。

履带式收割机迅速驰骋田间，其意义远超设备本身，它意味着抢收窗口期的有效把握，意味着粮食减损的最大化。这启示我们，金融服务“三农”，贵在精准施策。唯有真正俯下身，倾听农户的“急难愁盼”，才能设计出接地气、见实效的金融产品。

此行最大的感触是，全省农商银行通过一个个具体的案例、一笔笔及时的信贷、一项项贴心的服务，将国家粮食安全战略落实在了广阔的田野上。

推出40余种特色融资产品，截至9月末普惠涉农特色场景融资余额超70亿元

山东工行全力护航“三秋”生产

□ 本报记者 都亚男

“三秋”生产是确保秋粮丰收、完成全年粮食任务的关键，也是农业接续发展的重要基础。当前正值秋粮抢收的关键时期，山东工行全力以赴打好秋粮“保卫战”。

山东工行坚持“早部署、精对接、优服务”，聚焦“三秋”全链条金融需求，通过信贷支持、产品创新与服务升级，为齐鲁大地秋粮丰收注入源源不断的金融活水。

创新金融产品 精准适配多元需求

针对“三秋”生产主体差异化、高频次的融资需求，山东工行按照“客户分层+产品适配+主动授信+数字赋能”思路，积极推动场景化、特色化产品创新，陆续推出“富农快贷”、“农资贷”、“粮食购销贷”、“农机贷”等40余种特色融资产品。

山东工行大力推广“种植e贷”等线上化产品，覆盖小麦、玉米等超100类作物，额度最高300万元，并支持随借随还，有效破解“融资难、融资慢”问题。

该行还与省农担公司合作，基于历史数据推出“农担快贷”，将服务范围拓展至农担“首保客户”，进一步扩面降险。截至9月末，山东工行普惠涉农特色场景融资余额超70亿元，较年初增长28亿元，增幅达61%。

长期以来，山东工行持续聚焦“秋收、秋种、秋管”关键环节，针对各地农业生产实际需求优化服务流程，为农业经营主体提供高效、精准的贷款支持，以金融力量助力“三秋”生产，守好粮食安全“压舱石”。



工行聊城分行工作人员走访高唐县尹集镇某粮食种植大户，了解玉米长势及金融需求。

融合服务渠道 延伸金融服务半径

金融为民，重在“接地气”；服务惠民，贵在“沉下去”。

为有效延伸县城乡村服务半径，山东工行持续创新服务形式，整合资金和科技优势资源，构建起“线上+线下”一体化服务网络，让金融服务触手可及。

山东工行依托“县城网点+服务点+流动

银行车+工银兴农通App”服务模式，线上利用“信贷直通车”专属通道、“兴农撮合”活动、工银兴农通App，实现“三秋”农业经营主体融资、融商、融智金融服务一触即达；线下积极开展流动银行车运营，打破传统物理网点服务限制，全方位优化金融服务体验，有效拓宽服务半径。

此外，山东工行以村为单位，创新拓户模式，推动服务下沉，采用整村推动、批量服务的方式，为县城乡村法人、个人客群“三秋”生产提供金融服务。山东工行探索

打造“基层社+工行普惠金融服务岗”服务模式，深化与供销社系统合作，依托其基层服务网络优势，在全省全面开展“供销+金融”基层服务扎根行动，持续拓展县乡空白市场服务覆盖面与可得性。

这些“精准滴灌”的扎根行动，让金融知识从“文件”变成“故事”，真正走到了群众心坎里。

强化信贷投放 夯实农业发展根基

山东工行将“三秋”短期金融支持与乡村振兴长期战略紧密结合，持续加大涉农信贷投放，助力夯实农业基础设施。截至9月末，该行涉农贷款余额突破3600亿元，较年初增长420亿元，为“三秋”生产与农业可持续发展提供了坚实保障。

山东工行围绕粮食安全与重要农产品“产、运、储、加、销”全产业链，提供一体化金融支持，助力种业研发、粮食种植、仓储加工等环节协同发展。

山东工行服务现代设施农业，支持农业设施发展，为威海、淄博、泰安等地重点农业项目提供融资服务，助力打造高效设施生态农业区和绿色农产品标准化生产区。该行推动种业振兴，深化与科研机构、龙头企业合作，在企业扶持、基地提升、种质资源保护等关键领域强化金融供给。

下一步，山东工行将继续深入乡村，问需于民，持续聚焦“三秋”生产后续环节与来年农业产业发展布局，努力构建“事前调研、事中支持、事后跟踪”的全周期金融服务体系，以更高水平的金融服务，为保障国家粮食安全、全面推进乡村振兴贡献工行力量。

战阴雨 抢农时

邮储银行山东省分行“早快省”助力秋收

□ 本报记者 胡羽

“十天连阴雨，玉米泡在地里要发芽了，多亏邮储银行那笔贷款，烘干设备及及时到位，这季收成才算保住了。”在枣庄滕州，收粮大户孙志峰站在新添置的烘干机前，看着金黄的玉米粒哗哗流出，紧锁的眉头终于舒展开来。

今年入秋以来，山东遭遇持续阴雨，导致秋收推迟、粮食晾晒困难，霉变风险骤增。面对严峻形势，邮储银行山东省分行迅速行动，以精准金融支持助力抢收抢烘，守护“齐鲁粮仓”。

在滨州，国盛农业科技有限公司的12台烘干机24小时轰鸣。“每耽误一天，农户的损失就多一分。”企业负责人赵培国说，收粮量激增让企业垫资压力骤增。

“资金跟不上，只能放慢收粮速度，农户的粮食积压下来，潮湿粮食很容易出现霉变。”赵培国回忆当时的困境仍心有余悸。邮储银行滨州市分行客户经理主动上门，启动绿色通道，仅用3天便完成300万元

信贷放款。

“按照滨州分行‘抢收抢烘优先办’的要求，我们加班整理材料上报，就怕耽误了农时。”邮储银行滨州城区支行客户经理刘松松说。拿到资金后，企业将日处理能力从1000吨提升至2000吨，还提高了0.05元/斤的收购价。“现在农户送粮不等候，我们稳稳接住‘丰收粮’。”刘松松说。

济宁市鱼台县的30万亩优质稻田同样面临“晾晒危机”。晨龙米业有限公司车间内，30吨两仓烘干机全力运转。“稻谷收回来若不及烘干，一年辛苦就白费了。”该公司负责人郭夫常坦言。邮储银行鱼台县支行将其纳入重点服务名单，2个工作日内便完成500万元授信放款。企业新增3条临时烘干线，实现“收粮即烘、烘完即售”。

急农户所急，面对持续阴雨对“三秋”生产的冲击，邮储银行山东省分行迅速将常态化服务转为应急保障模式，紧扣“早、快、省”三字诀推进针对性服务，让金融支持精准匹配抢收抢烘需求。

突出“早”字抢主动。年初该行便细化

全年助力粮食产业工作方案，组织辖内机构走访涉农主管部门、储粮企业，构建粮食客户名单库；入秋降雨增多后，立即激活名单库开展“雨前摸排”，网格化营销小组逐户回访种粮大户、烘干企业，登记机械租赁、资金周转等紧急需求，提前完成授信储备，确保阴雨天气来临时“底数清、响应快”。

瞄准“快”字提效能。针对阴雨天气下“收粮不等人、资金不能拖”的特点，该行在作业层面派出移动展业服务队深入田间地头，让农户“不出田埂能办贷”；在审批层面开辟“抗阴雨保秋收”绿色通道，实行“优先受理、优先审批、限时办结”，紧急情况实现“当日申请、当日放款”，确保资金赶在雨前到位。

做好“省”字解难题。该行充分依托政策性担保平台化解农户“担保难”问题，针对抢收抢烘需求创新“粮食收购应急贷”，提供最高500万元信用类服务，无需额外抵押；同时合理控制利率成本，减轻农户和企业受灾应对中的资金压力。今年以来，该分行已累计向粮食客户投放信贷1.13万户、

120.68亿元。

秋收接近尾声，齐鲁大地已开始冬小麦播种。今年持续阴雨导致土壤湿度大，对肥料适用性要求更高。山东友邦肥业科技有限公司是山东省农业产业化重点龙头企业，具备国家级测土配方施肥定点资质，拥有42项专利技术和20个注册商标，主营复合肥、缓释肥、有机肥等新型肥料。针对今年的气候条件，该公司专门调整肥料配方，研发出适合阴雨天气下冬小麦生长的新型肥料，订单随之激增。可原材料采购需大额资金，企业面临周转压力。邮储银行宁阳县支行了解情况后，主动上门对接，结合企业资质与生产需求，采用线上“小微易贷”快速授信1000万元贷款。目前该企业日发货量超500吨，有了金融支持，既能按时交付现有订单，又能承接新订单，帮农户打好冬小麦种植“底肥”仗。

从抢收抢烘到保障冬种，邮储银行山东省分行以源源不断的金融活水，为“齐鲁粮仓”丰产丰收筑牢根基，在绵绵秋雨中书写着金融为民的温暖答卷。

□ 本报记者 王新蕾

9月29日，青岛西海岸新区海控控股集团有限公司（以下简称“海控集团”）向社会发布《海控集团2024年可持续发展报告》（以下简称《报告》）。《报告》系统呈现了海控集团在环境、社会与治理（ESG）领域的战略布局、管理实践与年度成效，集中彰显了新区属国有资本投资运营集团在推动区域经济高质量发展、加速绿色转型、促进社会和谐中的责任与担当。

《报告》显示，海控集团坚持党建引领与治理现代化双轮驱动，2024年完成了组织架构优化调整，专门设立战略与ESG委员会等六大专业委员会，进一步筑牢“三道防线”风险管控体系。同时，海控集团全面推进数字化转型，成功部署工程成本管控平台、投资业务系统及OA协同平台，实现核心业务流程线上化、智能化运行，显著提升运营效率与决策精准度。

围绕“3+2+2”产业格局核心引领，海控集团构建起“科技金融+科技园区+科技产业”良性循环生态。2024年，集团核心经营指标再创新高：资产规模突破2100亿元，营业收入达517亿元，在管基金规模达66.715亿元，主体信用评级连续六年保持AAA级，成功跻身“中国企业500强”。

在产业投资方面，海控集团在2024年完成了赛立维和优替济生项目投资，初步构建起涵盖基因检测、基因测序、细胞治疗的生物医药产业链，并推动相关产业落地青岛西海岸新区；万马高端装备产业园实现全面达产，为西海岸新区先进制造业集聚发展提供有力支撑。在服务实体经济领域，海控集团保理业务累计投放资金120亿元，并创新落地数字人民币保理业务等产品，为中小微企业释放流动性资金约1400万元，以低成本、高效率切实助力实体经济纾困发展。

海控集团将“双碳”目标深度融入战略决策与业务全链条，从绿色投资、低碳运营、生态修复等多维度推进可持续发展。在布局绿色科技方面，海控集团聚焦前沿绿色技术领域，助力重点行业节能减排。其中，凯欧斯光电项目研发的ECW电致变色材料技术，为建筑领域提升能效、实现节能目标提供关键技术支撑。

在推动企业转型方面，海控集团引领旗下上市企业优化能源结构，创新生产工艺流程，扎实推进绿色低碳转型。例如，万马股份在厂区屋顶安装1.2MW光伏板，有效提升清洁能源自给率；诚志股份建成全球领先的工业化装置，综合能耗较传统工艺降低10%以上，持续投入环保领域资金超6500万元。

此外，海控集团在自身运营层面构建绿色低碳实体场景，推动青岛红树林度假世界与新奥集团合作实施节能改造，年度新增节能收益209万元。

在开展生态公益方面，海控集团将绿色行动延伸至社区与自然空间，成立“小绿叶”生态护卫队，2024年累计组织开展海岸清理、垃圾分类、环保宣传等生态公益活动17次，以实际行动守护生态环境，向社会公众传递绿色发展理念。

在人才与社会责任方面，海控集团持续深化“人才强企”战略，完善员工职业发展“双通道”机制，实现全员绩效覆盖率100%；在公益志愿、乡村振兴领域累计投入资金超810万元，开展各类社区慰问、消费帮扶、无偿献血等公益活动30余场，先后获评“植善播爱标兵”、“金融业年度社会责任奖”等荣誉，切实履行新时代国企社会责任。

这是海控集团第三年发布可持续发展报告。面向未来，海控集团表示，将继续以ESG理念为核心引领，深化产业赋能、绿色转型、社会共美、治理提升四大方向，与各利益相关方携手共绘高质量发展新篇章，稳步向“中国领先的高质量可持续发展产业投资运营集团”建设目标迈进。

中泰证券两项目在2025 AI Agent超自动化开发者大赛中获奖

□ 记者 都亚男 报道

本报苏州电 9月27日，由RPA中国主办的2025 AI Agent（智能体）超自动化开发者大赛决赛在苏州举行。大赛以“开发向新，智创未来”为主题，旨在响应国家数字经济发展与“人工智能+”行动计划号召，聚焦AI Agent与超自动化技术融合创新。中泰证券运营中心申报的《AI Agent驱动的智慧运营新范式——证券公司投资交易运营场景实践》项目荣获企业组金奖，中泰证券柜台市场管理部与科技研发部联合开发的《蜂巢小R-柜台市场灵犀AI Agent》项目荣获企业组流程创新奖及最具人气奖。

《AI Agent驱动的智慧运营新范式——证券公司投资交易运营场景实践》提出以“人类意图+人工智能+机器执行”为核心的智慧运营新范式，打造“能听、能看、能思考、能操作”的超级自动化数字员工。基于这一理念，在证券公司投资交易运营场景实现智能问答、智能填充、智能核对、智能执行等功能，推动传统机械执行的RPA机器人向智能员工伙伴全面升级，有效提升运营效率、降低运营风险，为证券行业智慧运营转型提供可复制、可扩展的示范案例。

《蜂巢小R-柜台市场灵犀AI Agent》以“自动化、数字化、智能化”为建设目标，以OCR技术为眼，以大模型技术为脑，以RPA技术为手，综合赋能展业机会识别、尽职调查、反洗钱、流程审核等业务环节及场景，在蜂巢小R、柜台市场服务厅等平台打造了集智慧展业助手、反洗钱监测助手、流程智助手等Agent于一体的全方位智能体，为员工带来及时、高效的辅助体验，有效提升运维效率，扩展员工能力边界，降低人力成本和操作风险，为柜台市场业务发展提供了坚实的技术支撑。

打造高质量可持续发展产业投资运营标杆

海控集团发布二〇二四年可持续发展报告