

激活银发经济“全产业链” 金融活水注入“养老+消费”场景

金融深一度

□ 本报记者 都亚男

银发经济，一头连着民生，一头连着产业。5月9日，中国人民银行宣布设立5000亿元服务消费与养老再贷款，为养老产业注入强劲金融动能。近年来，中国人民银行山东分行紧扣人口老龄化趋势，做深做实养老金融“大文章”，托起幸福“夕阳红”，推动全省养老金融服务质效不断提升。截至2025年7月末，山东省养老产业贷款余额150亿元，贷款余额同比增长32.3%，高于全部贷款增速23.3个百分点，贷款平均利率3.85%，同比下降63个BP，全省养老产业贷款实现“量增、价降”的良好态势。

金融“活水”精准浇灌 滋养滨州养老全产业链

“公司深耕养老领域，涵盖滨州欣悦康复医院、映寿康养医养联合体、万物生颐养花园、健康产品研发智造基地、黄河谣植物园、滨州康养职业学院六大核心板块，基本覆盖养老全产业链。近几年，公司养老板块发展迅速，但自有资金不足束缚发展，亟须金融支持。”山东欣悦健康科技有限公司相关负责人介绍。

去年以来，在中国人民银行滨州市分行

的指导下，交通银行滨州分行成立“养老金融攻坚服务团队”，在走访对接中得知企业的信贷需求，该行开辟信贷绿色通道，运用“惠老助力贷”为欣悦健康累计发放养老产业贷款3000万元，用于养老用品生产制造。

值得注意的是，该行今年为欣悦健康新发放的1000万元养老产业贷款，是服务消费与养老再贷款实施后滨州市落地的首笔养老产业贷款。

“做好养老金融大文章，要契合滨州养老事业和银发经济发展的特点和现实需要。针对滨州养老产业链条完整的优势，我们指导金融机构加强与欣悦健康等为代表的新型康养服务企业的对接合作，探索推动集健康职业教育、老年用品制造、智慧康养、健康文旅等为一体的全产业链金融服务方案。”中国人民银行滨州市分行党委书记、行长平晓冬表示。

不仅在项目端，金融“活水”也流淌到“养老+消费”场景。

今年，中国人民银行滨州市分行联合市民政局向金融机构推送了2025年滨州市消费品以旧换新居家适老化改造参与企业名单，鼓励金融机构加大对名单企业的金融支持。

山东谷悦康养器具有限公司是名单内一家主营康养器具研发、生产和销售的企业，是欣悦集团养老产业链条上的重要组成。今年，青岛银行滨州分行积极对接企业需求，通过供应链金融产品向企业提供信贷支持1000万元，及时满足了企业生产经营需求。

滨州养老产业发展前景广阔，金融支持

空间大。在此背景下，中国人民银行滨州市分行正在积极探索打造具有“滨州特色”的养老金融服务模式，推动金融机构加强银企对接，在产业端、产品端、消费端、养老人才培养端、重点项目端等加强全产业链支持，取得初步成效。

今年年初，中国人民银行滨州市分行联合市民政局建立“金融+民政”共享机制，印发《滨州市金融支持养老服务发展“五个一”提升行动方案》，配套设置5亿元央行资金专项额度，支持金融机构加大对养老产业主体的金融支持，推送养老产业主体清单113个。截至8月末，滨州全市金融机构为清单内养老产业主体发放贷款4.2亿元。滨州市金融支持养老服务发展“五个一”提升行动获评山东省2025“好品金融”服务创新典型案例。

深化协同创新联动， 激发威海“银发经济”新动能

成立于2015年的威海市文登区某老年公寓，是当地少有的四星级养老服务机构。2021年，该公寓主导落成镇街养老服务分中心，整合区域资源，为社区老人提供“吃住医康娱”全方位服务，并创新推出日间照料、助浴助餐等居家养老模式。

然而，为满足不断升级的养老需求，该公寓计划实施适老化设施智能化改造，但面临一定的资金压力。中国银行威海分行了解这一情况后，主动对接，针对养老机构“轻

资产”特点，创新设计以未来经营现金流为核心评估依据的授信方案，发放服务消费与养老贷款109万元。

该行客户经理告诉记者，该方案有效放宽了对传统抵押物的要求，并开通绿色通道，实现从申请到放款仅用3天时间，高效解了企业的燃眉之急。该笔贷款是威海市落地的首笔服务消费与养老贷款。这一场养老金融“及时雨”，正是威海市养老金融服务持续提升的一大缩影。

在国家政策引导与金融精准支持下，威海市养老金融服务取得新突破。目前，威海市已培育规模化养老机构150余家、老年用品生产企业160余家，康养产业链条初步成型。为此，中国人民银行威海市分行联合相关部门出台《“蓝色康养·幸福银龄”养老金融高质量发展实施方案》，在全省率先构建“目标统一、任务统一、标准统一”的养老金融服务体系，创设全省首个“蓝色康养”专项信贷产品库，在全省率先出台《养老金融示范行认定管理办法》，截至8月末，已走访养老服务机构156家、老年用品企业164家、康养文旅企业12家，银行授信4.04亿元，发放贷款2.99亿元，政策落地成效显著。

下一步，中国人民银行威海市分行将继续发挥货币政策工具的精准引导和正向激励作用，引导辖内金融机构精准对接社区嵌入式养老、医养结合等新兴业态的融资需求，为威海市“银发经济”高质量发展提供坚实的金融支撑。

交通银行山东省分行 助力农业稳产增效

□ 本报记者 都亚男

又到农民丰收时。田先生是烟台市蓬莱区的种植大户，主要从事苹果、樱桃的规模化种植，交通银行客户经理在走访过程中了解到，他创办的企业目前因经营周转面临300万元资金缺口。为缓解企业资金压力，帮助企业平稳度过当前经营困境，交通银行山东省分行联合山东省农业发展信贷担保有限责任公司为企业提供专项担保贷款。

根据苹果种植的特点，结合田先生的基础信息、实物资产等信息，交通银行为其申请了“兴农e贷”。“兴农e贷”是交行为普惠贷款主体和新型农业经营主体量身定制的涉农业务，具有流程短、审批快、额度高、利率低的特点。

该行客户经理优化金融服务，争取利率优惠，提高处理效率，仅用时4天便完成3年300万元涉农贷款的申请、审批和发放，该笔贷款将用于采购化肥、农药等农资，覆盖26.97万平方米种植面积，有效保障农企生产经营，破解农企融资难题。

为全力保障秋天丰收季农户的资金需求，交通银行山东省分行依托“科技+场景”双轮驱动，创新金融产品和服务模式，一是积极对接中化集团，不断拓展助力新型农业业务发展的方式和路径；二是深化银担合作，精准为农业经营主体提供全方位金融支持；三是深入农村农户，走上田间地头，切实了解农企、农户的所想所需，并为其定制专属金融服务方案。

此外，交通银行山东省分行针对农业主体“缺抵押、周期紧”的痛点，推出“鲁粮快贷”、“蔬菜贷”等线上产品，结合区域特色开发了“苹果贷”、“果蔬贷”、“海产贷”等场景化贷款。通过与核心企业、银担协同，降低农企、农户的融资成本和融资门槛，确保贷款精准流向农业经营主体。

交通银行山东省分行积极践行金融为民初心，实实在在为乡村产业发展、新兴农村经营主体成长提供金融助力，以金融活水润泽田间地头，通过“产品创新+政策协同+科技提速”组合拳，为现代农业注入强劲动能，彰显国有大行服务乡村振兴的责任担当。下一步，交通银行山东省分行将继续积极践行金融工作的政治性、人民性，以更大决心、更多真情提升金融服务乡村振兴的质量和水平。

鲁信集团5000万元资金 助力兖州乡村供排水升级

□ 记者 王新蕾 报道

本报济宁讯 近日，在济宁市兖州区颜店镇的工地上，直径800mm的球墨铸铁管道正在有序铺设。“保理资金快速到位，使得主管网建设比原计划提前了45天完成。”兖州农村供排水升级项目工程师乔国栋介绍，“如今每家每户的用水数据都能实时上传，真正体现了金融支持乡村振兴的实效。”

在乡村振兴战略全面推进的背景下，山东省鲁信投资控股集团有限公司（简称“鲁信集团”）旗下直管企业山东省投资有限公司（简称“山东投资”）依托商业保理金融服务，为兖州区农村供排水改造工程提供了5000万元专项保理融资，有力支持了农村基础设施建设。

近年来，国家持续加大对农村基础设施建设的投入力度。中央一号文件多次明确提出要加强农村供排水保障。山东投资积极响应，将商业保理这一灵活金融工具引入农村供排水领域，切实助力项目落地。

兖州区农村供排水提升工程是济宁市重点民生项目，总投资7.66亿元，覆盖颜店镇、新集镇、大安镇等多个乡镇。建设内容涵盖新建及改造供排水管网约110公里，升级泵站5座，建设人工湿地3处，新建日处理2万吨的污水处理厂1座。项目全面竣工后，将惠及3个乡镇、58个行政村、12万村民，实现24小时稳定、达标供水。

农村供排水工程通常建设周期长、资金需求大，企业常面临工程款结算与短期周转矛盾。山东投资基于施工企业对项目方的应收账款，创新推出“应收账款融资+工程进度绑定”模式，提供针对性保理服务。该模式实现资金支持与工程进度同步，盘活企业存量资产，强化全流程风控，保障资金用于管材、设备等关键环节，同时不新增地方政府债务，有效放大财政资金效能。

山东投资的保理融资业务推进了兖州农村供排水工程建设，解决了季节性缺水和水质不稳定问题，让12万村民早日用上放心水，也为后续农业规模化、乡村旅游发展创造基础条件，形成可复制、可推广的金融支持乡村基建新经验。

中泰证券一案例获评 山东省“档案服务企业 高质量发展·创新案例”

□ 记者 都亚男 报道

本报济南讯 近日，山东省档案业务工作创新案例评选结果揭晓。中泰证券报送的《创新驱动·数智赋能——中泰证券投资银行类业务工作底稿数字化管理的实践探索》案例获评“档案服务企业高质量发展·创新案例”，为该奖项41家获评单位中唯一的金融企业。

中泰证券高度重视数字化转型工作，以金融科技为引擎，积极推进IT前沿技术与证券业务的深度融合。工作底稿管理是贯穿投行业务开展全过程的一项重要任务，电子底稿系统的建设运行，不仅打通了公司投行业务数字化转型的“最后一公里”，同时也解决了投行业务底稿管理传统模式下长期存在的两大痛点：一是海量底稿文件的存储调阅难题；二是长期积累的底稿数据资产难以盘活利用。

通过建设电子底稿管理系统，中泰证券进一步优化了业务流程、提高了工作效率，提升了业务运行的合规性、加快了底稿审核速度，也为后续底稿的智能审核、知识复用、信息挖掘提供了数据基础。此外，电子底稿系统还与证券业协会自律监管平台通过证联链进行了对接，利用区块链技术，实现了电子底稿的防篡改及数字化报送，为监管机构实现对底稿的电子化调阅、检查提供了便捷的途径。

在数字经济时代，中泰证券不断提升公司业务信息化水平和综合金融服务竞争力，旨在更好地服务实体经济，为客户创造可持续价值。未来，中泰证券将继续秉持“以科技赋能金融”的理念，稳步推进数字化转型纵深发展，优化协同工作机制，为资本市场高质量发展注入新动能。

牛粪里“掘金” 运河畔“通脉” 减碳中“降息”

山东建行黄河畔谱写生态与经济共赢故事

□ 本报记者 胡羽

黄河浩荡，奔流不息。守护母亲河生态、推动黄河流域高质量发展，既是国家战略，也是一场需要多方合力、创新实践的攻坚战。近日，跟随建行山东省分行的脚步，记者深入山东沿黄市县采访，一个个鲜活的案例讲述着金融如何精准滴灌，助力黄河流域生态保护与产业绿色转型的生动故事。

牛粪养蚯蚓

“污源”变“资源”

夏日的梁山县杨营镇，一排排崭新的银白色大棚格外醒目。棚内，一垄垄“蚯蚓养殖床”上，红褐色的蚯蚓正忙碌地分解牛粪，产出温润松软、价值不菲的有机肥。这背后，是当地化解巨大生态压力的创新之举。

传统的露天处理方式能力有限且易污染环境，尤其对境内24公里黄河岸线构成威胁。为此，梁山城乡发展集团有限公司决心建设标准化大棚蚯蚓养殖场，实现牛粪集中、高效、无害化处理与资源化利用。

蓝图落地，资金是关键。建行梁山支行主动对接，精准发力。截至目前，建行山东省分行已为这个总投资近5000万元的项目发放贷款2000万元。金融活水驱动下，160亩土地上的14个标准化大棚加紧建设。项目全部投产后，可消纳全镇三分之一牛粪，从源头减量，守护黄河清水。

效益随之而来：蚯蚓养殖周期短，产出可售给药企；蚯蚓粪是优质花肥；昔日需付费处理的牛粪，如今成了养殖户免费运送的“抢手货”。一条绿色循环产业链在金融与科技的双重赋能下，正让母亲河畔的可持续发展之路越走越宽。

绿色水运枢纽

打通物流“动脉”

黄河流域的生态保护，离不开绿色交通



▲山东万通金属科技有限公司车间内，工人们正在生产铝卷。

网络的支撑。

在东平湖畔，京杭运河复航工程的关键节点泰安东平港区老湖作业区已初具规模，8个1000吨级通用泊位静待启航。这个设计年吞吐量超500万吨的绿色港口，将成为连接长江经济带与京津冀的新物流枢纽。

“水运相比公路运输，在降低碳排放方面优势巨大。”东平湖湖通港务有限公司财务总监张维利算了一笔账，“一批2000吨货物，水运只需一船，公路则需约70车次。”

港口投入运营后，将大幅提升京杭运河山东段物流效率。通过“公转水”优化运输结构，为黄河流域生态保护注入坚实的“水运力量”。

项目顺利推进，得益于建行东平支行提供的2.34亿元固定资产贷款。张维利告诉记

者，此笔贷款执行了山东省内同期较低利率，减轻了企业融资压力，为绿色发展注入底气。

减碳成绩单

“刷”低融资成本

在山东万通金属科技有限公司的车间里，轧机轰鸣，热浪翻滚，每一吨铝卷的碳排放都被精确计量。这份“减碳成绩单”，正成为企业获取更低融资成本的关键。

作为滨州千亿级铝产业集群的核心企业，万通金属面临绿色转型的迫切需求和资金压力。建行滨州分行创新推出全省建行系统内铝行业首笔转型贷款，金额2000万元。其核心在于将贷款利率与企业减排绩效动态

挂钩——以“吨铝碳排放强度”为指标，若企业通过努力达到约定目标并经第三方认证，即可享受贷款利率下调10个基点的优惠。

“这10个基点，是建行为我们的减碳成效‘买单’。”公司财务总监唐功泉说。这套“环境效益测算+动态利率调节+第三方认证”的模式，为高碳行业绿色转型提供了可复制的金融路径。在创新机制的激励下，万通金属持续优化工艺，提升能效，预计到2025年末，其铸轧带材碳排放强度将下降约5%。

建行通过“省-市-县”三级联动，深入一线定制方案，高效推动业务落地。这份诞生于车间的“绿色账单”证明，当金融活水精准滴灌，传统产业也能踏出与生态保护同频共振的强劲步伐。

“异地抵押”救急电商 “船舶贷”盘活航运

威海银行创新服务为民企护航

□ 本报记者 胡羽

民营经济是经济发展的生力军，而金融则是滋养其成长的“活水”。威海银行始终以民营企业需求为导向，通过政策保障、产品创新、服务升级，将金融资源精准输送到民营经济的“田间地头”。从新兴领域的电商公司，到内河航运的船主，再到“蓝色粮仓”的经营者，一个个生动案例印证着威海银行以专业与温度为民企护航的实践。

聚焦新兴领域

创新服务破解难题

“没想到银行能这么懂我们直播电商的逻辑！”威海某科技公司的创始人对威海银行的服务赞不绝口。这家专注于短视频运营、直播代运营的企业，属于数字经济与实体经济融合的新兴领域，其轻资产、重流量、依赖算法的运营模式，让传统金融服务犯了难。

面对这一挑战，威海银行总行营业部主动组建专项服务团队，深入调研企业“内容

引流—直播转化—产品销售”的全流程，搜集行业报告对标头部企业，甚至邀请行业专家评估其流量数据和转化效率。最终，精准抓住企业“内容运营能力强、供应链响应速度快”的核心优势，明确了资金支持方案。

此外，企业抵押物在北京，与本地抵押流程差异大。客户经理提前与北京不动产中心反复沟通，确认材料要求和办理流程，协助企业提前核材料，还预约专属办理时段，现场配合完成所有手续，当天就搞定了异地抵押。资金及时到账，让企业赶上了电商大促的备货期，销售额同比翻了一番。

强化政策保障

畅通民企融资“快车道”

“以前船就是跑运输的家伙，没想到现在还能当‘抵押物’换资金！”济宁的个体船主老李看着账户到账的80万元，难掩激动。山东省内河航运网络发达，但像老李这样的个体船主和小微航运企业，常年被“担保难、融资难”困住脚步——船舶作为核心资产，因抵押流程复杂、评估标准不一，

很难成为融资“敲门砖”。

威海银行济宁分行深入码头、航运公司调研后，针对船舶抵押的特殊性，量身定制了“船舶贷”：创新“银行+航运公司+船主”三方合作模式，简化贷款审批及抵押登记流程，让“沉睡”的船舶资产变成“活资金”。老李正是这一产品的首位受益者，这笔资金及时解决了他的船舶维护、燃料采购的流动资金需求，让他的货船得以如期启航。

“威海银行的‘船舶贷’，真是解了我们航运人的燃眉之急！”合作航运公司负责人感慨。这不仅是威海银行首笔船舶抵押贷款，更打通了金融支持内河航运业的新路径，让更多像老李这样的经营者能轻装上阵。

灌溉特色产业

为“蓝色粮仓”注入金融动能

青岛某食品公司的冷库前，工人们正忙着将刚到港的鲈鱼、鳕鱼卸货入库。“有了这2000万元，我们不仅能囤足原料，还能把环保技改提上日程！”企业负责人指着生产线旁的节能设备说。这家扎根青岛22年的民