

金融“及时雨”解渴，智慧服务避险

恒丰银行精准施策护航小微勇闯海外市场

□ 本报记者 胡羽

近日，记者走进位于枣庄高新区的山东义沃包装科技有限公司生产车间，只见工人们不停上料、装货，全自动缠绕膜生产线快速运转。一派繁忙景象下，企业负责人却直言发展中曾遇到难题：“积极开拓东亚、欧洲和中东市场的过程中，流动资金短缺‘卡了脖子’，我们转型的步子迈不开。”

恒丰银行枣庄分行的专项金融服务小组在企业最需要的时候敲响了义沃包装的大门。针对企业融资痛点，恒丰银行枣庄分行迅速制订了知识产权质押融资方案，短短时间内，500万元流动资金贷款便审批到位，叠加贴息和利率优惠，切实降低了企业的融资成本。“从申请到放款高效完成，并且定制化服务让我们在关键时刻抓住了订单！”企业负责人表示，这笔“及时雨”般的资

金，让企业得以放手调整国际布局。

若融资是“及时雨”，融智则为“长青藤”。恒丰银行凝聚服务合力，将金融智慧植入企业肌理。

当山东绿之能环保科技有限公司在拓展国际业务中遭遇资金周转压力时，恒丰银行枣庄分行敏捷反应，200万元贷款快速到位，并通过利率优惠帮助企业节约融资成本。服务并未止步于放款，恒丰银行枣庄分行工作人员还向企业宣导汇率避险政策，建议企业增加跨境人民币结算比例，有效规避汇率波动风险。“恒丰银行‘融资+融智’服务帮我们打开了国际化经营的思路。”绿之能负责人感慨。

同样受到金融活水“滴灌”的还有山东大明消毒科技有限公司。该公司拥有自主进出口权，并有健全的市场营销网络，产品远销欧美及非洲地区。在外部贸易环境复杂多

变、发展挑战增多的背景下，大明消毒资金链承压，亟须补充部分资金，缓解经营压力。

恒丰银行枣庄分行快速上门对接，高效完成400万元流动资金贷款审批。同时，分行工作人员向企业宣导汇率避险政策，给企业提供跨境人民币结算服务，优化企业资金链管理，进一步提升了企业的综合竞争力。

这一个个鲜活的案例，都是恒丰银行以金融力量支持区域外贸、助力小微“乘风破浪”的生动写照。恒丰银行通过“政策+产品+服务”的多维度策略，在关税窗口期为外贸企业提供了差异化支持。今年以来，其国际结算量实现同比55.69%的显著增长，正是服务成效的有力印证。

恒丰银行利用跨境人民币政策红利，为优质企业提供便利化服务。发挥人民币融资

价格优势，为“走出去”企业提供人民币融资支持，助力企业海外布局。同时，加强政策宣导，推动稳外贸举措落地。聚焦外贸企业关注的各项纾困政策举措，多渠道做好政策的宣传解读工作，让更多的外贸企业知晓政策，提振外贸企业的发展信心。

在强化政银企合作方面，恒丰银行成功签约入选“鲁贸贷”承办银行名单，积极运用“财政+金融”联动援企工具及政策优势，加大对山东省内外贸企业的授信融资支持。

另外，该行推出“恒丰-大华贸易直通车”项目，围绕国际结算、贸易融资、跨境担保、跨境投资（FDI/ODI）等跨境业务领域，通过提供绿色授信、优惠定价、联合营销、敏捷响应等特色优势，为企业“引进来”“走出去”提供境内外全链条金融服务。

交通银行山东省分行

以跨境人民币结算化解双重汇兑风险

□记者 徐佳 报道

本报济南讯 近日，交通银行山东省分行成功帮助某跨国企业实现了巴西雷亚尔与人民币直接兑换及跨境清算，化解了中巴两地企业经贸往来中的双重汇兑风险。此举也为深化中巴经贸合作开拓了跨境结算高速通道。

作为金砖国家核心成员及拉丁美洲最大经济体，巴西是我国推进新兴市场经贸合作的重要战略伙伴。然而，某跨国企业在开展中巴贸易时长期面临双重汇兑难题：其巴西子公司在当地需以巴西雷亚尔进行资金收付，而资金汇回需经历“雷亚尔-美元-人民币”的两次货币转换，即巴西子公司将雷亚尔兑换为美元汇回，其国内公司收到美元再兑换成人民币。企业承担两次币种转换，这不仅导致汇兑成本倍增，更因美元汇率剧烈波动显著放大企业财务风险。

针对这一痛点，交通银行山东省分行协同巴西子行设计构建“巴西雷亚尔/人民币直兑+CIPS清算”机制。依托交银集团全球清算网络优势，整合人民币跨境支付系统（CIPS）与巴西本地清算网络，实现雷亚尔与人民币的直接兑换及跨境清算。经业务验证，新模式有效规避二次汇兑损失，企业资金周转效率显著提升，换汇成本有效下降。目前，该项目首笔跨境人民币出口货款已顺利清算，标志着人民币在南美市场的深度应用。

这一实践是交通银行山东省分行深耕跨境人民币金融服务的典型案例。依托覆盖全球的境外机构网络与丰富的跨境金融实践经验，交通银行持续扩大人民币在巴西当地的应用，逐步构建起“本币结算+贸易融资+汇率避险”三位一体的综合服务体系。本次业务落地，通过跨境人民币结算降低了对第三方货币的依赖，有效破解了新兴市场国家间的“货币错配”难题，为构建中巴贸易新生态提供了金融基础设施支撑。

未来，交通银行山东省分行将持续深化“境内+境外”战略协同，为当地中资企业“走出去”提供更安全、高效的金融支持，以金融创新拓展人民币跨境使用场景，为我省外贸企业提供安全、高效、低成本的跨境人民币融资服务。

青岛银行成省内首家上线CIPS

跨行账户集中可视功能的法人银行

□记者 胡羽 报道

本报青岛讯 7月4日，在中国人民银行青岛市分行、跨境银行间支付清算有限责任公司的支持下，青岛银行成功上线CIPS跨行账户集中可视功能，成为山东省内首家具备此项创新服务能力的法人银行，标志着青岛银行在跨境金融基础设施建设方面取得新进展。上线后首个工作日，海信集团财务公司作为首单客户与青岛银行签约合作，并于次日成功接收银行对账报文，双方携手开创了银企合作新范式。

CIPS跨行账户集中可视服务采用国际通行的ISO20022标准，依托CIPS系统构建企业全球账户管理中枢，实现“一个平台、一套标准”的集团账户全景可视化管理。通过这一创新解决方案，企业可集中掌握跨银行账户的基础信息、资金余额及交易明细，大幅提升集团资金管理效率，有效降低多银行对接的运营成本。

作为全球化运营的标杆企业，海信集团在全球拥有众多生产基地、研发中心和销售公司，其银行账户分散于境内外多家金融机构。通过CIPS跨行账户集中可视服务，有助于海信集团集中掌控境内外账户动态，统筹全局资金运作。海信集团的成功签约，标志着青岛银行人民币国际化服务能力的全方位升级，推动银企合作方面迈入高效协同的“快车道”。

作为山东省首家获批CIPS系统直接参与者资格的法人银行，青岛银行始终以服务国家战略为己任，在推进人民币国际化进程中勇当排头兵。面向未来，青岛银行将以此次创新为契机，持续深化CIPS系统功能应用，构建更加开放、智能的跨境金融服务生态，为打造新发展格局下的金融基础设施建设，服务区域经济高质量发展贡献更大力量。

中泰证券举办

直达企业加速跑活动

□记者 徐佳 报道

本报潍坊讯 7月3日至4日，省委金融办、潍坊市政府和中泰证券联合举办了“金融直达基层加速跑”暨“中泰证券直达企业加速跑”潍坊专场活动。中泰证券投行委、研究所、财管委、潍坊分公司、中泰资本、中泰国际、齐鲁股交等单位相关负责人参加活动。

在上市工作座谈会暨政策宣讲会上，中泰证券投行委副主任、山东投行总部总经理阎鹏介绍了中泰证券有关情况和潍坊经济高质量发展情况。中泰证券业务专家分别就境内外上市、并购重组政策及形势进行了分析解读，10家潍坊市重点拟上市企业结合自身需求，围绕行业发展前景、企业经营管理及上市路径选择等关键问题，与专家团队进行了深入、务实的交流研讨。

活动期间，主办方还实地调研了7家潍坊市的拟上市企业，中泰证券业务专家团队结合各企业的行业特点、发展阶段，分析并提出了具有操作性的差异化建议与上市方案优化路径。

据介绍，本次活动是山东省“金融直达基层加速跑”行动的进一步深化，旨在强化资本市场对实体经济的服务支撑作用，精准赋能企业，推动上市进程。中泰证券将坚守服务实体经济根本宗旨，持续深耕潍坊市场，为当地企业提供多元化综合金融服务，帮助企业依托资本市场做大做强，为助力潍坊经济社会发展贡献中泰力量。

全省首单住宅专项维修资金

增值收益投保电梯保险落地高密

□记者 胡羽 通讯员 张莹莹 报道

本报高密讯 住宅专项维修资金账户里的“闲钱”如何活用好，同时解决困扰居民的电梯维修难题？高密市给出了创新答案。近日，山东首单利用住宅专项维修资金增值收益为住宅小区投保电梯保险落地高密。高密金融监管支局督导人保高密市支公司和高密市永安物业管理有限公司签订电梯维修费用损失补偿保险保单，标志着该创新模式进入实践阶段。

据了解，该创新模式的核心在于将住宅专项维修资金产生的增值收益用于购买电梯保险，将原本低效沉淀的资金转化为持续性的风险保障，完成从“被动管理”到“主动增值”的转变，实现了维修资金科学管理、民生福祉长效提升的双重目标。

同时，该模式将电梯安全责任、维保监督和风险保障有机结合，构建“事前预防+事中监管+事后补偿”的全链条管理体系，为全省维修资金管理提供了可复制、可推广的创新经验。为推动项目落地，高密金融监管支局协同住建等部门建立了联动机制，并组织保险机构赴外地考察学习经验。这种“住建定标准、保险担风险、监管助落实”的协同模式，为项目的顺利实施提供了支撑。

潍坊全市农商银行用金融活水润泽文明之花

“文明信用用户”获贷突破2000亿元

□ 本报记者 徐佳

在潍坊农信，好人好事从未间断。

“摩托车上的文明宣讲员”曲兴合，二十年风雨无阻，骑摩托车进村入户开展“金融+”志愿服务，为16个村4500户群众送政策、送服务、解难题，行程突破百万里，成为乡亲们的大熟人；好人田志朋，静候5年捐赠229毫升造血干细胞混悬液，为素不相识的血液病患者送去生命曙光，从金融从业者变身“生命摆渡人”。

从1989年6月2日为寿光市三元朱村党支部书记王乐义办理全国第一笔大棚贷款，到如今投入千亿元赋能潍坊“三个模式”拓展创新，潍坊全市农商银行扎根齐鲁沃土，坚持将文明创建贯穿到金融为民全过程，用金融活水润泽文明之花。

在省联社的指导下，潍坊市联社带领全市农商银行把精神文明创建活动与培育践行中国特色金融文化有机结合，在传承弘扬山东农信“大挎包”优良传统中，让文明理念内化于心、外化于行，坚持实打实为群众办实事，办好事。

潍坊全市农商银行强化政银合作，建设4095个新时代文明实践服务站，实现生活缴费、惠农补贴、金融教育、移风易俗、阅读书屋等便民服务“掌上办、就近办、自助办、马上办”。成立282支红马甲为民服务队，累计开展450余场新时代文明实践主题巡讲巡演和2000余场“农金



青州农商银行开展流动银行进村驻点服务，进驻青州裕丰农业科技为客户上门办理业务。

夜校”，推动文明理念“飞入寻常百姓家”。

潍坊在全国首创“文明信用评定”以

来，潍坊全市农商银行已为170多万农户进行信用评定，对获得市级以上道德模范、身边好人等“七类”荣誉称号的市民

执行最低利率。“在全省首推“无感授信”，并累计为“文明信用用户”提供信贷支持突破2000亿元。

线上服务不打烊 告别融资“跑断腿”

威海银行“优企贷”破题小微企业融资慢繁难

□ 本报记者 胡羽

“以前贷款要准备一大堆材料，来回跑好几趟银行。现在通过‘优企贷’，扫码就能测额度，最快8小时就能放款。”潍坊某物流企业负责人李先生的感慨，道出了众多小微企业主的心声。曾因担保问题融资屡屡碰壁的他，通过威海银行的“优企贷”，仅用一天就获得100万元贷款，不仅解了燃眉之急，还节省了数万元融资成本。

融资慢、手续繁、门槛高，曾是小微企业融资面临的三大难题。为破解这些顽疾，威海银行推出的“优企贷”，其核心优势在于科技赋能的极速流程。构建双向赋能的智慧金融服务体系，企业主只需在微信小程序上操作，就能享受7×24小时全天候融资服

务，摆脱了时间和空间的限制。

支撑这一速度的，是“优企贷”背后深度融合的科技力量。在审批端，威海银行运用OCR证件识别、活体检测、电子签章等技术，实现了数据的自动归集和审批流程的标准化、自动化，大幅压缩了传统贷款的繁琐环节。

同时，“优企贷”通过专业的风控模型对企业数据进行检验，以小微企业真实的税务信息、流水信息或供应链采购信息为主要依据，为科创研发、商贸周转等多样化场景提供数字化融资方案。该业务低利率、快审批的特点，既解了企业的燃眉之急，又能助力稳定就业，实实在在地帮助小微企业轻装上阵，稳步发展。

速度之外，“优企贷”的服务温度同样

可感。

凌晨5点，整座城市还在睡梦中，威海银行的客户经理小华已经驱车赶往客户家中。得知从事农业机械设备制造的刘先生当天要赶早班机去外地签合同，急需资金支持，小华主动提供上门服务，在客户登机前完成了所有核查工作。当飞机落地时，刘先生就收到了贷款审批通过的短信通知。

“这笔贷款来得太及时了！从申请到放款不到24小时，不仅解决了我们的资金周转问题，还帮我们成功拿下了一个订单。”刘先生激动地说。

这样的温暖故事在威海银行不断上演：有的客户经理驱车百余公里深入田间地头，为农产品加工厂办理贷款；有的放弃休息时

间，深入市场，只为用最优的服务最快满足客户需求；还有的主动为企业设计最优还款方案，切实减轻融资负担。

据了解，威海银行“优企贷”推出半年来，已为近300家小微企业提供授信支持超2亿元。随着业务的深入开展，“优企贷”的品牌效应日益凸显。近三成的新客户来自老客户推荐，形成了“贷动一家、带动一片”的良性循环。

未来，威海银行将持续优化“优企贷”服务：一方面深化与税务、工商等部门的数据共享，进一步提升审批效率；另一方面针对不同行业特点，还开发更多定制化产品，满足小微企业多样化需求。同时，将加大科技投入，运用人工智能、大数据等新技术，构建更加智能化的服务体系。

齐商银行“乡村振兴金融赋能大讲堂”走进淄博市临淄区

150余位“领头雁”取经谋发展

□ 本报记者 胡羽
本报通讯员 刘峻峰

7月2日上午，徐相成快步走进淄博市临淄区委老干部局二楼报告厅，满怀期待地等待“乡村振兴金融赋能大讲堂”的开班。

徐相成是临淄区敬仲镇张王村党支部书记、村委会主任。当日，临淄区各镇、街道办事处、村党支部书记代表，临淄区农业龙头企业、党组织领办合作社、种养殖大户代表等共计150余人，和徐相成一起参加了由齐商银行、山东财经大学中国经济研究院、市革命老区建设促进会主办的“乡村振兴金融赋能大讲堂——走进临淄”活动。

“大家好，我是聊城市茌平区贾寨镇耿店新村的党委书记耿敬珠。今天我和大家分享的主题是：党建引领打造宜居宜业耿店模式……”大讲堂开始后，第十四届全国人大代表耿敬珠从组织强、产业兴、人才旺、文化浓、生态美等几个方面，分享了耿店新村

在乡村振兴中的做法。

耿店新村从20多年前一个传统的农业村，通过发展蔬菜大棚产业，成为全国文明村，村民人均年收入从当初的不足3000元跃升至超过4.5万元，真正实现了“产业强、村庄美、农民富”。这让徐相成很受启发，开阔了眼界。历时近一个半小时的分享，徐相成听得入神，多次鼓掌。

“齐商银行不仅为乡村振兴提供资金方面的支持，还通过大讲堂这种形式，让村党支部书记学习外地的先进经验，思考以后的发展方向。这样的大讲堂很好！”徐相成说，听了嘉宾的分享后，作为一名村党支部书记，他更感受到了肩头责任的分量。徐相成计划加大土地流转力度，推广规模化经营，增加村集体和村民收入。

“我们策划组织‘乡村振兴金融赋能大讲堂’活动，主要目的是搭建思想交流平台，并通过地方政府、融资担保机构等多方共同参与，促进政策、资金、知识等多方资

源注入乡村特色产业及经营主体，促进交流成果转化落地，助力地方乡村振兴，打通乡村振兴金融服务最后一公里。”谈及组织大讲堂的初衷，齐商银行党委委员、副行长姜忠洲表示。

长期以来，齐商银行作为市属国企和地方法人银行，坚持“服务城乡居民、服务中小企业、服务地方经济”，主动服务和融入地方经济发展，实现了“规模、质量、效益”的协同发展。在开展全面金融工作的同时，齐商银行不断加大乡村振兴工作力度，截至5月末，齐商银行淄博市辖普惠小微贷款余额92亿元，较年初增加1.6亿元，支持2371家小微企业，淄博市辖涉农贷款余额111亿元，占全行涉农贷款的比重超过45%。

送资金，送思路。大讲堂上，分享嘉宾多年的实践经验，使山东天天优鲜农业发展有限公司负责人朱志诚深受启发，也更加坚定了以后的发展方向。

“今天嘉宾分享的内容很实用！”朱志诚说，以前都是自己摸索着干，听了嘉宾的分享后更加明晰了以后的发展思路：做精做细做大做强，对周边的农民群众提供种子、技术、管理等服务，推广标准化种植，统一品牌，统一销售，增加农民群众的收入。

“公司从2016年成立之初到现在，一直得到齐商银行在资金等方面的支持。齐商银行不但帮我们联系政策性的担保机构，降低了担保费用，还下调了贷款利息。我们以后要努力扩大经营规模。”朱志诚表示。

山东财经大学中国经济研究院教授董彦岭告诉记者，“乡村振兴金融赋能大讲堂”通过专家、学者讲解乡村振兴领域的先进经验做法，共同探讨适宜当地乡村振兴的路径和方法，为“三农”发展提供了智力支持和思想指导，并通过强化政、银、保、担、校等多方合作，打造独具特色的乡村振兴金融服务模式，成为支持农业农村现代化的有效途径。