

九年相伴相生，从锻打作坊到国之重器的“钢铁脊梁”

伊莱特锻造传奇背后的建行力量

□ 本报记者 徐佳

在伊莱特能源装备股份有限公司（以下简称“伊莱特”）核电深海工程高端装备科创产业园内，火红的钢坯在万吨锻压机下被塑造成国之重器的关键部件。这家脱胎于济南市章丘区乡村铁匠铺的企业，已完成了从传统锻造到风电法兰国家级单项冠军企业的跃迁。

建行济南分行长达九年的相伴相生，通过“全周期、全链条、全方位”的金融服务，为这段传奇注入了不可或缺的资金基因。

金融基因融入产业跃迁

“30年前这里还是章丘铁匠的锻打作坊，如今已成为国之重器的‘钢铁脊梁’。”在伊莱特核电深海工程高端装备科创产业园内，公司财务经理牛冬梅向记者讲述了这家村办企业的蜕变之路。

在国家强有力的政策引导下，中国风电产业迅猛发展。伊莱特2019年收购西班牙 Forjas de Iraeta 公司，2021年被工信部授予“风电法兰制造业单项冠军”称号，并入选了“国家级绿色工厂”，2022年建成核电深海工程高端装备科创产业园项目，生产的直径15.6米奥氏体不锈钢整体锻环摘得吉尼斯世界纪录，为我国三代核电项目铸就“钢铁脊梁”。

2015年，建行济南章丘支行与伊莱特正式开启合作；至2018年伊莱特计划扩大生产规模、引进先进设备，建行济南章丘支行精准投放首笔综合授信，以“全周期金融服务商”的角色深度嵌入企业发展进程。

“从传统法兰制造到问鼎吉尼斯世界纪录，每个关键节点的产能跃升都离不开金融支撑。”牛冬梅表示，无论是基础结算还是复杂的投融资管理，建行济南分行始终配备专属服务团队，提供涵盖金融咨询、风险管理等在内的全方位解决方案，“特别是建行持续创新的金融产品体系，精准匹配企业不同发展阶段的差异化需求，这种与时俱进的



伊莱特能源装备股份有限公司法兰生产现场。

金融服务理念，让我们对深化合作充满信心。

全方位满足企业资金发展需求

2024年4月，随着伊莱特整体超大型关键核心锻造零部件项目的启动，建行济南分行的金融服务再次升级。

据了解，该项目投资超10亿元，建筑面积达6万平方米，应用伊莱特与国内厂商共同研制的2.2万吨自由锻压机，轧制直径22米、高度5米的全球最大轧环轧筒机，以及21米超大直径重型立车及其他配套设施。

面对设备购置、厂房建设的资金需求，建行济南分行充分发挥专业优势，通过固定资产贷款等金融服务，为伊莱特制订了契合

需求的融资计划，助力企业顺利推进项目建设，让国之重器在泉城沃土扎根生长。

同时，为保障企业日常经营资金周转，该行为伊莱特发放流动资金贷款，全方位满足企业资金发展需求。建行济南章丘支行面向伊莱特创新推出的供应链金融服务，将金融“活水”精准滴灌至产业链上下游，构建起共生共赢的产业生态圈。

构建多层次科创金融服务体系

在伊莱特的蜕变之路上，建行济南分行正以金融改革的勇气、科技赋能的智慧、产融共生的格局，与实体经济同频共振。

而事实上，建行济南分行对于实体经济尤其是科技型企业的支持远不止于此。该行坚持创新驱动，在充分运用股权、债券、贷

款融资三大渠道的基础上，加大产品推广力度，明确全行科技创新产品不低于10个。据了解，建行济南分行构建了一套以“技术流”和“投资流”为核心的科技企业创新能力评价体系，精准评估科技企业发展质量。

近年来，建设银行济南分行围绕济南科创金融改革试验区建设，创新采用“专营机构建设”、“专属产品支持”、“专项政策引导”、“专家团队服务”等科创金融工作措施，用好建行总行推出的“科技研发贷”、“债投联动贷”等产品，构建多层次科创金融服务体系，并取得显著成效。

数据显示，截至2025年4月末，建行山东省分行为辖内2.2万户科技企业提供金融服务，科技企业贷款余额超过1300亿元，贷款客户数同业首位，为科技型企业高质量发展提供了强有力的金融支撑。

山东多地联动开展防范非法金融活动集中宣传日活动

□ 记者 徐佳 报道

本报济南讯 6月15日是全国防范非法金融活动集中宣传日，当天，省委金融办联合山东金融监管局、济南市委金融办等部门及11家金融机构，在济南市文化馆开展集中宣传活动。

活动现场，济南市曲艺团演员和金融机构的防非志愿者们带来的单弦表演《拆金醒世谣》、快板书《小心有“诈”》等节目，用艺术形式揭示非法集资骗局，通过情景剧警示、歌曲呐喊、案例剖析，使群众对非法集资非法律性、社会性、利诱性的特点有了更深入的了解，让“非法集资是陷阱，高利保本别相信”“你惦记别人的高息，别人盯着你的本金”理念更加深入人心。

现场还设置了防范非法金融活动宣传展位和宣传车，工作人员通过现场讲解、案例警示、游戏互动等形式，向市民宣传防非知识，普及防非技巧。

菏泽、德州等地也同步开展了以“守住钱袋子 护好幸福家”为主题的防范非法金融活动集中宣传，通过宣传金融知识、提示理财风险，共同筑牢防范非法集资防线，为老百姓的“钱袋子”保驾护航。

中国银行山东省分行落地服务消费与养老再贷款支持贷款

□ 记者 胡羽 报道

本报济南讯 近日，中国银行山东省分行先后向省内某高校、两家文旅企业发放收购近3000万元，成为服务消费与养老再贷款政策出台后，山东省首批向服务消费重点领域成功投放贷款的银行。

为大力服务消费，扩大消费服务供给，提振服务消费需求，增强消费对经济增长的拉动作用，5月9日，中国人民银行设立5000亿元服务消费与养老再贷款。6月11日，中国人民银行发布服务消费和养老再贷款申报指引，正式明确支持范围。

中国银行山东省分行迅速响应、积极行动，在指引发布当天即实现全省首笔贷款投放。该笔贷款投向的是一所综合性高校，现有19个二级学院、54个本科专业、4个国家级一流本科专业建设点。该笔授信有力支持了学校的运营发展，为促进教育消费增长奠定了良好基础。

随后，仅用两天时间，中国银行山东省分行即为两家知名景区投放了服务消费再贷款项下贷款，用于景区项目建设提升，全面高效地支持扩大服务消费供给。截至目前，中国银行山东省分行已累计投放服务消费和养老再贷款支持领域贷款共64笔，金额合计7.3亿元。

中泰证券投行业务获三项大奖 省内股权业务市场占有率居行业首位

□ 记者 徐佳 报道

本报济南讯 近日，2025新财富杂志最佳投行评选结果揭晓，中泰证券投行业务成功摘得“最佳践行ESG投行”、“最佳IPO投行”、“科技与智能制造行业最佳投行”三项殊荣。

近年来，中泰证券锚定建设一流投资银行的发展目标，不断提升投行专业能力、服务水平和执业质量，推动业务稳步发展，在服务实体经济方面展现了担当作为。2024年以来，累计服务超过300家企业融资近2200亿元。

Wind数据显示，2024年中泰股权项目单数居行业第8位，A股IPO过会单数居行业第5位，发行单数居行业第6位，IPO领域优势地位巩固。此外，可转债单数、定向工具只数及规模等指标同样居行业前10位；山东省内股权业务市场占有率居行业首位。

作为省属国有金融企业，中泰证券始终聚焦金融“五篇大文章”精准发力，2024年以来助力14家科技型企业融资64亿元，承销发行43只科创债、24只绿色债、7只乡村振兴债，相继打造了新型储能行业首单IPO、全国首单技术产权交易科创资产支持票据、首批金融类科技创新债券、租赁行业首单碳中和/可持续挂钩中期票据等标杆项目，践行了金融服务实体经济的使命担当。

泰山保险泰安中支扎实推进农业保险“双精准”成效显著

□ 记者 胡羽 报道

本报泰安讯 近期，泰山保险泰安中支下辖肥城、宁阳、东平支公司多措并举，深入贯彻落实2024年中央一号文件关于“推进精准投保理赔，确保应赔尽赔”的重要指示精神，全面推进农业保险“承保+理赔”双精准服务体系建设，取得显著成效。

泰山保险肥城支公司在孙伯镇创新开展小麦承保地块“双精准”现场指认工作，通过运用GIS地理信息系统、无人机航拍和卫星遥感等先进技术，实现了对投保农户地块边界、用途、权属等信息的精确划分管理，探索出了一条农业种植数字化、精准化管理的新路径。

与此同时，泰山保险宁阳支公司在葛石镇刘家庄村和鹿家堰村积极开展小麦保险“双精准”试点工作，利用无人机测绘技术实现承保地块的精确划分管理，探索出了一条农业种植数字化、精准化管理的新路径。泰山保险东平支公司则通过联合农业部门，综合运用无人机航拍、遥感测绘及大数据分析技术，对承保区域小种植情况开展网格化精准摸排，确保承保理赔各环节零误差。

威海银行成功落地标准债券远期业务

□ 记者 胡羽 报道

本报威海讯 近日，在上海清算所和中国外汇交易中心的大力支持下，威海银行成功落地标准债券远期业务，在利率衍生品投资领域迈出关键一步，是上海清算所普通清算会员中，山东省内首家开展此项业务的城商行。

随着利率市场化改革持续深化，标准债券远期作为重要的利率风险管理工具，受到市场广泛关注。威海银行积极响应国家政策导向，紧跟金融市场创新步伐，加快推进标准债券远期业务，建立了同业对标机制，完成了系统搭建、制度完善、团队培训，为业务开展奠定了坚实基础。

目前，威海银行正在推进传统固收策略与创新工具的有效融合，积极构建以利率衍生品为核心的风险对冲机制，通过持续优化风控模型及对冲策略，不断提升利率风险管理精度，持续筑牢业务稳健发展的根基。下一步，威海银行将以此次业务落地为契机，积极探索资产配置与衍生工具的深度融合，聚焦区域特色行业与客户差异化需求，创新设计融合风险对冲与收益增强功能的综合金融服务方案，为区域经济转型升级注入金融动力。

全省农商银行全力以赴助力夏收夏种夏管

金融添力绘就“三夏”好“丰”景

□ 本报记者 徐佳 本报通讯员 陈文

齐鲁大地麦浪翻滚，遍地金黄。又到了“三夏”时节，勤劳的山东人正用汗水收获春的寄托、播种秋的希望。

作为农村金融主力军，省农信联社指导全省农商银行坚守支农支小市场定位，在农忙时节，组织“红马甲”金融服务队走村入户，广泛开展驻村（点）办公，将信贷支持、惠农政策、志愿服务、反诈知识等送到田间地头，全力以赴助力百姓开好夏收“第一镰”、种好夏种“第一粒”、做好夏管“每一环”。目前，全省农商银行涉农贷款余额9239.2亿元，较年初增长325.8亿元。

投放更快 确保夏收颗粒归仓

“现在是收粮食大忙的时候，每天大约收2000至3000吨，周转资金在600万元左右。这时候最担心资金不足影响粮食收购。”徐祥宾说。

徐祥宾是广饶县内规模较大的收粮户之一，经营粮食收购已经十几个年头。每年粮食收购时节，广饶农商银行客户经理都会提早与他对接，询问资金需求情况，提前办理信贷手续，今年已为徐祥宾发放了700万元

粮食收购贷款。一个月前，在滨州市无棣县西小王镇，农机服务户陈景国看着他的六台小麦收割机眉头紧锁。夏收在即，几台“老伙计”的状态却让人忧心，需要来一场全面检修。正当陈景国为筹措资金着急时，无棣农商银行的客户经理按照“网格化对接”摸排到的线索主动登门，及时将20万元信贷资金注入陈景国的经营账户，为其设备更新与维护检修提供了坚实的“弹药”。

针对夏收时节金融需求“急、多、频”的情况，省农信联社指导全省农商银行积极开展走访调研，与“千企万户大走访”、“四张清单”营销对接、重点行业营销等活动深度融合，将金融服务送到第一线，确保百姓随叫随到、随用随贷。截至目前，全系统2-5月重点行业贷款余额922.35亿元，较1月末增长156.35亿元。同时，为守护夏收资金安全、做好金融知识普及工作，省农信联社还印发《2025年普及金融知识万里行活动实施细则》，组织人员深入基层一线，拓展“五进”服务场景，推动金融知识普及向基层纵深推进。

“慧农通”手机转账 粮款快捷直达

“农户辛苦一季就盼着卖粮换钱，必须

保证现金充足。”临沭县大兴镇大坡西村收粮大户李圣平说，此前，他通过农商银行“沂蒙云贷”线上平台申请贷款，当天50万元资金就到位了，“有了临沭农商银行的支持，我每天能收粮50吨以上，农户卖粮不用等，我的信誉也保住了。”

除了提升线上信贷服务水平，省农信联社还创新推出“慧农通”功能，实现订单、支付、对账全流程线上化，提升交易效率与透明度。

“原来收粮都是一手粮一手钱，一到收粮季节，我就需要挨家银行取现金，宝贵的收粮时间大部分浪费在去银行的路上，现在用上莱阳农商银行的‘慧农通’，手机轻轻一点，款项就过去了，真是太方便了！”通过手机转账，收粮大户赵乃龙收付粮款更加便利、准确了。

数据显示，截至目前，全省农商银行“慧农通”功能已签约收购商33.36万户、农户98.90万户，支付订单30.75万笔、金额16.89亿元。

服务更优 助力种管有序进行

“我这葡萄园里有20多个品种，巨峰一个月后便能上市，按照今年的行情，收入肯定不错！”葡萄种植户张孝礼说。

为支持像张孝礼一样有创业思维的产业带头人，菏泽农商银行先后推出“乡村好青年贷”、“农耕贷”、“农资化肥贷”、“农业机械贷”等50余种支农富农信贷产品，为助力农民增收、农业增效提供了源源不断的金融力量。

在不断丰富信贷产品的基础上，省农信联社还指导全省农商银行持续优化利率定价机制，真正帮助涉农主体降低融资成本。“2.8%的利率，政府还给贴息，这笔100万元的贷款太合适了！”济南某种业有限公司负责人算了笔账。“三夏”期间正是该公司批量采购良种的关键期，加上种子试种、水肥养护等配套投入，资金需求显著增加。济南农商银行在“千企万户大走访”中获悉其需求后，有针对性地匹配“济担活力贷”产品，仅用了3个工作日，便成功为其发放100万元贷款，解决了企业的燃眉之急。

为全面做好夏种夏管资金支持工作，省农信联社引导全省农商银行加快深化转型进度，不断提升“四个能力”建设，依托智慧营销系统，坚持分类管理，结合客户类型、风险特点等因素，合理确定与之相匹配的贷款额度、期限和利率，同时持续完善信贷产品，加大线上贷款创新力度，全力满足客户的金融需求。

为项目推进提供坚实资金保障，邮储银行山东省分行——

金融“活水”浇灌齐鲁文旅新地标

□ 本报记者 胡羽

“在这里，不仅能看能听，还能亲手触摸、参与体验，真正‘走进了历史画卷’里！”端午假期带着孩子来曲阜尼山鲁源村体验儒家文化的蒋女士，对这里的沉浸式文化之旅赞不绝口。

5月31日，曲阜尼山鲁源村景区正式开园迎客，为大尼山国际级文化旅游度假目的地的宏伟蓝图嵌入了关键拼图。然而，这幅蓝图的绘制并非一帆风顺。鲁源村作为“尼山圣境”项目的二期工程，由曲阜尼山文化旅游投资发展有限公司（以下简称“尼山文旅”）建设运营。2022年为建设鲁源村，尼山文旅进行了增资扩股，引入实力雄厚的济宁城投旗下的济宁城投文旅公司入股，并希望置换贷款以降低财务费用。

关键时刻，邮储银行济宁市分行主动对接，精准把脉企业痛点。“我们针对项目实际情况，设计了专属

的金融服务方案。”据邮储银行济宁市分行客户经理杨小刚介绍，针对企业置换高息并购贷款以降低财务成本、同时支持前期项目建设的核心需求，邮储银行高效制订并申报了尼山圣境一期项目10亿元项目贷款和4.5亿元并购贷款置换的创新金融方案，帮助尼山文旅降低财务成本、优化负债结构，为项目的持续推进提供坚实的资金保障。

“服务高效、灵活，让我们感到备受重视，是邮储银行给我们最深的印象。”曲阜尼山文化旅游投资发展有限公司副总经理贾福景表示，从方案设计到最终审批完成，整个流程仅用时约2个月。更令企业安心的是，邮储银行充分考虑到文旅项目投资回报周期长的特性，提供了长达20年的灵活还款周期，显著减轻了企业短期偿债压力，为项目稳健运营留足了空间。“邮储银行山东省分行领导与审批部门负责人多次深入项目现场调研，确保了方案切实可行。”贾福景补充道。两笔业务已于今年年初成功投放，累计投放贷款7.18亿元。

这笔信贷支持犹如一场及时雨，为尼山文旅带来了生机与活力，为项目的建设运营提供了坚实的资金保障。如今，尼山圣境项目正以全新的姿态迎接八方游客，进一步挖掘潜力、提升品质，在文旅市场中的竞争力显著提升。

在齐鲁大地另一边，邮储银行山东省分行的金融活水同样助力着文旅新地标的崛起。

山东省坤河旅游开发有限公司（坤河旅游）是齐河县文旅产业的龙头，其打造的欢乐堡度假区人气火爆，仅今年清明假期三天游客量就近20万人次，年接待能力近600万人次。去年，该公司正全力推进规模宏大的齐河博物馆群项目建设，亟须资金支持。

“从对接需求到完成2.91亿元贷款放款，邮储银行仅用1个多月就打通了堵点！”坤河旅游融资部孙晓军表示，这笔资金加速了珍宝馆、状元进士墨宝斋等10大主题馆的落地，有力推动了齐河博物馆群的建设，提升了区域旅游品质。自去年10月

以来，邮储银行德州市分行已累计为齐河博物馆群项目及配套设施放款达5.5亿元。

如今，在齐河博物馆群建设现场，塔吊林立，一座座融合历史、艺术与生态的文化殿堂正拔地而起。“右手边在建的就是按原尺度复原的北魏永宁寺塔。”据导游崔少青介绍，这个被列入首批国家文化产业发展项目库的宏大工程，涵盖21座主题博物馆，将曹魏凌云台、唐代麟德殿等黄河流域历代著名建筑一一重现，建成后将成为黄河流域文化传承与生态保护的新时代标。

邮储银行山东省分行将支持文旅产业作为服务地方经济的重要着力点，聚焦设施升级改造、负债结构优化、特许经营转让、景区资源整合等关键场景，配套提供固定资产贷款、并购贷款等多元化融资服务。截至目前，全行支持文旅行业公司客户16户，放款超30亿元，客户覆盖文旅全业态。邮储银行山东省分行以源源不断的金融“活水”和精准高效的服务模式，为山东打造文化旅游强省注入强劲动能。