

菏泽农商银行坚守支农支小市场定位

三十载金融护航，助农助企一展宏图

□ 本报记者 徐佳
本报通讯员 杨志国 徐敏

鲁西南大地沃野平畴，一场金融与农业深度融合的变革正深入推进。作为扎根地方、服务“三农”的金融机构，菏泽农商银行始终坚守支农支小市场定位，以创新为笔、服务为墨，在乡村振兴的宏伟画卷上书写着金融助力的精彩篇章。截至目前，该行各项贷款余额367.6亿元，较年初增加12.7亿元。

共生共荣 成为企业发展坚实后盾

在菏泽市牡丹区高庄镇周庄村，一段跨越三十余载的银企情缘，深刻诠释了金融与实体经济休戚与共、共生共荣的紧密关系。

军英禽业有限公司董事长马百军，1992年购买200只鸡苗开启了养殖事业。随着养殖规模逐步扩大，他遇到了资金周转问题。每逢艰难时刻，都有农商银行信贷资金及时“解围”。

2005年，马百军与朋友合办养殖场，主攻种鸡养殖。三年后，因市场行情不好，合作伙伴撤股，养殖场面临重大危机，若选择抛售将损失几十万元，马百军于是向菏泽农商银行求助。在银行的资金支持下，他购置孵化器，实现了从种鸡养殖到孵化的产业链延伸，不仅降低成本、拓宽利润空间，更让企业在市场竞争中站稳脚跟。

2020年，鸡苗滞销，两年间企业亏损1000万元，陷入至暗时刻。此时，菏泽农商银行迅速行动，及时注入100万元贷款。马百军果断调整经营策略，转向蛋鸡养殖，企业逐渐重回正轨。2023年开始，在信贷资金的支持下，他建成两栋标准化鸡舍，实现自动化立体式养殖。马百军说：“从创业初期的第一笔贷款，到智能化升级的关键注资，菏泽农商银行早已成为企业发展的坚实后盾。”

菏泽农商银行高庄支行行长杜刚军表示，在三十多年的合作中，马百军始终按月还利息、到期还本金，从未逾期，有着良好的信誉，企业家精神与金融服务创新完成了相互成就。

长期以来，菏泽农商银行始终秉持服务“三农”初心，立足辖区实际，深入挖掘辖区资源优势，支持特色养殖业发展，充分发挥产品优势、渠道优势和服务优势，积极推动传统农业向现代农业转变，以高质量金融擦亮地方特色产业招牌，为推动农业农村高质量发展提供坚实保障。



菏泽农商银行工作人员到养殖企业了解经营情况。

截至目前，该行涉农贷款余额167.34亿元，较年初增长2.43亿元。

创新服务模式 破解发展“痛点”

“今年市场行情很不错，一头牛能挣两三千元。我们刚刚出栏了一批牛，现在又要去内蒙古购买小牛。”牡丹区景顺肉牛养殖专业合作社技术员陈青介绍，一头牛300斤入栏，1400斤出栏，需要一年半，其间草料喂养是笔不小的开支，每年仅购买饲料就要花费100多万元。

2020年，该行为景顺肉牛养殖专业合作社发放“鲁担惠农贷”300万元，并积极创新服务模式，按照“一事一议”、“一户一策”的原则，针对养殖大户、种植大户推出一次性授信三年的政策，同时降低利率。“这样的政策调整，既降低了合作社的融资成本，又让他们省事、省心，能够更专注于养殖生产。”菏泽农商银行工作人员介绍。

菏泽农商银行将肉牛养殖行业纳入重点支持客群，制订专属金融服务方案，根据行业季节性用款需求，不断创新金融产品和服务模式，采取纯信用、抵质押、政府性融资担保等多种担保方式，满足肉牛养殖行业发展资金需求。截至目前，已为辖内268户养殖户、养殖场、龙头企业等肉牛养殖行业客群发放贷款8844万元。

普惠润阡陌 “贷”动好“丰”景

在山东融邦农业科技有限公司的农业产业园内，一排排温室大棚整齐排列，棚内工人们正在清理塑料膜，为今年11月羊肚菌的新一轮种植“腾地蓄势”。作为一家集农业研发、种植、加工与销售于一体的综合性农业企业，发展中难免遇到资金瓶颈。

2021年，企业试种羊肚菌取得可观收益，便计划进一步扩大种植规模。然而，

大棚维修、冷库和烘干房建设以及农资用品的购置等都需要大量资金，企业于是向银行提出融资需求。

菏泽农商银行客户经理多次实地调研，为其推荐了“普惠经营贷”。依托高效审批流程，仅用两天时间就完成了全部手续办理，让企业及时获得了发展资金。

近年来，菏泽农商银行落实省联社总体工作思路，坚定服务“三农”和实体经济市场定位，持续“做小、做散、做微”，做实做细普惠金融，坚持以党建为统领，积极与政府部门、企事业单位、村委（社区）开展党建共建，嵌入产品营销和金融服务。与市、区、镇三级政府签订战略合作协议，逐步实现农户、城镇居民、个体工商户和小微企业金融服务全覆盖。与牡丹区、鲁西新区政府联合开展“普惠金融进万家”三年攻坚行动，拉近和人民群众的距离。今年，该行还向行政村（居委会）捐赠巡逻电动车691辆、电脑118台，送戏下乡200场。

从规模扩张向质量跃升

恒丰银行银团贷款规模突破450亿元

□记者 王新蕾 报道
本报济南讯 5月20日，由银行业信贷资产登记流转中心主办、恒丰银行承办的全国银团贷款业务交流活动在济南举行。

作为多层次金融服务的重要载体，银团贷款在践行国家战略、护航重大项目、优化风险配置等方面展现出独特价值。当前，我国已构建起独具特色的银团市场体系。截至2024年末，全行业银团贷款余额突破18.3万亿元，较上年净增2.27万亿元，市场占比提升至14.73%，不良率始终控制在0.53%的优质区间。

自去年9月《银团贷款业务管理办法》实施以来，银团贷款正迎来新的战略

机遇。会上，恒丰银行党委委员、副行长房毅介绍，银团贷款的投向结构将向高新技术制造业、高端装备制造业和绿色产业等领域蝶变，将更契合我国经济高质量发展转型方向；市场生态向多层次演进，“分组银团”等创新机制为中小银行开辟了差异化参与项目的路径；流动性建设取得重大突破，份额转让机制的创新将激活二级市场活力与动能。这些制度性的变革，为银团贷款业务从规模扩张向质量跃升提供了关键支撑，而本次活动也是银登中心牵头深化促进机制研究与落地的有益实践。

据介绍，恒丰银行银团贷款规模已突破450亿元，服务质效持续提升，为实体

经济注入强劲动能。近年来，恒丰银行债券业务稳步发展，今年一季度，在协会市场发行量同比缩减9.67%的背景下，恒丰承销规模（不含ABN）逆势增长14%，银行机构主承排名第25位，较去年同期提升3名；积极推动创新业务，2024年落地全国首单结构化无增信ABCP、全国首单按扩募型绿色定向ABN（类REITs）等，获得全联并购公会“最佳并购交易师”奖项；深耕证券化细分领域，2024年恒丰银行资产支持商业票据（ABCP）市场排名升至第6名；补齐境内银团短板，2022年开始重点推动，余额连续三年超70%复合增长，2025年4月末境内余额450亿元，以项目银团为主。

房毅提到，恒丰银行将紧密围绕国家重大战略，借助银团形式融入现代化建设，一是加强银团贷款的专业筹组能力，合理科学地设计银团融资结构；二是推动银团贷款转让交易业务健康发展，进一步活跃银团贷款二级市场；三是强化风险管理，牢牢守住不发生系统性金融风险底线。

据了解，截至2024年末，恒丰银行资产规模为1.5万亿元，其中贷款8611亿元、增幅6%，位居股份制同业第四，存款余额8640亿元、增幅11.2%，位居股份制同业第三。不良率连续24个季度下降，首次低于行业平均水平。恒丰银行立足山东，2024年底山东省内对公贷款余额2553亿元、增幅11.34%，新增贷款占全行一半以上。

90%以上资金投资在“硬科技”领域

鲁信创投全方位深层次赋能科创企业发展

□ 本报记者 王新蕾

近期，国家和地方出台多份文件，都强调要加强对重大科技任务和科技型中小企业的金融支持，推动机构投早投小投长期投硬科技，进一步引导创业投资与资本市场更好地支持科创企业的发展。那么，耐心资本如何为科创企业蓄能护航？如何实现产业与资本的双向奔赴？

近日，记者走进位于济南高新区山东产业技术研究院的济南市艾恩半导体科技有限公司（下称“艾恩半导体”）进行调研采访。

“鲁信创投对公司进行天使投资以来，便不仅仅是一名财务投资人，而是通过全方位扶持与多层次赋能，积极导入产业链上下游、战略投资者等各类资源，倾力为公司规范治理结构、完善企业制度、加强内控管理上‘添砖加瓦’，并基于对宏观经济、行业发展的深入研究与敏锐把握，助力我们‘抬头看路’，更加科学地谋划重点研发方向 and 未来发展战略。”艾恩半导体总经理钟新华对记者表示。

在“真金白银”的有力加持以及鲁信

创投全方位的孵化赋能下，艾恩半导体技术团队坚定不移、不遗余力地投身离子注入机的研发与产业化，技术成果加速迭代，设备性能大幅攀升，新品上市喜讯频传……

“目前，公司长寿命离子源研发成果已达到国内先进水平，离子注入机多款机型的性能指标与国际领先水平差距正不断缩小。除已推向市场的第一代碳化硅离子注入机外，对标国际领先技术水平的第二代碳化硅离子注入机目前正在紧锣密鼓地研发中，有望于今年9月面市。今年6月，我们还将推出一款硅基中束流离子注入机。”让钟新华更加喜悦与期待的是，由艾恩半导体自主研发制造的碳化硅大束流离子注入机，预计将于今年年底推向市场，“这将成功填补国产设备在这一领域的空白。”

如何既进一步助力艾恩半导体抢抓产业发展战略机遇，为企业技术研发、市场开拓“踩足油门”，又积极推动山东省在国产离子注入机领域实现重大突破，有效补强第三代半导体产业链？

身为艾恩半导体天使投资人以及山东

地方国有创投机构的鲁信创投，在其中嗅到了机遇，找到了契合点。

“去年年中，公司研发、扩产资金紧张，鲁信创投旗下基金的追投资金可谓‘及时雨’，并积极‘牵线搭桥’，协助公司在这一轮融资中对接更多大型投资机构、政府投融资平台，成功与毅达资本、源禾资本、济南财投基金集团、济南高新区、山东产业技术研究院达成股权合作。这也为公司将总部迁至山东按下了‘启动键’。”钟新华表示。

据他回忆，在作出这一重大决定之前，鲁信创投积极靠上、精准对接，与济南财投基金集团、济南高新区、山东产业技术研究院等各方共同努力，让他清晰地看到了山东省前瞻引领的产业规划、先发深厚的研发积淀、前景广阔的市场空间、真金白银的惠企政策以及长期向好的营商环境。

“山东省对第三代半导体产业的重视和支持力度有目共睹。作为制造业强省，离子注入机所需的近2万个零部件，过半可以在山东本地配套，同时也存在广泛的下游潜在客户资源。”基于落地山东的种

种利好，钟新华对公司未来发展方向又有了新的规划，“总体目标是在3年内实现离子注入机所有机型的全覆盖，性能达到国际领先水平。工艺产线从碳化硅逐渐向硅基覆盖，并随着制程和光路工艺升级，尺寸实现从6寸到8寸、再到12寸的全面覆盖。”

“作为山东省重要投融资主体和资产管理平台——鲁信集团旗下从事创业投资业务的核心板块，鲁信创投90%以上的资金投资在‘硬科技’领域，持续聚焦国家战略性新兴产业与未来产业，重点关注颠覆性创新、‘卡脖子’技术攻关、国产化替代项目，坚持投早投小投长期投硬科技，做强做优耐心资本，已成功投资培育了一批高端装备制造、生命科学、新材料、航空航天等领域的行业龙头企业。下一步，我们将充分发挥专业化投资和全方位赋能能力，既耐心陪伴科技型创业公司成长发展，点亮创新火种，又全力推动标志性产业链链延链强链，锻造产业脊梁，不断探索‘做好科技金融这篇文章’的新途径新举措。”鲁信创投党委书记、董事长王旭冬表示。

工商银行启动

服务高水平对外开放系列活动

□记者 胡羽 报道

本报济南讯 5月21日，由山东省人民政府与中国工商银行联合主办，省委金融办、山东省商务厅和中国工商银行山东省分行承办的“环球工银 聚力齐鲁”服务高水平对外开放系列活动在济南举办。来自商务部，山东省有关单位、工商银行部分境内外分支机构、近百家海内外企业的340名代表参加本次活动。

本次活动是山东省融入新发展格局、打造高水平对外开放新高地的具体举措，也是中国工商银行充分发挥“一点接入、全球响应”优势、助力稳外贸稳外资的务实行动。工商银行将切实发挥好服务实体经济的主力军和维护金融稳定的压舱石作用，以此次活动为契机，深化政银企协同联动，加速构建“跨境金融生态圈”，提供“一点接入、全球响应”综合金融服务，搭建起高效服务企业“走出去”和“引进来”的桥梁，为企业“扬帆出海”保驾护航。

活动现场，工商银行山东省分行发布“环球工银 齐鲁跨境金服”品牌，12家海内外企业与9家工商银行境内外机构完成合作签约。活动期间，工商银行还举办了中欧企业联盟“走进山东”、中国（山东）·东盟跨境投资贸易论坛、“工银山东行”等三场配套活动，助力与会各方分享“走出去”、“引进来”经验，共享全球发展机遇。

青岛农商银行推出全国首个 乡镇级政银协同养老金融产品

□记者 胡羽 报道

本报青岛讯 为发挥金融在养老领域的支撑作用，破解部分城乡居民养老保险缴费难题，近日，在金融监管部门的支持下，青岛农商银行联合青岛西海岸新区张家楼街道，推出了全国首个乡镇级政银协同养老金融产品——“银银享”。

产品推出以来已成功放款26人，累计完成授信171人。草泊河村民丁维树成为首批受益者：“贷款4万元补缴养老保险，每月还款后还能剩下668元贴补家用。五年后贷款还清，养老金终身发放！终于能安心养老，不用再拖累儿女。”像丁维树一样，越来越多的农村老人通过“银银享”实现“老有所养”。

据了解，该产品以“无抵押信用贷款+智慧还款”创新模式，破解“补缴资金难、贷款门槛高、还款压力大”三重困境，为59-65周岁城乡居民提供“零门槛”养老补缴服务，真正实现“养老保障不因贫缺席”。对于需自费缴纳城乡居民养老保险且尚未领取养老待遇的群体，可以提供最高5万元、利率低至3.0%的信用贷款，设置最高5年灵活分期方案，并建立“以养还贷”智慧还款机制，每月从养老金账户中智能划扣还款，实现“养老待遇提升”与“贷款本息偿还”同步推进，增强老年人的获得感、幸福感和安全感。

此次“银银享”产品的推出，是青岛农商银行在普惠金融和养老保障领域的又一创新实践。下一步，青岛农商银行将结合城乡居民实际需求，持续探索“养老+产业”、“养老+数字”等新模式，不断优化养老金融服务，以金融之力助推青岛养老金融高质量发展。

申通“樱桃专线”来啦！ 物流成本省30%

□记者 王新蕾 报道

本报烟台讯 5月24日，申通快递联合栖霞市农业农村局、交通局快递服务中心及本地电商企业，举行鲜享樱桃助农寄递活动。无人车揽收等创新服务吸引多家果农围观，现场签约企业超50家。

樱桃作为生鲜物流的“试金石”，对时效、温控、包装抗震性要求极高。申通快递瞄准这一市场缺口，推出“樱桃专线”，以“经济型差异化服务”为核心，通过资源整合与流程优化，为中腰部客户提供“降本+提速”一体化服务。

为确保樱桃新鲜送达，申通快递启动“生鲜尊享”服务，采用异色面单标识，分拣中心实行快速“绿通”；无人车深入村县田间揽收，减少果农运输中转环节；末端执行3.0派送标准，100%派前电联，联动“申咚咚”系统提供按需上门服务，确保“轻拿轻放”。

栖霞市农业农村局副局长胡洪涛在活动现场表示：“栖霞樱桃产业节节攀升，寄递业务日均高达10万单。申通快递推出‘樱桃专线’定制化解决方案，不仅物流成本降低了30%，也打通了农产品上行的‘最后一公里’。”

“以前因运费高、损耗大，外地订单都不敢接。现在成本降了，客户反馈樱桃到手完好无损，销量直接翻了5倍！”栖霞果农王大姐说。据介绍，申通还联合电商平台提供直播带货扶持，搭配寄件代金券等福利，活动当天带动订单量增加500余单。

泰山保险诸城支公司 开展小麦飞防服务活动

□记者 胡羽 报道

本报诸城讯 当下正值小麦抽穗扬花期，是小麦产量形成的关键时期，也是赤霉病、蚜虫等病虫害和干热风的高发阶段。为做好风险减量服务，助力小麦稳产丰收，近日，泰山保险诸城支公司抢抓农时，科学部署，依托无人机飞防技术手段，全面推进承保区域小麦“一喷三防”工作，为小麦稳产提质按下“加速键”，为小麦种植风险蔓延装上“减速带”。

“一喷三防”是确保小麦防灾减灾的关键措施，小麦生长后期通过一次性喷施杀虫剂、杀菌剂、植物生长调节剂等，可以有效达到防病虫害、防干热风、防早衰等目的。相比传统人工喷洒，无人机飞防技术具有效率高、覆盖面广、成本低等显著优势，一架无人机每天作业面积最高可达2000亩，是人工效率的数十倍，且能精准控制药剂用量，避免农药浪费和环境污染。为确保“一喷三防”工作顺利开展，泰山保险诸城支公司提前谋划提早部署，邀请农技人员深入田间地头开展病虫害监测和技术指导，制订科学防治方案。作业现场，调配足量药剂和设备，飞防人员熟练操作无人机，按照预定航线在麦田上方纵横穿梭，细密的雾状药剂均匀地喷洒在小麦植株上。本次飞防作业，为小麦补充了生长所需的养分，提高了小麦的抗旱能力，有效降低了干热风对小麦的危害，同时还对病虫害进行了及时防控，降低了病虫害的发生率，为小麦的高产稳产奠定了坚实基础。

近年来，泰山保险诸城支公司持续开展农业风险减量服务，给风险“做减法”，给保障“做加法”，突出“防重于赔”理念，从传统的经济补偿转变为主动介入风险全流程管理，积极开展风险减量服务，通过小麦飞防等不断推动科技保险与风险减量服务紧密结合，有效发挥保险行业经济减震器和社会稳定器作用。下一步，公司将按照总公司“四优化四提升”要求，持续深化“防重于赔”理念，推动风险管理关口前移，探路风险减量新模式，探索“保险+风险减量服务+科技”新服务模式，持续强化人工智能、卫星遥感等前沿科技在风险减量服务中的运用，探索建立“天空地一体化”农险经营模式，构建风险管理体系和保险新生生态圈，为农业稳定发展保驾护航。