

□ 本报记者 胡羽

金融活水浇灌科创「森林」

# 十大引领示范项目解码科技金融「济南方案」

“在手机上就能逛‘金融超市’，动动手指就能随时对比各银行的金融产品，为企业融资提供便利。”济南高新区某科创企业负责人张先生滑动着“泉融通”平台界面说。

这个汇聚18类115家金融机构、423款产品的数字化平台，为企业搭建起从初创期到成熟期的完整服务体系。据济南财金投资控股集团有限公司相关负责人介绍，“泉融通”平台上线以来累计放款突破5万笔，贷款余额超350亿元。

这一创新实践是济南科技金融改革的缩影。近日，由济南市委金融办评选的“科技金融十大引领示范项目”正式发布，包括“提升‘泉融通’金融服务质效”在内的十个项目脱颖而出，涵盖数据赋能、资本链接、人才价值转化等关键领域。5月19日至20日，“示范项目媒体行”举行，这场深度调研，让济南科技金融创新案例可感可触，改革经验可学可鉴，为科创金融生态建设提供了“济南方案”。

## 从“头衔认证”到“信用资产” 以人才价值破题科创融资难

当人才头衔成为信用背书，金融创新让“智力资本”撬动千万信贷。

“我们是一家专注于新能源技术研发与生产的高新技术企业，随着市场订单增长，企业面临流动资金短缺问题，但因轻资产运营，传统抵押贷款难以满足需求。”山东海冠新能源科技有限公司副总经理赵洪田说。

转机始于济南农商银行的“人才价值发现”。济南农商银行客户经理调研发现，该企业董事长董海明是政府认证的“泉城领军人才”，企业手握2项发明专利、7项实用新型专利。该行创新设计组合方案，以人才称号直接授信500万元，叠加专利质押再贷500万元，综合利率较市场降低40%，实现“以才养贷”。

这剂金融良药立见奇效。企业贷款授信后经营成果明显提升，6个月内产值增长120%，新增订单超3000万元；企业加大研发投入，后续申请多项专利均已获批，并获评省级“专精特新”企业。

这场金融创新的背后，是持续五年的产品迭代之路。济南农商银行相关负责人介绍，“人才贷”自2019年面世以来，持续开展项目评估，定期检视与市场适配性，结合客户办贷反馈，相继于2022年、2024年进行修订完善，进一步打磨产品要素，优化办贷流程，使“人才贷”产品针对性更强、比较优势更明显。

截至今年4月底，济南农商银行投放“人才贷”76户、余额1.45亿元，投放“知识产权质押贷”、“鲁科贷”、“济担-科创贷”、“济担-攀登贷”、“海右人才贷”等专项支持贷款产品20.22亿元，有力推动了高层次人才创新创业项目落地。

## 搭建资本市场“问诊台” 打造企业上市培育生态链

贯通多层次资本市场“水系”，对于快速成长的创新型中小企业依托资本市场发展壮大至关重要。

5月16日，一场别开生面的资本市场“问诊会”在济南举行。在齐鲁股交与全国股转公司联合举办的“全国股转系统审核服务座谈会”上，8家拟挂牌企业带着各自发展中的“疑难杂症”，获得了来自新三板挂牌审核专家的精准把脉。这场特殊的“专家门诊”背后，映射出区域性股权市场服务实体经济创新实践。

时间回溯至2023年10月20日，随着齐鲁股交与全国股转公司签署首批监管合作备忘录，“三四板”制度性对接在齐鲁大地正式落地。之后的10个月里，这条“资本快车道”助力5家企业完成新三板转板，累计培育出86家企业在多层次资本市场挂牌上市。以某新材料企业为例，经过齐鲁股交的全面规范培育，借助“四转三”绿色通道，仅用时37个工作日便通过审核，实现了当地新三板挂牌企业零的突破。

这样的速度得益于齐鲁股交搭建的“科创上市通”综合服务体系——通过“1134”服务矩阵，构建企业梯度培育生态。据介绍，齐鲁股交紧扣济南科创金融改革试验区建设需求，构建“科创上市通”综合服务体系，形成“1134”服务模式，即打造“齐鲁科创板”专属培育板块；形成“规范培育-融资支持-上市衔接”全链条服务；建立企业成长数字档案库、专利成果转化库、上市储备企业库；畅通梯度成长通道、资本链接通道、技术转化通道、上市转板通道。

截至目前，齐鲁股交已为济南市4800余家科创企业建立企业数字档案，培育创新型中小企业174家、省级“专精特新”企业160家、小巨人企业18家；帮助济南市科创企业融资186亿元；打通了济南市科创企业快速挂牌新三板的“绿色通道”，5家拟挂牌企业蓄势待发。

## “专利”变“红利” 破解专利转化“四不”困局

山东省各市知识产权专利申请量分布，各市专利许可量、转移量，各市授权率统计……走进山东省知识产权公共服务平台展厅，大屏上跳动的数据演绎着技术要素的市场脉动。

“在‘2023年济南高新区专利拍卖会’中，实现专利拍卖12件，成交额300余万元。线上平台自运营以来，累计完成进场交易29857件，交易额5.97亿元，实现了‘纸面技术’向市场价值的华丽转身。”山东齐鲁知识产权投资运营有限公司（原山东齐鲁知识产权交易中心，简称“交易中心”）副总经理魏志华说。

这种转化力的突破是“线上+线下”双轮驱动的制度创新。据介绍，目前知识产权转化主要面临“不能转、不愿转、不会转、不敢转”难题，对此，交易中心建立线上交易平台，建设“高价值专利运营库”，已入库专利148197条，推动专利转化实施；另外，线下发挥山东省知识产权公共服务平台资源优势，联合代理机构、服务机构、金融机构等服务方，积极对接高校、科研院所技术资源方，链接园区、协会、企业等技术需求方，形成“平台+高校院所+机构+企业”转化模式。

齐鲁银行“科研贷”的实践，则为技术要素市场化提供了金融注脚，将目光投向那些尚在实验室阶段的“潜力股”。某生物科技企业自注册登记以来，一直处于研发阶段，始终未产生营业收入，面临较大的资金缺口。齐鲁银行了解到企业情况后，通过“科研贷”为申请主体发放了首笔银行贷款5000万元，一次性填补了企业成果转化资金缺口。通过本次融资，企业可实现酶解蛋白粉3万吨的生产能力，实现营收3亿元。同时，该项目的落地，可进一步促使上游玉米蛋白资源被充分开发利用以及满足下游对功能性价值原料的迫切需求。

当金融创新深度嵌入科创链条，济南市科技金融十大引领示范项目正在催生“乘数效应”。下一步，济南市委金融办将持续提升科技金融服务质效，推动“科技-产业-金融”实现良性循环，为济南科创金融改革试验区建设注入强劲动力。

## 中泰证券发布培育弘扬中国特色金融文化工作方案

# 17条措施夯实高质量发展文化根基

□ 记者 徐佳 报道

本报济南讯 为深入贯彻党的二十大精神，落实中央金融工作会议精神，大力培育弘扬中国特色金融文化，近日，中泰证券发布《关于培育和弘扬中国特色金融文化的工作方案》（以下简称《方案》）。《方案》明确了培育和弘扬中国特色金融文化的指导思想、工作举措和组织保障等，致力于充分发挥中国特色金融文化引领作用，以文化软实力助力一流证券公司建设，为扛起山东证券业旗帜、服务中国式现代化建设提供价值引导力、文化凝聚力和推动力。

作为业内较早部署培育弘扬中国特色金融文化具体工作的券商，中泰证券紧密结合行业文化建设和自身特色，在《方案》中提出4个方面17条具体措施，包括用党的创新理论引领文化，用社会主义核心价值观和中华传统

美德涵育文化，用丰富多彩的载体活动弘扬文化，用高质量发展实际成效积淀文化等，推动中国特色金融文化与公司经营发展深度融合。同时，《方案》提出“健全文化建设工作格局”、“建立激励约束长效机制”、“营造良好舆论氛围”等一系列保障措施，制订重点工作清单，确保各项措施落实到位。

近年来，中泰证券从中华优秀传统文化中汲取智慧，深刻领悟“五要五不”内涵要义，确立了“忠诚、合规、创新、美美与共”的核心价值观。坚持自成一统，做合作伙伴的首选优选；在自成一统的基础上成人之美，做合作伙伴的价值共同体、命运共同体；成人之美，不成人之恶，坚决杜绝虚假陈述、欺诈发行。将中国特色金融文化融入思想建设、制度机制和日常工作，各级领导干部带头学，覆盖全员宣讲普及，举办特色文化活动，推动“五要五不”

入脑入心。发布“红心如磐”党建品牌，举办“共成之行”系列活动，传递丰富文化内涵。建立“荣耀中泰”荣誉体系，以榜样带动全员践行文化理念。

同时，中泰证券认真落实“五要五不”实践要求，将文化建设成果体现在发展实效之中。坚持诚实守信，恪守职业道德。当好资本市场“看门人”，2024年A股IPO过会单数居行业第5位，发行单数居行业第6位，创下历史最好成绩。在2024年证券公司投行业务质量评价、债券业务执业质量评价中均获A类。坚持以义取利，强化责任担当。签约贵州从江县等22个帮扶县，实施产业、智力、生态、公益一系列帮扶项目，连续四年荣获“山东社会责任企业”称号。坚持稳健审慎，筑牢风控防线。推动风险资产余额和占比实现双下降，子公司万家基金、中泰资管主动管

理产品长期业绩位居行业前列。坚持守正创新，服务实体经济。主动融入和服务重大战略，做好金融“五篇大文章”，2024年为240家企业债融资超1500亿元（数据来源：Wind）。坚持依法合规，夯实发展根基。守牢“合规展业、廉洁从业”两条底线，加强合规绩效考核，开展合规培训、警示教育，员工合规和廉洁意识持续提升。

本次发布《方案》，是中泰证券落实中央、山东省委和证券行业关于培育弘扬中国特色金融文化相关要求的重要举措，也是加强行业和公司文化建设、打造“美美与共”特色文化品牌的有力行动。未来，中泰证券将继续强化政治引领，落实工作责任，推动《方案》各项任务落实，让中国特色金融文化在公司蔚然成风、见行见效，为金融高质量发展和金融强国建设贡献中泰力量。

## 齐商银行推出纯信用“消费e贷”，最高20万元

# 两分钟获贷17万元！洗车店主的“生活品质升级”记

□ 本报记者 胡羽  
本报通讯员 刘峻峰

“刚订上了冰箱、空调，还能享受家电以旧换新政策，我打算把老家的房子好好装修装修，让老家的生活环境更好一些。”5月20日傍晚，淄博高新区万杰路上的一家洗车店内，店主孙高亮一边忙碌地给客户洗车，一边和记者聊着对以后生活的规划，笑容满面。

孙高亮经营的洗车店生意红火，他一直有扩大规模的想法。但老家的房子也需要装修，怎么办？一个偶然的机会，他从媒体上了解到齐商银行新推出的“消费e贷”，便拨打了齐商银行客服电话。

让孙高亮没想到的是，放下电话时

间不长，齐商银行的客户经理便来到了他的洗车店里。更让他没想到的是，扫描客户经理提供的一个二维码后，关注了齐商银行公众号，进入“齐银e贷”小程序，上传身份证照片，简单地补充了行业、职业、婚姻状况、居住地址等信息，仅仅两分钟的时间，系统就为孙高亮测算出了贷款额度：17万元。

“这也太快了！利率也不高。”孙高亮回忆操作过程时告诉记者。他随即用手机操作提款10万元，预订上了早就考察好的冰箱、空调等家电。

“消费e贷”缘何会受到市民的欢迎？齐商银行消费信贷部相关负责人告诉记者，主要是市民对生活品质的要求越来越高，更重要的是，齐商银行开发的“消费e贷”对客户没有社保缴费、公积金缴存等方面的限制要求，年龄22周

岁至60周岁、无不良贷款记录的市民均可申请，受众更加广泛。

而孙高亮所感受到的“快捷”，背后则是齐商银行精准分层服务、场景化金融工具及智能化风控体系的支撑。

随着国家“扩大内需、促进消费升级”战略的深入推进，消费信贷已成为撬动居民品质生活需求的重要支点之一。随着互联网技术的迭代发展和银行机构数字化转型的持续深入，自动化、智能化的线上零售信贷平台已经成为银行业务拓展的“新引擎”和创新发展的“必选项”。

齐商银行借力多元化的金融科技创新技术，完善信用评估模型，加强消费信贷全生命周期管理，在提高风控精准性的同时，为客户提供个性化、定制化服务，营造“便捷、高效、安全”的借

贷体验，打造独具特色和优势的齐银消费信贷品牌。

记者打开小程序体验“消费e贷”办理流程时发现，“消费e贷”的申请十分简便，仅需持本人身份证，与齐商银行客户经理面对面微信扫码即可申请。并且“消费e贷”为一款纯信用的贷款产品，无需担保、抵押，最高额度20万元，贷款期限最长3年，可以随借随还，循环使用。

孙高亮还告诉记者，“消费e贷”的还款方式也很灵活，可以根据自己的实际情况，在等额本息、按月还息按年还本、按月还息到期还本等三种方式中任选其一。齐商银行将紧跟市场需求研发贴近市民生活的金融产品，以科技优化客户金融消费体验，以热情服务拉近与百姓之间的距离。

## 建行山东省分行坚守金融为民初心

# “老英雄”精神力量的新传承

□ 本报记者 徐佳

488支“张富清金融服务队”、351支“张富清党员突击队”、452个“张富清服务示范岗”……从渤海之滨到鲁南山区，从城市商圈到乡村田野，“时代楷模”张富清的精神力量，正在建行山东省分行转化为服务国家战略、助力民生发展的生动实践，谱写出金融为民的动人篇章。

## “金融+公益”创新为民新路径

建行山东省分行将金融服务与公益事业深度融合，扎根齐鲁大地，坚守金融为民初心，让“金融+公益”项目成为金融为民的生动注脚。

4月22日至27日，首期“光明之家”独立出行训练营在济南顺利举办。建行山东省分行团委、私人银行部联合组建了近30人的“张富清党员突击队”，志愿者全程护航视障学员开展定向行走训练，通过“场景化教学+全流程陪护”，协助学员掌握了多项独立出行技能。

“光明之家”独立出行训练营是由建行山东省分行向山东省盲人协会捐赠的公益项目，首批项目将在济南、泰安、德州、烟台、临沂、济宁6市逐步落地，总共可覆盖约150名视障学员。

在威海，建行威海经发支行党总支联合威海经济技术开发区财政局金融局党总支、建行威海市分行人力资源部党支部，连续7年为环卫工人等群体提供“爱心粥”，并为威海市首家“爱心粥屋”捐赠生活物资。

在烟台，建行烟台分行“张富清金融服务队”每年到芝罘区向善街慈善文化馆，与“星星”儿童共赴春日约定。向“星星”儿童讲解反电信诈骗等金融知识和简单生活技能，汇聚金融向善力量。

## 用专业能力练好“绣花功夫”

建行德州齐河支行“张富清党员突击队”成员小刘有一本手绘的“需求图谱”。“张富清老英雄能记住乡亲们的‘柴米油盐’，我们当然记得客户的‘家长里短’。”小刘说。

在客户最需要时把金融“及时雨”送到位，这是建行的服务态度。

为了给客户提供更优质的服务，小刘所在的“张富清党员突击队”独创了“三线工作法”：线上24小时小微随时答疑，线下“10分钟应急服务”覆盖县



建行泰安分行“张富清党员突击队”深入社区为老年人讲解消费者权益保护知识。

域重点区域，后台个贷审核岗在线实时审批。今年以来，他们已累计为145位客户解决了3200万元资金需求难题。

建行济南港兴支行“张富清金融服务队”为某工地30多名农民工开辟绿色通道，将金融服务送到工地上。

建行莱芜分行“张富清金融服务队”对接杨庄镇小型超市经营者陈先生，高效完成贷款投放，帮助他拿到了订货周转资金。

依托万兴、泰丰等核心企业的上下游交易场景，该行打造产业链平台，实现建行公有云与企业局域网互连互通，打通了企业与银行、企业与供应商、供应商与供应商等渠道之间的信息流转交互，形成了产供销一体的发展新模式。

截至目前，该行已为生姜上下游企业、姜农发放资金贷款1.26亿元。

无独有偶，盐碱地综合利用，对于促进农业生产提质、扩容、增效有重大意义。然而，盐碱地改良期投入较大，改良后主要种植粮食作物，项目的收入和利润较低，每年可用于还款的资金有限；改良盐碱地都是属于农业用地，非建设用地，且产权分散，不是传统意义

“八大行动”，通过一揽子增量政策，为实体经济发展提供新平台、新支撑。

“全球生姜看中国，中国生姜看莱芜。”莱芜生姜叫好不叫座，但今年企业的外贸形势面临巨大挑战。为助力企业“走出去”，建行莱芜分行“张富清金融服务队”带着“乡村金融家”手册和移动终端走村入户，为种植大户及农资经营业主按需配置金融产品。

依託万兴、泰丰等核心企业的上下游交易场景，该行打造产业链平台，实现建行公有云与企业局域网互连互通，打通了企业与银行、企业与供应商、供应商与供应商等渠道之间的信息流转交互，形成了产供销一体的发展新模式。

截至目前，该行已为生姜上下游企业、姜农发放资金贷款1.26亿元。

## “八大行动”服务实体经济

近年来，建行山东省分行持续开展