

资产规模首破7000亿元，核心业绩指标双增

青岛银行一季报“稳”有支撑“进”有动力

□ 本报记者 胡羽

4月28日，青岛银行2025年一季度报正式出炉，再度延续年报稳健增长的态势，交出了一份量质齐升的“开门红”答卷。

作为山东省唯一一家“A+H”双上市的银行，青岛银行总资产首次突破7000亿元大关，规模迈上新台阶。同时该行业绩也实现“双增”，一季度青岛银行实现营业收入40.47亿元，同比增长9.69%；实现归母净利润12.58亿元，同比增长16.42%。

在银行业盈利空间承压之下，青岛银行各项业务指标均保持了良好的发展势头，显示出其在复杂市场环境中强劲韧性及持续发展的潜力。

业绩双增 资产规模突破7000亿元

面对行业性净息差收窄的严峻考验，青岛银行以“稳”定调经营底盘，以“健”筑牢发展根基，走出了量、价、质协同向上的发展轨迹，折射出该行结构优化与风险管控的深层功力。

青岛银行的“稳”体现为盈利能力的持续夯实。在商业银行净息差整体收窄至1.52%的行业低谷期，青岛银行凭借精细化的资产负债管理，保持1.77%的净息差水平，较2024年提升0.04个百分点，表现优于多数同业。

这一韧性源于该行“双轮驱动”的收入结构——在生息资产规模扩张下，该行客户贷款规模突破3500亿元，带动利息净收入增长11.97%；理财、投行等多牌照业务发力，推动非利息收入增长5.59%。最终铸就营收9.69%、净利润16.42%的双增长曲线。

更值得关注的是青岛银行坚定而有力的规模进阶。今年一季度，该行资产规模首次突破7000亿元大关，达7131.53亿元，同比增长3.36%，存贷款增速分别控制在3.86%和5.41%的合理区间，既未盲目冲规模，也未牺牲流动性，展现出成熟银行的节奏感。

青岛银行的“健”落脚于风险抵御能力的持续强化。当行业不良贷款率徘徊在1.50%时，青岛银行却实现不良贷款率七年连降，截至今年一季度末，该指标较上年末再降0.01个百分点至1.13%；拨备覆盖率较上年末提升10.17个百分点，攀升至21.49%，形成高出同业40.3个百分点的资产安全垫。



青岛银行工作人员走访涉农企业，加大乡村振兴等重点领域贷款投放。（资料图）

赋能实体 对公业务质效均衡发展

透过数据表象看本质，青岛银行能始终保持稳中有进的业绩，除了得益于精细化的管理，亦离不开自身久久为功精准服务实体经济。

2025年，青岛银行深入推进“五篇大文章”在实践中落地生根，围绕“八大赛道”开展差异化经营，加大绿色、蓝色、公用事业、乡村振兴等重点领域贷款投放，贷款规模持续扩大。财报显示，截至一季度末，该行公司类贷款金额达2795.62亿元，较年初增长6.56%。

深耕客群 分层经营塑造发展优势

面对日趋激烈的同质竞争，青岛银行厚植“以客户为中心”的理念，深化客群经营，通过精细化分层经营为可持续增长注入持久动力。

正所谓得零售者得天下，青岛银行深谙此理。在零售端，青岛银行坚守“幸福陪伴”零售经营理念，以场景化经营为抓手，实现客群经营从“粗放拓客”向“价值深耕”跃升，并搭建起从长尾客群到私行客户全覆盖的整体客群经营体系。截至

月末，普惠贷款余额465.79亿元，比上年末增长3.30%。

围绕特色金融服务，青岛银行就强化特色进行了深入研究与实践。例如，在锻造“绿金青银”特色品牌后，在山东海洋经济强省战略下，该行相继创新“青出于蓝”品牌，为涉海企业提供全周期金融服务。截至一季度末，该行绿色贷款、蓝色贷款余额分别达437.22亿元、192.05亿元，较上年末增长17.06%、14.44%。

2025年3月末，零售客户在该行保有资产规模达3538.02亿元，较上年末增长2.28%。

对公端，青岛银行将公司客群精细划分为战略客群、机构客群、小微客群，差异化匹配资源，着力提升服务质效。截至3月末，青岛银行对公客户总数达28.23万户，较年初新增0.69万户；有贷户（不含票据）增至12078户，较上年末增长4.04%。分层经营策略下，该行公司客户质量与贡献度同步提升，为资产端稳健扩张注入动能。

此外，青岛银行依托集团化多牌照资源禀赋，打破传统单一信贷服务边界，通过承销、托管、理财、融资租赁多线联动，打造多元的业务增长点，成为盈利结构优化的重要支撑。

2025年是“十四五”规划收官之年，也是青岛银行三年战略规划的收官之年。展望未来，如何才能持续书写高质量发展的新答卷？青岛银行已给出了自己的答案：以专业提升、体系优化、数智赋能、特色驱动锻造韧性增长内核，以更轻盈的姿态破浪前行。

型企业的“敢贷、愿贷、能贷、会贷”长效机制，助力科技型企业持续健康发展。

“随着市场的逐步打开，以及我们在技术研发等方面的努力，我们的外贸订单迎来大幅增长。今年潍坊银行又追加了部分融资，有效解决了我们的资金需求。”潍坊优图机械制造有限公司是国家级“高新技术企业”和省级“专精特新”企业，公司总经理表示，面对市场变化带来的挑战，幸好有潍坊银行与企业同心协力，助力实现更大发展。

作为服务地方经济的金融主力军，潍坊银行将持续为外贸企业提供全周期、多维度的跨境金融支持，用真金白银和真情服务为外贸企业保驾护航。

力企业降低汇兑损失、优化融资成本。今年以来，在汇率风险、融资成本、结算便利化等方面，累计为1000余家企业纾困解难。

科技实力已成为企业“出海”的核心竞争力。潍坊银行深刻把握“科技强则企业强”的发展规律，将金融资源精准滴灌到企业科技创新领域，为“潍坊智造”走向世界注入强劲动能。

潍坊银行聚焦创新全周期，构建特色产品体系，针对科技型企业“轻资产、高成长”的特点，潍坊银行创新打造科创金融产品矩阵，研发推出“质量贷”“专精特新贷”“高新技术贷”“科创共融贷”等多款信贷产品，量身定制个性化的金融服务方案。深化服务内涵，打造面向科技

我们预计今年销售收入较去年可增长10%。”嵇传花说。

助力潍企“出海”，潍坊银行将支持落到实处。组建专业团队，深入企业开展常态化走访，了解客户需求，为涉外客户“一对一”定制跨境综合服务方案。积极推动金融科技赋能，通过大数据风控、智能结算等创新应用，助力企业提升科技创新能力。持续深化数字化转型，依托人工智能、云计算等前沿技术优化业务流程，提升服务效能，全方位赋能企业拓展国际市场，为“走出去”提供强有力的金融支撑。

针对外贸企业面临的汇率波动、融资难等痛点，潍坊银行推出合作远期结售汇、进出口贸易融资等特色产品，助力企业降低汇兑损失、优化融资成本。

今年以来，在汇率风险、融资成本、结算便利化等方面，累计为1000余家企业纾困解难。

科技实力已成为企业“出海”的核心竞争力。潍坊银行深刻把握“科技强则企业强”的发展规律，将金融资源精准滴灌到企业科技创新领域，为“潍坊智造”走向世界注入强劲动能。

潍坊银行聚焦创新全周期，构建特色产品体系，针对科技型企业“轻资产、高成长”的特点，潍坊银行创新打造科创金融产品矩阵，研发推出“质量贷”“专精特新贷”“高新技术贷”“科创共融贷”等多款信贷产品，量身定制个性化的金融服务方案。深化服务内涵，打造面向科技

我们预计今年销售收入较去年可增长10%。”嵇传花说。

助力潍企“出海”，潍坊银行将支持落到实处。组建专业团队，深入企业开展常态化走访，了解客户需求，为涉外客户“一对一”定制跨境综合服务方案。积极推动金融科技赋能，通过大数据风控、智能结算等创新应用，助力企业提升科技创新能力。持续深化数字化转型，依托人工智能、云计算等前沿技术优化业务流程，提升服务效能，全方位赋能企业拓展国际市场，为“走出去”提供强有力的金融支撑。

针对外贸企业面临的汇率波动、融资难等痛点，潍坊银行推出合作远期结售汇、进出口贸易融资等特色产品，助力企业降低汇兑损失、优化融资成本。

今年以来，在汇率风险、融资成本、结算便利化等方面，累计为1000余家企业纾困解难。

科技实力已成为企业“出海”的核心竞争力。潍坊银行深刻把握“科技强则企业强”的发展规律，将金融资源精准滴灌到企业科技创新领域，为“潍坊智造”走向世界注入强劲动能。

潍坊银行聚焦创新全周期，构建特色产品体系，针对科技型企业“轻资产、高成长”的特点，潍坊银行创新打造科创金融产品矩阵，研发推出“质量贷”“专精特新贷”“高新技术贷”“科创共融贷”等多款信贷产品，量身定制个性化的金融服务方案。深化服务内涵，打造面向科技

我们预计今年销售收入较去年可增长10%。”嵇传花说。

助力潍企“出海”，潍坊银行将支持落到实处。组建专业团队，深入企业开展常态化走访，了解客户需求，为涉外客户“一对一”定制跨境综合服务方案。积极推动金融科技赋能，通过大数据风控、智能结算等创新应用，助力企业提升科技创新能力。持续深化数字化转型，依托人工智能、云计算等前沿技术优化业务流程，提升服务效能，全方位赋能企业拓展国际市场，为“走出去”提供强有力的金融支撑。

针对外贸企业面临的汇率波动、融资难等痛点，潍坊银行推出合作远期结售汇、进出口贸易融资等特色产品，助力企业降低汇兑损失、优化融资成本。

今年以来，在汇率风险、融资成本、结算便利化等方面，累计为1000余家企业纾困解难。

科技实力已成为企业“出海”的核心竞争力。潍坊银行深刻把握“科技强则企业强”的发展规律，将金融资源精准滴灌到企业科技创新领域，为“潍坊智造”走向世界注入强劲动能。

潍坊银行聚焦创新全周期，构建特色产品体系，针对科技型企业“轻资产、高成长”的特点，潍坊银行创新打造科创金融产品矩阵，研发推出“质量贷”“专精特新贷”“高新技术贷”“科创共融贷”等多款信贷产品，量身定制个性化的金融服务方案。深化服务内涵，打造面向科技

我们预计今年销售收入较去年可增长10%。”嵇传花说。

助力潍企“出海”，潍坊银行将支持落到实处。组建专业团队，深入企业开展常态化走访，了解客户需求，为涉外客户“一对一”定制跨境综合服务方案。积极推动金融科技赋能，通过大数据风控、智能结算等创新应用，助力企业提升科技创新能力。持续深化数字化转型，依托人工智能、云计算等前沿技术优化业务流程，提升服务效能，全方位赋能企业拓展国际市场，为“走出去”提供强有力的金融支撑。

针对外贸企业面临的汇率波动、融资难等痛点，潍坊银行推出合作远期结售汇、进出口贸易融资等特色产品，助力企业降低汇兑损失、优化融资成本。

今年以来，在汇率风险、融资成本、结算便利化等方面，累计为1000余家企业纾困解难。

科技实力已成为企业“出海”的核心竞争力。潍坊银行深刻把握“科技强则企业强”的发展规律，将金融资源精准滴灌到企业科技创新领域，为“潍坊智造”走向世界注入强劲动能。

潍坊银行聚焦创新全周期，构建特色产品体系，针对科技型企业“轻资产、高成长”的特点，潍坊银行创新打造科创金融产品矩阵，研发推出“质量贷”“专精特新贷”“高新技术贷”“科创共融贷”等多款信贷产品，量身定制个性化的金融服务方案。深化服务内涵，打造面向科技

进出口银行山东省分行 支持山东船厂巩固欧盟市场

□记者 胡羽 报道

本报烟台讯 近日，中国进出口银行山东省分行为蓬莱中柏京鲁船业有限公司（以下简称京鲁船业）办理转开预付款保函业务，为其提供坚实的政策性金融服务，保障其稳妥承接欧盟市场订单，助力提升在全球船舶市场的综合竞争力。

京鲁船业是国家高新技术企业，其产品涵盖大型商船、公务船等。作为山东省船舶行业的佼佼者，企业目前手持订单量超50艘，合同金额近190亿元。近期，京鲁船业希望承接某希腊船东订单，进出口银行山东省分行在获悉企业融资需求后，急企业之所急、想企业之所想，迅速组织专班赶赴现场接洽企业需求，前台与中后台相互支持、高效联动，合理优化审批流程，顺利为京鲁船业转开1300余万美元预付款保函。

“本次又为其转开预付款保函，有效提高了其在欧盟市场的信誉和竞争力，进一步增强了其承接国际订单的信心和能力。”京鲁船业有关负责人说。船舶行业建造周期较长、资金占用较大，船东通常会在合同签订后支付一定比例的预付款，预付款保函则为这笔资金提供安全保障。据悉，进出口银行山东省分行2025年开年即为京鲁船业投放了2亿元信贷资金，极大缓解了其在购置设备、采购原材料等方面的资金压力。

下一步，进出口银行山东省分行将通过更多有特色、有内涵的产品，持续提高外贸银行、国际合作银行、外贸相关先进制造业银行“三张名片”含金量，为服务好企业“走出去”贡献坚实政策性金融力量。

鲁信创投获评山东财经风云榜 “2024山东知名服务品牌”

□记者 胡羽 报道

本报济南4月29日讯 今天，由大众报业集团（大众日报社）主办，山东财经大学、山东省宏观经济研究院、山东省互联网传媒集团、《经济导报》社等单位共同承办的“第二十二届（2024）山东财经风云榜”创新案例展示项目发布会在济南举行。鲁信创投凭借在科技金融领域的创新探索与赋能实践，获评“2024山东知名服务品牌”。

据悉，“山东财经风云榜”自2003年推出，22年来始终秉持“发掘健康商业标杆、见证良性经济大势”的理念，寻找时代发展大潮中的山东势力、山东榜样、山东标杆。本届创新案例展示活动以“大省挑大梁 鲁企新担当”为主题，深度聚焦全省2024年“走在前、挑大梁”的生动实践，旨在挖掘展示一批引领产业变革、彰显齐鲁担当的标杆企业。

作为鲁信集团旗下专业从事创业投资业务的核心板块，鲁信创投坚持以更高的站位、更严的标准和更广的布局，于实践中不断探索“做好科技金融这篇文章”的新途径新举措，已累计投资企业320余家，其中专精特新企业近120家，先后助推41家企业登陆境内外主要资本市场，做强做优耐心资本，投早投小投长期投硬科技，“长周期”扶持创新型科技企业做强做大、“全流程”赋能实体产业高端高质高效发展，为我国加快推进新型工业化、发展新质生产力、构建新发展格局、建设现代化经济体系贡献鲁信力量。

恒丰银行近百网点 成为山东老年大学远程教学点

□记者 王新蕾 报道

本报济南讯 近日，恒丰银行与山东老年大学携手，在践行养老金融大文章、共建养老金融服务场景方面探索新模式。恒丰银行省内三家分行93个营业网点获批成为山东老年大学远程教学点，开通远程教学课程，包括书画艺术、健康养生、生活应用等领域的650余门、近4000节课，向老年市民群体免费开放。

山东老年大学创办于1983年，是省委直属参照公务员法管理事业单位，是中国第一所老年大学。此次恒丰银行首批网点获批山东老年大学远程教学点资格，对恒丰银行满足老年群体多样化学习需求、丰富网点适老化服务内容、提升老年群体金融服务水平、具有重要意义。

恒丰银行为老年群体提供适配的综合服务，2023年初推出了“月恒·岁享”专属服务品牌，建立了“七个一”岁享客群服务体系，从产品、活动、权益、服务等七个方面重塑服务模式，持续拓展服务场景。目前，服务体系已覆盖230万岁享客户群体。

泰山财险枣庄中支启动 冬小麦保险精准承保试点工作

□记者 胡羽 报道

本报枣庄讯 为深入贯彻落实农业保险“双精准”政策部署，切实筑牢农户风险保障屏障，推动农业保险服务提质增效，4月8日，泰山财产保险股份有限公司枣庄中心支公司正式启动冬小麦保险精准承保试点工作。

据了解，试点工作以科技赋能为核心驱动力，创新探索农业种植数字化、精准化管理新模式。通过运用无人机航拍及测绘技术，对承保地块进行高精度划分与管理，构建起精细化的地块管理体系。后续还将引入动态监测与风险预警等智能化服务，实现对农业生产风险的周周期管控。

泰山财险枣庄中心支公司将以此次试点为契机，锚定农业保险精准投保理赔体系化服务能力提升目标，依托“双精准”管理与作业体系，持续优化服务流程，提升服务效能与品质，为农业保险高质量发展贡献崭新的实践经验，树立行业新标杆，为农业生产保驾护航。

中泰证券 举办第十一届健步行活动

□记者 徐佳 报道

本报济南讯 4月27日，中泰证券举办了“携手奋进 争创一流”第十一届健步行活动。中泰证券总部各部室、分公司、营业部8000余名员工及各子公司员工在全国各地同时开展活动。

中泰证券董事、总经理冯艺东表示，中泰证券连续举办十一届健步行活动，既是践行“健康中国”战略的生动实践，也是对中泰“家”文化的美好诠释，展现了广大干部员工对美好生活的不懈追求和昂扬向上的精神风貌，希望全体员工以本次活动为契机，强健体魄，提振精神，将展现出的坚持与执着融入工作，以创新激发中泰发展动能，让专业成为中泰鲜明底色，用协同凝聚中泰发展合力，奋力扛起山东证券业旗帜，朝着建设忠诚、合规、创新、美美与共的一流证券公司目标砥砺前行。

在济南济西国家湿地公园，中泰证券1100余名员工一同完成了行程，传递绿色低碳、健康生活的理念。在全国其他城市，各参与单位将健步行活动与投资者教育与保护、反洗钱、志愿服务、党建团建等相结合，开展了丰富多彩的宣传教育活动。

□ 本报记者 王新蕾

作为鲁信集团直管企业，山东金融资产坚守省属地方资产管理公司职能定位，深刻把握金融工作的政治性和人民性，统筹处理好功能性与营利性的关系，以服务国家战略和区域发展为己任，牢牢聚焦不良资产经营核心主业，在助力中小银行改革化险、服务各市“保交楼”项目、整合资源激活问题资产等领域持续发力，着力解决各类痛点、堵点难题，保障区域经济社会体系稳健运行。

深耕属地业务资源 盘活低效金融资产

山东金融资产聚焦主责主业发展，持续加大不良资产投放力度，2024年新增不良资产投放超过70亿元，累计收购不良债权超过420亿元，稳居山东省内同类机构前列，推动2024年末全省银行业金融机构不良贷款率下降至1.1%、较年初下降0.05个百分点，显著优于全国1.5%的平均水平，切实释放信贷空间，增强金融机构服务实体经济质效。

山东金融资产充分利用山东省16市政府平台股东资源，密切对接全省14家城商行、110家农商行，建立“总对总”常态化沟通协调机制，持续加大中小银行不良资

助力“保交楼”工程 修复城市烂尾地标

滨州市城市中心烂尾地标101总部基地项目位于滨州市区两条城市中轴交会处的核心地段。该项目自2004年原开发商资金链断裂后，曾于2005年、2008年、2016年多次引进投资机构进行盘活，均因各类问题最终停滞，成为矗立在滨州市区核心地段的一道显眼“伤疤”，严重影响了滨州市城市形象和社会稳定。

山东金融资产充分发挥问题资产盘活功能，积极协调各方资源，统筹制订救助方案，通过协调引进政府相关支持政策、注资撬动社会资金等方式扫清项目历史包袱。集智聚力推动项目调整规划，在容积

赋能激活问题资产 优化资源要素配置

山东金融资产助推山东省首例上市公司预重整转重整案件顺利执行，收购东方海洋关联不良资产1.1亿元，协助解决大股东占用上市公司资金问题，通过债转股方式减轻企业债务负担，出资认购重整投资基金份额，为上市公司重焕生机创造有利条件。在整合各方资源联动协作下，山东金融资产相继破解了原本棘手的职工安置、财产处置、招商引资等问题，安置职工543人，稳定关联企业职工1000余人，避

免上市公司强制退市风险，依法保障了632家债权人以及全国近1.9万名中小投资者权益，有效推动资源优化处置。东方海洋重整案案例，成功入选山东高院“三强三优”品牌创建典型案例。

山东金融资产持续挖掘存量资产潜在价值，充分运用资源整合、并购重组、逆周期培育等专业化手段赋能改造问题资产，联合阿里资产、京东拍卖、山东产权交易中心等平台开展精准营销，不断扩大潜在意向客户推广面。着力破除资产周转梗阻，整合各类投资主体资源，完善不良资产经营“生态圈”建设，采取分期交易等服务举措促进资产处置提质增效；克服商业地产成交低迷的不利影响，历经三方150轮竞价成功溢价处置重庆解放碑扬子岛酒店关联资产，妥善解决历史债权债务纠纷，赋能推动核心资产净化剥离，成交价较挂牌价溢价10.61%，较抵债裁定溢价29.76%。

此外，山东金融资产持续完善抵债资产管理机制，由专业团队承接抵债资产管理，逐步规范抵债资产交接过户、安全生产、税收筹划、客户服务等相关事宜，分类施策逐项解决制约商业资产经营的核心症结，依托精细化管理提升资产经营收益。如，成都天府国际金融中心4号楼完成抵债后，2年内实现租金收益超1.1亿元，为再次转让处置创造有利条件。