

建设银行山东淄博分行优化服务流程、创新融资模式

百亿资金支持民企加速竞跑

□ 本报记者 徐佳

民营经济是高质量发展的重要基础，民营企业是发展新质生产力的关键力量。今年以来，建设银行山东淄博分行心怀“国之大者”，充分发挥国有大型商业银行的资源优势和创新能力，不断优化服务流程、创新融资模式，为民营企业提供全方位、多元化的金融服务，助力民营企业布局新赛道、新产业，面向未来加速竞跑。截至3月末，该行民营企业贷款余额达109亿元。

鲜奶里的金融温度

清晨，山东得益乳业股份有限公司（以下简称“得益乳业”）的生产车间里，机器轰鸣，乳香四溢，一瓶瓶巴氏杀菌鲜奶随着自动化生产线“飞速流转”。

得益乳业是一家集生态化农业种植、规模化奶牛养殖、智能化乳品加工、现代化低

温物流、数字化营销服务于一体的制造企业，是农业产业化国家重点龙头企业，形成了从牧场到餐桌的“种植、养殖、加工、配送”全链条自控经营模式，其低温奶市场份额稳居山东前列。

然而，随着市场需求的快速增长，企业日常经营周转资金压力逐渐加大。今年1月，建行淄博分行了解到企业的资金需求后，迅速行动，为得益乳业批复了5000万元授信额度，并根据企业实际需求支出了3000万元流动资金贷款。这笔贷款不仅帮助企业解决了资金周转问题，也为企业后续的快速发展提供了有力支持。

同时，建行淄博分行还将得益乳业的产品免费上架到“建行生活”平台，并配置了最高5折的代金券，助力企业拓宽销售渠道，提高销售量。

1600℃的金融护航

一块块晶莹剔透的超白玻璃在1600℃高温熔炉中缓缓成型，经过切割、打磨、质检，最终成为高端建筑和光伏产业的核心材料。

山东金晶科技股份有限公司（以下简称“金晶科技”）是国家高新技术企业、A股上市公司，也是我国超白玻璃产品的开拓者。近年来，企业持续推进产品升级改造和海外项目建设，并打造了马来西亚光伏玻璃生产基地项目，亟须资金支持。

建行淄博分行高度重视企业金融需求，第一时间安排专人与企业对接，开展实地调研，综合考量企业经营情况，为其量身定制了7.5亿元的综合融资方案。其中，9500万元流动资金贷款用于补充企业经营周转资金，4亿元授信额度用于支持马来西亚光伏玻璃生产基地项目建设，有力支持了企业的海外项目建设和业务拓展。

站在生产线旁，金晶科技相关负责人指着正在装箱的玻璃产品说：“建行的服务效率让我们印象深刻。从申请到放款，整个过

程高效顺畅。”

蓝色数据流的及时雨

汗青数据咨询有限公司（以下简称“汗青数据”），是省级专精特新“小巨人”企业，拥有多项专利和软件著作权，主要围绕“大数据分析和智能化解决方案”开展业务。

然而，随着业务规模的扩大，企业对流动资金的需求也日益增加。建行淄博高新支行了解情况后，主动上门服务，为其精准推荐“善新贷”产品。在充分评估企业资质后，迅速完成了审批和放款，解决了其短期资金需求，也为企业未来技术创新和市场拓展提供了有力保障。

“‘善新贷’审批快、利率低、用款灵活，非常适合我们科技型企业。有了这笔资金，就可以加快新产品研发，进一步扩大市场份额了。”汗青数据的负责人说。

深化银担合作 定制金融产品 山东交行有效破解农业经营主体融资难

□ 本报记者 徐佳

烟台市风吹麦乐休闲农业有限公司是蓬莱区的一家种植企业，经营面积超千亩。成立以来，企业通过“公司+农户”的合作模式，发展起果蔬种植、园艺种植、休闲观光等经营项目，并通过持续改善管理，带动当地农民共同富裕。

开春后，天气转暖，逐渐进入了农忙时节，但企业负责人田晓东却因基地经营周转资金不足而焦急万分。得知这一情况后，交通银行烟台蓬莱支行的客户经理与山东交行的工作人员第一时间上门拜访，详细了解企业经营状况和资金缺口后，并为其量身打造了专项担保贷款产品。

很快300万元贷款资金到位了。企业迅速采购化肥、农药等农资，保障了种植作物不错过农时。

为全力保障春耕备耕资金需求，交通银行山东省分行针对农业主体缺抵押、周期紧等“痛点”，推出“惠农e贷”线上产品，同时立足区域实际、深化银担合作，通过提供定制化、差异化服务，打好“产品创新+政策协同+科技提速”组合拳，有效破解农业经营主体融资难题。

“2025多多好特产”农业专项正式启动

拼多多“千亿扶持”计划加码农业

□ 本报记者 胡羽

近日，拼多多“千亿扶持”计划推出的“2025多多好特产”农业专项正式启动，首站走进江苏省连云港市，为包括连云港和山东临沂、日照等地的150多位中小商家进行电商培训，推出多项帮扶助农的新举措，并就商家的“急难愁盼”问题答疑解惑。

连云港地处黄海之滨，鱼类、虾类、贝类品种丰富，但因产业结构单一，商家缺乏品质生鲜的运营能力和品牌意识，导致当地海鲜的名号并不响亮。针对这一现状，“多多好特产”专项小组带去了定制解决方案，即通过平台大数据，赋能连云港商家丰富供应链，实现品质海鲜周年供给，并依托平台补贴、黑标资源等，助力优质商家迅速成长，打造店铺品牌。

“90后”任善良原本是一名远洋货轮驾驶员，2023年返乡创业，将家乡产的鱼虾搬上了拼多多，以另一种形式继续着他的“海洋生意”。

初入电商行业，任善良是个完全的“小白”。“连云港海鲜一般要到秋季才会大量上市，但等到旺季才铺产品已经晚了，店

铺没有积累热度，销量就冲不上去。”任善良说。在拼多多水产运营人员的建议下，任善良今年调整了策略，春节后他便赶赴湖北潜江，为4月份的小龙虾旺季寻求货源，以填补上半年的产品空白期。

据“多多好特产”水产负责人介绍，为鼓励商家开拓产品线，平台将推出双举举措助力商家实现周年运营，其一是在销售淡季给予新品流量倾斜，鼓励商家开拓供应链，丰富产品供给；其二是在助力商家发挥连云港鲜活优势，定向扶持特色鲜活海鲜。

在连云港的水产圈，商家周炳坤是个“传奇”。去年9月，他在拼多多开店，截至当年的年货节，店铺日销量已超过万单，鲜虾、带鱼、带鱼段等单品都在当地创下了销量纪录。

“尽管海鲜资源丰富，但一直没有品牌商家。”这句话道出了像周炳坤这样商家的短板。针对这一现状，拼多多平台将推出三大举措，从产品、运营、供应链等维度为当地商家规划品牌成长路径。“多多好特产”水产负责人表示，水产商家的品牌化一直是个难题，0类目保证金降低了商家的试错成本，商家可以针对品牌调性进行多维度探

索，店铺的定位越明确，平台算法越能精准识别并匹配目标人群，推动店铺品牌成长。

同时，拼多多通过1V1深度指导和资源对接，全面提升商家对品质产品的运营能力。在“多多好特产”水产负责人的建议下，周炳坤将已经上线的扇贝肉页面进行了调整，除了克重，他还做了普通白扇贝肉的对比如。

另外，拼多多还加大对品质海鲜的扶持，为商家规划品牌成长路径。除了“黑标品牌”，平台还推出了“星级”、“回头客好评”、“官方认证”等品质指标，在商家达到相关资质后，通过集中曝光和补贴，助力优质商家脱颖而出。

据了解，今年4月，拼多多推出“千亿扶持”计划，未来三年拟投入1000亿元，持续发力用户、商家及平台多方共赢的商业生态。在农业领域，拼多多“千亿扶持”计划将依托“2025多多好特产”专项行动，继续加码农货、水果、海鲜、水产等品类的扶持力度，深入全国各大农牧产区，探索农货上新新模式，助力产业提升附加值，推动农牧产业增产增收。

威海辖内农商银行聚焦金融“五篇大文章”

“组合拳”助实体经济练出好“筋骨”

□ 本报记者 徐佳
本报通讯员 刘明超

省农信联社深入学习贯彻国务院办公厅《关于做好金融“五篇大文章”的指导意见》，聚焦做好金融“五篇大文章”重点领域和主要着力点，指导全省农商银行坚守服务“三农”和实体经济发展的经营宗旨，坚持支农支小市场定位，立足资源禀赋，突出特色化经营，针对性提供专业化、精细化金融服务。近日，记者走进威海辖内农商银行，了解他们的金融服务故事。

近年来，威海辖内农商银行出台相关工作意见和办法，制定一揽子增量政策措施，以一系列“组合拳”推动金融资源向重点领域和薄弱环节倾斜，不断提升服务实体经济质效，助力威海经济高质量发展。

聚焦原始创新力 科技金融提档

威海浦源食品有限公司专注于海鲜调味品生产，获得 HACCP 和 ISO9001 两大管理体系认证，并成为鱼露国家标准起草单位，是山东省制造业单项冠军企业、“专精特新”企业、瞪羚企业，威海市全员创新企业。

“每当企业遇到困难时，威海农商银行总是能提供‘一站式’服务。”威海浦源食品有限公司财务部门负责人张英国说，2010年企业搬迁，没有固定资产抵押，威海农商银行为其量身定制了“在建工程抵押贷”，发放贷款1000万元。

威海辖内农商银行持续完善科技金融服务体制机制，围绕行业研究、区域布局、渠道建设、产品创新、数字赋能等方面系统发力，依托“知识产权质押贷”、“专精特新贷”等23款产品，助力创新型企业培育工程，累计支持“专精特新”企业129户，22.1亿元。

聚焦高质量发展 绿色金融提量

“在企业加快转型、建设海洋牧场的每一个关键时点，都有荣成农商银行的信贷支持。”荣成市弘泰渔业有限公司财务总监马文介介绍，截至目前，荣成农商银行已累计给予企业1800万元资金支持，助力企业购买大型游艇，建设海中垂钓平台、海上餐饮平台和河豚科普体验馆。



▲乳山农商银行工作人员走访海妮子养殖户。

箱，完善配套设施的过程中，农商银行又提供810万元的贷款支持，使公司形成了现在的规模。”马文介说。

威海辖内农商银行坚持市场导向，强化多方联动，在绿色金融方面积极探索，接连推出“海洋碳汇贷”、“减碳消费贷”、“固碳贷”等16款绿色信贷产品，并用足用好减碳减排支持工具，不断加大对“三农”以及环保型小微企业等主体的信贷支持力度，累计发放绿色贷款620户、16.2亿元。

聚焦服务小切口 普惠金融提质

“从最开始的500万元贷款，到现在的1000万元，在乳山农商银行支持下，公司的养殖规模从5000亩扩大到2万亩。”博悦水产养殖有限公司总经理常伟说，该公司从事牡蛎种苗培育、养殖育肥，常年用工达600余人。

威海辖内农商银行扎实开展支农支小和金融惠民专项行动，加大农户小额普惠贷款推广力度，实现全市行政村整村授信全覆盖，农户授信覆盖面达到77%，涉农贷款余额达295亿元，占全市金融机构的65%。推出“知识产权质押贷”、“装备制造贷”、“海域使用权抵押贷”等23款信贷产品，

累计发放支持电子元件制造、钓具生产、海洋牧场建设等重点产业及上下游企业贷款48亿元。推出“民宿贷”、“餐饮商家贷”、“乡村旅游贷”等14款文旅信贷产品，支持新型农业经营主体1125户、15亿元。

聚焦银发新愿景 养老金融提能

威海辖内农商银行立足老年客群多的实际，加快网点适老化改造、厅堂管理适老化规范建设、适老网点行业标杆打造，为老人提供轮椅、医疗包、老花镜、放大镜、爱心专座等辅助用品，组织老年群体金融知识宣传活动400余次，建立专业的上门服务机制。每逢赶集日，文登农商银行的大堂经理们就会开展“厅堂小沙龙”、“金融夜校”等活动；在老年客户等待办理业务的间隙，大堂经理也会为客户递上一杯热水，并进行金融小常识讲解，帮助老人们了解存款选择、零钱调拨、社保卡更新以及涉农补贴明细查询等日常业务；当老年客户在柜台办理业务时，大堂经理还会做好面对面解释，拉近与老年客户的距离。

在做好服务的同时，威海辖内农商银行还积极构建以养老服务与养老产业、银发经

济为对象的养老金融服务生态，累计支持专业养老机构10户，发放专项贷款2.8亿元，贷款余额较年初增长84%。

聚焦数字化转型 数字金融提效

家住环翠区的刘先生从事水产品经营，近期出现了经营资金周转困难的情况。此前刘先生因非本地户籍，缺乏抵押物，融资屡屡受拒，一次偶然机会，他看到荣成农商银行“异业联盟贷”的宣传信息，抱着试试的态度进行了咨询，顺利获得30万元授信支持。

近年来，威海辖内农商银行持续加大科技投入，深化数据治理。积极打造“聚合支付”、“扫码商户”、“智慧社区”等“数字+金融”场景，提供电子社保卡和医保电子凭证服务，满足客户在定点医院和药店电子医保支持服务需求。整合构建“支农、兴商、助企、惠民”信贷产品体系，推出“信e贷”、“威e贷”、“异业联盟贷”等25款数字化信贷产品。推行精简办贷、线上办贷和限时办贷，全年累计发放线上贷款1.9万户、21.8亿元，30万元以下贷款超九成通过线上办理。

一季度人民币贷款余额 增速回升，钱流向了何处？

□ 本报记者 胡羽

4月13日，央行发布2025年3月金融统计数据报告。数据显示，截至3月末，社会融资规模同比增长8.4%，人民币贷款余额同比增长6.9%，增速较上月加快，广义货币供应量（M2）同比增长7%，增速基本稳定，金融继续支持实体经济企稳的支持力度。

3月末，本外币贷款余额269.26万亿元，同比增长6.9%。月末人民币贷款余额265.41万亿元，同比增长7.4%。一季度人民币贷款增加9.78万亿元。

贷款余额增速回升，钱流向了何处？中国民生银行首席经济学家温彬认为，在金融体系持续加大货币信贷投放力度的同时，企业、居民等资金需求出现更多积极变化，共同推动3月份贷款增速回升。

企业有效信贷需求回暖。3月份制造业和服务业生产经营活动均有提升，其中制造业PMI为50.5%，连续2个月位于荣枯线以上。同时，重大项目建设加速落地，百亿元以上的大项目增多。这些积极因素投射到信贷市场，体现为有效信贷需求回暖。一家全国性银行反映，该行西部地区重点项目开工建设进度明显加快，贷款需求相应走高，年初以来累计向当地重点项目发放的贷款同比增长67%。

个人住房贷款较快增长。市场机构数据显示，3月份不少城市新房和二手房成交活跃度明显提升。30个重点城市二手房成交面积整体同比增长20%以上，带动个人住房贷款投放增多。一家国有大行东部地区分行反映，3月份该行个人住房贷款发放量较上年同期大体翻了一番。

消费贷款增势向好也对近期贷款增长有支撑作用。近段时间各地区各部门出台了大力提振消费的措施，政策效果也在显现，消费者更愿意增加高品质消费。金融系统积极助力提振消费，银行在保证商业可持续性的基础上，加大了消费贷款投放力度，并通过丰富金融产品、提供便捷服务等，更好满足了居民消费信贷需求。

此外，业内专家指出，尽管3月人民币贷款增速已经处于比较高的水平，但还未考虑地方债务置换因素的影响。“去年四季度用于化债的特殊再融资专项债发行超过2万亿元，今年一季度又发行超过1.3万亿元，市场调研初步估算，对置换的贷款约有1.6万亿元，还原后人民币贷款增速超过8%，贷款支持力度实际上比统计数据还要更高。”

中泰证券研究成果获评 中证协2024年优秀课题报告

□ 记者 徐佳 报道

本报济南讯 近日，中国证券业协会（以下简称“中证协”）公布了2024年重点课题研究报告评选结果，中泰证券《资本市场助力培育新质生产力的机制效应与优化路径研究》课题获评优秀课题报告。

据介绍，该课题系统阐释了新发展格局下我国资本市场与新质生产力的基本情况与发展特征，从资本市场服务实体经济直接融资、信贷资金以及企业内源性融资三个维度，深入探究了不同融资渠道助力新质生产力的实际效应和耦合机制，重点分析了资本市场发展新质生产力过程中的先天优势和提升空间，并针对性提出相应政策建议。

课题研究结果为政府部门与金融企业更好推动新质生产力发展提供了坚实的理论基础和富有意义的实践参考，对于提升证券经营机构服务实体经济效率，增强实体企业研发创新能力具有较强的启示意义。

近五年，中泰证券高质量完成中证协年度重点研究课题29项，数量位居行业前列。本次课题获奖，充分体现了中证协及业界对公司研究能力的高度肯定。未来，中泰证券将紧紧围绕国家重大战略和金融“五篇大文章”，持续推动研究能力与水平提档升级，努力产出更多优秀研究成果，打造产学研研创新智库服务品牌，为资本市场发展贡献中泰力量。

威海银行创新推出 “绿色工厂贷”金融产品

□ 记者 胡羽 报道

本报威海讯 近日，威海银行成功为某新三板上市企业发放1000万元“绿色工厂贷”。这笔贷款为该企业的低碳转型注入了强劲动力，也标志威海银行绿色金融产品体系实现新突破。

据了解，“绿色工厂贷”是威海银行结合入选国家级、省级、市级绿色工厂名单的企业，依据企业运营质效、行业前景及政策支持力度等情况，为企业提供审批快、利率优、担保灵活的绿色信贷产品。该产品重点满足企业设备升级、清洁技术引入、日常运营等资金需求，能够有效助力绿色工厂企业实现生产洁净化、原料无害化、能源低碳化。

此次获贷企业为新三板上市公司，拥有多项核心专利，其主打产品为玻璃钢敷缆复合连续油管、热塑性塑料内衬玻璃钢复合管等，广泛应用于水、油运输及化工领域腐蚀性液体的输送。目前企业正参与联合开发某科研项目，项目投入使用后可实现海上油井开采集油与碳减排的双重功能。威海银行精准对接企业需求，深入调研其资金周转周期与生产规划情况，为其量身定制1000万元授信方案，通过优化审批流程、上下协同作业，高效满足企业的资金需求，为企业项目研发提供了坚实的资金保障。

威海银行“绿色工厂贷”锚定工业领域低碳转型需求，为区域绿色金融服务生态圈增添了新动能，注入了新活力。展望未来，威海银行将以“双碳”战略为引领，以“绿色工厂贷”为核心抓手，加大绿色金融资源配置，深化银企绿色战略合作，以金融活水赋能产业低碳转型，为实现区域高质量发展贡献金融力量。

泰山保险菏泽中支获 2024年度政策性农业保险工作 先进集体称号

□ 记者 胡羽 报道

本报菏泽讯 近期，菏泽市财政局、菏泽市发展和改革委员会、菏泽市农业农村局对2024年度政策性农业保险工作作出贡献的先进集体和先进个人进行表彰，泰山保险菏泽中支获评“先进集体”，菏泽中支总经理侯本强获评“先进个人”。另外，单县谢集镇和浮岗镇人民政府对辖内农业保险主要承保单位2024年农险理赔服务工作进行表彰，泰山保险菏泽市单县支公司获评谢集镇人民政府“诚信先进单位”，收到浮岗镇人民政府的感谢信。

近年来，泰山保险菏泽中支紧紧围绕金融保险助力乡村振兴战略，始终“心系三农、服务三农”，聚焦支持农业发展“扩面、增品、提标”要求，保险覆盖面稳步扩大，风险保障水平不断提高。2024年，菏泽中支及辖内各分支机构为21.3万余农户提供23.51亿元的风险保障，累计赔付支出5665.77万元，有效发挥了政策性保险兜底保障作用，全力维护农民切身利益，做到了让政府放心、让群众满意。