



远望见梁漱溟

□本报记者 卢昱

学人剪影

4月5日，“梁漱溟与济南——跨越一个世纪的文化对话沙龙”在济南举行。梁漱溟先生长孙梁钦元携弟弟梁钦宁，与宋遂良、张柯等文化界人士齐聚一堂，以“儒者心性”为轴，展开了一场深邃而温暖的思想交流。

“老根”上生发出“新芽”

20世纪20年代，梁漱溟先生在齐鲁大地播下思想的种子。百年后的今天，他的智慧依然在这片人文沃土中生根发芽。活动现场，梁钦元深情追溯了祖父与济南的百年因缘。

1921年夏，梁漱溟应山东省教育厅之邀来济南作演讲，演讲题目为“东西文化及其哲学”。他在当时激烈的反传统文化潮流中独树一帜，竭力提倡儒家文化的真精神。梁漱溟在演讲中说，面对西方文化的冲击，中国文化应该在保持自信的前提下，有选择性地进行学习，否定全盘西化。这场持续数目的演讲座无虚席、反响强烈，其内容也成为同年出版的《东西文化及其哲学》一书中的主要组成部分。

梁钦元讲到，梁漱溟先生认为中国传统文化的优点有两个，用十个字可以概括：“向上之心强”与“相与之情厚”。前者强调中国人反对躺平、追求进步的根本精神，后者则凸显了重情义、重人伦的文化特质。梁钦元认为，这十个字穿越时空仍与当代人的追求高度契合。谈及梁漱溟以高中学历取得卓越成就的原因，他特别指出对生活的极致认真是关键。“这种态度让他成为值得我们反复思索的典范。”言语间，梁漱溟先生治学为人的身影仿佛重现眼前，令在场者无不感动。

1924年，对梁漱溟来说，有着特殊的意義。这一年，他辞去了北大教职。凭借北大日益远播的名声，他本可继续往繁华热闹里走，却毅然离开北京，投身最基层的乡村、最底层的民众，沉入当时中国最贫苦最沉寂的地方。这份枯木苍然中的浓烈，印刻在了他行迹中：1924年赴山东曹州办学，1928年在广州开办乡治讲习所，1929年北上前往江苏、河

北、山西等地考察乡村，同年在河南辉县参与村治；经历了迂回曲折的百转千回，1931年梁漱溟最后落脚山东邹平，开始了长达七年的乡村建设，直到日寇入侵山东，终止于战火中。

这样南来北往的经历、思索，让梁漱溟愈加明白，彼时中国近百年历史可谓乡村破环史，国际、国内的压迫，天灾、人祸的摧残，使得乡村命运日益沉沦。此时，作为真诚的儒者，他怀揣儒家文化理想，落脚于儒家文化诞生的传统农业社会的深厚土壤，盼望中国文化的“老根”上生发出“新芽”。

真力量从乡村酝酿

“真力量要从乡村社会中慢慢地酝酿出来”，此呼喊如深夜振铎，在邹平的天空回响。梁漱溟对此，寄予很深期许：“乡村建设，实非建设乡村，而意在整个中国社会之建设。”在梁漱溟的设计和推动下，邹平乡村建设不单兴办教育，还包括县政改革、兴修水利、推广科学种田、发展农副业生产以及组建金融流通处、信用合作社、林业和蚕业合作社、卫生院、乡村自卫队等，涵盖了经济、政治、文化各方面，个中甚至涉及了制度上的建设。

梁漱溟探索的邹平模式，备受社会关注，各界名流和国内外专家学者纷纷前往邹平参观考察。有人高歌赞赏，也有人尖锐批评。在友人忆述里，“邹平每年只有两三天下雨，民众肤色红紫，自然条件极差。”梁漱溟本可安居北京、过闲适生活，他非但不，还携妻儿一同住在邹平。

梁钦元在分享中提到，梁漱溟先生曾言，孔子人生态度的首要之处在于“人生是乐的”。面对当今社会的焦虑与内卷，他呼吁人们从日常中寻找真正的乐趣，“克服困苦后的欣然和谐，源于我们如何看待人生的点滴。”同时，他特别推荐了梁漱溟1937年于山东撰写的《朝话》，“文字平白朴实，但是意味隽永，与我们的生活密切关联，对我自己，对我周围的朋友都有启发。我时常会拿出这本书来一读再读，我也希望大家能够从这本书里头找到自己人生的方向。”

历史的景深推到1935年前后的邹平，穿过村落中一排排低矮的茅檐，越过青山、河沟相绕的旷野，牧人们驱使趁晚耕。沉睡了一夜的乡村，在东方翻滚出鱼肚白时，苏醒了。由村落到县城，黑白电影的镜头聚焦到乡村建设研究院。这里的清晨则是另外一番景象——

“天将明未明时，大家起来后在月台上团坐，疏星残月，悠悬空际，山河

大地，皆在静默，惟闻更鸡喔喔作啼，此情此景，最易令人兴起，特别的感觉心地清明、兴奋、静寂，觉得世人都在睡梦中，我独清醒，若益感到自身责任之重大。在我们团坐时，都静默着，一点声音皆无，静默真是如何有意思啊。”

在邹平期间，梁漱溟每天黎明行之最勤的便是这“朝话”。学生们片刻冥想后，由老师发表一番鼓舞人心的话，提供进一步反省的教材。内容多是有感而发，或从学生、教师身上出发，或有感于时事。有时一个话题一气呵成，有时零零碎碎地讲，几年下来，有数百次之多。

梁漱溟希望通过这种“三省其身”的方式，让学生心中燃起道德感化的热情，认识到乡村工作的深刻意义，而他乡建理论的萌芽随之破土而出，不断蔓延伸展。

一生不留发的梁漱溟，每日茹素，三两个烧饼，一碗稀饭，佐以几片大头菜即可解决他的“民生问题”。“这种情况并不偶然，往往经常如此。每日黎明即起，寒暑如一，生活简约一如持戒律之僧人。”梁漱溟的学生胡应汉如此回忆。

宁在一思进，莫在一思停

静水流深，其志不在温饱。“我来做乡村运动，在现在的世界，在现在的中国，也是同和尚出家一样。我同样是被大的问题所牵动，所激发。离开朋友，抛弃亲属，像和尚到庙里去般到此地来。因此事太大，整个地占据了我的生命，我一切都无有了，只有这件事。”梁漱溟早早地沉住了出家精神做乡村工作的心。

“他还常常跑到外头。主要做两件事：一是向很多人介绍他的主张和经验；二是邀请人来邹平做工作。那时有上百名专家、教授，投身邹平的乡村建设工作。比如医疗，他去齐鲁医学院找医务人员来邹平实习。经济方面，以前南开大学的经济研究所，也请他们来做调查。诸如此类的，要自己去跑，花了不少时间。”2014年，梁漱溟的儿子梁培宽在接受本报记者采访时回忆。

宁在一思进，莫在一思停。正如梁漱溟所坚信，如果真想干，应内决于心，虽有时糊涂恍惚，也可觉醒。

动静之间，乡村建设的大网也铺展开来。“1935年，以菏泽为中心，划济宁等13个县为实验区。经过研究院各部及所属乡村师范、乡村人员服务训练处等部门培养、训练的学生累计3000多人。”截至1937年，山东107个县中有70多个被指定为乡村建设实验区。

只可惜，与乡村建设同样迅猛的，还有虎视眈眈的侵华日军。1937年10月13日，战火烧至黄河北岸。次日清晨，梁漱溟匆匆赶到济南，在千佛山上找到韩复榘，苦劝五小时，愿他守住黄河防线，可惜未被理睬。16日，他带领乡村建设研究院工作人员撤离邹平，苦心建设经营七年的邹平乡村危如累卵。

50多年后，美国学者艾恺问梁漱溟：您和王阳明有很多类似的地方，你觉得自己是一个普通人吗？

梁漱溟答：“我就是一个普通人，只不过我好像见到了，远远地看到了，看到了王阳明，看到了孔子，好像天有雾，在雾中远远地看见了孔子是怎么回事，王阳明是怎么回事，远远地看见。”

梁漱溟之于我们，又何尝不是。



向新而行 智享未来

2025齐鲁春季车展4月10日开幕

□朱洪蕾 刘庆义 张雪

4月10日至4月14日，以“向新而行 智享未来”为主题的2025齐鲁春季车展暨第51届齐鲁汽车展览交易会将在山东国际会展中心举办。历经二十六年深耕，被誉为“沿黄第一车展”的齐鲁车展已成为齐鲁大地乃至全国汽车界的重要盛事，近百个品牌、近千款车型齐聚一堂，将为消费者带来一场汽车盛宴。

阵容强大

多款新车亮相

规格高、品牌全、价格低、客流大一直是齐鲁车展的亮点，本次齐鲁车展更是延续了这一特点。参展车型涵盖轿车、跑车、SUV、MPV、皮卡、摩托车……市面上能够见到的乘用车车型，几乎都能在本届齐鲁车展上看到。

2025齐鲁春季车展正以空前规格诠释“科技博览”新内涵，着力打造豪华、合资、自主品牌、新能源全满贯阵容。豪华阵营中，宾利、莲花跑车、乐道联袂献上齐鲁车展首秀，惊艳登场；新能源赛道集结特斯拉、理想、鸿蒙智行等一线品牌；比亚迪、阿维塔、极氪等国产顶流新车更是已经开启“现象级”预售热潮。

宝马、上汽奥迪、腾势、方程豹、沃尔沃、林肯、凯迪拉克、红旗、SMART、福特纵横、斯巴鲁、长安汽车、哈弗、长城皮卡、魏牌、坦克、吉利、极狐、上汽荣威、零跑、智己、广汽本田、奇瑞、星途、广汽丰田、昊铂、岚图、别克、上汽大众、广汽传祺、起亚、北京现代、东风本田、东风纳米、东风风神、东风奕派、福特、东风日产、一汽丰田、iCAR、江淮钇能、长安马自达、BK2摩托车等众多国内外知名品牌均将高规格参展。

作为山东省内汽车销量最高、人流量最大的车展，多款新车上市车型将会在齐鲁车展亮相：3月27日，星途揽月C-DM正式上市，搭载热效率44.5%的1.5TGDI混动专用发动机与3挡超强混动DHT，综合续航里程可达1300km+；3月30日，定位家庭大五座智驾SUV的广汽传祺向往S7正式上市，搭载智享座舱、动力底盘、高阶智驾、安全品质等硬核技术；4月1日，2025款起亚狮铂拓界正式上市，全系标配10项实用智驾辅助配置；4月2日，极狐阿尔法新6系上市，配备3激光雷达、搭载华为乾崑智驾ADS3……



强大的品牌阵容和众多新款车型，为消费者带来更多选择余地，满足消费者看车购车需求。

政府补贴、厂家让利

真金白银助力消费者轻松买车

在即将到来的齐鲁车展上，消费者将迎来年度最实惠的购车时机之一。政府补贴叠加厂家限时特惠政策，真金白银助力消费者轻松买车。

消费者报废注销符合条件的旧车并购买符合条件的新能源乘用车的补贴2万元，报废注销符合条件的燃油乘用车并购买20升及以下排量燃油乘用车的补贴1.5万元。

消费者转让旧乘用车并购置燃油乘用车，购车价格8万元（含）以下的每辆补贴3000元，价格8万元（不含）至20万元（含）的每辆补贴8000元，价格20万元（不含）以上的每辆补贴12000元；转让旧乘用车并购置新能源乘用车，购车价格8万元（含）以下的每辆补贴4000元，价格8万元（不含）至20万元（含）的每辆补贴10000元，价格20万元（不含）以上的每辆补贴15000元。

众多厂家推出“限时一口价”、超低息购车金融政策、购车置换补贴等限时优惠政策；特斯拉焕新Model Y首次全系推出限时3年0息和5年超低息购车金融政策，月供低至3809元；

比亚迪官方宣布中大型智能旗舰MPV夏推出置换升级限时优惠，综合购车补贴最高42000元，限时尊享价20.78万元；MG宣布推出全国限时一口价，其中MG7全国限时一口价10.99万元起，此外用户还可叠加享受最高8000元品牌置换补贴以及国补、地补优惠；一汽红旗宣布推出全系置换焕新，购车最高40000元置换补贴，同享国家/地方以旧换新补贴；一汽丰田官方宣布推出“时光焕新计划”，将根据本品车辆出厂年份给予梯度置换补贴，车龄多1年补贴多1000元，补贴范围1.1万—1.9万元；深蓝汽车官方宣布推出购车权益，包括9999元抵5999元购车款、多彩现金礼、置换礼等10项购车礼遇；福特纵横新能源推出限时“一口价”政策，消费者购买全新福特领睿/领裕插电混动SUV，即可享受“一口价”限时特惠活动，最低售价14.28万元起；吉利豪越L推出4月限时优惠政策，叠加政企双补，综合补贴最高53000元，全系一口价10.99万元起……

为了吸引消费者，参加本届齐鲁车展的车企和经销商，已提前出台现场签到礼、旧车置换新车礼包，最低优惠、分期贷款低首付低利率等多项优惠政策。这对于消费者来说，能够节省购车成本，获得更大好处。

万人团购活动启动

消费者尽享齐鲁车展VIP服务

为真情回馈广大消费者，齐鲁晚报·齐鲁壹点携手比亚迪、哈弗、吉利、极狐、上汽荣威、广汽本田、奇瑞、广汽丰田、理想、岚图、阿维塔、坦克、腾势13个汽车品牌，联袂打造“2025齐鲁春季车展·万人大团购”活动。

只需9.9元，消费者就可以在“齐鲁车展”抖音直播间提前购买VIP电子门票，参与万人大团购活动。车展开启后，解锁车展现场五大VIP待遇，包括车展入场VIP专用通道、精美签到礼品、展台专享销售顾问VIP服务、一对一解答以及专属VIP的车展参观和试乘体验。

订车后，VIP用户可在专属抽奖区域参加整点抽奖，抽取市场价不低于300元的礼品。抽奖奖池不仅有多功能空气炸锅、破壁机、微波炉、电压力锅等家用厨具，也有挂烫机、塔式落地扇、空气净化器、投影仪、扫地机器人、冰箱、电视等家电。

整点抽奖之外，车展现场订车的VIP用户还可以参与当天的超级大奖抽奖活动，有机会抽取到超级大奖——华为Mate60手机一部。

此外，“2025齐鲁春季车展·万人大团购”活动还将同步开通抖音直播间，并由专业主播实时讲解优惠信息，实现线上线下联动，给消费者提供专业、沉浸式购车体验，打造一场集购车、娱乐、服务于一体的差异化汽车消费盛宴。

你更适合哪款车型？

齐鲁车展交互智能体答疑解惑

第一辆车，买新能源汽车还是买燃油车？假如你是神秘低调的天蝎座，适合开什么车？

预算20万元，喜欢科技感强的SUV，有哪些车型推荐？

山东数字文化集团自主研发的国内首个车展交互智能体，将会在车展期间上线，打造私人AI车展顾问，为消费者答疑解惑。

据悉，齐鲁车展交互智能体由山东数字文化集团基于海量数据资源，依托大模型技术打造，更自然的拟人化沟通，实现更自然、更贴近人与人之间的轻松交互体验。通过大数据分析和智能交互功能打造，对多维度数据进行深度融合，大模型整合生态，覆盖购车、用车等全方位场景，首次以数字人形式为车展用户提供全方位用车服务。

齐鲁车展交互智能体功能主要分为AI荐车、星座车型、门票咨询与汽车品牌四大部分，消费者可根据自己的实际情况提问，由该智能体进行智能化回答，为消费者提供合适的车型和车型相关信息，最大程度为消费者看车购车提供有价值的参考。

超100位车模现场参与

线上车模大赛同步开启

每次举办车展，最吸引消费者的，除了一款款新车型，就是一位位争奇斗艳的车模！作为山东车友期待的车展盛会，齐鲁车展汇集来自世界各地的知名汽车品牌，众多品牌的最新车型和概念车都在这里发布和展出，时尚、科技的展馆加上炫目的灯光，衬托出更加完美的车型轮廓和外观。齐鲁车展第十届线上车模大赛暨最美车模评选活动将通过线上投票评选的方式，评出齐鲁国际车展“人气之星”“上镜之星”“活力之星”“气质之星”“亲和之星”“服饰之星”“新媒体之星”等10个单项奖。