农行山东省分行抢抓农时助春耕

1月粮食安全领域贷款增速达9%

□ 本报记者 徐 佳
本报通讯员 邰长亮

抓好春季田管，对稳定全年农业生产至关重要。今年以来，农行山东省分行出台服务春耕备耕工作方案，聚焦种粮大户、家庭农场、农民专业合作社、涉农企业等农业生产和服务主体，通过贷款利率优惠、创新专属信贷产品和服务模式、强化银政合作等方式，优先满足农田水机基础设施、特色产业、粮种、化肥等方面资金需求，全力保障金融供给，服务春耕生产。

新产品让春耕不等“贷”

近日，农行济南章丘支行成功发放济南市首笔“强村贷—粮食规模种植贷”11.96万元，支持党组织领办合作社发展，实现了金融服务春耕备耕的新突破。

据悉，“粮食规模种植贷”是山东省新推出的贷款类型，贷款聚焦党组织领办合作社在章丘区“三变改革”（资源变资产、资金变股金、农民变股东），将村里土地流转整合后，再由省、市、区三级供销合作社共同出资设立的土地托管公司来托管经营，形成了“供销合作社+村党支部+专业合作社+托管服务公司”的新模式，实现了农业适度规模化经营，也为金融服务春耕备耕蹚出了一条批量化运作“强村系列贷”的新路子。

为让春耕备耕金融服务直达田间地头，农行山东省分行结合春耕生产贷款“急、频、快”特点，创新贷款方式，优化办贷流程，提高办贷效率，建立春耕备耕金融服务“绿色通道”，对提交的信贷业务，优先审批，限时办结，保障农户、农企资金及时到位，不误农时。该行聚焦高标准农田建后运营和管护资金需求，为农户、种植大户等提供“粮农e贷”“生产托管贷”“农机贷”等多样化产品服务。

新模式“贷”动农机产业“加速跑”

春耕备耕时节，农机具作为农业生产的重要“利器”，正发挥着不可或缺的作用。

五征集团作为山东省内集农机装备研发、制造、销售于一体的行业骨干龙头企业，正忙着赶订单、抓交付。近年来，企业发展进入快车道。但下游经销商多、资金周转慢，上游供应商付款要求急，成为产业链的“资金梗阻”。

农行山东省分行创新推出“农机装备双向赋能供应链融资专属服务模式”，实现银行“农银智链”供应链金融开放平台与五征集团系统对接，整合整个产业链上下游信息流、物流、资金流，将五征集团的信用“变现”，为下游经销商提供基于订单大数据的订单融资，为上游供应商客群提供供应链电子债权凭证融资，上下游一体化推进产业链资金融通。新模式推出一年多来，该行已累计为五征集团上下游企业提供供应链融资20多亿元，助力五征集团更多农机开赴全国各地春耕沃土。

金融活水助农机“智”造转型

人勤春来早，春耕正当时。作为一家专业从事农业机械研发、制造、销售和服务的综合型制造企业，山东江华机械制造有限公司正抢抓农时，全力加快农机生产进度。

山东江华机械制造有限公司为省级高新技术企业，主要生产8种适用于我国农业产业结构的急需机械产品，包括大型玉米收获机、拖拉机、水稻机、小麦机、打捆机及核心零部件制造，年产农业机械2万台。

春耕备耕关键时期，江华机械抓住机遇，加紧采购原材料，资金需求不断增加。农行菏泽单县支行了解到情况后，组织专门团队实地调研，制订专项融资方案，提供信贷支持，为江华机械发放1000万元流动资金贷款，同时，为企业提供更为灵活的还款方式和利率优惠，有效降低了企业融资成本。

据悉，农行单县支行已累计向江华机械发放贷款4700万元，助力企业从传统农业机械生产向智能化、高端化农业机械生产转变。公司建设的大型智能农机制造项目于去年5月投入生产，可实现年产大型智能玉米收获机、大马力智能拖拉机、智能水稻收获机等农业机械3.16万台，智能化水平显著提升。

春耕备耕关键时期，农行山东省分行拓宽支持渠道，出台《高标准农田建设项目贷款操作指南》，在继续支持全省计划内高标准农田项目的基础上，适度支持辖内计划外高标准农田建设，今年以来，已审计划外高标准农田项目贷款2.19亿元，支持高标准农田建设11.09万亩。持续做好综合服务，出台《中国农业银行山东省分行“良田建设+”金融服务方案》，将打造粮食安全示范区过程中总结的成熟做法推广到全行，为农户、种植大户等提供多样化产品服务。截至1月末，农行山东省分行粮食安全领域贷款182.5亿元，较年初增加15.1亿元，增速达到9%。

农行山东淄博工作人员到淄博科技股份有限公司种业基地现场调查。

水产养殖再也不怕『风高浪急』

气象指数成为保险创新重要『引擎』

□ 本报记者 王新蕾
本报通讯员 崔广勋 王亭然

日前，中国人寿财险山东省分公司所属济宁市中心支公司与济宁市气象局签署气象服务合作协议，创新“保险+气象”产品模式，激发气象和保险数据要素潜能。

近年来，中国人寿财险山东省分公司不断强化与各级气象部门的协同联动，以气象灾害风险管理的市场需求为切入点，一方面，推进气象指数及衍生品研发应用，扎实推出系列气象指数系列保险产品；另一方面，完善应急联动机制，在气象灾害风险预报预警服务和损失评估等方面展开合作。

“风高浪急”可获赔偿

长期以来，水产养殖风险难以预估和控制、灾害损失难以查勘、赔付金额难以确定，这制约了水产保险保障体系的推进。为此，中国人寿财险山东省分公司利用当地历史和当前气象数据、不同渔业产品的生长特性和规律，以波高、气温、水温、风力、降雨量等气象指数为依据确定理赔阈值，先后研发开办了扇贝和牡蛎浪高指数保险，大闸蟹、南美白对虾、海参、淡水鱼、贻贝等综合气象指数保险等系列渔业指数保险产品，让水产养殖再也不怕“风高浪急”。

当前，黄河口大闸蟹、海参已发展成为当地特色产业。针对暴雨、高温等自然灾害对海参养殖的影响，中国人寿财险山东省分公司与气象部门密切配合，利用当地气象资源将天气对大闸蟹、海参的损害程度进行指数化，自2021年起先后进行了大闸蟹、海参养殖气象指数保险创新研发和试点工作，四年来已累计承保14.28万亩，赔付灾害损失1241万元。

枣庄市峄城区实施石膏塌陷地综合治理推动生态渔业发展，实现了经济、生态、社会效益共赢。中国人寿财险山东省分公司根据当地气象历史数据和淡水鱼生长条件规律，设计研发出山东首款淡水鱼养殖综合气象指数保险。当气象部门观测到气温和降雨达到相关阈值，视为保险事故发生，每亩最高可给予3000元的赔付。

天气指数保险不断扩围

去年3月，济南市商河县1069个温室大棚蔬菜种植户收到了800元至2万元不等的转账款项。这是中国人寿财险山东省分公司支付的日光温室蔬菜寡照指数保险赔款，共计323万元。

自2017年起，每年10月，当地政府都要组织温室大棚种植户在该公司参加蔬菜寡照指数保险，共有1.4万户次投保，累计投保面积达10万多亩。此前，商河县气象部门数据显示，当地持续出现5天以上因阴天和大雾造成的寡照天气，导致日光温室棚内温度大幅降低，影响了棚内作物生长，按规定预计每亩将赔付400元，不久后，600多万元的赔款将通过“惠农一卡通”分别兑付到1454个种植户手中。

在种植气象指数保险方面，中国人寿财险山东省分公司已在济南大棚蔬菜、日照茶叶、临沂金银花、枣庄大棚蔬菜等产业方面取得突破。截至2024年，共计承保22.67万亩，承担风险保障6.8亿元，支付赔款3151.47万元。

2024年，该公司还将天气指数保险扩展到小麦种植上，在开办好政策性小麦完全成本保险的基础上，根据小麦收获期间降水频发给小麦生长和收获造成的损失，在商河县研发开办了商业性小麦收获期降水指数保险。小麦收获期间的47天内，当投保地理区域内气象站观测到的日降水量连续1天（含）以上大于5mm时，视为发生一次降水事件，去年共承保1.4万亩，赔偿金额13.69万元。

保险助力“双碳”经济

围绕“双碳”目标，中国人寿财险山东省分公司不断创新丰富绿色保险供给，创新推出海洋、森林、湿地碳汇气象指数保险产品，实现三大生态系统碳汇保障有效覆盖，将卫星遥感、气象等大数据广泛应用于“碳库”产品创新和理赔服务，有效破解了“验标难、定损难”等问题。目前，该公司已开办碳汇保险项目19个，海草床、牡蛎等5个碳汇保险产品为全国、全省首创，共提供风险保障1.12亿元，业务范围扩展到9市19县域。

山东是生态资源大省。该公司利用政府奖补政策支撑，先后为沂源、博山、章丘、邹城、冠县、夏津、河口、莱阳等县区194万亩森林提供碳汇指数风险保障，为潍坊、济宁、淄博提供湿地碳汇指数保险服务，赔款可用于灾后碳汇资源救助、碳源清除、资源培育及生态保护修复等，其中连续两年承保的淄博市博山区、沂源县全域森林碳汇保险，碳汇损失赔款达99.8万元。

该公司去年在威海成立了蓝色保险发展中心暨海洋数据研究院，搭建起以海洋气象大数据为支撑、以蓝色保险为载体、以碳汇和渔业多样化风险管理为杠杆的专业服务平台，目前已落地蓝色保险项目6个，风险保障金额达1.3亿元。

中国人寿寿险山东分公司赴企开展座谈交流活动

强化综合金融服务，助力民企高质量发展

□记者 胡羽 报道

本报济南讯 2月25日，中国人寿寿险山东分公司赴济南友丰电子股份有限公司开展座谈交流活动。这是中国人寿深入贯彻落实民营企业座谈会重要精神，践行国寿集团“坚守保险经济减震器和社会稳定器功能定位，努力成为现代产业体系建设的重要推动者”部署要求的重要举措，旨在立足山东发展实际，强化综金协同机制、提升客户协同经营能力、推进协同创新升级，充分发挥公司综合金融优势助力民营企业高质量发展。

座谈会上，济南友丰电子股份有限公司董事长刘卫东系统介绍了公司业务发展情况以及对综合金融产品服务的需求。据悉，济南友丰电子股份有限公司成立于2010年，公司主营业务是汽车高性能高频传输组件技术及工艺，在智能汽车高频信号传输关键领域处于全国领先水平，与比亚迪、吉利、潍柴等数十个品牌建立了长期稳定的合作关系。

中国人寿寿险山东分公司党委书记、总经理淡新虎详细介绍了中国人寿驻鲁“三司一行”匹配性产品及服务，并表示中国人寿具备健全的组织架构、多样化的产品及专业化的服务，有能力有实力通过创新金融产品和服务组合，为民营企业量身定制专属的保险保障方案，助力民营企业有效应对各类风险，降低经营不确定性。同时，中国人寿特有的保险资金优势，可以提供多元化融资渠道，积极助力民营企业解决融资难、融资慢的问题。此外，中国人寿还致力于积极搭建各类交流合作平台，促进民营企业之间的资源共享与合作，为民营企业营造良好的发展生态。

“寿险山东公司要牵头驻鲁单位积极落地实践集团公司关于‘构建核心主业优势突出、多主体协同共进新格局’的部署要求，探索成立综合金融生态链助力民营企业高质量发展服务团队，积极为民营经济发展保驾护航。”淡新虎表示，中国人寿各级驻鲁机构要充分借助服务民营企业发展契机，拓展客户群体、加深对多层级市场需求把握，提供针对性、多样性的产品及服务，探索打造主业独特领先竞争优势。

作为国有金融央企，中国人寿寿险山东分公司始终坚持以服务实体经济为己任，协同集团各驻鲁单位（广发银行济南分行、财险山东省分公司、养老险山东分公司），在服务实体经济及民营企业发展、服务地方社会民生保障等方面“定好位、挑大梁”，坚持抓改革、强转型、争头雁，积极开创全动能高质量发展，为山东新时代社会主义现代化强省建设贡献力量。

数据显示，2024年，中国人寿寿险山东分公司为小微企业办理保单借款377.7亿元、服务人数近170万人次、有效缓解小微企业资金压力；为1500余个战略新兴产业提供保险保障、覆盖4.82万人，理赔金额达897万元；为6400余家绿色产业企业提供保险保障，赔付金额达5728万元。协同财险山东公司助力中小微企业发展，为9.8万家中小微企业客户提供保险服务，累计风险保障1.89万亿元；为785家国家级专精特新“小巨人”企业提供风险保障215.6亿元。广发银行济南分行为普惠小微企业提供贷款达23.85亿元。养老险山东分公司为650余家企业提供企业年金服务，年金规模超500亿元。

破解中小企业融资难题 领航跨境金融新生态

青岛银行交易银行业务开启发展新篇章

□ 本报记者 胡羽

从国际业务架设跨境金桥到供应链金融疏通产业动脉，从破解传统抵押困局到构建数字信用体系，青岛银行在“质效优先、特色鲜明、机制领先”的战略指引下，将凭借金融与科技的创新融合能力，坚持特色化经营，引领交易银行业务攀登新高峰。其交易银行业务以国际业务、供应链金融、财资管理三大核心板块为驱动力，为企业量身打造全方位、一体化的本外币、内外贸、离在岸的金融服务解决方案，开启业务发展新篇章。

跨境金融智能化 特色产品引领潮流

走进青岛某食品有限公司的生产车间，自动化生产线正将红彤彤的辣椒加工成调味品，准备发往西班牙、土耳其等地。而在几年前，这家企业还在为备货期的资金短缺问题而苦恼。

“过去，高峰备货期资金短缺是我们企业的发展瓶颈，尤其是面对公司抵押物不足，传统融资渠道捉襟见肘。”该企业相关负责人说。了解到企业的困境后，青岛银行向其推荐了免抵押、低利率贷款方案——“出口快贷”。双方迅速达成合作意向，审批并发放了600万元贷款，及时缓解了企业资金压力。基于企业的良好运营情况，次年其贷款信用额度有望提升至900万元。

是什么让青岛银行的贷款审批和发放过程如此高效？

青岛银行利用中小外贸企业数据信息，结合银行大数据风控平台进行客户画像，创新推出“出口快贷”“进口易贷”“信保速融”等多款标准化融资产品。据了解，青岛银行目前已累计为近千家外贸企业提供信用融资支持累计近150亿元，让信息数据创造价值，解决中小企业融资难题。其中“出口快贷”荣获青岛市社会信用体系建设优秀案例，赢得业界广泛赞誉。

另外，为了进一步便利跨境结算客户，青岛银行推出一站式国际结算平台“青银汇通”，该平台提供在线收付汇、在线结售汇、查询与申报、7×24小时直入账、在线开证等“一揽子”服务，“极简流程”“秒级入账”的结算体验，极大降低了客户的“脚底成本”，在广大外贸客户中树立了良好的口碑。值得一提的是，去年12月31日，青岛银行成功获批CIPS直接参与者资格，成为山东省首家获批此资格的法人银行。获批后，青岛银行跨境人民币结算服务的覆盖度更广、中转费用更低、结算时效性更高。

同时，针对希望拓展海外市场的中资企业，青岛银行通过“离岸汇通”提供了涵盖NRA账户管理、结算及融资的综合服务体系。目前，青岛银行形成包括外债、跨境并购贷款、跨境贸易融资等多元化融资方案，成功办理了山东省首笔港股私有化的跨境并购贷款，赢得监管部门认可；创新推出NRA福费廷等跨境融资新模式，助力“走出去”企业加速布局海外市场。

供应链金融前瞻布局 畅达产业链上下游

去年，青岛银行携手青岛一家外贸企业，通过供应链仓单质押融资方案，再度引领供应链金融领域的创新浪潮。

针对进口企业在货物质押融资时遭遇的货权界定模糊和监管难题，青岛银行积极对接港云仓平台，利用平台技术深度挖掘货物仓储、物流核心数据，确保仓单信息的真实无误与防篡改特性。同时，青岛银行凭借自身严密的风险管理体系与优化的业务流程，对融资业务实施全面审慎的管理，有力保障了资金使用的安全合规。得益于青岛银行的敏捷响应与高效服务，该企业顺利获得5500万元融资，为后续的进口业务打造了坚实的资金后盾。

值得一提的是，青岛银行还开创性地推出了应收链融、证信通等供应链产品，将传统应收账款转化为可拆分、可流转的债权凭证，实现了金融服务的全面升级。在山东省内，青岛银行更是率先推出了供应链脱核产品发票快贷、应收易贷等。结合省内重点产业链特点，青岛银行推出了覆盖高端装备、现代农业、建筑施工、生物医药等十大产业链的专项金融产品和服务，精准满足产业链“供、产、销”全流程资金需求。

青岛银行以其前瞻性眼光和创新精神，不断向数字化、场景化深度转型，为产业链保链、稳链、强链工作注入了强劲动力。据悉，2024年，该行累计为400余家核心企业及近万户上下游供应商提供服务，供应链发生额近300亿元。凭借亮眼表现，青岛银行荣获五部门联合颁发的2024年供应链金融优秀金融机构奖项。

财资管理科技赋能 助力全流程结算服务

“用了青岛银行的财资平台之后，我们的订单周转效率提高了30%以上，大幅提升了我们集团内部的付款时效、回款稽查效率，”山东省内宠物行业某头部企业负责人说。

该企业从事宠物食品研发生产及供应链服务和销售渠道运营。近年来，企业发展规模不断壮大，订单规模急剧增长，集团内各业务板块协同发展，分子公司开立银行账户众多，日常结算流水激增。如何通过集约高效的数字化工具，掌握企业内现金流量变化，实现金融资源实时可视管理，成为整个集团内亟待解决的财务管理难题。

针对企业资金管理现状，青岛银行为其提供了财资管理专属解决方案，提供多银行账户集中管理、财富融资管理、收款自动稽查、付款结果回传、成员单位间资金联动调拨等多种财资管理服务，通过平台集约化的管理手段，赋能企业内部财务数字化转型。

据了解，为顺应企业财务数字化转型要求，青岛银行2024年在省内法人银行中率先推出财资管理平台，该平台“一站式”提供账户管理、资金结算、收付款管理、投融资管理、报表管理、风险管理等服务。凭借灵活、高效的财资管理实施方案，青岛银行成为某大型市属国企司库建设的唯一战略合作伙伴。2024年8月，青岛银行的“智慧财资管理平台”荣获中国上市公司协会颁发的“2024年度上市公司数字化转型最佳实践”奖项，再次印证了该产品的行业领先地位。

除此之外，青岛银行还专注场景建设，为细分市场提供综合化服务。从境内运费结算场景“银汇捷”到汇率避险场景“青银汇保”“智慧校园”“智慧物业”“智慧餐饮”“智慧招标”等场景金融系列产品，青岛银行打造场景金融产品如同毛细血管，渗透到经济肌体的每个地方，已有超过12000户客户受益于该场景化服务。

中泰证券获“2024年中国证券业防范非法证券宣传健康跑”公益活动三项大奖

□记者 徐佳 报道

本报济南讯 近日，中国证券业协会对在“2024年中国证券业防范非法证券宣传健康跑”公益活动中作出突出贡献的机构进行表彰，中泰证券获得“优秀影响力示范单位”“优秀组织示范单位”“创新组织示范单位”三项大奖。

2024年7月，中泰证券主办“2024中国证券业防范非法证券宣传健康跑”中泰证券站活动，公司精心筹备、有序推进，活动吸引16166人报名，最终完赛15946人，累计跑步里程82338.78公里，数字心动App中泰证券站赛事关注人数超13万，中泰证券站防非健康跑抖音话题浏览量超过16000，跑遍中国系列赛微博号及小红书对活动的联合推广浏览量近3万，数字心动App开屏及首页banner推广浏览量超过500万，投资者参赛热情高涨，宣传效果显著。

中泰证券站活动以健康跑为载体，线上线下齐发力，开展了丰富多彩的防非宣传活动，构筑起多层次、广覆盖的防非阵地。同时，借跑遍中国·中国证券业防范非法证券宣传健康跑线上赛已经形成的影响力，中泰证券在国家级投教基地开展“防非跑护照打卡”活动，以更加有趣的方式，实现线上为线下导流和线下深化线上防非宣传的双向互动效果。