

中信银行济南分行：『开薪易』推动中小微企业数字化转型升级

农行山东省分行打好信贷资源向民企倾斜组合拳

民企贷款余额超3200亿元

□ 本报记者 徐佳
本报通讯员 邰长亮

雨水时节，迎着清晨的第一缕阳光，济宁市兖州区宁德时代光伏项目施工现场又开始了新一天的忙碌。工人们正在抢抓施工黄金期，进行光伏组件安装、电缆接线等作业。一眼望去，光伏板块逐光而列，在阳光的照耀下熠熠生辉。项目占地面积约6100亩，规划装机容量为250MW，建成后将极大提高节能减排效益，为济宁绿色低碳高质量发展再添一抹绿色。

济宁市兖州区宁德时代光伏项目是宁德时代时代在山东落地的首个集中式光伏项目，也是宁德时代在新能源发电领域的首次探索。

宁德时代济宁光伏项目进展如火如荼的背后，有着金融助力。在项目融资过程中，农行济宁分行高度关注项目建设进度及资金需求，多次赴宁德时代总部以及建设现场调研，推进实施总省市三级行联动配合机制，

高效完成4.77亿元贷款投放，为项目注入了澎湃的“绿色动能”。

民营经济是高质量发展的重要基础，是推进中国式现代化的生力军。近日召开的民营企业座谈会，再次强调民营经济在我国经济社会发展中的重要地位，并明确要持续优化营商环境，加大对民营经济的支持，为民营经济发展营造良好环境、提供更多机会。

作为国有大型商业银行，农行山东省分行持续完善民营企业金融支持政策，精准对接民营企业金融需求，引导信贷资源向民营企业倾斜。截至2月17日，该行民营企业贷款余额（监管口径）3239.9亿元，较年初增加100.4亿元。

农行山东省分行注重加大资源配置，完善政策配套，持续提升民营企业贷款占比。在年度经营计划中单列民营企业、普惠型小微企业信贷增长计划，优先保障信贷规模。加大科技创新、“专精特新”、绿色低碳、产业基础再造工程等重点领域政策支持力

度，将符合条件的民营企业、项目纳入行业重点客户以及总行制造业、战略性新兴产业“两库”和绿色金融重大项目库，提高民营企业信贷可得性。

此外，该行不断完善适应民营企业融资需求特点的服务体系，着力破解“融资难、担保难”。持续优化“农银e贷”线上产品体系，加大首贷、信用贷、中长期贷款投放，提高企业获贷便利。

针对民营科技型企业轻资产、难融资问题，农行山东省分行于去年11月创新上线金穗齐鲁“鲁科e贷”，成为服务科技型企业专属线上产品。该产品采用纯信用方式，额度最高达500万元，通过“线上+线下”结合方式，以系统审批为主，引入线下调查机制，实现了对科技型企业的客观科学全面评价。金穗齐鲁“鲁科e贷”上线两个月以来，已服务企业305户，授信金额4.3亿元。

位于潍坊市奎文区齐鲁创智园的山东弘益环保技术有限公司，主要从事环保设备销

售及环保检测运维，经过多年发展，企业拥有了良好的科技资质并配备多个研发实验室、拥有多项专利。近期，企业打算进一步扩大生产规模，农行潍坊开发区支行通过“千企万户大走访”活动了解到企业需求后，主动向其介绍了“鲁科e贷”，仅用两个工作日，便向企业发放300万元贷款，满足了企业规模扩张需求。

在完善民营企业金融服务的过程中，农行山东省分行还积极与行业主管部门、工商联、商会协会对接合作，批量获取民营企业融资需求，加强首贷户服务，制订针对性综合培育方案，助力企业健康成长。通过“订单e贷”、“仓单e贷”等供应链融资产品，持续做好民营企业产业链供应链金融服务。

加强与“中证应收账款融资服务平台”合作，实施“一链一策一批”中小微企业融资促进行动，依托“农银智链”平台提供融资授信、账款管理、资金结算等一揽子综合金融服务，多措并举支持民营经济和民营企业发展壮大。

2024年山东金融资产累计投放近25亿元，收购不良债权超140亿元

“老家底”盘出新机遇

□ 本报记者 王新蕾

近年来，鲁信集团旗下直管企业——山东金融资产始终秉承防范化解区域金融风险的使命职责，深入践行金融工作的政治性、人民性，聚焦不良资产经营主业持续发力，着力服务山东省中小金融机构改革化险，积极探索创新处置手段，有效盘活存量低效金融资源，持续释放支持实体经济发展信贷空间，让沉睡的资产“活起来”，为区域金融稳定与经济发展注入了强大动力。

在东营市广饶县某农业生产加工企业及其关联企业合并重整过程中，山东金融资产

充分挖掘企业核心资产再利用价值，广泛寻找适配产业投资人，统筹设计“配资合作+破产重整”的一揽子企业救助方案，收购广饶农商行等机构持有不良债权约2亿元，成为最大单一债权人保障重整方案顺利通过，引进产业适配的农产品加工企业有效利用原有设备厂房，企业复工复产后持续获得外部增量订单，实现浴火重生。

这一案例只是山东金融资产助力中小金融机构改革化险的一个缩影。一直以来，山东金融资产充分利用全省16市政府平台股东资源，密切对接全省14家城商行、110家农商行，建立“总对总”常态化沟通协调机制，紧密围绕中小金融机构运行基本

面，因地制宜设计不良资产处置方案，为中小金融机构改革化险建言献策。基于审慎扎实的前期调研，公司持续加大中小金融机构不良资产收购力度，2024年累计投放近25亿元，收购不良债权超过140亿元，助推省内中小金融机构改善自身资产质量，进一步放大其在服务国家战略、中小微企业、城乡居民中的生力军作用。

同时，山东金融资产积极探索创新处置机制，广泛拓展“结构化交易+反委托清收”交易模式，在审慎估值、风险可控的基础上，着力探索差异化、个性化合作机制，

利用收益分成、损失共担机制，有效解决不良资产定价分歧，整合多维资源渠道助推中小银行压降不良资产，先后落地省内多家城商行、农商行大额不良资产协同处置项目，整合各方优势资源提升资产周转去化质效。

此外，山东金融资产整合资源助推问题企业重整盘活，依托府院联动机制高效处置中小金融机构对公不良债权，利用司法重整等多元化手段，推进问题企业盘活再造，疏通区域经济金融体系运行“堵点”，释放周期调节功效，妥善解决经济金融体系循环运行梗阻，最大限度实现经济社会效益。

建行山东省分行积极践行社会责任

为春节期间百姓餐桌供给“添柴”助力

□ 本报记者 徐佳

春节期间，建行山东省分行积极践行社会责任，勾勒出一幅金融赋能民生与企业发展的生动图景。

“集团在建行总体信用额度较为紧张，可否新增一部分授信额度？”“我们的项目大多在别的市，建行‘民工惠’能满足跨区域要求吗？”春节前，建行济宁分行举办的“民工惠”产品应用推介会上，参会企业连续提问，分行客户经理一一答复。

“民工惠”是建行山东省分行创新推出的网络供应链产品的子产品，手续便捷、支付精准，可直接将工资打到银行卡，保证工

资准确到位。今年春节期间，建行济宁分行累计为山东鸿顺建工集团有限公司等当地多家核心企业发放“民工惠”1600余万元，代发人数1423人次。

从农民工的“钱袋子”，到老百姓的“餐盘子”，处处都有建行山东省分行的金融助力。春节前三个月，是鲁花集团最忙的时候，“保生产 保供给”是集团对员工的要求，也是对老百姓的承诺。如何有效地控成本，盘活资金促生产成为鲁花集团首要考虑的问题。

作为伴随企业一路成长的“金融伙伴”，建行莱阳支行客户经理主动上门对接企业需求，量身定制金融方案，为鲁花集团办理了超3亿元银行承兑汇票业务。银行的

细致服务，不仅帮助客户降低了财务成本，也保障了原材料的采购资金，为春节期间的百姓餐桌供给“添柴”助力。

德州扒鸡是德州的美食“名片”，也是年夜饭上的美食。“每年春节，我都会给亲朋好友送上几只德州扒鸡，现在建行生活App上有优惠券，非常划算！”一位德州市民表示。

据介绍，建行德州分行积极协助德州扒鸡企业开拓线上销售渠道，通过建行生活App、善融商务平台，将德州扒鸡销往全国各地。德州扒鸡集团的财务负责人表示，建行德州分行除了给予企业传统的信贷支持，还积极创新金融产品，推出了“定时现金池”等新型现金管理产品，方便了企业的日常结算。

为农业生产注入“源头活水”，涉农贷款较年初增加超175亿元

全省农商银行推进春耕跑出加速度

□ 本报记者 徐佳
本报通讯员 陈文

春回大地，万物萌发。作为农村金融主力军，山东全省农商银行坚守支农支小市场定位，把保障国家粮食安全放在服务乡村全面振兴、服务“三农”工作的首要位置，聚焦重点区域和粮食全产业链金融需求，锚定春耕备耕金融需求，精准滴灌、普惠直达，创新服务模式、下沉服务重心、强化科技赋能，为农业生产注入“源头活水”，推进春耕跑出加速度。截至1月末，全省农商银行涉农贷款余额9202.44亿元，较年初增加175.68亿元。

服务上门
助百姓抢抓农时

眼下气温回升，招远市齐山镇冬小麦进入返青期，盛平家庭农场负责人王永胜今年种了200多亩小麦，这两天正忙着在地里浇水。

年前，他购入了一批农机农具，但开春备肥时，发现钱不够了。此时，招远农商银行工作人员上门走访服务，了解到有关情况，为其量身定制了金融服务方案，迅速将10万元信贷资金发放到位。

这得益于省农信联社指导全省农商银行开展的“四张清单”营销对接及重点行业客群营销活动，其中省农信联社烟台审计中心结合具体情况组织开展了春耕帮送服务的“春风行动”，全力支持春耕备耕。目前，该市已开展资金需求对接会20余场次，对接涉农金融需求4500余万元。

在临朐县柳山镇辛庄村，村民纪仁松种植“冰糖籽”西瓜已有十年，年前他新建了高温大棚，购买了化肥，但流动资金却不够了。这时临朐农商银行的工作人员上门服务，为他提高了信贷资金额度，发放了20

万元“春耕备耕”贷款。截至目前，该行共发放春耕备耕类贷款1.13亿元、556户。

今年以来，在“四张清单”营销对接和重点行业客群营销中，省农信联社指导全系统新对接农户21.7万人，有效对接率76.7%，与2024年10月末相比，重点行业客群贷款余额增加173.7亿元，贷款户数增加1.7万户。

赋能创新
让春耕插上科技的翅膀

在滨州山东绿风农业集团的麦田上空，一架新型植保无人机正在试点作业。

“今年引进了北斗导航辅助驾驶拖拉机，植保无人机等4台农机设备。”集团董事长崔立华说，去年大力改良土壤，今年周转资金略

显不足，是无棣农商银行给予了459万元信贷资金，帮助企业优化了农机装备结构。

近年来，无棣农商银行联合县财政局、农业农村局等部门，通过定制专属方案、降低贷款门槛、给予利率优惠、简化审批流程等，持续推动传统农业向智慧农业“数字农田”转型升级。目前，该行针对辖内优质农业、智慧耕作领域发放贷款23户、2.72亿元。

春耕时节，德州智珊机械设备有限公司产品供不应求，急需资金支持。禹城农商银行客户经理第一时间实地调查，及时将300万元“普惠小微信用贷”发放到位。该行还积极对接当地农业农村局等部门，获取涉农企业名单，走访慰问企业资金需求。

为助力培育发展农业新质生产力，省农信联社围绕推动农机装备高质量发展、发展

智慧农业，先后创新推出了“农耕贷”、“粮食规模种植贷”、“农业机械贷”等16款产品，为2.05万户主体投放信贷资金107.51亿元，全力满足农业科技领军企业等主体的金融需求。同时，持续深化信贷转型发展，通过大力推广“无感授信”、提升线上业务占比，强化数字赋能营销等方式，不断优化金融服务模式。



临朐农商银行送金融活水灌溉万象“耕”新。

优化服务
让种地用上更多省心套餐

吃饭有套餐，现在种庄稼也有了“套餐”。今年开春，在临清农商银行30万元“备用金”贷款的加持下，“心连心”八岔路店针对果蔬种植推出了“药肥一体化套餐”，“农药+叶面肥+微量元素”的组合产品解决了选药难、用肥难的问题。

同样用上省心套餐的还有淄博市桓台县的种植大户王德泉。“我承包了300亩土地，以往忙春的时候，购买种子化肥、联系农机、筹措资金都得自己张罗，现在有了农商银行的“综合农事”平台，一个电话、一条龙服务，太省心了！”

“综合农事”平台是桓台农商银行联合桓台县鑫泽农机合作社，为粮食种植行业客户打造的金融服务、农事支持服务链，推出涵盖播种、收割、灌溉等各环节的农机服务套餐，整合了农机资源，将实惠落到实处。截至目前，该行已发放“综合农事”贷款11笔507万元，推动大田托管高质量发展。

省农信联社积极落实中央一号文件要求，通过加强政银合作，搭建智e购平台、开展异业联盟等方式，聚焦金融助力乡村振兴持续发力，为百姓种粮提供更多贴心的金融方案，千方百计推动农业增效益、农村增活力、农民增收入，为打赢春耕备耕攻坚战、打造乡村振兴齐鲁样板贡献农商力量。

□ 本报记者 胡羽

“‘开薪易’功能全面、操作简便，以后再也不用为记账报税烦心了，真是省时又省力！”近日，北京信隆酒店物业管理有限公司济南分公司通过使用中信银行的“开薪易”产品，成功解决了财务管理、税务处理以及人员管理中的多项挑战，显著提升了企业的数字化管理水平和运营效率。

据悉，北京信隆酒店物业管理有限公司济南分公司是一家向外部企业提供全方位、全流程物业管理的服务类企业，因业务内容繁杂，日常经营面临着财务和税务打通难、财务单据记账繁琐、税务信息采集工作量大等痛点问题。

该企业负责人表示，自从使用了中信银行的“开薪易”产品，企业通过其中的“财务记账”和“企业所得税”等功能，实现了凭证及财务报表自动生成、财税数据高效对接、多税种批量申报等便捷处理，大幅降低了财务人员的工作量，推动企业数字化管理水平进一步提升。

“开薪易”是中信银行倾力打造的一站式、全周期、轻量级的业财税一体化服务平台，可为中小微企业提供免直联、免对接、注册即用的数字化服务，赋能企业经营、破解管理难题，为中小微企业省钱省心省力。该平台集合了涵盖企业日常生产经营管理的9大场景功能，覆盖“金融+非金融”两大场景，以“管事、管人、管账、管钱”四大维度为核心，可为企业提供从创办到日常运营的全方位服务。

主营教培园区管理业务的济南凯隆商业管理有限公司也是“开薪易”的受益者。此前，济南凯隆商业管理有限公司在经营中始终存在人员变动管理难、员工入转调离频繁、台账管理效率低、人员异动难统计等痛点问题。同期，企业员工报销审批流程复杂冗长，需员工自行垫付费用并在后期进行繁琐的贴票报销流程，也无形中增添了企业的运营负担。

近期，该企业通过中信银行“开薪易”的“人事管理”功能，成功获取了全周期人事管理解决方案，实现了由人员管理、考勤管理、合同档案管理等多岗位、跨系统操作到一站式集合管理的转变，节省人力、提高效率。另一方面，“开薪易”的“商旅费控”还帮助企业实现了电子化线上线上的差旅报销流程，企业员工通过平台即可完成报销申请、发票上传、联动报销支付，有效解决了企业的报销难题。

据了解，中信银行“开薪易”还支持“薪税管理”，为企业提供算薪、缴社保、缴个税、代发、记账的全流程服务；支持“供应链管理”，为企业提供串联采购、销售、库存、发票、结算、对账、记账的全链路进销存管理。

“开薪易”的推出应用是中信银行落实金融“五篇大文章”、积极响应国家创新驱动发展战略、支持实体经济发展的的重要举措。中信银行济南分行表示，未来将继续深耕场景化金融，发挥其在交易银行领域的特色与优势，以中信协同为不同行业和企业提供个性化的优质金融服务，为中小微企业量身定制专属服务方案；以金融力量助力实体经济高质量发展，为山东区域经济新动能的加速发展添砖加瓦。

泰山保险举办“双精准”培训活动

□记者 胡羽 报道

本报兰陵讯 为积极贯彻落实国家关于“推动农业保险实现精准投保与理赔，确保应赔尽赔”的政策要求，近期，泰山保险临沂市兰陵支公司与中国平安财产保险股份有限公司携手，面向基层农险工作者在兰陵县举办了农业保险服务效能“双精准”培训活动。此举旨在提高农业保险精准投保与精准赔付的效率和品质，推动农业保险高质量发展。

据了解，传统的农险承保理赔模式存在诸多问题，如信息不及时、定损不准确、理赔时效慢等，无法满足农户需求。为切实解决上述问题，本轮培训着重于遥感与无人机技术在农业保险领域的应用，重点聚焦于引入大数据、卫星遥感、无人机技术以及优化承保理赔流程的培训内容。

通过专题培训，基层农险工作人员深刻认识到在精准承保环节快速掌握农田关键信息的重要性，确保了保险标的物的真实性、可靠性；在理赔查勘阶段，高空拍摄技术的应用，为损失评估提供了精准数据，显著提升了理赔时效。培训内容具有鲜明的针对性和指导性，有效地提升了农业保险从业人员的专业技能和服务水平。

泰山保险山东分公司已在全辖范围内陆续启动2025年度的精准投保理赔工作，并将继续深入探索精准投保理赔新模式。公司将积极推进科技赋能，促进农业保险业务的线上化、数字化和智能化发展，为改善农户投保理赔体验提供新方法、新路径。

中泰证券举办“中泰尚元·尚元节”线上主题活动

□记者 徐佳 报道

本报济南讯 2月16日，中泰证券举办的“中泰尚元·尚元节”线上主题活动圆满收官。本次活动以“尚满元宵”为主题，为期一周，面向“中泰尚元”机构业务平台注册用户开放，旨在提升平台知名度和用户活跃度，进一步推广“中泰尚元”品牌，深度赋能机构业务发展。

据介绍，本次活动包含业务展播与灯谜互动两大部分。业务展播聚焦平台机构投资、机构融资、机构服务三大核心板块，邀请万家基金、中泰资管专业团队分享深度实用的投资策略，围绕融资服务开展政策形势和业务探讨，同时提供财富管理、零售业务、机构销售和托管服务等多维度支持。活动将传统节日文化与金融知识巧妙融合，设置“尚元佳节千灯赴会”猜灯谜节日互动专区，设计了一批与金融产品、投资理念、行业动态等相关的灯谜。活动累计实现近5000次访问量，取得良好传播效果。

未来，中泰证券将继续秉持数字化转型理念，建强用好“中泰尚元”综合金融服务平台，更好满足机构客户综合化、个性化、线上化服务需求。