截至1月末，全省农商银行消费贷款余额达4142.5亿元

金融助力点燃消费“新引擎”

□ 本报记者 徐 佳
本报通讯员 褚建军

消费一头连着宏观经济，一头连着千家万户，是经济增长的重要引擎。山东作为经济大省、人口大省，拥有庞大的市场规模和巨大的消费潜力，消费对于山东经济增长的基础性作用不言而喻。春节前后，山东围绕消费品以旧换新、节日节庆、餐饮美食、商旅文体融合等主题，打造丰富多元的节日消费场景，组织开展了一系列年味浓厚的特色活动。政策与资金的双重支持，为市场注入了强大信心，消费市场呈现出一片繁荣景象。

省联社指导全省农商银行积极响应国家“扩内需、促消费”政策，聚焦商品消费、服务消费、新型消费、农村消费、国际消费五大重点领域，及时创新信贷产品，加大信贷支持力度，为辖内小微企业、个体工商户及广大消费者提供“一揽子”金融服务，推动春节消费热潮持续升温。截至1月末，全省农商银行消费贷款余额4142.5亿元，较年初增长38.98亿元。

助力商户春节备货无忧

梁山正信楼商贸有限公司是一家商业综合体，是梁山县大型商超的龙头企业，也是招商引资的重点企业。春节期间，大型商超本身资金流量大，加之春节备货、新店扩张等需要用到大笔资金，企业出现资金缺口。

梁山农商银行第一时间与企业对接，量身定制信贷产品，短时间内为企业发放“备货贷”500万元，满足企业的资金周转需求。现如今，该企业在县域内又开设了第二家购物中心，照亮了商超的发展路。

全省农商银行针对春节前商户“短、频、急”的资金需求特点，不断优化信贷产品，解决商户融资难题，创新推出“备货贷”“年货贷”等信贷产品，充分运用“创业担保贷”“财信担保贷”等政策性贷款产品，大力推广“信e贷”“济e贷”等线上贷款产品，不断拓宽辖内大型商超、个体工商户等融资渠道，助力商户备货无忧。

助力电商激发消费潜能

“借助电商平台岚山水产火遍全国！说起来，还得感谢农商银行为我办的贷款！”山东旭海水产有限公司负责人耿玉杰说，旭海水产有两条生产线，经过精细加工的水产，在这个春节受到市场欢迎。

不久前，岚山农商银行与临沂市岚山区商务局、工商联等单位开展战略合作，创新推出“兴岚·惠民——电商贷”，不仅额度高、利率低，而且审批快。耿玉杰申请获批后，他的企业获得了700万元信贷资金。在这笔资金的助力下，耿玉杰与电商平台建立了稳固的供应渠道，将籽鸟、鱿鱼等水产销往全国各地，销售额节节攀升。

全省农商银行以支持辖内电商特色产业发展为着力点，积极打造“金融+电商”服务新模式，推动拓展消费新场景，创新推出“电商贷”等特色信贷产品，解决电商企业固定资产少、无有效抵押物等融资难题，助力电商企业跑出发展加速度。截至1月末，全省农商银行发放“电商贷”1167户、10.23亿元。

助力消费品以旧换新

“多亏了张店农商银行的‘创业担保贷’，让我抓住了这一轮增长机遇。”山东某供应链管理服务有限公司负责人蒋先生说，公司是某家电品牌的淄博市区域总代理，2025年新年伊始，全省开展消费品以旧换新，自己计划备一批货，可流动资金周转不开。

张店农商银行高新区支行在开展家电行业客群营销时了解到该情况，主动对接，根据企业实际经营情况制订授信方案，准备贷款资料、协调贷款流程，从贷前调查、贷款审查到贷款发放，仅用三天时间，就将160万元贷款资金发放到位。

全省农商银行积极支持消费品以旧换新，与银联合作开展政府活动宣传，发挥农商银行网点覆盖面广、人员多的优势，并通过手机银行、微信公众号、朋友圈等渠道广泛宣传，提高以旧换新活动的覆盖面和知晓度。自2024年4月以来，已累计发放汽车、家电、家装以旧换新贷款127.64亿元。

助力改善消费支付环境

“莱阳农商银行的民生金融服务平台不仅有语音提醒，还定期帮我们商户作推广，不仅省了提现手续费和广告费，还帮我拓展了客源。”莱阳市泰如酒水商行负责人李现美说。

莱阳农商银行以民生金融服务平台建设为依托，以百姓消费生活圈为切入口，推出“金融管家”服务，因地制宜打造居民服务便利圈。同时，该行以服务平台为媒介，深入开展“异业联盟”活动，借助绑卡优惠、刷卡立减等活动组织辖区大型商超、优质店铺进驻平台，定期开展优惠活动。

沂水农商银行积极搭建客户和商户利益互惠的桥梁，联合异业联盟商户组织开展“你购物我买单，农商带你逛超市”活动，邀请社区居民参与免单活动。

今年以来，全省农商银行深入落实政府提振消费政策要求，围绕客户消费支付、商户收单结算提供优惠政策，已为28.93万户商家办理收单结算1381.2万笔、138.77亿元；在春节等高频消费时点推出消费满减、半价观影、积分兑换微信权益等促消费活动，拉动消费24.89万笔、7714.34万元。

建行山东省分行积极支持非遗代表性项目『走出去』

金融绘就『虎样儿』新姿色

□ 本报记者 徐佳

“摸摸虎头，吃穿不愁；摸摸虎尾，十全十美……”在每个东营人的童年记忆里，一定有双虎头鞋，这种手工制作的鞋子也被亲切地叫作“虎样儿”。

虎头鞋的制作包括剪裁、刺绣、拼接等多道工序，过程非常精细。作为东营市级非物质文化遗产代表性项目垦利虎头鞋的代表性传承人，崔桂花和她做的虎头鞋已经走出东营垦利，登上某美院展览册。

崔桂花说，传承和宣传非遗的过程中，自己结识了很多朋友，东营建行便是其中一个。“15年前建行组织创业大赛，我带着虎头鞋直接去了，没想到拿到了银奖。”她说这座奖杯至今还保存在家中，也正是那一次的参赛经历，让她对虎头鞋的未来有了憧憬。

得奖后，崔桂花开始把周边的妇女召集起来，传授制作技法。没想到，有些经销商看到了，觉得好看，便主动联系购买销售。2023年6月，东营建行为崔桂花发放了80万元的“个人经营抵押快贷”，有了建行的支持，崔桂花加大了部分虎头鞋的生产，并带着手工制作的虎头鞋积极“走出去”，一针一线地“绣”出她和姐妹们的一份小事业。

今年春节前夕，崔桂花家中迎来了一群身着蓝色工装衬衣的“徒弟”：他们是来自东营建行的青年研学队，队员们要邀请崔桂花一起拍摄一条拜年视频。取景框中，冬日的暖阳下，五色丝线来回穿梭，不一会儿，一双憨态可掬、活灵活现的虎头鞋就已成形，赢得了“徒弟们”的声声赞叹。崔桂花说，她愿意用这样“潮流”的方式来宣传虎头鞋，向更多朋友展示非遗技艺。

在跟随崔桂花学习的过程中，东营建行的工作人员也了解到，因为多重因素，此前的“生产小队”人员逐渐减少，并且在线下销售渠道之外，崔桂花也希望拓展和更新线上渠道。

“我们回去就着手申请，看看能否让虎头鞋在‘建行生活’平台上上架，拓宽虎头鞋的销售网。”东营建行的工作人员介绍，“建行生活”是由建设银行总行主导开发的非金融生活服务类平台，注册用户已近5000万，截至目前，已经为超20万用户引流交易超35亿元。

“只要我身体状况允许，我就会一直坚持制作虎头鞋。”崔桂花说，希望更多的年轻人能够了解并爱上虎头鞋，如果有人对这项传统手工艺感兴趣，她愿意毫无保留地传授技艺。

持续深耕转型金融领域，不断优化完善金融服务体系

齐商银行发放山东省首笔化工行业转型贷款

□ 本报记者 胡 羽
本报通讯员 刘峻峰

齐商银行工作人员走访山东诚汇新材料有限公司。

2月14日上午，在位于高青新材料产业园的山东诚汇新材料有限公司的粉碎车间，一台码垛机器人舒展长臂，将一袋袋包装完好的醛酯树脂准确地码放在一辆无人驾驶智能穿梭车上后，这辆智能穿梭车按照规划的路线，准确无误地将一袋袋醛酯树脂送入仓库。

诚汇新材料董事长周峰告诉记者，这批产品入库登记后，将发往长春。“我们正月初六就全面恢复生产了，抢订单，拓市场！”周峰说，今年该公司预计销售收入增长20%以上。

而在该公司的实验室内，技术人员正在忙碌地对硅碳负极用微球酚醛树脂进行“终试”。前不久，诚汇新材料刚和江苏一家硅碳电池负极材料专业生产企业签订了战略合作协议，联合研制、共同研发硅碳负极用微球酚醛树脂，合作周期5年。“这款产品投产后，年产值1.5亿元。”言语中，周峰颇为自豪。

2月12日，在生产和研发的关键时期，来自齐商银行一笔1000万元的贷款，使诚汇新材料在购买原材料时解决了流动资金紧张的问题。

这笔贷款，是齐商银行作为中国人民银行总行在我省唯一的转型金融规划试点机构，发放的我省首笔化工行业转型贷款。

何谓转型金融？齐商银行作为我省唯一的转型金融规划试点机构对经济高质量发展有何意义？

齐商银行公司金融部相关负责人告诉记者，转型金融是指向支持减缓气候变化、推动高碳排放，或难以减排领域向低碳排放、近零排放转型的经济活动和经营主体提供的金融服务。

作为全省乃至全国重要的工业城市，淄博市一直致力于产业转型升级和绿色低碳高质量发展，对金融的需求十分迫切。

为全面做好转型金融试点工作，齐商银行积极探索转型金融发展路径，结合区域行业发展特色及自身客户群体特点，选择化学原料和化学制品制造业为突破口，积极创新尝试支持高碳行业转型的路径。

齐商银行制定了《“转型贷款”管理办法》，向符合国家有关政策，有转型意愿的化工、石化、热电等高耗能高排放行业提供转型贷款，支持其低碳转型、产业转型升级。

据了解，转型贷款额度最高可达3000万元，贷款期限最长为三年期，贷款利率定价根据企业可持续发展关键绩效指标（KPI）实现情况而调节。在业务到期续作时，如企业完成绩效指标，则可以适当给予一定利率优惠。为尽可能地满足企业的融资需求，转型贷款既可以办理流动资金贷款，也可办理项目贷款。

诚汇新材料何以成为转型贷款的首个受益者？周峰说，这源于该公司和齐商银行多年良好的合作关系，更要感谢齐商银行多年来为企业发展的持续助力。

诚汇新材料是一家省级“专精特新”企业和国家高新技术企业，在摩擦密封材料市场处于国内领先地位，产品覆盖全国20多个省（市、自治区）并出口东南亚、欧洲、非洲等。当前，公司主导产品摩擦材料用酚醛树脂在国内摩擦材料市场占有率达到20%以上，拥有山东摩擦材料行业50%的市场份额。

2021年，为支持企业技术改造和设备更新，齐商银行为诚汇新材料提供了2000万元的信贷资金，使该公司的产品质量和生产工艺明显提升、市场竞争力明显增强，连续两年销售收入超过了1亿元。

为扩大生产规模抢占市场，诚汇新材料在这笔贷款到期如期偿还后，又提出了融资需求。齐商银行经过认真考察，向其推荐了这款转型贷款产品，并在规定流程审批后迅速放款。

周峰告诉记者，作为一家高新技术企业，公司每年用于研发的投入就达500万元。齐商银行这笔转型贷款的发放，使公司的流动资金更加充沛。这不仅使该公司有更大的能力扩大生产规模，在研发和技改投入方面也更有保障。

齐商银行相关负责人表示，该行将充分利用转型金融试点这一契机，持续深耕转型金融领域，不断优化完善金融服务体系，为推动高碳行业转型和地方经济高质量发展注入持久的金融活力。

兴业银行济南分行“兴闪贷”支持农批农贸市场发展

□记者 胡羽 报道

本报济南讯 近期，兴业银行济南分行创新推出线上融资产品“兴闪贷（农批农贸经营专属）”，精准对接农批农贸市场商户融资需求，为普惠金融注入新活力。截至目前，该分行已为山东省内多家农批市场商户提供贷款支持，累计投放贷款2.05亿元，惠及135户商户，有效缓解了商户资金压力，为市场繁荣发展提供了有力金融支持。

作为连接城乡、保障民生的重要载体，农批农贸市场承担着服务“菜篮子”工程的重要使命。然而，市场商户普遍面临资金周转压力大、融资渠道有限等经营难题。针对商户“短、小、频、急”的融资需求特点，兴业银行总行坚持以客户为中心，积极运用科技金融手段，创新推出“兴闪贷（农批农贸经营专属）”产品。该产品以自然人为借款主体，具有“审批快、额度高、利率优、免担保”等显著优势，最高可贷额度达200万元，最快可实现当天申请、当天放款，充分满足商户日常经营资金需求。通过手机银行、网上银行等线上渠道，商户足不出户即可完成贷款申请、审批、签约等全流程操作，享受便捷、高效的金融服务体验。

自“兴闪贷（农批农贸经营专属）”产品推出以来，兴业银行济南分行主动对接省内各大农批市场，已为多家农批市场商户提供贷款支持，有效缓解了商户资金压力，为市场繁荣发展注入了金融活水。目前，分行正在加快复制推广步伐，让更多农批农贸市场商户享受到普惠金融的便利和实惠。

兴业银行济南分行相关负责人表示，该分行始终坚持以客户为中心，积极践行普惠金融理念，不断创新金融产品和服务模式，致力于为实体经济发展提供更加优质高效的金融服务。未来，该分行将继续加大对农批农贸市场等民生领域的金融支持力度，持续深耕普惠金融，精准对接市场需求，为服务乡村振兴、服务实体经济贡献更大力量。

山东国信召开2025年度工作会议

□记者 胡羽 报道

本报济南讯 2月14日，山东国信召开2025年度工作会议，全面总结2024年工作，深入分析研判形势，统筹部署2025年工作。

2024年，面对复杂多变的外部形势，山东国信在鲁信集团党委的坚强领导下，主动适应监管要求和形势变化，坚持回归本源，创新业务方向，强根基、调结构、化风险、稳利润，经营总体呈现稳健态势。

2025年，公司上下将坚决贯彻落实集团党委各项决策部署，以监管政策为指引，以改革化险、业务转型为目标，结合自身禀赋精准发力，全力完成公司年度经营目标和重点工作任务。

会议要求，要围绕党建引领，提升信托文化本色底色。要围绕风险管控，提升处置化解清收能力。要围绕业务转型，提升受托管理专业服务能力。要围绕初心使命，提升差异化竞争能力。要围绕组织架构改革，提升发展支撑保障水平。

会上，公司与经营班子代表签订了2025年度经营目标及“一排底线”责任书。对2024年度“优秀团队”“优秀员工标兵”等进行了表彰。

潍坊银行落实小微企业融资协调机制

金融活水打造生姜产业美好“姜”来

□ 本报记者 胡羽

近日，从事生姜储存和初加工的董先生接到了一个令人振奋的消息——他的贷款审批通过了。“没想到贷款通过得这么快，太感谢了！改天我跟同行的伙计们说说，办贷款就找潍坊银行。有了潍坊银行的支持，咱们凌河镇的生姜产业一定会发展得越来越好！”董先生高兴地说。

董先生在安丘市凌河镇经营一家食品加工企业，主要从事生姜的储存和初加工，今年因为生意规模扩大，急需部分资金保证生产。恰好这时候，潍坊银行正积极落实小微企业融资协调机制，开展“千企万户大走访”活动，安丘凌河支行了解到这一信息后，立即上门与董先生详细沟通，根据董先生和企业的情况，为其推荐了线上产品“信好贷”，经过考察审批，2个工作日内就审批通过了100万元贷款。

为有效满足小微企业、个体工商户和农民专业合作社的融资需求，潍坊银行在国家金融监管总局潍坊监管分局指导帮扶下，借助小微企业融资协调机制和“千企万户大走访”活动，逐步探索发展场景化金融，让信贷资金畅达产业链各环节，推动潍坊市特色农业产业集群高质量发展，精准助力乡村振兴。支持凌河镇生姜产业发展，就是潍坊银行落实小微企业融资协调机制、支持特色农业产业集群的鲜活案例。截至目前，潍坊银行生姜产业集群贷款余额已超过5亿元。

潍坊银行聚焦生姜产业全链条环节，从生姜种苗培育、农资供应到生姜产品深加工各环节进行全面调研了解，形成生姜产业支持策略，将潍坊市各县（市、区）的生姜主要种植乡镇、几大交易市场进行网格化划分，由辖内各支行分片专人重点包靠，各支行借助小微企业融资协调机制的有利契机，通过“千企万户大走访”活动，简化办贷流程，提高办贷质效，为产业链上下游的生姜种植户、收购商、加工企业等主体，从资金结算、资金扶持等给予一揽子金融服务。

同时，潍坊银行聚焦全市生姜出口企业，采用名单制精准对接服务。潍坊银行联动潍坊市相关政府职能部门，梳理形成潍坊银行金融支持生姜出口企业清单，通过科技赋能部署到行内“知客”精准营销系统，逐户精准对接走访，确保走访质效。利用研发推出的“仓单贷”“信好贷”“潍担e贷”等特色贷款产品，强化金融扶持力度，推动潍坊市生姜产品走出国门、走向世界，为稳定潍坊市外贸增长注入金融力量。

下一步，潍坊银行将继续深入落实小微企业融资协调机制，推动“千企万户大走访”活动走深走实，培植潍坊市特色农产品产业集群发展，助力乡村振兴跑出潍坊“加速度”，打造潍坊市生姜产业美好“姜”来。