

大众新闻
客户端大众日报
微信

农行烟台分行深耕普惠金融供给 加大普惠贷款投放力度

共绘普惠金融烟台篇章

□于航 郭永华

为小微企业增活力、为创业就业添动力、为“三农”发展引“活水”……普惠金融正在成为推进经济高质量发展的重要推动力。如何让普惠金融活水更好润泽千企万户？

作为普惠金融发展的国家队和金融服务小微企业的主力军，中国农业银行烟台分行（以下简称“农行烟台分行”）紧跟时代大潮、立足地方发展，深耕普惠小微企业金融服务，竭力把“普”做大、把“惠”做实，聚焦小微企业、个体工商户、农户等信贷需求，持续加大普惠贷款投放力度，不断扩大金融服务覆盖面，有效增强了广大市场主体的金融获得感，充分彰显了国有大行的责任与担当。

2024年1—10月，农行烟台分行交出了普惠金融业务高质量发展的“高分答卷”。截至10月末，农行烟台分行监管口径普惠贷款比年初增加13.65亿元，增速18.56%，高于全行各项贷款增速18个百分点，服务普惠小微客户11566户，比年初增加3063户，增速36%，普惠小微“扩面增量、提质降本”效果明显。

上门问需求解难题

精准助力企业发展

自“走万企 提信心 优服务”活动开展以来，农行烟台分行不断创新金融产品，优化客户体验，积极主动上门服务，帮助企业纾困解难，助力企业健康发展。

烟台白马包装有限公司有员工1000余人，占地88亩。该公司主要生产PE材质、PP材质和OPP材质的自封袋、滑袋、平口袋、方底袋和多种材质的复合袋产品等，月产量达2500吨，产品远销美国、欧洲、澳大利亚等50多个国家和地区。为满足品牌日益发展的需要，白马包装在硅胶、注塑等潜力行业开展注资合作，在纸制品行业投资建厂，扩充了产品品类。

了解到企业有融资需求后，农行烟台福山支行客户经理为企业提供了金融服务解决方案，并全面解读金融惠企政策。另外，还针对白马包装的产品境外收入情况，向其推介了该行挂单结售汇、套期保值、期权等多种金融衍生品，为企业提供规避汇率风险的解决方案，有效缓解了银企信息不对称问题，受到企业称赞。

在“走万企 提信心 优服务”活动中，农行烟台分行主动对接企业需求，累计对接客户3532个，覆盖面80%以上，投放各类贷款1.48亿元以上。通过减费



农行烟台分行工作人员走访企业，上门提供金融服务，破解企业资金需求难题。

□摄影 梁立魁 马新慧

让利，降低小微企业融资成本。全面实施小微企业贷款无抵押费、贷款承诺费、资金管理费、财务咨询费等费用优惠政策，每年可为小微企业节省利息支出1000万元以上，减轻了小微企业负担。

精准“滴灌”

“贷”动科技企业加速发展

“专精特新”企业是推动经济高质量发展的生力军、引领中小企业创新发展的“领头雁”。近年来，农行烟台分行不断提高专业化服务、特色化金融产品创新、线上线下融合能力，全力打造专精特新银行，助力“专精特新”企业驶入快车道。

作为一家集橡胶塑料科研、开发设计、生产销售、加工配套为一体的综合性高新技术企业，烟台橡胶研材料科技有限公司自2022年被烟台市工业设计中心评定为“专精特新”企业。该公司生产的产品不仅广泛应用于传统的家电、汽车领域，还逐步向交通、医疗设备等领域延伸，面对公司的“二次创业”，扩产扩能背后的资金周转成为其“二次腾飞”的巨大障碍。

助力企业不等“贷”，农行龙口市支行客户经理通过上门走访调查，发现烟台橡胶研材料科技有限公司符合科技e贷申请条件，该行随即加快业务办理速度，为其办理了730万元科技e贷业务，打破了抵押贷款办理手续多、审批时间长的弊端。

“4天时间就投放落地了，这笔贷款有效缓解了我们公司经营压力。”该公司总经理马鸿川介绍，企业将加大对新产品、新工艺的研究开发力度，把企业

做大做强。

像烟台橡胶研材料科技有限公司一样，还有不少企业成为农行普惠金融、科技金融贷款的受益者。伴随一笔笔科技金融业务的投放，农行烟台分行为科创企业快速发展提供了坚实的资金保障。

今年以来，农行烟台分行持续赋能科创企业成长，围绕全市81家国家级、593家省级专精特新“小巨人”企业，重点推广“科技e贷”等创新产品，大力提升金融服务科技创新能力。截至10月末，科创企业贷款较年初增加3.47亿元，200余家小微企业因此获益。同时，加强银政企三方合作，第一时间启用烟台市科技金融服务平台，累计支持入库科技型中小企业贷款2亿余元。

聚焦重点领域

支持农业产业化龙头企业发展

农业产业化龙头企业是带动现代农业发展的“火车头”，是乡村振兴的“助推器”。农行烟台分行聚焦粮食安全、种业、乡村产业等乡村振兴重点领域，把金融支持龙头企业高质量发展作为服务乡村振兴的重要抓手，进一步加大信贷支持力度，优化产品和服务供给，提升综合金融服务水平，助力农业产业化龙头企业乡村振兴发挥更大作用。

今年，农行莱阳市支行为国家级农业产业化龙头企业、粮油行业龙头企业鲁花集团核心子公司山东鲁花集团商贸有限公司发放了短期流动资金贷款4亿元，解决了企业季节性收购流动资金需求，助力企业经营发展的同时有效保障了国家粮食安全。

邮储银行临沭县支行

以金融之力“贷”动薯乡甜美新生活

走进临沭县青云镇东雷官庄村村委会，首先映入眼帘的就是邮储银行信用宣传栏，步入村庄，也四处可见邮储银行临沭县支行工作人员上门服务的身影。

眼下，正是地瓜收获的季节，临沭县青云镇东雷官庄村处处都是繁忙的丰收景象。地瓜收割机在田地间不停穿梭，拔秧、翻土、捡拾，在村民们紧张有序的劳作下，一筐筐地瓜摆满了田间地垄。不仅农户忙，邮储银行临沭县支行的工作人员也忙个不停，他们主动上门了解生产情况、沟通资金需求，助力小小地瓜成为临沭人民增收致富的“金疙瘩”，共同谱写一幅产业兴、农家富、乡村美的乡村振兴美好图景。

产业贷助力集约化规模化种植

“邮储银行发放的20万元贷款，缓解了我们的燃眉之急，今年我们农场的种植面积也再创新高。”想起3月份种植地瓜的场景，临沭县东雷官庄村鸿清家庭农场主王洪清对邮储银行充满感激。

东雷官庄村位于小蒙山西麓，当地沙质土壤、充足的光照、充沛的雨水十分适宜地瓜种植，地瓜种植历史已有数百年之久。过去，地瓜填饱了当地人民的“肚子”，而如今市场经济下，如何让人们通过地瓜过上好日子呢？这成了当地政府和人民着力思考的问题。

“过去种植地瓜都是农户自耕自种，成本高还没有品牌意识，只能零散卖给收购商，经济效益并不高。”东雷官庄村党支部书记王克龙说。为了解决个体种植困境，东雷官庄村以党建引领信用村建设工作，与邮储银行建立紧密合作关系，加速流转土地，发展党支部领办合作社、家庭农场，以金融资源助力

乡村振兴，让地瓜种植迈入集约化规模化时代。王洪清带头创建的鸿清家庭农场就是其中之一。

去年鸿清家庭农场流转土地60亩，年销售烟薯20万斤，销售收入30余万元。真金白银让王洪清看到了致富的希望，今年他计划继续扩大种植面积，但随之而来的资金供应又成了新的问题。“烟薯市场需求量大，扩大种植面积就意味着收益增加，但土地租金、肥料投入等成本也随之增加。”资金不足，几乎让王洪清差点放弃发展机会。邮储银行临沭县支行工作人员通过与村党支部沟通，了解到王洪清的情况，向其推荐了“产业贷”，经过从手机银行提取流水、测算、审批、审批通过、入户调查、签合同放款等流程，现场为其发放20万元贷款，高效解决了客户资金难题。

在临沭县的广袤土地上，党支部领办合作社、家庭农场已蔚然成风，“沂蒙沐乡”“庄户老头”“薯丰农业”等一个个响亮的地瓜品牌远销各地，邮储银行临沭县支行注入的金融活水已成功浇灌开临沭县的乡村振兴之花，加快了临沭人民迈向美好生活的步伐。

金融力量搭建起增收致富的

“地下宝库”

在东雷官庄村一望无际的土地下，隐藏着村民增收致富的“地下宝库”。“用地窖保存地瓜，不仅能提高风味，还能根据市场行情实现错峰销售。”该村另一家庭农场主王怀浩介绍，“地上种地瓜，地下存地瓜”，这是临沭县地瓜种植的独特景象。

地窖原本是过去条件有限的保存方式，现在却摇身一变成了助力东雷官庄村走向致富路的“地下宝库”。过去，当地人对市场认识不强，往往收获后就将地瓜低价卖给收购商，只留下一小部分供自家食用，等到了春节前后等销售旺季，地瓜价格升高，但

当地人已无货可卖。而现在，在政策的引导下，越来越多的人意识到错峰销售的重要性，借助邮储银行的资金支持，他们建起了大地窖，不少人还走上了红薯经纪人的道路，一步步打造出临沭县地瓜产业盈利增收的“地下宝库”。

王怀浩就是邮储银行资金的受益者之一。2017年，王怀浩紧跟村内政策，建立了怀浩家庭农场，开展地瓜规模化经营。随着种植规模越来越大，他对市场也有了更为深入的了解，于是建起6口地窖，从事红薯收购。“今年地瓜收购价低，我计划扩大收购规模。”但直到9月，眼看地瓜收获季即将到来，他仍没有等到足够的资金来扩大规模。这时，邮储银行临沭县支行在走访信用村过程中，了解到他的情况，主动上门对接，根据其实际经营情况，为其推荐了产业贷，仅用短短几天时间，就为其发放贷款50万元。地瓜收获季伊始，王怀浩就已收购地瓜20万斤，预计今年共收购200万斤，比去年同期增长11%。“感谢邮储银行的及时帮助，为我解决了后顾之忧，今年的收益能再上一层楼。”王怀浩高兴地说。

截至目前，邮储银行临沭县支行已在全县范围内发放农产品收购类贷款4000万元，其中青云镇1500万元，东雷官庄800万元。“人、地、钱”三要素在城乡间有序流动、平等交换，畅通城乡经济循环，是激发乡村振兴内在活力的关键。邮储银行针对我们信用村众多贷款项目，让更多的资金‘下乡’，为我们发展提供了足够的资金支持，激活了乡村振兴主体力量，实现‘信用’变幸福，让北纬35度的薯乡生活越过越好。”王克龙表示。

青山巍巍，沂河泱泱。邮储银行临沭县支行不仅将金融力量写进城市的高楼大厦间，更用国有大行的责任担当，细致周到的真情服务，将金融活力书写在乡村振兴的美好蓝图上。

邮储银行东营市分行

精准服务 助力黄河口滩羊产业壮大

“以前在外打零工，挣钱不多，还照顾不上孩子和老人。现在好了，我们两口子靠养滩羊，收入很可观，养殖条件好，设施齐全、流程自动化，家门口就能过上小康生活。”东营市利津县盐窝镇养殖户刘建军笑容满面地说。得益于镇上的黄河口滩羊产业园，他实现了50亩标准化养殖区“拎包入住”，养殖规模达到近万只。

利津县盐窝镇素有“中国肉羊小镇”之称，全镇肉羊存栏量140万只，年出栏量300万只，年交易额突破67亿元。该镇66个村1700户群众从事肉羊养殖，带动32万人从事产业链经营和务工。

产业是乡村振兴的基础。滩羊产业是盐窝镇的首位富民产业，也是群众致富增收的主要来源，养殖户

人均纯收入的70%以上来自羊产业。据调查，饲养50只羊只能养羊，可保证每年纯收入10万元左右。

邮储银行根据滩羊养殖周期和规模，不断优化金融服务，单笔授信金额已达到300万元。通过贷款支持，滩羊养殖户从最初的户均养殖200只发展到目前的4000多只。

邮储银行东营市分行利津县支行行长毕悦表示，该行积极打造特色金融服务产品，如肉羊贷、大闸蟹贷、水稻贷等，并以家庭农场、农业专业合作社、农业产业化龙头企业为重要对象，加大对新型农业经营主体的中长期贷款力度。

如今，“黄河口滩羊”品牌已走向高端市场，在北京开设专卖店2家，合作超市超过170家，并获得全国

名特优新认证，成为代表品质、健康、绿色的盐碱地特色农产品。

盐窝镇先后获多项荣誉称号，包括中国肉羊小镇、全国乡村特色产业超十亿元镇、全国名特优新农产、山东省乡村振兴齐鲁样板示范区和山东省乡村振兴示范镇等。

邮储银行东营市分行围绕县域特色产业，通过“县、乡、村”一体化推进，为金融支持特色产业集群发展制订“一链一策”方案，突出支持优势产业集群。通过特色产业研究和产品服务创新，该行已实现专业市场、行业授信45亿元，有效满足各类经营主体的融资需求，为辖内农业经营主体快速发展提供了坚实支持。

邮储银行临沂市分行

聚焦特色农业

助力花生香飘沂蒙

为支持特色产业发展，助力乡村振兴，邮储银行临沂市分行汇聚绿色金融力量，积极打造极速贷白名单、产业链贷款、流水贷等特色类金融服务产品，让一渠渠金融“活水”源源不断精准滴灌沂蒙大地，为广大农户灌溉出一条致富路。

莒南县正强花生食品有限公司车间内，“轰隆隆”的机器声不绝于耳，收取、筛选、脱皮、烘烤，工人们将一袋袋花生纳入到流程化作业中，呈现一派热火朝天的忙碌景象。目前该公司主要从事花生收取、筛选、花生烘烤等订单加工，年产1万吨，年产值1亿元，产品主要出口东南亚、中东等地。

“如果没有邮储银行的贴心支持，我的花生购销生意可能不会发展得如此顺利。”对于公司发展邮储银行的金融支持，公司总经理刘学强记忆犹新。自2020年邮储银行与企业接触以来，他们总能从企业的角度出发，在企业最需要的时候给予最可靠的帮助，公司一路向前的发展道路上少不了邮储银行工作人员的身影。

刘学强是十里八村有名的花生经营大户。1996年，头脑灵活的他敏锐察觉到花生市场潜力巨大，于是决定深耕花生购销领域。在花生收获时节，他四处奔走于田间地头、街头巷尾收购花生，再将收购来的花生卖给花生加工企业。数年的走街串巷、交流买货，刘学强不仅积累了创业资金，也为自己找到了发展目标。“不能仅仅停留在收购花生上，做花生加工才是致富之道。”终于，2003年，刘学强有了属于自己的第一台筛选机。渐渐地，他的“生意经”越念越顺，2008年购入烘烤机和脱皮机，2013年投资建厂，销售额逐年增长，并与国内外知名食品加工企业建立合作关系，目前年销售花生米1万余吨，年销售收入达1亿元。

伴随着规模持续做大，刘学强的资金需求也越来越大，尤其今年，刘学强遇到了更大的挑战。花生收获季临近，但因各种原因导致花生收购价格上涨高达60%，创历史新高，很多花生加工企业已主动减少花生收购规模。在严峻的收购形势下，刘学强仍选择迎难而上。关键时刻，邮储银行莒南县支行及时伸出援手，为刘学强保驾护航。在了解清楚其经营情况后，该行提升贷款额度，及时为其发放鲁担惠农贷300万元，使得刘学强的“秋收”之路一帆风顺。

“根据企业的经营情况，接下来我们计划为其发放‘产业贷’。相比鲁担惠农贷，该产品额度更大，使用更方便，借款方仅需在手机银行上操作便可完成贷款、还款业务，资金运用更灵活方便，也更适合正强花生食品有限公司的收购需求。”邮储银行莒南县支行相关负责人表示。

