

唱响新时代“黄河大合唱” 金融如何发力

——专访邮储银行山东省分行党委书记、行长李晓良

谈股论金

□ 本报记者 胡羽

黄河宁，天下平。今年是黄河流域生态保护和高质量发展重大国家战略提出五周年，作为黄河流域的重要省份，山东坚持以绿为底、绿色先行，把走在前的使命担当，化作扎实推动黄河流域生态保护和高质量发展的生动实践，书写了绿色低碳高质量发展的新篇章。

邮储银行山东省分行胸怀“国之大者”，持续加大金融支持力度，全力推进黄河流域生态、经济、社会高质量发展。为推进黄河流域生态保护和高质量发展，邮储银行山东省分行采取了哪些具体措施？取得了哪些成效？记者对邮储银行山东省分行党委书记、行长李晓良进行了专访。

记者：您认为金融力量对于推进黄河流域生态保护和高质量发展有何重要意义？邮储银行山东省分行又是如何响应国家号召，参与到这一重大战略中的？

李晓良：黄河是中华民族的母亲河，黄河流域生态保护和高质量发展是重大国家战略，对于防范和化解我国生态安全风险、保障水资源安全、促进民生改善具有重要意义。金融助力黄河流域生态保护和高质量发展，推动重大基础设施和生态治理项目的建

设，改善民生福祉，促进区域经济社会的可持续发展。

邮储银行山东省分行严格落实山东省委、省政府各项决策部署，紧密结合山东沿黄地区资源禀赋，秉承“家国情怀、生态优先、绿色发展、立行为民”专业精神，加强组织领导，优化工作机制，从政策支撑、信贷规模、利率优惠、人才培养、科技配备等方面给予支持倾斜，助力山东打造黄河流域生态保护和高质量发展先行区。截至2024年9月，沿黄9市信贷余额3416亿元，年增391亿元。

记者：在这样的战略背景下，邮储银行山东省分行设定了哪些具体的目标和规划来确保工作的顺利进行？

李晓良：为了更好地服务黄河流域生态保护和高质量发展，我们制定了明确的发展目标和实施路径。

在发展目标上，我们首要的任务是持续服务和支撑实体经济。这意味着我们将优先把行内的资源投入到对黄河流域生态保护和高质量发展的关键环节中去，以此提升我们的服务效能。同时，我们也强调依法依规地促进创新，通过增强金融产品的创新性和服务模式的灵活性，来全面提升金融供给的质量和水平。同时坚守合规经营的原则，确保业务的健康发展。此外，有效防范和化解风险是我们不变的承诺，我们深刻理解金融安全对于国家安全的重要性，并将此理念贯穿于所有级别的风险管理之中，致力于保持防范化解重大风险成果的稳定性。

发展路径方面，邮储银行山东省分行将从以下几个方面入手：

首先，发展生态金融，认真践行可持续发展战略。通过积极调整信贷政策，鼓励资金流向生态保护项目，帮助解决生态环境治理中的不足，确保不触碰环境风险和生态保护的红线。

其次，在产业金融方面，我们紧密围绕山东新旧动能转换和绿色低碳高质量发展先行区建设，聚焦“十强产业”，持续提升金融服务能力，实现金融与产业深度融合、同步协同。

再次，针对普惠金融，我们的目标是建立一个专注于服务实体经济、特别是小微企业和三农领域的金融服务体系，精准供给、稳健运行，优质便捷安全的民生金融服务模式，在共享金融资源的过程中全面提升黄河流域生态保护和高质量发展质效。

最后，我们还重点关注绿色金融的发展，完善绿色金融管理机制，搭建绿色金融服务场景，助力实现“双碳”任务目标，着力推动沿黄区域绿色低碳转型发展。

通过上述措施，邮储银行山东省分行将全力支持黄河流域的生态保护和高质量发展，为实现国家战略目标作出积极贡献。

记者：针对黄河流域生态保护和高质量发展的需求，邮储银行山东省分行推出了哪些特色金融产品和服务？

李晓良：黄河流域是我国重要的生态安全屏障，黄河流域良好的生态环境不仅是流

域高质量发展的基础，而且关系中华民族伟大复兴和永续发展、中华文明的传承和兴盛。邮储银行山东省分行积极践行绿色发展理念，推出多种绿色金融产品，包括转型贷款、碳中和债、清洁贷、节能环保贷以及绿色低碳主题信用卡等。这些产品旨在支持黄河流域的绿色项目和企业的融资需求，推动生态环境保护和可持续发展。例如，转型贷款主要用于支持企业向低碳、环保方向转型，碳中和债则帮助企业在碳减排项目上获得资金支持。截至2024年9月末，邮储银行山东省分行的绿色融资结余达到417.97亿元，年增速高达38.56%，充分展示了我行在绿色金融领域的强劲势头和显著成效。

为了更好地服务黄河流域的小微企业，邮储银行山东省分行不断深化普惠金融服务，优化担保方式，推出了一系列创新金融产品。其中包括“税贷通”“发票贷”“科信贷”“小微易贷”等，这些产品有效拓宽了小微企业的融资渠道，降低了融资成本，提高了融资效率。特别是“税贷通”产品，基于企业的纳税记录提供信用贷款，极大地简化了贷款流程，受到众多小微企业的欢迎。

邮储银行山东省分行还特别关注沿黄地区的特色产业发展，围绕“一县一业、一村一品”的战略目标，推出了“极速贷”和“产业贷”等特色产品。这些产品不仅为小微企业提供了快速便捷的融资服务，还促进了当地优势产业的快速发展，加速了产业融合进程。

设备更新贷款投放额居省内同业首位

山东工行力推设备更新金融服务

□ 本报记者 胡羽

“合作这么多年，工行每次在关键节点都会为我们企业提供资金支持。今年借助设备更新政策的契机，又为我们公司扩产增能提供了及时的资金支持，助力了高质量发展。”华鲁恒升财务部门负责人路正说。

华鲁恒升是国内领先的煤化工企业，拥有先进的技术和丰富的经验。面对市场的新挑战，该公司启动了“尼龙66高端新材料项目”。据了解，该项目将建设两套年产4万吨的尼龙66装置、一套年产20万吨的己二酸装置，进一步增强在尼龙新材料赛道上的优势，提高在工程塑料、工程机械、汽车制造等领域的市场竞争力。

德州工行在围绕重点产业，逐户对接设备更新备选项目清单内融资需求过程中，了解到华鲁恒升的设备更新融资需求，随后积极借助省行为设备更新贷款开辟的绿色通道，实现了业务快速响应和高效审批，确保设备更新贷款投放的时效性，最终以较短时间完成了贷款的审批，并提供2.5亿元融资支持。

在烟台，山东南山智尚科技股份有限公司也面临着设备更新的需求。

随着纺织行业的发展和市场需求的变化，高性能差别化锦纶长丝作为纺织材料的重要组成部分，市场需求持续增长。南山智尚一直从事毛纺、棉纺及服装制造，除传统纺织行业外，近年来企业正在考虑增加新材料、超高纤维类板块，以增加新的收入增长点。该项目建设是企业转型升级的重要举措。

在得知山东南山智尚科技股份有限公司拟建设的“年产8万吨高性能差别化锦



德州工行工作人员到企业现场考察对接项目。

纶长丝项目”存在设备更新需求后，烟台工行第一时间组建柔性团队与企业对接，高效完成贷款审批4.6亿元，为企业发展带来了“及时雨”，助力企业以高端化、智能化、绿色化、服务化转型为抓手，进行纺织服装主业拓展、强链补链及向高附加值产品转型。

而在济宁，工行也为设备更新注入金融力量。济宁工行围绕备选项目清单，紧密对接相关行业主管单位，借助省行科技金融中心机制优势，高效为济宁安泰矿山

设备制造有限公司“高端防曝潜水泵产业数字化转型项目”审批项目贷款2100万元。

据了解，安泰矿山是国内隔爆排污排沙潜水泵行业的龙头企业，产品广泛应用于矿山、建材、冶金、城建等领域。企业通过本次设备更新，实现了原生产线半自动化到全自动化的转变，大大减轻了生产线工人的劳动强度，提高了劳动生产率及工作效率，进一步实现生产线的智能化、信息化、数字化，有效带动转型升级。

推动新一轮大规模设备更新和消费品

以旧换新，既利当前又利长远。相关工作开展以来，山东工行在人民银行山东省分行、财政厅、工信厅和发改委等行业主管部门的精准指导下，靠前发力，主动服务大局，积极落实工总行“工助升级 贷动更新”金融支持大规模设备更新专项行动，切实提升服务实体经济精准直达性，以“头雁”姿态做好各项金融服务工作。数据显示，3月7日以来山东工行累计投放设备更新贷款超过20亿元，投放额在省内同业和工行系统内均居首位。

全省农商银行小微企业贷款余额超1万亿元

省联社推进小微企业融资协调机制落地

□ 本报记者 徐佳
本报通讯员 李德品 褚建军

为全面落实金融监管总局、国家发改委支持小微企业融资协调工作机制有关精神，按照省委、省政府工作部署及监管部门工作要求，省联社成立支持小微企业融资协调机制工作专班，加强对全省农商银行系统支持小微企业融资协调机制工作的组织领导、推动落实、支撑保障等，指导各派出机构、潍坊市联社及各农商银行分别成立工作专班，充分发挥农商银行点多面广的优势，深入开展“千企万户大走访”活动，全面了解小微企业融资需求、经营状况等，确保合格项目“应进尽进”、已审贷款“应贷尽贷”、资金拨付“能早尽早”，全力保障信贷资金直达小微企业。截至9月末，全省农商银行小微企业贷款余额1.05万亿元，较年初增加1007.3亿元，同比多增231.7亿元。

罐框架项目，大量订单接踵而至。但是，研发和购置机器设备占用了大量资金，导致购置原材料的流动资金产生缺口，并且企业没有合适的抵押物进行融资，一时陷入困境。

一场由诸城市知识产权发展中心、诸城农商银行联合举办的产品推介会，让企业迎来了转机。

在了解到“鲁科贷”可用知识产权质押时，该企业负责人找到了农商银行。诸城农商银行根据企业项目情况、生产周期、融资计划等，为其定制专属金融服务方案，开通绿色通道，发放500万元“鲁科贷”。

为助力辖内企业发展，诸城农商银行不断推进金融产品和服务方式创新，针对小微企业科技创新、专精发展需要，充分利用“鲁科贷”“知识产权质押”“专精特新贷”等特色产品，为科创型企业提供“全周期、全方位、全链条”的综合金融服务。

上门服务 解企业燃眉之急

走进位于聊城市在平区的东森塑胶有限公司生产车间，映入眼帘的是自动化的生产线。原料经过混合、塑化、压延等环节，最终形成色彩丰富、木纹逼真的PVC木

纹片。

“再有一个星期，这批订单就能全部完成了。”公司负责人杨云静说，“这多亏了在平农商银行的资金支持！”该公司成立于2015年，年产PVC木纹片1000余吨，年销售收入达2000余万元。快速发展的同时，公司也面临着资金周转压力。

杨云静第一时间向农商银行需求帮助。在平农商银行麦乡支行立即安排工作人员上门考察和服务对接。从贷款申请到最终放款，整个过程仅耗时两天。截至目前，在平农商银行小微企业贷款余额97.2亿元，惠及7068户。

立足园区 为科创企业赋能护航

微山农商银行聚焦科技创新重点领域，加大科技金融领域供给，累计为36户科创企业提供金融服务，融资余额超1.85亿元。

山东宝硕生物科技包装有限公司坐落于济宁市微山县经济开发区，是一家从事塑料薄膜设计、生产、销售的科创型企业。

由于主营业务特性及行业情况，公司下游客户较为分散，下游结算账期较长，资金

垫付压力较大。得知情况后，微山农商银行迅速开展行动，由客户经理、授信审查审批人员等共同组成专业小组，仅一周时间便完成了项目的调查、审批和落地，为企业提供了300万元的授信，同时利用地方政府对科技型企业专精特新贷款补贴政策，有效降低了企业的融资成本。

微山农商银行深入产业园区开展“金融服务进万企”专项行动，以“一园一策、一链一策”，加强与科技型企业集团项目及行业上下游企业的服务对接，以金融链赋能创新链产业链，精准助力产业创新内涵式增长。同时，搭建符合科技型企业轻资产、高成长性特点的审批体系，建立了科技型企业专属绿色通道，配备专职审批人员和经理，实行“一户一策、实时审查、优先上会、快速审批”。

同时，该行坚持金融创新，打造服务科技型企业的专属产品体系，满足不同发展阶段企业的融资需求。创新挖掘科创企业知识产权价值，促进科技企业专利价值产业化，推出“知识产权质押贷”“科技成果转化贷”“专精特新贷”“人才贷”等，畅通“科技—产业—金融”良性循环。目前，该行小微企业贷款余额45.65亿元，较年初增加4.6亿元。

鲁信集团惠金供应链 积极服务“三农”

□记者 王新蕾 报道

本报济南讯 近年来，鲁信集团旗下的山东省鲁信惠金供应链有限公司积极服务“三农”，开展粮食品类业务，将自身业务发展与国家宏观发展战略实现深度融合，践行国有企业责任。

粮油行业事关国计民生，确保粮油供给是实施乡村振兴战略的首要任务。该公司积极对接省内粮油食品类经营企业，深入一线调研粮油食品类小微企业，力争纾解小微企业融资难的问题。据调研，位于产业链上游的中小供应商常面临资金困境，在采购中，中小供应商往往需要现款支付货款，而在下游销售给大型的粮油生产加工企业时，往往都有1—3个月，甚至是更长的回款账期。中小供应商由于规模较小，且能抵押的资产较少，融资渠道较窄，面临较大的资金压力。

该公司了解情况后，第一时间成立项目组，积极对接上游供应商和下游大型粮油生产加工企业，共同探索解决方案。该公司通过发挥供应链服务优势和专长，优化了长寿花玉米胚芽油的上游采购玉米毛油的环节，解决了上游部门中小供应商的回款账期长的问题，同时保障了下游大型粮油生产加工企业原材料的平稳供应。

该公司发挥资源优势，创新供应链服务模式，与上下游企业达成一致方案，以为核心企业向上游中小供应商代采原材料的方式解决了问题。该公司向上游中小供应商采购玉米毛油并全额支付货款，并将玉米毛油供应至下游核心企业，承担以往需中小供应商承担的回款账期。

截至目前，该公司已向上游中小供应商采购玉米毛油6000余万元，该批次玉米毛油顺利完成质检进入长寿花玉米油加工厂区，将被加工为玉米胚芽油走上大众餐桌。这一创新举措，解决了小微供应商资金困境，缓解了核心企业采购原材料的资金压力，保证了产业链的平稳健康运行，是供应链金融积极服务“三农”的生动缩影。

未来，鲁信集团及旗下山东投资将继续深耕农业供应链服务领域，不断创新服务模式和技术手段，为更多粮油产业链上的企业提供高效、便捷的服务。

山东国信荣获 “金誉奖”两项大奖

□记者 胡羽 报道

本报重庆电 10月18日，由普益标准主办的“赋能新质生产力 共筑资管新发展——2024资产管理与财富管理行业发展大会暨第四届“金誉奖”颁奖典礼”在重庆市举行。山东国信凭借在助推区域经济发展以及家族信托领域的突出表现，荣获“卓越区域影响力信托公司”“卓越家族办公室”两个重要奖项，这也是山东国信第四次获得“金誉奖”奖项。

据了解，作为山东省内唯一一家国资控股的信托机构，山东国信坚定履行“聚资兴鲁”的职责使命，通过绿色信托、债券投资、服务信托等多元化手段，积极发挥金融服务区域经济发展的助推作用。

截至今年6月末，山东国信投向省内的存续信托规模达到288亿元，2024年上半年新增规模近28亿元。山东国信持续丰富绿色信托服务供给，创新绿色金融业务模式。截至6月末，山东国信绿色信托资产存续规模近35亿元，上半年新增绿色信托近7亿元。在普惠金融方面，针对企业融资痛点 and 覆盖面窄等问题，公司结合自身资源禀赋，上半年新设面向小微企业信托项目19个，累计放款超过21亿元。

作为国内最早开展家族信托业务的信托公司之一，山东国信不断巩固在家族信托领域的优势地位。山东国信坚持发展与创新并举，创设多种行业领先的业务模式，研发并形成了家庭服务信托、保险金信托、股权家族信托、家族慈善信托、外籍受益人信托等创新型服务信托业务模式。公司积极拓展金融同业合作，内外联动提升客户服务能力，与国有大型商业银行、全国性股份制商业银行建立了战略合作关系。截至今年6月末，山东国信已累计设立家族信托、家庭服务信托、保险金信托等各类业务超4600单，存续规模近470亿元。

债券产品创新

兴业银行济南分行

落地山东省首单类REITs

□记者 胡羽 报道

本报济南讯 近日，兴业银行济南分行为山东高速集团成功发行高广高速类REITs，募集资金36.51亿元，期限18年，是山东省首单类REITs，也是银行间交易商协会首单高速公路类REITs。

据了解，类REITs是以具有持续、稳定收益的不动产或收费收益权为底层资产发行的资产证券化融资产品。高广高速类REITs是山东高速集团继公募REIT上市后的融资探索与创新，对于拓宽企业融资渠道，盘活存量资产，撬动新基础设施项目建设投资，实现基础设施项目的投、建、管、退全面闭环和循环发展具有重要意义。

下一步，兴业银行济南分行将持续深化产融结合，持续做好债券产品创新工作，“商行+投行”相结合，不断丰富创新金融产品与服务，为助力社会主义现代化强省建设贡献力量。

进出口银行首笔“外贸通”业务 在我省成功落地

□记者 徐佳 报道

本报济南讯 近日，进出口银行山东省分行履行政策性金融职责使命，率先实现“外贸通”业务在山东落地突破，精准有效助力企业扩大产品出口，抢抓国际市场份额，实现更高质量发展。

华泽电器是山东省“专精特新”中小企业，主要生产并出口吸尘器、泳池清洁器等智能家电产品。随着市场订单逐年增加，企业在原材料采购和出口备货方面出现较大资金缺口。进出口银行山东省分行在走访企业过程中积极沟通对接，深入了解企业融资需求，依托总行普惠金融服务部创新开发的“外贸通”产品，以政策性金融低成本资金让利实体经济，不仅快速高效解决了企业的燃眉之急，也实现了系统内首笔“外贸通”业务成功落地。

“外贸通”是进出口银行以服务外贸小微企业推出的普惠业务创新产品，通过科技赋能，实现业务流程的智能化、自动化，实现了同一担保模式下批量处理小微企业融资场景，大幅提升了企业融资效率，纾解了小微企业“融资难、融资贵”问题，是政策性银行贯彻落实国家普惠金融支持小微企业发展的新举措。

未来，进出口银行山东省分行将继续担负起“走在前、挑大梁”的责任担当，充分发挥政策性金融的示范引领作用，为山东地区小微企业的可持续发展注入强劲动力，为银企合作谱写小微企业融资新篇章。