

威海辖内农商银行涉农贷款余额达295.4亿元，农户授信覆盖面达到77.4%

农商“活水”浇灌特色产业

□ 本报记者 徐佳
本报通讯员 刘明超



乳山农商银行将金融服务送到田间地头。

近年来，省农信社深刻把握金融工作的政治性、人民性，坚持服务“三农”和实体经济的经营宗旨，坚守面向“三农”、个体工商户、小微企业、城镇居民家庭的定位，认真贯彻《关于开展学习运用“千万工程”经验 加强金融支持乡村全面振兴专项行动的通知》精神，全省农商银行聚焦乡村“五个振兴”，结合各地产业特色创新服务模式，扩大粮食和重要农产品、农业基础设施和农业科技、乡村新业态新业态等信贷投放，推出定制化金融产品，加强数字金融转型服务，用农商“活水”浇灌“产业”之花，为打造乡村振兴的齐鲁样板贡献“农商智慧”。近日，记者走进威海，采访辖内各农商行，了解他们如何以金融之力推动“三农”工作高质量发展。

累计投放特色产业贷款73.3亿元

威海辖内农商银行充分发挥“根植本地、贴近市场和客户”优势，立足本地特色产业，强化对特色种植、养殖和农副产品加工等涉农项目支持，创新推出了“西洋参贷”“大姜贷”“牡蛎贷”“南鲍北养贷”等57款信贷产品，累计投放地标农产品种植、海产品养殖等乡村特色产业贷款73.3亿元，惠及1.2万户。

推出“民宿贷”“餐饮商家贷”“乡村旅游贷”等14款专属文旅信贷产品，支持农家乐、渔家乐、民宿经营者等新型农业经营主体1125户15.2亿元，为打造“一镇一品”“地理标志”注入“金融活水”。

“感谢农商行，在我最困难的时候带来‘及时雨’。”乳山草莓协会会长、威海广源红农业合作社法人张经理说。作为乳山寨镇的草莓种植带头人，他带领全镇200余户村民走出了一条品牌农产品致富之路。今年，他瞄准草莓加工，萌生了建立现代化草莓育苗基地和深加工车间的想法，但大额的资金缺口，阻碍了创业脚步。

了解到客户需求后，乳山农商银行借力普惠小微支持政策，为其量身打造周期限短、贴息奖励、授信额度大的“草莓电商贷”系列信贷产品，让他迅速获得500万元资金支持，有效满足信贷资金需求，让“莓”好乡村理想落地结果。

设立1982个村级金融服务点

威海辖内农商银行围绕“人员下沉、服务下沉、产品下沉”目标，依托现有农村社区服务中心、村两委大院等载体，在农区延伸设立了1982个村级金融服务点，在社区设立59个金融代理服务点，布设各类电子机具2387台。组建“红马甲”金融服务队35支，打造客户经理驻点驻村办公服务点1685个，与村“两委”开展党建共建，“送金融知识、送金融产品、送种植养殖技术”等特色活动1700余次，累计打造省级样板村17个、市级样板村5个、县级样板村155个，实现“基础金融服务不出村、综合金融服务不出镇”。

东楮岛村位于山东半岛最东端，是中国历史文化名村，是首批全国乡村旅游重点村。村民杨大哥将家中具有特色的海草房修缮一新，做起渔家乐。随着威海旅游的火爆，他急需一笔资金用于装修改造，但没有合适抵押物。驻村办公的客户经理了解到情况后，主动联系杨大哥，为他推荐了“民宿贷”，现场引导他扫码申贷，完成调查，为他授信30万元，有效满足民宿修缮的资金需求。

行政村整村授信全覆盖

威海辖内农商银行以提升客户体验为核心，积极构建“线上+线下”“人工+电子”的数字、精准化、立体化服务体系，创新推出了“信e贷”“税e贷”“公积金e贷”等自动化纯信用线上系列信贷产品，引导客户使用微信银行、手机银行“零接触”式申贷，着力解决农村地区金融基础薄弱、客户信用数据缺失等问题，目前，全市行政村整村授信全覆盖，30万元以下贷款超九成通过线上办理。持续完善“智e购”商城平台，引导涉农企业和商户进驻，累计线上线下销售额达1500余万元。

“没想到，我也能有一笔信用贷款授信，为后续西洋参种植储备了资金。”一位张家产镇的西洋参种植户说。文登农商银行发挥贴近农村市场优势，主动组建普惠金融宣传队，常态化开展金融夜校、非法集资宣传等活动，推进主动授信和综合服务。

近年来，威海辖内农商银行学习运用“千万工程”经验，打好深度融合“组合拳”。截至7月末，涉农贷款余额达295.4亿元，农户授信覆盖面达到77.4%，占全市金融机构的63.14%。

以市场杠杆撬动要素高效配置

山东产权集团助力全省排污权交易试点改革打通堵点、难点

□ 本报记者 胡羽

建立排污权交易制度，是我国环境资源领域一项重大的、基础性的机制创新和制度改革。山东产权集团持续做优公共资源交易平台，助力全省排污权交易试点改革打通堵点、难点，以市场杠杆撬动要素高效配置，服务全省绿色低碳发展。

近日，枣庄市首笔挥发性有机物排污权交易完成竞拍。经过多轮竞价，两家企业拍下盛隆化工10吨/年的排污权，最高报价44100元/吨·年，创下山东近三年排污权交易试点的最高竞价纪录。“生态有价”，在助力新项目落地的同时，也以市场之手增强了企业减排动力。

市场竞价，价高者得，交易顺利达成的背后，离不开科学的机制设置和精细的市场服务。2023年，枣庄、聊城等城市成为山东省第二批排污权有偿使用和交易试点。此前已协助东营、临沂开展首批试点工作的山东产权集团，成为新试点城市制定交易规则、推进进场交易的重要参与者。

试点工作中，各个城市试点方向、试点行业和交易因子不尽相同，以枣庄、聊城为例，在交易因子选择上，枣庄选择的是大气2项污染因子，聊城则选择了水、气

6项污染因子。“要将全省统一的市场化配置交易标准前置，既能满足试点城市在排污权确权等行政管理方面的个性化需求，又能保证地市项目可以纳入省级交易平台统一规范化操作。”集团创新孵化中心总经理张雅宁介绍。

为了更好服务试点工作，集团组建专项工作小组，赴全国多个省份调研学习，并与试点城市相关部门沟通上百次，按照交易系统、信息发布、技术标准和数据规范、业务监管、综合配套服务、结算平台“六统一”标准，搭建起符合山东省情的排污权交易平台。本次新增试点后，集团

又主动对接服务，积极了解当地政策和市场环境，协助试点城市设计优化交易流程，完善交易规则，确保交易顺利实施。

由于排污权交易允许拆分受让，往往会出现多个中标方。如何以合理的方式推动出让数量和竞买数量的供需平衡，为此，集团还协助试点城市设计出一套严谨细致的交易逻辑。

截至目前，东营、临沂、聊城、枣庄四个城市在平台上累计实现污染物排放权交易2900余吨，交易总金额近5000万元，排污权交易逐渐驶入良性发展的快车道。

激发数据要素“乘数效应”，上线以来百余家金融机构进驻——

“泉融通”完成授信放款184.80亿元

□ 本报记者 胡羽

中小微企业是国民经济的生力军，是扩大就业、改善民生、促进创新创业的重要力量。

为进一步健全优化银企信息对接机制，打造中小微企业金融服务应用场景生态体系，努力打通金融服务实体经济“最后一公里”，按照济南市委、市政府部署要求，2023年12月，济南市综合融资服务平台（“泉融通”）正式上线。据悉，截至目前，平台累计注册用户3万余户，已完成授信放款184.80亿元。

打破“信息孤岛”，接入501类数据资源

“数字鸿沟”是普惠金融发展面临的长期性难题，银企信息不对称在一定程度上造成了银行“不敢贷、不能贷、不愿贷”等现象。

工商银行相关负责人表示，对于银行机构而言，过去要想获取政府数据，只能通过购买三方数据或人工核实等方式，效率和准确性都存在不确定性。而依托“泉融通”，通过企业授权后，银行机构即可一键获取企业基本信息、医保、社保、公

积金等信息，一方面助力银行机构金融服务效率大大提升，另一方面，数据合规性、安全性也有了更好保障。

作为济南市公共数据授权运营试点，“泉融通”在正式上线后，通过公共数据授权运营模式，目前已接入济南市大数据局可供运营的501类数据资源，围绕金融机构应用场景，“泉融通”平台完成对医保、公积金、社保、法人黑名单类核心数据等1万余项指标的探查工作，为金融机构产品设计提供有力支撑。

目前，银行等金融机构可通过“泉融通”查询并获取的数据可覆盖信贷调查环节所需信息大约六成以上，可满足银行等金融机构在尽职调查、风险审批、资金放款及贷后管理各流程节点数据需求，有效提升银行等金融机构信贷服务效率。

释放信用价值，上架342款数据产品

前段时间，济南市“海右菁英培训工程”财税金融与经济贸易班到杭州对接浙江浙里信信有限公司（以下简称“浙里信”）合作时，浙里信分享了在全国数字化场景建设方面积累的丰富经验。借此机会，“泉融通”平台吸收了浙里信的成功

经验和创新思路，在数字普惠金融服务领域迈上了新的台阶。

“泉融通”通过大数据在金融场景的应用，释放公共数据信用价值，以公共数据信用价值替代传统抵押品，降低中小微企业融资成本、提高信贷覆盖面。

“效率高是‘泉融通-齐鲁科创贷’这一产品给我们最深刻的印象。”据济南市一家初创型小微企业负责人介绍，该企业今年7月在“泉融通”平台申请了“泉融通-齐鲁科创贷”产品，并获取300万元纯信用贷款资金。“起初我们只是抱着试一试的心态申请，没想到很快就在平台出了授信额度，签合同后两天就完成了放款，解了我们的燃眉之急。”该企业负责人说。

目前，“泉融通”已面向银行等金融机构上架342款数据产品，包含公共数据产品、信贷数据产品、拓展数据产品等。同时“泉融通”探索“数据要素×金融服务”深度融合，与工商银行、齐鲁银行、莱商银行等机构联合研发基于公共数据增信的专项融资产品并上线，实现产品“一键申请”“在线办理”。

助推银企对接，进驻106家金融机构

恒丰银行在同业率先实现数据资产入表核算

□ 记者 王新蕾 报道

本报济南讯 8月8日，恒丰银行以典型数据产品为切入点，打通数据资产入表全流程，在同业率先实现数据资产入表，对推动数据资源向数据资产化进阶具有里程碑意义。

财政部《企业数据资源相关会计处理暂行规定》自2024年1月1日起正式施行，为数据资产入表的会计处理提供了明确指导。为审慎论证和稳妥推进数据资产入表工作，恒丰银行围绕数据资产判定条件展开论证，对全行282个开发项目进行系统梳理，筛选出14个潜在入表项目，前后推进60余次深度调研，最终确定与应用场景密切相关的个人信贷风控模型为典型案例，并经过外部审计机构的评审认可，确保了入表数据资产的合规性和审慎性。

依托此次试点，恒丰银行构建了数据资产入表“识别判定-盘点治理-合规确权-收益论证-成本计量-列报披露”全流程，形成了一套可复制推广的入表解决方案，为同业数据资产入表打造了“恒丰样板”，将助力价值导向的数据有效治理、数据价值深度挖掘、数据资源高效配置。

近年来，恒丰银行积极参与数据要素市场建设，前瞻性开展了数据资产价值评估研究工作。联合工商银行、中国银行、蚂蚁科技等11家单位，牵头撰写北京金融科技产业联盟课题《金融数据资产估值与交易研究》，创新提出“订单法”的估值模式，并在长三角金融科技节发布课题成果。参与上海金融监管局、上海数据交易所“数据资产信贷风险管理”专班课题，相关研究成果得到充分肯定。实践畅通了“押品识别、登记认证、价值评估、质押放款”数据资产融资路径，创新落地多笔数据资产贷款业务，助力企业解决融资难题。

未来，恒丰银行将深入贯彻党的二十届三中全会精神，主动融入数字经济发展大势，持续推进数据资产化的创新探索，加快数据产品与服务创新，做好“数字金融”大文章，助力培育壮大经济发展新动能。

青岛中行成功办理首笔哈萨克坚戈汇出业务

□ 记者 胡羽 报道

本报济南讯 8月8日，中国银行青岛分行（以下简称“青岛中行”）成功办理首笔哈萨克坚戈汇出业务，为促进上合示范区资本与项目双落地、金融与贸易双驱动，推动上合示范区快速建设，支持青岛全力打造“一带一路”国际合作新平台再添“金动力”。

作为国家沿海开放城市、山东对外开放的桥头堡，青岛充分发挥国内国际双循环的联动效应，深入融入“一带一路”建设。青岛中行积极助力岛城企业融入开放新格局，推动打造高水平对外开放新高地，不断提升综合金融服务水平。“我们平时就通过中行办理跨境汇款，这次客户提出了新的要求，青岛中行协助我们直接将人民币兑换成哈萨克坚戈汇出，业务办理速度很快，跨境结算选择中国银行就对了！”青岛某货运代理公司财务负责人表示。

青岛中行依托中银集团全球服务网络，打通哈萨克坚戈清算路径中的各项堵点，将款项经哈萨克中国银行中转，最终成功清算至企业境外客户账户。该模式充分满足岛城企业跨境结算需求，有效打通岛城企业与哈萨克企业跨境业务结算的新路径，资金交易清算路径快捷高效、安全可靠，实现与上合组织国家跨境结算业务的新突破。随着支付货币币种范围持续扩大，青岛中行助力岛城企业“一带一路”合作“朋友圈”提质扩容，为企业寻求国际化发展机遇，融入开放、共赢、共创的全球发展大潮提供全方位的金融支持。

一直以来，青岛中行持续提升跨境金融服务能力，深度融入共建“一带一路”，截至目前，已累计为上合示范区提供跨境结算服务近24亿元，以实际行动当好服务青岛高水平对外开放的金融“主力军”。

青岛中行将不断提升综合金融服务水平，全方位打造上合示范区首选银行，支持上合示范区打造上合组织国家面向亚太的“出海口”，为实现资源对接、优势互补贡献中行智慧，讲好更多合作共赢、和合之美的“青岛故事”。

农行滨州分行“组合拳”护航科技型企业

□ 记者 徐佳 报道

本报滨州讯 今年以来，农行滨州分行严格按照监管部门指导意见，加大对科技型企业的融资支持力度，打好政策、产品、服务组合拳，为科技型企业打造全生命周期金融服务。

目前，该行辖内已设立经济开发区支行、无棣县支行、博兴县支行、邹平市支行等4家科技支行。科技型企业在科技支行申请贷款，享有专属绿色通道，且在普惠利率的基础上继续给予财政贴息支持。如企业有融资需求，科技支行将派出专属团队“一对一”上门对接，切实为企业做好专属金融服务。截至7月末，滨州农行4家科技支行已累计为61家科技型中小企业投放3.72亿元贷款，余额4.84亿元。

打造科技支行服务阵地，更要有契合科技型企业发展创新型产品。农业银行面向优质科技型企业量身打造专属信贷产品——科技e贷，聚焦于成长期、成熟期科技型企业，融资额度最高可达3000万元，其中微型企业额度最高可达500万元，国家级“专精特新”企业最高可达2000万元。同时，该产品围绕科技型企业“轻资产、重研发”的特点，可以采取纯信用、保证、抵押、知识产权质押等多元化的担保措施，切实降低融资准入门槛。

“我积极打造政策、产品、服务组合，满足科技型企业全生命周期发展需求。”中国农业银行滨州市支行党委委员刘玲表示，针对不同发展阶段的科技型企业，该行推出了与之匹配的金融服务措施。

今年以来，农行滨州分行与市级政策性担保公司合作，推出“滨e贷-科技e贷”政策性担保业务，有效解决种子期、初创期企业缺少抵押担保的难题，支持企业快速成长；该行与滨州市科技局签署战略合作协议，帮助已获得编号的科技型小微企业，申请科技成果转化贷款风险补偿和贴息，为种子期、初创期企业融资提供安全保障；同时，该行积极探索知识产权质押、专用设备质押等方式，对符合条件的、发展前景好、成长性高的企业，采用信用方式授信，让企业把“无形资产”变现为“有形资产”，鼓励企业加大科技创新，实现长效发展。

据介绍，该行辖内9个支行均成立专属服务团队，59个网点设置小微客户经理。各支行、网点定期走访周边工业园区、专业市场科技企业。积极利用“普惠e站”线上拓客工具，为企业提供“一键测额”“精准测评”等融资服务，企业足不出户即可享受线上融资便利。同时，积极推广“微捷贷”，发挥其纯线上、手续简单、无纸化等优势，为企业提供高效服务。该行还定期组织科技产品和相关政策培训，梳理精简业务办理流程，不断提高对科技型企业的融资支持和服务效率。