

全省“粮食规模种植贷”累计担保贷款8.97亿元

大田托管智慧服务绘出乡村新“丰”景

□ 本报记者 王新蕾
本报通讯员 肖玉璇 杨继坤

盛夏时节，走进诸城市林家村镇后稷粮仓现代农业产业园，半米高的玉米郁郁葱葱，长势喜人，依托大田托管粮食规模种植新模式，“万亩良田”真正成了农民的“致富田”。

据悉，“粮食规模种植贷”大田托管模式是山东农担公司积极响应省委、省政府“万村共富”要求，在吸收“小田并大田”经验基础上，采取自主经营或托管经营的方式，对从事大田粮食作物规模种植的村党支部领办合作社提供精准担保服务。该服务模式将传统农户与规模化服务经营主体对接，既有助于种植集约化，又提升了种植收益，对实现农民增收、壮大集体经济具有重大意义。

统计显示，截至2024年6月，全省“粮食规模种植贷”累计担保贷款8.97亿元，支持村党支部领办合作社等经营主体858户。

模式创新，科技保障 赋能党组织领办合作社

近日，揭牌、签约、授信、按手印、领取土地流转金，巨野县独山镇大田托管“粮食规模种植贷”暨土地流转金发放仪式在邢海村党群服务中心举行，300多农户排队领取土地流转金58万元。

恒丰银行落地首单 线上商用车按揭贷款

□记者 王新蕾 报道
本报合肥电 近日,恒丰银行合肥分行为江淮汽车车主发放首单线上商用车按揭贷款,从贷款申请到发放实现全流程线上办理,标志着恒丰银行汽车金融迈出重要的一步。

随着我国汽车产业市场竞争力日益增强,汽车金融市场前景广阔,金融在促进汽车产业转型升级、助力消费市场方面发挥着越来越大的作用。为做大做强零售客群、发力供应链金融,拓展金融服务汽车行业深度和广度的路径,恒丰银行成立由行领导任组长的汽车金融专班,在汽车金融产业基础较好的安徽开展线上商用车按揭贷款试点。本次落地的线上商用车按揭贷款业务,通过恒丰银行与江淮担保数据互通,以江淮商用车数据为基础,辅以征信、工商、司法、反欺诈、物流等数据,实现客户按揭从申请、审批、放款到还款操作的全流程线上化,客户只需按照提示在手机上完成相关操作,系统实时审批,最快5分钟之内到账。

作为巨野县独山镇大田托管“粮食规模种植贷”试点村，邢海村通过引导村民土地流转、金融机构支持、专业农业公司运作，不仅破解了村集体自身无产业、无资金困境，拓宽了村集体经济增收途径，更是让村民从“一亩三分地”中解放出来，有了更多时间和机会获取更多收入。

“农村富不富，关键看支部。”为有效解决党支部领办合作社无资产、无抵押、无流水，无法满足银行信贷准入条件的问题，山东农担公司以“粮食规模种植贷”为依托，围绕粮食产业链落地大田托管智慧服务模式，着力解决粮食规模种植“谁来种”“怎么种”的问题。村集体以党支部领办合作社从农户手里流转土地，加入山东农担公司大田托管智慧服务平台，再向银行申请粮食规模种植贷，先把土地流转资金发给农户，然后把土地和资金委托给服务商进行生产经营，并通过平台线上审核资金用途，线下监管农业生产，经营的收益扣除流转费和种植成本后，由村集体、服务商按比例分红。这种“村党支部+农户+大田管家”三方联动、密切配合、利益绑定的新模式，走出了一条以托管促增收、以增收促发展的乡村振兴新路子。

同时，山东农担公司开创性地将多级账户体系、区块链技术、智能合约等融入金融服务工具中，搭建鲁担智慧服务平台，将粮食生产链条中的党支部领办合作社、托管服务商、生产资料提供商吸引到平台进驻。各项农事行为均通过平台发起，形成产业链

条；各项资金支付行通过平台进行办理，形成资金链条，逐步实现资金闭环和产业闭环管理，避免传统人工接触资金分账导致的侵占或挪用，真正实现“用钱不见钱”。

规模种植，增产增收 实现多方共赢发展

长期以来，农业生产都是小农户单打独斗，生产成本高、机械化程度低、科技投入少、土地产出低等问题已经成为困扰农民和农业发展的瓶颈。“粮食规模种植贷”着眼于促进“散碎地”到“一片田”的转化，将土地、资金、技术、管理、数据等农业生产要素有机结合，通过“党组织领办合作社+政策性工具+金融科技+现代农业”的大田托管智慧服务模式，由党支部为村民撑腰，拿到“安心钱”，请来“田管家”，将合作社与托管服务商、粮食收购商等主体有效衔接，推动农业规模化、集约化发展，有效增加村集体收入。

“我们通过山东农担智慧服务平台，坐在村办公室里就能看到墒情、作物长势等，大大减少了生产成本。”鱼王庄村党支部书记王乃宝说。

鱼王庄村是梁山县梁山街道的农业种植大村，全村1860人，耕地2000余亩，村党支部领办了梁山南永种植专业合作社，根据该村情况，省农担济宁管理中心组织专门团队，指导该村在全市第一个试点“大田托管”新模式，由省农担提供政策性担保，兴

浦发银行济南分行上线“浦新贷”产品

上线首日发放800万元纯信用贷款

□记者 胡羽 报道
本报济南讯 近日，浦发银行济南分行“浦新贷”产品上线，当日，山东省某电子科技有限公司便通过该产品实现了800万元的线上提款。“没想到在一天之内就可以实现从申请到提款，而且不需要任何的抵押物，太方便了！”该公司负责人发出这样的感叹。

据了解，该科技企业是一家专注于数据中心、指挥中心、弱电智能化工程建设的国家级高新技术企业，省级“专精特新”中小企业和市级瞪羚企业，致力于为用户提供方案设计、工程实施和运维管理等项目的全生命周期服务。企业的下游客户涵盖电力、能源、金融、政府、教育等行业领域，随着业务规模的不断扩大，该企业在实施一系列的大型数据中心、智慧城市指挥中心、电力调

度指挥中心、应急指挥中心的设计建设和运维服务过程中面临着一定的融资难题。浦发银行济南分行第一时间上门拜访，深入了解该企业的实际经营情况及融资需求，并根据企业特点为其推荐“浦新贷”产品，经过分支行的紧密联动、业务与授信的高效配合，最终企业于产品上线首日成功提款800万元纯信用贷款。

据介绍，“浦新贷”产品作为专为科技型企业量身打造的信用贷款产品和浦科“5+7+X”系列体系中的拳头产品之一，于今年在浦发银行济南分行正式上线。该产品面向专精特新“小巨人”企业、“专精特新”中小企业、国家高新技术企业、科技型中小企业、创新型中小企业等五类科技资质企业，基于企业创新能力、经营情况、金融资产、纳税情况以及账户结算等多维数据进行

业银行以优惠利率发放的58万元贷款到位，同时，委托山东圣景农业科技服务有限公司进行大田托管经营。按照约定分红比例，鱼王庄村党支部领办合作社流转土地400亩，合作社每年可分红16万元以上。

依托大田托管，鱼王庄村联产联业、联股联心，在不改变土地性质、土地权属、土地用途的前提下，做到良田高产高效，实现增收致富。就村党支部领办合作社而言，获得“机动地收益+种植盈余分红”，实现可持续稳定收益，破解自身无产业、无资金困境，开辟了村集体经济发展壮大的新路径。就农户而言，在不改变土地承包经营权的基础上，既能先期获得土地“保底收益”，又能获得清分收益后的二次分红，还能从土地中解放出来获得“打工收益”，实现了农民“离地不离乡、离乡不愁地、不种保收益”的目标。就社会化服务商而言，解决了资金、技术、管理等多方面问题，一是无须自己垫付流转费即可获取规模化土地资源，二是无须自己垫付或赊销生产资料，通过现金集节省了种植成本，三是和村党支部领办合作社收益共享，风险共担，降低了管理成本，可跨区域规模化发展，防范异地经营风险。

通过该模式，地方政府可统筹土地资源，通过平台对接产业链上下游龙头企业，促进产业升级发展，加快推动实现一二三产业融合，以高质量金融服务为山东省产业升级和经济发展注入新活力。

中国银行山东省分行 债券承销份额居当地四大行首位

□记者 胡羽 报道
本报济南讯 7月16日，债务融资工具助力发展新质生产力推广宣传和调研座谈会在济南市成功举办，会议由中国银行间市场交易商协会（以下简称“交易商协会”）、山东省委金融委员会办公室及中国人民银行山东省分行联合主办，中国银行山东省分行承办。

据悉，会议以“债务融资工具助力发展新质生产力”为主题，围绕丰富债务融资工具产品体系、提升“融资”“融智”质效、激发新质生产力活力等内容进行探讨，助力推动产业向高端化、智能化、绿色化加速转型。

会上，交易商协会相关负责人就债务融资工具在拓宽企业融资渠道、降低融资成本、优化资源配置等方面发挥的重要作用进行了详细介绍，并围绕企业融资选择、银行间债券市场的创新产品作主题发言。

山东省委金融委员会办公室、中国人民银行山东省分行及中国银行山东省分行相关负责人就山东省在金融支持实体经济、促进新质生产力发展方面的政策导向和具体措施进行了深入交流。中国银行等6家机构作为主承销商代表进行发言。

作为交易商协会首家会长单位，中国银行始终将服务实体经济作为首要任务，通过绿色债券、科创票据等创新产品，为全国各地企业提供了便捷、高效的融资服务。截至今年6月末，中国银行山东省分行债券承销份额居当地四大行首位。

未来，中国银行山东省分行将继续发挥资本市场业务优势，加强与各类企业及主承销机构的合作，推动更多创新金融工具落地，以高质量金融服务为山东省产业升级和经济发展注入新活力。

济南市“一月一链” 投融资路演活动 (高端装备与智能制造专场)举办

□记者 胡羽 报道
本报济南讯 7月16日，济南市“一月一链”投融资路演活动（高端装备与智能制造专场）成功举办。此次活动以“资本有招，链起未来”为主题，在山东省工业和信息化厅的指导下，由济南市工业和信息化局、济南高新区管委会主办，齐鲁股权交易中心、中泰证券济南分公司、招商银行济南分行、深圳证券信息有限公司等联合承办。

据了解，为深入贯彻落实党中央、国务院决策部署，按照《关于开展“一链一策一批”中小微企业融资促进行动的通知》以及《关于高质量建设区域性股权市场“专精特新”专板的指导意见》要求，2023年11月23日，工业和信息化部、中国证监会联合印发了《关于组织开展专精特新中小企业“一月一链”投融资路演活动的通知》，聚焦制造业重点产业链上专精特新中小企业股权融资需求，每月围绕一条产业链举办投融资路演活动，构建中小企业融资促进良好生态，助力中小企业专精特新发展，推动中小企业在提升产业链供应链稳定性、推动经济社会发展等方面发挥更加重要的作用。

自活动开展以来，山东省工业和信息化厅积极行动、快速响应，联合齐鲁股交围绕国家级链主企业、省11条标志性产业链和省市重点产业链，组织开展投融资路演对接活动。济南市工业和信息化局按照工业和信息化部、省工业和信息化厅工作要求，第一时间组织各区县工信部门和相关金融机构，启动“一月一链”投融资路演活动和“专精特新”企业投融资服务活动的专项部署会议，进一步明确具体措施和目标，确保各项措施落到实处。

目前齐鲁股交已协助各地工信部门针对不同产业链开展多场“一月一链”投融资路演活动，深受企业欢迎。

近年来，齐鲁股交秉承“共建、共享、共赢”理念，聚焦“规范培育、助企上市”的核心功能，坚持“以客户为中心”，深化平台建设、提升综合服务能力，着力推进创新服务转型升级。截至目前，累计推动83家挂牌企业到新三板、沪深北港交易所挂牌上市。《中国证券》《山东国资》等行业主流媒体先后多次刊发齐鲁股交高质量发展经验。多家省外股权交易中心来齐鲁股交交流发展经验。

济南市“齐鲁保2021” 免费肿瘤筛查增值服务活动启动

□记者 胡羽 报道
本报济南讯 7月17日，济南市“齐鲁保2021”免费肿瘤筛查增值服务活动启动仪式在山东健康大厦举行，山东省医疗保障局、济南市医疗保障局及共保体各成员单位、肿瘤筛查服务机构、合作基层医疗机构共同参与启动。

本次免费肿瘤筛查增值服务的主办方山东扁鹊互联网大健康集团常务副总裁侯玲梅表示，受共保体各单位委托，山东互联网大健康公司将把这一福泽76万参保人的健康服务项目落实到位。大健康通过委托第三方招标公司，本着“公开、公正、公平”的形式进行公开招标，通过层层筛选，最终确定华瑞同康的“TK1”泛肿瘤筛查技术为本次活动的技术合作方，济南金城医学检验中心和基层医疗机构为本次活动的检测和采血服务机构，同步也规划了筛查结果的反馈流程、客服流程和患者初筛疑似肿瘤的后续服务，力争为参保人提供肿瘤筛查全闭环的服务。通过多方通力合作，确保将本次活动好事办好，为百姓提供专业的检测结果，实现“早筛早治”，提升参保人的幸福感、获得感。

作为本次肿瘤筛查服务的执行团队，中国健康促进基金会肿瘤防治专业委员会副主任委员、华瑞同康生物技术（深圳）有限公司董事长周际表示，早预防、早发现、早诊断、早治疗，将癌症防治的关口前移，不但可以大幅度提高疗效，还可以大幅度降低抗癌的治疗费用。

金城医学作为国内最大的第三方检测服务机构，负责本次筛查检测服务工作。济南金城医学总经理范昌军表示，济南金城作为本次肿瘤筛查活动的检测方，将以严格的标准保障标本运输的专业性，并确保检测结果的严谨性、准确性和及时性。

对于本次面向“齐鲁保2021”投保市民开展免费的肿瘤筛查服务，济南市医保局待遇保障处处长王波表示，肿瘤筛查对于降低我国的癌症发病率有很重要的意义，一方面能帮助个人提前发现肿瘤发生的风险，做好健康管理，避免遭受重大的健康与经济损失；另一方面，惠民保本身就是作为对国家基本医疗保险的有力补充，希望通过让更多的参保市民主动参与肿瘤筛查，能够早发现、早诊断、早治疗，降低医保赔付的支出，是一件利国利民的好事。

据介绍，本次筛查活动在“齐鲁保”公众号、“山东互联网大健康”公众号选择“肿瘤筛查服务”即可预约，“齐鲁保2021”投保用户可在济南全市40余家基层卫生服务机构进行采血，活动持续到8月31日。

农行山东省分行精准赋能科技企业发展

增速超22%！科创贷款持续“扩容”

□ 本报记者 徐佳

从烟台橡研材料科技有限公司厂房顶旋转的风帽，到道恩湖畔夜色下闪烁的霓虹，一种蓬勃不竭的力量正在烟台这座滨海城市焕发。

在烟台橡研材料科技有限公司的车间内，身穿蓝色工作服的工人们正将分割成型的橡胶材料分门别类收纳整齐。“客户每年都会提出新标准、新需求，”总经理马鸿川拿起一枚橡胶配件向记者展示，“所以我们也不断创新，改进生产技术。”

作为有着超过20年橡胶制品生产经验的企业，烟台橡研材料科技有限公司近几年实现了跃升式发展，企业敏锐捕捉到海外市场机遇，调整销售策略，目前一半左右的产品实现了出口，远销法国、意大利、巴西、墨西哥等地。去年实现销售收入3614万元，净利润387万元。

“走出去”市场广阔。企业将重点放在加快技术改良、加大产品创新、加紧各项专利落地运用上，不断加大研发投入力度，然而，随之而来的资金周转却成为一大难题。

农行龙口市支行经过上门走访调查、申请条件审核，为企业办理了期限12个月、执行利率3.25%的“科技e贷”，授信730万元。信用方式用款，打破了抵押贷款办理手续多、审批时间长的弊端，精准盘活了企业经营资金链条，为企业的后续发展提供了坚实的金融保障。

农行山东省分行聚焦“科技金融”大文章，全行上下将科技金融作为战略性业务，完善服务体系，拓展赋能路径，聚焦重点客群，提供精准服务，不断以金融力量为科技企业发展保驾护航。截至2024年5月末，农行山东省分行科创贷款余额704.99亿元，较年初增加130.4亿元，增速22.69%，存量客户2342户，较年初增加532户，切实为山东省各科技企业的蓬勃发展提供了良好助力。

镜头转向龙口市道恩集团有限公司，夕阳浮动的道恩湖上，一道长虹般的柏油马路桥横贯湖水。远处道恩园区内霓虹灯次第亮起，整个园区洋溢着现代化科技的气息。“道恩集团是集科工贸、物流、运输以



道恩集团副总裁宋慧东（右二）介绍集团研发产品。

及金融等领域于一体的现代化企业，年销售收入为457亿元。未来我们计划打造一个员工万人、体量2000亿元的现代化企业集团。”在介绍道恩集团的发展历程时，道恩集团副总裁宋慧东回忆起与农行合作的过往，“从2009年钛白粉生产开始，农行就与道恩开展了战略合作。”

道恩集团作为口罩生产原料——熔喷无纺布专用材料供应商，曾经历过3天订单总量超1000吨的巨大压力时刻。农行烟台龙

口支行专程与企业沟通，积极对接，累计发放3笔共1.29亿元贷款，为企业送去了源头活水。

“我们上市的托管账户也与农行合作，包括工资、新产品、电子承兑、信用证以及票据池。农行团队的整体素质以及业务审批效率非常快。银行离不开企业，企业也离不开银行的金融支持和助力。”宋慧东说。

截至2024年3月末，道恩集团在农行烟台龙口支行信用余额为2.5亿元，其中流动

贷款1.4亿元、“保理e融”1.1亿元，存款余额2.15亿元，日均存款1.65亿元，年代发工资达4000万元。该集团智慧食堂系统、智慧物业系统均与农行合作，带动掌银活跃用户约1000户。

农行山东省分行切实陪伴科技企业发展。下一步，该行将继续支持科技创新重点领域，支持科技创新优质客户，对科技企业实施“分层分类”管理策略，丰富科技金融产品服务，构建良好的科技金融服务生态。