农行山东省分行金融助力东营区域经济发展

黄河滩上谱写“致富曲”

□ 本报记者 徐佳

夏日的中午，养羊大棚下羊头攒动。随着料槽被充满，一只只等待出栏的黄河滩羊像是白色的音符，出现在投喂槽的五线谱上。“像这样的棚还有6个，每个棚大概有900多只羊。”养殖户季先生站在园区大棚前如数家珍，“养120天到140天，羊就可以出栏了。”

从黄河滩上的养殖业到大棚里的种植业，再到耗资数亿元的污水处理厂建设……农行山东省分行以金融之力支持黄河流域生态保护和高质量发展战略落地落实；坚守金融政治性、人民性、专业性，切实促进区域经济发展，为助力乡村振兴、共同富裕添砖加瓦。

“一项目一方案” 黄河滩养出“品牌羊”

季先生的滩羊养殖区位于利津县盐窝镇的黄河口滩羊产业园。产业园规划总投资28.6亿元，建设1万亩标准化肉羊养殖园区，目前迁入散养户350余户，已成为辐射整个盐窝镇、带动黄河滩上“品牌羊”经济的重要养殖基地。

“2011年我开始养羊，但规模一直比较小。2019年开始扩张规模，迁入园区。”说起最初的创业经历，季先生谈起最多的就是扩张养殖规模面临的资金问题。散户寻求合适的贷款、找到担保，都是难题。此时，中国农业银行利津县支行的“一项目一方案”产品为他解了燃眉之急。

农行利津县支行相关负责人黄永海介绍，“一项目一方案”产品有别于之前“多户联保”的贷款模式，不再需要几户养殖户互相担保，而是采用信用评级方式，根据养殖户的养殖规模进行授信批款，解决了养殖户联保顾虑与担保物不足的问题。

工作人员现场核实后，季先生的养殖大棚两个项目共贷款200万元，为园区搬迁和规模扩张提供了坚实的基础。截至今年6月末，农行利津县支行已为近200家滩羊养殖户提供了1.5亿多元贷款，为滩羊养殖发展注入“强心针”。

东营市垦利区北范果蔬种植专业合作社理事张波兰（右）介绍哈密瓜生长情况。

“强村贷”助力产业兴 村中开出“致富花”

目光转向东营市垦利区，4000多平方米的智慧化连栋大棚中，合作社理事张波兰正在检查最新一批哈密瓜的生长情况。半个足球大小的哈密瓜沉甸甸地缀在藤蔓上，在可调节温度与日照的温室大棚中茁壮生长，准备上市。

垦利区北范果蔬种植专业合作社目前建有7个蔬菜大棚，包括6个普通大棚与1个连栋大棚，种植范围涵盖金银花、草莓、西红柿、红薯和哈密瓜，合作社年收入超百万元。

最初合作社以种植红薯为主，种植品种单一，大棚建设程度低。“我们考虑种植金银花，但金银花苗需要人工维护，采摘也必须在短时间内集中采摘，需要大量资金投入。”张波兰回忆起合作社的转型之路感慨万千。有了好方向，好品种，却没有资金，这该怎么办？

中国农业银行东营垦利支行工作人员的上门走访解决了合作社的困局：农行为合作社推荐了“强村贷”，“强村贷”本年度利率约为3.45%、最高授信额度可达300万元，由担保公司提供担保。

在50万元“强村贷”资金注入后，合作社成功转型，当年种植金银花40亩，并在后续不断扩大规模，增加其他作物品类，延长金银花加工产业链，从单纯的种植经营合作社一跃成为集种植、游学、旅游为一体的多功能种植基地。

农行东营垦利西郊园支行负责人张春雷说，“强村贷”以“组织部门推荐+农担担保+农行贷款+财政贴息”的方式，将党组织政治引领功能、合作社抱团发展优势、农民盼富致富愿望有机结合，切实解决农民融资需求。截至4月末，农行山东省分行已累计投放“强村贷”16.5亿元，支持了1560个村党组织领办合作社发展。

金融落子“生态棋” 污水变成“净化水”

清泓环绕，草木葱茏，如今走在利津县内，满眼青翠。

2022年9月，利津县西部污水处理厂落成。经处理后达标的水体通过人工湿地进一步净化，再通过再生水回用工程进入城市水系，对城区进行生态补水，改善城区水环境。

坚持绿水青山就是金山银山的理念，利津县为持续擦亮生态底色，由利津县财金投资集团有限公司投资建设了利津县西部污水处理厂，从中国农业银行贷款2.74亿元。项目建设了日处理污水能力4万吨的污水处理厂、日处理能力4万吨的湿地净化工程、日处理污水能力6万吨的污水处理厂升级改造工程、日回用水量2万吨的再生水回用工程。

“往常此类项目批款时间需要半年到一年，但农行将办理批款时间压缩至最低，三个月左右就完成了贷款流程，帮助我们快速推进项目建设，为污水处理厂顺利完工提供了保障。”利津县西部污水处理厂副总经理尚万林说，在贷款审批前，农行多次实地了解项目规划情况，贷款获批后，还上门解决企业难题，到施工现场跟进每一个建设细节。

定位全领域 覆盖全场景

中国重汽搏胜皮卡上市

□记者 胡羽 报道

本报济南讯 6月28日，中国重汽全新搏胜皮卡在雪野湖发布和上市。搏胜皮卡定位为国际化全领域全能大皮卡，包含越野型、乘用型、商用型三款车型，产品面向全球市场打造，覆盖消费者用车全场景。

动力方面，中国重汽搏胜皮卡迎来重大突破。全系搭载潍柴动力WP2H 2.0T柴油发动机，最大功率140kW，峰值扭矩420N·m，功率和扭矩在全国单涡轮增压2.0T发动机中位居第一，并采用重汽自研8AT手自一体变速器，动力系统成熟可靠，动力输出流畅平顺，为皮卡的全域驰骋提供根本保障。

在功率和扭矩领先同级外，WP2H发动机独创潜艇深海静音技术，配合整车5重降噪技术，怠速噪声≤41分贝，可低至39分贝，匀速噪声52—62分贝。此外，开发柴油超低温启动技术，凭借6大黑科技，助皮卡零下近40℃一次启动。同时，创新采用尿素双喷技术，精确控制尿素喷射容量，降低后处理系统堵塞概率，提高尾气反应效率，避免皮卡限速限扭。以上前沿技术的使用完全克服了柴油皮卡现阶段的用车难题。

为了从根本上提高驾乘舒适性，让皮卡走进千家万户，搏胜皮卡越野型和乘用型采用后多连杆整体桥悬架，底盘调校设置169个调校参数，经过500+调校方案筛选，历经3轮底盘调校，操控性与稳定性均领先同级，获得中汽研等行业专家高度评价。在发动机、变速器、底盘进行创新升级后，搏胜皮卡三款车型针对不同用车场景进行了定制化打造。

面对当下户外活动的热潮和越野文化的普及，中国重汽搏胜皮卡越野型登场，为用户提供一款“原厂即改装”的越野神器。搏胜越野型皮卡配备博格华纳智能适时四驱系统、7种不同模式的全地形管理系统、前中后三把锁等越野配置，用户不需支出高额费用进行改装，全面提升越野深度与广度，新车入手即可踏上越野旅程，让用户尽享纵横天地的快感。

当前，皮卡乘用化、高端化的发展方向成为行业共识，催生了一批定位为乘用皮卡的车型，用无限趋向于家用SUV的内饰设计与配置，营造更乘用、更高端、更舒适的驾乘体验。搏胜皮卡乘用型内饰采用黑色和咖啡色撞色设计，沉稳大气，并彰显出高级感；座椅缝线整齐匀称，牢固与美观兼具。在座舱整体布局外，搏胜乘用型皮卡还有诸多乘用化细节设计。在智能化方面，搏胜皮卡乘用型采用大尺寸屏幕、车联网系统、高阶智驾系统等先进配置，放之乘用车市场也处于领先水平。

由于使用功能和场景的不同，与乘用型皮卡相比，消费者更重视商用型皮卡的可靠性和承载能力。搏胜皮卡商用型就是这样一款皮卡，兼顾了耐用可靠和超强承载的特性。搏胜皮卡商用型严格按照重卡耐用可靠性标准打造，车身高强度钢应用比例＞50%，关键材料刚度高达1500MPa，更加经久耐用。据悉，搏胜皮卡商用型提供长轴和标轴两种车型可选，货箱尺寸分别为1800×1520×530mm、1520×1520×530mm，大尺寸货箱带来更强装载能力，长轴和标轴的货箱容积分别达1450L、1220L。

业内人士分析认为，2024年，中国经济预计将呈现“前稳后高”的增长态势，宏观政策将继续支持市场需求的释放，推动皮卡市场进一步增长。中国重汽在皮卡领域虽然属于后来者，但也属于开创者和革新者。全新搏胜皮卡的上市，不仅符合促消费、促创新的国家政策，同时也全面满足消费者多样化的用车需求。中国重汽将皮卡的全能属性用车带入了一个新高度，将拥有广阔的市场发展前景。

中国重汽表示，未来将继续以市场需求为导向，以技术创新为驱动，不断提升产品品质，优化用户体验，积极开拓国际市场，致力于让中国制造、中国品牌在世界舞台上闪耀光芒。

兴业银行济南分行落地全行首笔建材行业绿色转型项目贷款

□记者 胡羽 报道

本报滨州讯 近日，兴业银行济南分行为滨州某环保科技有限公司脱硫石膏生产高性能α石膏基及β型半水石膏新材料项目投放项目贷款0.87亿元，该项目批复1亿元，期限5年，为兴业银行全国首笔建材行业绿色转型项目贷款。

建材行业作为国民经济的重要基础原材料工业，是改善民生的基础性产业，同时也是能源消耗和碳排放的重点产业。面向城乡建设绿色发展和美丽乡村建设的重大需求，既要提供高质量、高性能的建筑材料，也要实现生产过程的低消耗、低排放。建材行业加快绿色转型，实现低碳可持续发展是必然选择。

该项目利用当地热电企业烟气脱硫石膏作为原料，年产15万吨液相法α型高强石膏、30万吨β建筑石膏，配套生产陶瓷模具石膏、GRG石膏、高端自流平石膏、高档抹灰石膏等。年可消纳工业固废石膏60余万吨，并对其进行二次利用，在有效防治固废造成的环境污染的同时，缓解了天然石膏原料的供求矛盾，符合石膏行业绿色转型发展要求。

下一步，兴业银行济南分行将深入践行绿色发展理念，做好绿色金融与转型金融的有效衔接，加大产品创新力度，积极为传统高碳排放领域企业的绿色低碳转型提供金融服务，以实际行动助力山东省绿色低碳高质量发展和双碳目标实现。

枣庄农商银行坚守农村金融主力军市场定位

“2+3+4”举措推进乡村振兴

□ 本报记者 徐佳
本报通讯员 吴成纲 吴晨

近年来，枣庄农商银行在省农信联社及枣庄审计中心指导下，坚守全省农商银行“农村金融主力军，乡村振兴主办银行”的市场定位，聚焦深化落实“双轮驱动+三个优化+四大战役”举措，持续创新优化产品和服务，截至今年5月末，各项贷款余额262.61亿元，较年初新增10.85亿元。

“双轮驱动”振兴石榴产业

“石榴连年丰产增收，农商银行帮了大忙。”石榴种植专业户、枣庄市峄城区榴园镇合顺庄村村民孙宁说，此前计划扩大10亩榴园，由于周转金迟迟未到位，急需45万元资金支持。关键时刻，枣庄农商银行棠阴支行驻村行长董骞及时跟进做好金融服务，现场为其办理了所需贷款。

枣庄市石榴栽培有着上千年的历史，是当地最有特色、最具优势、最富影响力的农业产业。为支持枣庄石榴产业高质量发展，省政府组织印发了《关于支持枣庄石榴产业高质量发展的意见》。

围绕推动《意见》落实，枣庄农商银行积极组织实施“双轮驱动”行动，创新专属产品，制订出台金融服务方案；与当地石榴盆景行业协会对接，获取辖内200余户石榴盆景经营户名单，创新推出“石榴贷”等专项贷款产品，延长信贷资金使用期限，降低续贷成本；组织人员深入镇、村及农户家中，开启“金融+农户+产业+普惠化+便捷化”新模式，先后发放石榴产业相关贷款10余亿元，助推年产石榴盆景盆栽20万盆。

“三优战略”提升服务水平

“多亏了你们，解决了我25万元的资金缺口。”枣庄市玉宝农作物种植专业合作社负责人王玉宝说，在枣庄农商银行“三优”金融服务政策的帮助下，解决了融资难题。

枣庄农商银行把助力乡村振兴作为重大政治任务，突出“三大优化战略”，优化产业园区服务，做好相关涉农产业信贷资金优先投放，创新推出“农业产业链贷”“农户生产贷”“惠农消费贷”等信贷产品；优化新型农业经营主体服务，突出做好农业龙头企业库企业和文旅重点项目库企业支持，积极引导小农户对接大市场，发挥“智e购”商城服务优势，推动“农副产品进城、农用物资下乡”；优化乡村专项服务，深化特色场景服务，积极做好当地和美乡村建设示范工程及相关乡村产业体系规划、农业科技等对接，实施“一户一策”，已先后对接农户136万人、授信户数32万户。

“四个打法”落实兴农富民

沿着206国道，一条6米宽的柏油马路直通枣庄市桃园村，途中一座6米多宽的大桥格外显眼。几年前，枣庄农商银行积极争取相关政策资金，让这座3米宽的危桥变了样。

为切实做好帮扶工作，枣庄农商银行通过连续多年派驻“第一书记”到该村，通过“四个打法”，积极组织落实相关兴农富民政策。

本着“为民、便民、利民”服务宗旨，该行聚焦惠民生、暖服务，组织建立“乡村振兴金融服务队”，结合涉农资金需求“快、短、频、急”的特点，改革优化快捷办理业务流程，实施限时办结制度。

充分发挥金融服务专业优势，该行积极与当地组织部门对接，按程序择优选出44名工作人员，分别派驻到辖区各镇（街）担任金融专员，深入开展“帮乡、扶村、兴农、富民”等系列服务。

该行分别与辖区各区政府及枣庄高新区管委会签订战略合作框架协议，以金融支持乡村振兴、城市社区、市场商户和企事业单位“四位一体”为重点，切实发挥金融与政府承载社会资源配置互联作用，共同推动区域经济社会发展，加快推进乡村振兴。

该行组织信贷人员在辖区各村（居）全面建立联系点，落实客户经理“驻村（点）办公”制度，深化“整村授信”对接，并成立由村委会成员等参与的“金融服务工作小组”，分组划片做好各村户相关金融服务，逐一建立信息档案，先后对接完成涉农经济主体、家庭农场及农民专业合作社959户（个），提供信贷支持3.71亿元。

威海市商业银行以绿色金融提升绿色发展“含金量”

□记者 王新蕾 报道

本报济南讯 发展绿色金融，是推动“绿水青山”向“金山银山”转化的必然要求。威海市商业银行将绿色金融作为助力高质量发展的重要抓手，以全行“绿色金融品牌打造年”活动为契机，不断提高绿色金融服务能力，持续优化信贷资源供给，积极助力企业转型升级。

作为风力发电设备的重要原材料，聚醚胺在行业领域内得到了广泛应用和发展。淄博某新材料公司是一家专门研发、生产、销售聚醚胺新型材料的科技型中小企业。近期，该企业急需资金购买环氧丙烷、丙醇等生产材料。

威海市商业银行在了解到企业面临的阶段性经营困难后，主动对接，深入调研，根据企业经营发展模式，精准制订授信方案，开通绿色审批通道，为企业高效提供4000万元授信支持。随着威海市商业银行信贷资金的及时到位，企业备足了生产材料，快速投入风电原料的生产。

近年来，污水治理成为生态优先、绿色发展的必答题。威海市商业银行以创新为先导，从绿色发展中找机遇，通过绿色金融特色产品，精准对接污水治理等绿色发展需求。

随着“双碳”战略的推进，国家对城市水环境质量和水系整治提出了更高要求。天津市武清区积极响应国家政策要求，将水污染治理项目列入民生工程，加快提档升级排水防涝系统和污水治理能力。

了解到项目需求后，威海市商业银行主动对接当地污水治理企业，深入研究污水治理方案、项目资金需求、项目开发期限等具体情况，通过期限灵活、流程简便的ABS产品，高效为企业开立7600万元付款保函。随着业务顺利落地，企业迅速投入工程建设，助力改善水生态环境质量，有效提升了当地污水治理能力，有力保障了当地居民用水安全。

在新发展理念的引领下，威海市商业银行不断延伸服务触角，以绿色金融“含金量”助力提升绿色发展“含金量”。

山东泰安某实业公司主要经营林木种子生产经营、园林绿化工程施工、林业产品销售等项目。近期，该企业拟建设3000亩苗圃和花卉基地，面临较大资金周转压力。威海市商业银行得知企业有资金需求后，靠前服务、强化联动，及时为企业提供4750万元流动资金贷款，为苗圃和花卉基地建设提供了充足的资金支持，推动企业绿色项目按计划实施，以金融“肥料”滋养企业高质量发展，为地区生态建设提供了强有力的金融支持。

下一步，威海市商业银行将继续践行绿色发展理念，以助力实体经济绿色转型为己任，加大产品和服务创新力度，不断提升金融服务质效，为区域经济社会发展提供高质量金融服务。

数智赋能，山东农担增信分险助三农

□ 本报记者 王新蕾
本报通讯员 戴雪映

作为全国农担体系33家省级成员单位之一，山东省农业发展信贷担保有限责任公司（以下简称“山东农担”）立足山东农业大省实际，注重顶层设计，强化数智赋能，走出一条农村金融改革的新路。

为我省三农领域 提供担保贷款1860亿元

“农耕贷”“粮仓贷”“农机贷”“供销农资贷”……围绕服务新型农业适度规模经营主体，山东农担充分发挥政策性农业信贷担保“财政+金融”“政府+市场”的桥梁和纽带作用，确保粮食和重要农产品稳产保供，以金融之力推进沿黄地区农业发展。

为支持新型农村集体经济，山东农担与省委组织部共同推出“强村贷”等系列支农产品，成为全国农担体系内首个以党支部领办合作社为支持对象的担保政策，通过“大田托管”模式带动土地流转，实现农业规模化、集约化生产，为农业增效益、农民增收入、农村增活力，以组织振兴保障乡村振兴，累计为3559个党支部合作社提供担保贷款33.54亿元。

围绕乡村特色产业，山东农担靶向发力支持潍坊蔬菜、烟台苹果、沿黄肉牛、高青黑牛等优势特色产业，基本做到了全省优势特色产业全覆盖；创新“供应链票据+担保”“供应链直通”等业务模式，为农业全产业链链属农业经营主体提供融资支持。目前，山东农担已累计为我省“三农”领域提供担保贷款1860亿元，扶植了全省29万余户农业经营主体，在保、新增、累保等多项主要经营指标稳居全国首位，财政资金“四两拨千斤”效果显著。

项目审查审批 实现“当天办、及时办”

近年来，山东农担加快数智化转型发展，自主研发涵盖24个子系统、1400多个功能模块，拥有30项软件著作权的担保业务中台体系，农担业务实现了一网通办、全量上云；与银行信贷、人行二代征信、动产融资统一公示登记等系统实现互联互通，搭载人脸识别、电子签章、OCR流水分析、RPA“数字员工”等金融科技工具，着力打通系统断点，项目审查审批实现了“当天办、及时办”，人均审批效率提升5倍以上，人均在保额达1.47亿元。

此外，山东农担发挥协同优势，打通10余个省直部门的40余个涉农数据源，与农信联社系统、邮政储蓄银行等多家金融机构累计实现5500万条的贷后数据共享，联通7个地方涉农数据平台。目前，山东农担已汇集31亿条涉农数据，覆盖了2500多万经营主体，梳理出87.5万条客户白名单，建成全国农担体系数据量最大、维度最多、应用范围最广的新农主体融资数据服务平台。

山东农担还在全国首创“客户直通”业务办理模式，打造并推广“鲁担惠农云”二维码，与农业农村部信贷直通车实现双向互通，为新农主体提供“网约车”式金融服务；建设鲁担智慧服务平台，为“大田托管”业务提供“资金+产业”双闭环管理服务，“小田并大田”获得科技源动力；开发“农耕e贷”“蔬菜大棚贷”“苹果贷”“仓单质押贷”等线上产品，简化授信流程，实现秒批秒贷。

连续四年风险评估 获评A级

为打破涉农信贷“信息藩篱”，山东农担积极构建以大数据技术为核心的智能风控体系，开发大数据预审系统，构建涵盖黑名单、工商负面、司法负面、多头借贷、关联关系等信息的通用风险策略，源头上把控风险。

山东农担还采取“大数据+人工”风险审查模式，为客户生成大数据报告，实现360度精准画像，与尽调资料进行比对验证，最大程度识别项目造假、虚增数据等道德风险，同时提高审批效率、减少资料提交。

围绕保后检查，山东农担开发保后综合评分模型，引入物联网监控、卫星遥感等科技手段，动态识别客户经营变化，确保风险“看得见”“管得住”。目前，山东农担累计代偿率仅为0.42%，低于全国农担体系1.26%的平均水平，连续四年风险评估获评A级。在大数据智能风控助力下，山东农担增信分险的“杠杆效应”进一步增强，“五五分险”银行增加至47家，恒丰银行、齐鲁银行、青岛银行、北京银行等股份制银行及城商行纷纷加入财政金融协同支农队伍，真正做到了智能风控“一子落”，金融供给“满盘活”。