

建行山东省分行打造全省首个“智慧+”农贸金融服务生态圈—— “菜篮子”里的数字密码

□ 本报记者 徐佳

新泰市原青龙路市场始建于20世纪90年代，是一个传统农副产品批发市场。2020年10月，新泰市启动旧市场改造搬迁，将原青龙路市场并入新打造的新泰市农批市场。

如今，在建行山东省分行数字金融技术支撑下，新泰市农批市场拥有了更聪明、更智慧的“数字大脑”，成为山东省首个智慧市场，打造了全省首个集“智慧结算+智慧溯源+智慧运营+智慧经营+智慧帮办”于一体的农贸金融服务生态圈。

一套交易体系实现智慧结算

凌晨2点，新泰市农批市场迎来上货高峰，来自各地的货车入场交易。入口处，供货商将车辆停放在过磅车道，出示二维码，工作人员扫码采集、记录相关信息，车主缴纳入场交易费用后即可入场交易，整个过程仅需2至3分钟。

传统农批市场的结算方式容易出现“跑冒滴漏”，且单笔交易金额小、无法实现交易结算的标准化、封闭化管理。面对庞大的交易体量，如何解决这一问题呢？

建行山东省分行通过构建“安心一卡通”交易系统，将市场管理平台与银行结算网络全面对接，实现市场交易资金从商家金融IC卡账户到市场对公账户之间的闭环运行，提高了结算效率，优化了支付体验，最大限度实现资金沉淀。

“源头+物流”实现智慧溯源

据介绍，新泰市农批市场蔬菜经营区内蔬菜品类达1000余种，基本实现产地直销。“菜篮子”品种丰富，但吃得安全、放心也同样重要。在保障市民“舌尖上的安全”方面，该市场检测中心以大数据为基础，对接食品检测数据整合及食品安全溯源分析系统，为食品安全监管提供科学依据。同时，还对进场的每批食用农产品抽样登记、快速检测，确认检测结果并在市场内公示、上传至大数据溯源系统。

在“智慧农批”搭建过程中，建行山东省分行加入“智慧溯源”系统，扫码即可查看果蔬从种植采摘到检测包装的全过程；还可以通过对农产品运输车辆入场监测、智能登记和追踪以及买卖双方实名制电子交易，形成货物来源可追溯、去向可查证、责任可追究的追溯链条。

围绕“三项”功能实现智慧运维

在市场管理方面，要实现现代化市场营收创新、交易数据分析、食品安全追溯和电子交易结算的目标，数字化经营是必由之路。

围绕“联网+统计+分析”三项功能，建行山东省分行开发的“智慧农批”依托商户平台，为市场建立智慧停车和物业费“物联网”，实现停车、物业费全流程电子化。

平台通过统计功能实时更新。“新泰市农批市场大数据行情”大屏上，能看到市场平均交易价格、成交量、产地、当日销售冠军等数据，点击不同经营区域后会出现相应区域的数据。

此外，系统还有数据分析模块，市场管理方通过交易数据，实现交易分析监测，直观掌握市场运营数据，紧跟市场动态。

解决四个难点实现智慧经营

韩成是当地蔬菜种植户，一个偶然的机，他将菜拉到了智慧农批市场，借助市场的渠道优势和强大的仓储物流，很快就把菜

卖光了。充值资金监管难、水电费收取难、门店引流获客难、门店业主融资难是市场经营的“四难”问题。建行山东省分行市场方提供资金监管交易解决方案，签约代收代付业务，依托建行生活开展多种优惠活动，扩大农副产品宣传力度，实现精准引流。通过结算平台交易信息，为大数据授信提供数据支撑，助力门店业主提规模、增效益。

五维服务团队实现智慧帮办

“咱的货都是从日照、青岛、连云港等地来的。”店主王芳说，“以前大车多，乱哄哄的。现在都自动化了，什么事扫扫码，在手机上就办了。”

为加强市场服务，建行山东省分行打造了“裕农通服务点+劳动者港湾+金融专员+专属客户经理+微蓝志愿者”五维服务团队。

该行在市场内选定专属场所，建设裕农通服务点及劳动者港湾，配备乡村振兴金融专员和专属客户经理，并为市场经营者提供差异化金融服务。同时，该行还创新青年员工“微蓝帮办”服务团队，上门解答疑难问题，办理卡、存、贷、电子银行、理财等“一揽子”金融业务，让服务更贴心。

优化担保授信范围，扩大担保贷款授信支持……

山东农担发布十条措施稳秋粮

□ 记者 胡羽 报道

本报济南讯 近日，山东农担制定发布了支持全省抗旱保种稳秋粮工作的十条措施（以下简称“措施”），包括优化担保授信范围、实施精准担保服务、助力粮食种业发展、重点支持黄河流域高质量发展和扩大担保贷款授信支持、开辟审查审批绿色通道、降低综合融资成本、建立容缺办理机制、推动数字化转型赋能、构建政策直达机制。在当前粮食夏收夏种夏管的关键节点，山东农担充分发挥农业信贷担保的政策性职能和助农惠农保障作用，保障“齐鲁粮仓”建设。

措施提到，要优化担保授信范围。对粮食种植户购买农机设备及抽水灌溉设备、安装灌溉设备、修建水渠及水利设施以及相关的水产和畜牧养殖等给予最大限度的农业信贷担保政策支持。

为提高担保服务精准度，措施提到，出台“齐鲁粮仓贷”，围绕粮食全流程提供政策性农业信贷担保服务，并在准入标准、担保额度、反担保措施等方面差异化部署风险策略，制定精准支持政策，延长产业链、提升价值链，缓解涉农经营主体的资金周转压力。

聚焦粮食种业发展，措施提到，设置差异化担保业务准入审批标准，通过降低准入门槛、提高担保额度、延长担保期限、创新反担保措施等提升政策精准支持，助力打造“农业芯片”。

为支持黄河流域高质量发展，措施表示，支持沿黄25县粮食规模化种植，引导进行土地集中流转，配套差异化农业信贷担保服务，加大大田种植成功案例复制、推广和应用力度，推动发展现代农业，实现粮食增产提质。

措施还提到，要加大担保贷款授信支持，加大农业设施担保贷款支持力度，针对粮食种植户配套滴灌喷灌、购买灌溉水利设备需求，在农耕地方案的基础上担保授信额度上浮10%。

为提高效率，措施提出，要搭建快速响应机制，对粮食种植、农机购置、农业社会化服务、粮食购销类、相关的水产和畜牧养殖等业务开通绿色通道，指定专人进行审查审批，优先、从速办理担保手续，及时满足农业经营主体贷款需求。

为降低融资成本，本着支农、惠农、让利于农的原则，措施提到，要会同金融机构在贷款利率、担保费率等方面实行优惠政策，进一步降低农业经营主体的综合融资成本，帮助其解难题、渡难关。

针对申报时缺少的审批资料，措施提到，要结合项目风险情况建立容缺办理机制，放款前完成资料补充。

为推动数字化转型赋能，措施提到，要持续推动涉农大数据平台建设，强化与省气象局等的合作，建立定向气象信息传送机制，积极推进科学种植、科学防灾，强化科技数据赋能。

措施还提出，构建政策直达机制，各管理中心要迅速行动，第一时间联系县区政府及合作银行，构建联合办公平台，压实责任、加强统筹，摸清担保贷款需求，尽快完成项目申报，落实好业务专项支持。

中泰证券获

“财富管理·华尊奖”七项大奖

□ 记者 徐佳 报道

本报苏州讯 6月21日，“打造财富管理新质生产力论坛暨首届财富管理·华尊奖颁奖典礼”在苏州举行，中泰证券荣获七项大奖。其中，中泰证券荣获“最佳成长财富管理奖”“最佳渠道合作奖”“最佳客户体验奖”，公司执行总监、财富管理委员会主任郑韩胤荣获“财富管理领军人物奖”；子公司万家基金荣获“最佳财富管理机构奖”“最佳财富管理品牌奖”“最佳投资者教育奖”。

中泰证券始终牢记金融工作的政治性、人民性，秉承“美美与共”价值理念，加快财富管理转型升级，持续优化交易服务体系、产品服务体系、综合金融服务体系和金融科技平台的“三体系一平台”建设，着力打造“中泰财富”高端系列品牌，截至2023年末，公司服务客户近900万户，管理客户资产过万亿元。

万家基金始终坚持以投资者为本，注重投研能力建设，帮助基金持有人获得较好的投资收益和持基体验。截至今年一季度，万家基金近十年主动管理权益类基金收益率277.94%，排名行业第二；最近三年、五年、七年的主动管理权益类基金收益率均排在行业前1/5。

本次评选活动吸引了包括证券公司、基金财富、第三方在内的近百家财富管理机构参与。中泰证券将以此次获奖为契机，坚守金融为民的初心使命，进一步深化财富管理转型升级，打造核心竞争力，与广大客户共成长、共成全、共成就，助力实现共同富裕。

交通银行山东省分行开展 机场数字人民币优惠活动

□ 记者 徐佳 报道

本报济南讯 近日，交通银行山东省分行携手济南遥墙国际机场，开展机场数字人民币优惠活动。活动中，双方还组织开展了“零钱包”兑换服务宣传。

为深入学习贯彻中央金融工作会议精神，积极践行金融工作的政治性、人民性，不断深化对外服务体系，持续优化支付便利化服务，交通银行山东省分行推出多项措施，提升支付便利化服务水平。

该行走进济南遥墙国际机场，为机场大巴售票点建立数字人民币二维码收款服务渠道，举办“随心飞，币有礼”交通银行数字人民币优惠活动，推广使用数字人民币支付，为旅客带来了更加丰富的支付方式和“畅行无忧”的服务新体验。同时，该行向机场商户发放“零钱包”，宣传外卡收单及小面额人民币兑换流程，提高便利化支付服务水平；向广大游客发放境外来华人员支付服务指南、宣传服务举措。

山东省科创集团举办科技成果转化主题论坛暨签约仪式

□ 记者 王新蕾 报道

本报济南讯 6月25日，由山东省科技厅、山东省国资委共同指导，山东省科创集团有限公司、山东科技大市场主办的“成果转化激发增长新动能，科技创新培育新质生产力”科技成果转化主题论坛暨签约仪式在山东科技大市场举办，活动介绍并推出了科技成果转化“3.0模式”。

主题论坛上，山东科创党委书记、董事长董火民分享了科技成果转化“3.0模式”的发展沿革和主要思路。科技成果转化作为培育新质生产力的有效路径，已经走过了“从无到有，自发自强”和“从有到优，规范发展”的两个阶段，目前正在转向“从优到强，生态协同”的全新时期，必须推动科技成果转化由“单向转化”向“协同研发”转变，由“服务专家”向“产业驱动”转变，由“重投轻管”向“综合赋能”转变，构建“投资方管财务、产业方管运营、专家方管技术”的科技成果转化全新模式。

省国资委党委委员、副主任周洪文表达了对科技成果转化新模式、新路径的充分认



可。他表示，山东国资国企要当好全省科技创新的“主攻手”和“排头兵”，一是实施创新驱动，坚持把科技创新作为推动企业绿色低碳高质量发展的“主引擎”，强化研发

投入刚性增长要求，截至2024年5月末，省属企业研发经费172.6亿元，同比增长12.9%；二是建好创新平台，推动省属规模以上工业企业设立研发机构，目前研发机构

覆盖率达到68.3%；三是推动融合创新，加强与国内外顶尖高校、大院大所对接合作，联合推进关键共性技术攻关，目前初步达成合作意向1100多项；四是发挥引导作用，做好科技金融这篇文章，引导社会资本早投早、投小、投长期、投硬科技，使更多优秀的科技成果从样品变成产品、从书架来到货架。

省科技厅二级巡视员王宝立介绍了省科技厅先后推出一系列推动科技成果转化的创新举措，认为山东科创在加强科技成果转化服务体系建设方面作出了积极贡献。

多家科技企业、高校院所科研团队在现场签署科技成果转化合作协议。合作项目涵盖了新材料、新能源、智能制造等多个领域。在签约仪式上，科技企业代表和高校院所团队负责人表示，将以此次签约为契机，集聚优质创新资源，实现科技创新与产业升级的融合共进，切实做好科技成果转化，相融共生的良好科创生态体系。

威海市商业银行开展“普惠金融增长突破年”活动

□ 记者 王新蕾 报道

本报威海讯 今年以来，威海市商业银行深入开展“普惠金融增长突破年”活动，取得了一系列丰硕成果——利用金融科技重塑服务模式，年内为小微企业提供线上信贷支持近60亿元；将普惠金融与绿色发展、新质生产力等领域相结合，20余款特色金融产品精准滴灌实体经济；深化普惠金融与服务场景的创新融合，通过“场景金融大赛”搭建了48个普惠金融特色场景……

为全面做好普惠金融大文章，威海市商业银行从战略高度谋划普惠金融顶层设计和规划布局，成立了“普惠金融管理委员会”，制定了《普惠金融三年行动方案》。在2023年“普惠攻坚年”的基础上，该行将2024年确立为“普惠金融增长突破年”，制定了《普惠金融增长突破年活动方

案》，“一盘棋统筹、一体化推进”普惠金融工作，从运营模式、考核评价、资源保障等方面细化措施，引导信贷资源向重点领域和薄弱环节倾斜，着力支持实体经济高质量发展。

该行普惠业务坚持“以平台为中心，线上线下联动发力，以数字化普惠为主，资产负债联动发力”，加强科技赋能，搭建了数字普惠金融服务平台，实现了房e贷、大数贷、电子仓单质押贷等20余款普惠业务线上化办理，为客户打造“全自动、全流程、全天候”一站式金融服务。客户通过平台可线上快速完成身份认证、贷款申请、进度查询、线上还款等业务流程，通过“让数据多跑路，让客户少跑腿”，实现了普惠业务线上高效办理，有效提升了金融服务的便利性。

为完善产品体系，威海市商业银行深耕厚植普惠沃土，持续加快创新步伐，组织了“场景金融大赛”活动，将普惠金融产品与区域特色和客户需求深度融合，以差异化的产品和服务，精准滴灌重点领域和特色产业；聚焦“专精特新”等重点领域，创新推出科技易贷、政e融、知识产权质押贷款等特色产品，为科创型企业提供全生命周期金融服务，促进科技、产业、金融良性互动、融合发展；立足山东省区域农业产业特色，根据客户的农产品生产周期、产销上下游、贷款需求等情况，创新推出“农耕地”“苹果贷”“育种贷”“鲍鱼贷”“牡蛎贷”等系列农业特色产品，精准支持育种、种植养殖、深加工、仓储物流等农业产业发展，助力惠农、强农、兴农。

在服务方面，威海市商业银行积极开展

“普惠金融推进月”“金融支持春耕备耕”“走访千万大走访”“金融辅导员”等专项活动，深入走访高新技术产业、涉农龙头企业、绿色制造业等领域的小微企业，“一集群一方案”服务模式精准对接，“政府+金融”“担保+贴息”联动解决客户融资难题；优化内部服务机制，将普惠金融作为核心指标纳入考核体系，组建普惠客户经理专业团队，明确尽职免责标准，营造“敢贷、愿贷、能贷、会贷”的普惠金融服务氛围，不断加大信贷支持力度，助力小微企业茁壮成长。

威海市商业银行将不断提升普惠金融服务的精准性、可得性和覆盖面，完善金融服务网络，加强金融产品创新，持续打造有广度、有深度、有精度、有力度的普惠金融综合服务体系，为普惠金融高质量发展贡献力量。

服务种业振兴、优势特色产业、新型农业主体等，农行山东省分行——

为乡村振兴提供综合金融服务

□ 本报记者 徐佳
本报通讯员 邝长亮

山东是农业大省、粮食大省，在保障国家粮食安全方面责任重大。近年来，农行山东省分行围绕打造“齐鲁粮仓”，持续加大对高标准农田建设、盐碱地综合改造利用等项目的大力支持，开展种业振兴企业、农机龙头企业专项服务活动，为种业振兴和农业科技提供综合金融服务；聚焦山东“百园千镇万村”工程，围绕枣庄石榴、寿光蔬菜等优势特色产业集群，实施批量化、链条化、集群式金融服务，延长产业链、提升价值链；持续深化与粮食领域龙头企业、新型农业主体、农业托管服务组织、农业产业联合合作，做好粮食产业链各环节金融服务，助力打造乡村振兴齐鲁样板。

为种业企业提供全方位金融支持

民以食为天，粮以种为先。一粒小小的种子，一头连着百姓饭碗，一头关乎粮食安全。

走进山东登海种业股份有限公司（以下简称“登海种业”）厂区，首先映入眼帘的便是农业银行烟台登海支行。为进驻企业提

供一对一“贴身式”服务，农行山东省分行先是在企业设立储蓄所、延伸柜台，2002年设立与企业同名的分理处，这种“鱼水交融”的关系使得银行对企业服务更为直接、全面和便利。

1990年登海种业刚刚起步时，现金流出现了暂时困难，关键时刻，该行投放了1000万元贷款，帮企业顺利过“关”，步入发展快车道。此后，双方合作越来越多。

特别是近年来，国家“把种源安全提升到关系国家安全的战略高度”，农行山东省分行围绕耕地质量提升、种业振兴、农机装备制造、粮食全产业链等关键领域，打造了“一条龙”服务模式。截至2023年末，粮食重点领域贷款余额达157亿元，先后支持了德州市“吨半粮”示范区、潍坊海水稻示范基地等耕地提升项目及山东种业集团、登海种业等骨干种业企业，为种业企业发展持续注入金融活水。

随着种子销售越来越好，登海种业的资金流日益充裕，农行山东省分行提供的金融服务也从单一存贷款业务拓展到其他领域，在对公存款、对公理财、企业资产保值增值、代发工资、贷款结算、支票汇票等方面为企业发展提供全方位金融支持。

蒙阴蜜桃甜

山东一直是果品出口大省。如今，越来越多的山东优质水果走出国门，成为“国际餐桌”上的“明星产品”。

蒙阴是中国蜜桃之乡，全县80%的山地丘陵种植蜜桃，农民80%的收入来自蜜桃。牛庆花是土生土长的蒙阴人，2015年开始接触电商，2020年转型直播电商。短短几年时间，她把蒙阴蜜桃、蒙阴苹果等家乡好产品销往了全国，成为远近闻名的致富能手。

“买家确认收货后，平台再将货款转给商户，资金回笼时间较长，但合作社短时间内又需要大量收货，流动资金很紧张。”随着带货量增加，如何让果品“走下枝头、走进厨房”成了牛庆花需要解决的问题。农行蒙阴支行在现场调查和收集资料后，2个工作日便向她发放了“红色易贷”30万元。

电商之路越走越宽，牛庆花一直想着乡亲们，她不仅以高于市场的帮扶价格优先收购村里孤困家庭的农产品，还吸收困难户和当地农家妇女从事线下包装和物流发货，帮助他们实现就业。

服务夏粮收满仓

山东省高密市环丰食品股份有限公司（以下简称“环丰食品”）门前停满了一辆辆装满小麦的货车。经过严格的过磅、抽检、化验等工序，一车车小麦进入自有仓库。

“今年公司打算加大原粮收购量，但有1000多万元的资金缺口，这次多亏了农行的贷款支持。”该企业财务负责人钟爱萍说，环丰食品是大型粮食生产加工企业，同时向黄岛、潍坊等国家粮食储备库购原粮，年储存加工小麦达11万吨。

农行高密市支行金融辅导队围绕辖内农产品生产、销售和加工企业开展金融服务和信贷支持。了解到环丰食品购粮资金难题后，该行服务团队多次上门考察对接，迅速提报贷款需求，开辟审查审批绿色通道，全力满足企业融资需求。“仅仅3天时间，就发放了1400万元流动资金贷款，为我们加快收购吃下了定心丸。”钟爱萍说。

作为全国的“米袋子”“菜篮子”，山东的粮食生产不仅满足了省内需求，更为全国稳产保供作出了贡献。山海之间，山东人、山东农人正在辛勤和智慧耕耘、耕海、耕天下，建设着更高水平的“齐鲁粮仓”。