

中泰证券发布“共成之行”品牌

与枣庄市人民政府签订全面战略合作协议 服务地方经济高质量发展

□记者 徐佳 报道

本报枣庄讯 3月27日下午，中泰证券与枣庄市人民政府“共成之行”活动在枣庄举办，双方签订全面战略合作协议。中泰证券现场发布“共成之行”品牌，并同步推出为枣庄市量身定制的服务纲要，助力枣庄市加快产业升级、深化创新驱动、加快绿色转型、实现共同富裕。

本次活动是中泰证券贯彻落实中央和省委金融工作会议精神，服务地方经济高质量发展的重要举措，也是中泰证券“美美与共”核心价值观的具体实践。

中泰证券党委书记、董事长王洪从三个层面阐释了“共成之行”的服务内涵：“共成长”旨在充分发挥自身专业优势，从服务“更早、更小、更新”入手，为中小微企业提供多元化、接力式全生命周期金融服务，以资本赋能助力企业茁壮成长、由小变大；“共成全”旨在整合内外部资源，为成长期企业提供上市融资、债券融资、跨境融资、并购重组、财富管理等全方位、一体化资本市场服务，以产融结合助力成长期企业创新发展，由大变强；“共成就”旨在通过与政府、企业、机构深度融合、长期陪伴，为成熟期企业提供产业整合、并购重组、研究智库等一对一、精准化服务，与企业成为价值共同体、命运共同体，以双向驱动助力企业跨越发展、由强变优。

“中泰证券将中华优秀传统文化、中国特色金融文化和证券行业文化融入公司文化体系，积极践行‘美美与共’的核心价值观。”王洪表示，中泰证券坚持自成一派，做合作伙伴的首选优选；在自成一派的基础上成人之美，做合作伙伴的价值共同体、命运共同体；成人之美，不成人之恶，坚决杜绝虚假陈述、欺诈发行。

当前枣庄市正聚焦“强工兴产、转型突围”目标，坚定实施工业倍增计划，积极构建“6+3”现代产业体系，全市经济运行呈现出“进中提速、量质双升”的良好态势。枣庄市委书记张宏伟表示，近年来，中泰证券已先后保荐枣庄市多家企业在A股上市，希



望中泰证券充分发挥大投行专业优势，进一步加大企业上市、产业基金设立等支持力度，切实以金融“活水”浇灌实体经济。枣庄市委、市政府将持续完善金融生态，优化营商服务，携手中泰证券打造地企同心、共赢共赢的合作典范。

作为本次活动的重要环节，中泰证券正式发布了“共成之行”品牌，并同步推出为枣庄市量身定制的服务纲要。

中泰证券董事、总经理冯艺东介绍，围绕“共成长”，中泰证券将依托子公司中泰资本、中泰创投、齐鲁股交提供股权投资、区域股权市场服务，以及新三板挂牌、普惠金融等服务，助力枣庄培育未来产业，加快形成新质生产力，增强发展新动能。围绕“共成全”，中泰证券将充分发挥专业优势，提供IPO融资、再融资、债券融资、跨境融资、并购重组、研究、股份管理、期货、财富管理等服务，推动枣庄市传统产业提质增效、新兴产业培育壮大。围绕“共成就”，中泰证券将深度融入枣庄发展大局，助力实现“强工兴产、转型突围”战略目标，助力建设国家可持续发展议程创新示范区，助力各类重点项目落地，助力石榴、锂电等特色产业发展，助力高净值客户财富保值增值，共同推动枣庄市现代产业体系建设和实体经济高质量发展。

据介绍，“共成之行”作为中泰证券倾力打造的系列品牌活动，通过量身打造专属化服务方案，为广大合作方解决需求、创造价值。中泰证券将持续锻造“近者悦、远者来”的品牌影响力，携手政府、企业、机构等合作伙伴，在高质量发展道路上共成长、共成全、共成就。

枣庄市人民政府与中泰证券现场签订了全面战略合作协议。随后，中泰证券与枣庄银行签订战略合作协议，与恒瑞磁电、康力医疗签订上市辅导协议，齐鲁股权交易中心与枣庄市中小企业“专精特新”专板推荐人板签约，中泰资本与枣庄市财金集团成立先进制造业母基金签约。

活动上，来自中泰证券研究院的三位专家紧密结合枣庄市产业特征，对新能源、工业母机、人工智能算力等重点产业发展现状及趋势进行了解读。

枣庄市和市直有关单位、各区（市）相关负责人，中泰证券相关负责人和各业务条线专家，以及枣庄市100余家国有企业、产业链重点企业、“专精特新”企业代表近300人参加活动。

金融春风助力春耕备耕

建行山东省分行多措并举支持乡村振兴

□ 本报记者 徐佳

春回大地，万物复苏，一年一度的春耕备耕工作在齐鲁大地上如火如荼地展开。在这个关键时期，金融支持成为推动农业生产、助力乡村振兴的重要力量。建设银行山东省分行充分发挥金融科技优势，通过一系列创新举措，为春耕备耕注入强大的金融“活水”。

科技赋能 为春耕备耕增添新动力

眼下，在德州平原县抢抓农时的农户们正享受着建行山东省分行“裕农通”服务带来的便利。

“西葫芦生长发育受环境温度湿度变化影响较大，当地大棚管理智能化水平较低，温度管理主要依靠人工，白天、前半夜、后半夜、结果期的温度都不同，严格把控费时费力。”叶庄蔬菜市场种植户李付新说。

针对产业发展过程中的痛点问题，建行山东省分行与德州联通公司携手合作，在叶庄蔬菜市场上线“智慧西葫芦平台”，在西葫芦种植大棚中安装“集采终端（小喇叭）”，满足了种植户对温湿度、光照监测

和线上问询、菜价查询等功能需求。目前，该行共为西葫芦种植户安装“小喇叭”300台，帮助种植户保证蔬菜始终处于最优温湿度环境，有效增加蔬菜产量。

为给农户提供更多便利，建行平原支行选取人流量大、公信力高的农资站作为“裕农通”服务点，既为农资站解决了商户收单的基础金融服务需求，又按照“多贡多惠”政策，减免了农资站商户手续费，还让农户跑一趟农资站即可一站式完成基本业务答疑、存取款、转账及缴纳通讯费、水费等。此外，建行工作人员携带“龙易行”深入市场，推广“裕农通”App，让农户体验到跨行取款免手续费等实惠。

建行山东省分行紧跟国家政策导向，深入贯彻落实乡村振兴决策部署，依托科技赋能，为农户提供一站式的农业生产服务。降低了农户的融资成本，提高了农业生产的效率和产量，确保了春耕备耕工作的顺利进行。

平台服务 促进农业规模化经营

“凡是通过集中采购的地块，小麦长势都很好，麦穗整齐、颗粒饱满，每亩地比去年多收了200斤。”冠县王樊庄村村民王印波通

过“农业生产托管服务平台”参与了县里的第一次小麦种子及化肥竞拍。以前麦种加底肥每亩地的成本在270元，通过托管平台集中采购，每亩地节省了近20元。

“农业生产托管服务平台”是建行聊城分行与当地农业部门合作，利用大数据云计算等技术整合农资、农机、农技、农忙用工等数据资源，创新搭建集农资采购、农机服务、灌溉服务、金融服务等于一体的线上服务平台，有效破解了农业生产托管服务中面临的技术、管理、销售难题，减少了托管交易纠纷，促进了农业规模化经营，使农业社会化服务的成本大大降低。

托管平台在冠县、在平、临清上线以来，实现农业社会化服务全流程托管累计作业79.17万亩，注册用户1196户，进驻农业经销商473户，成交68笔农物资、6932.19亩土地的社会化农业服务需求，涉及金额427万元，节省成本10.24%。实现投放全省首笔乡村农担贷、农业生产托管贷、集体信用贷，为农资供应商发放贷款35户385万元，为农户发放贷款64户1900万元。

服务下沉 金融专员助推乡村振兴

“产业振兴是乡村振兴的重中之重，发

展特色产业，缺的就是启动资金。我们这些挂职的金融副书记，能为金融机构和农村经营主体搭建沟通的桥梁。”2023年9月，建行聊城分行工作人员孙祺受聊城市委组织部、建行聊城分行委派，到高唐县姜店镇挂职。

2023年，建行聊城分行在建行山东省分行的支持下，率先探索新金融服务乡村振兴政企银保担协同机制，经省分行与聊城市委组织部联系协调，选派19名优秀干部挂任县、乡镇（街道）党（工）委副书记、驻村“第一书记”。聊城市分行组建了2支张富清乡村振兴金融服务队，17家支行成立了41支金融辅导员团队，为全市6400名金融专员实行一对一敏捷对接服务。

在此基础上，分、支行联合市、县、镇（街道）三级分别组织开展金融专员履职能力专题培训，市级层面，投入专项费用15.37万元，联合市委组织部等举办“党建引领金融赋能”乡村振兴金融专员培训班（总行级金智惠民乡村振兴阡陌计划项目）。通过三级组织和专题培训，金融专员队伍的专业素养与服务能力得到有效提升。

建行山东省分行实行“县乡村三级金融专员”机制，金融专员深入乡村了解农户的实际需求，提供个性化的金融服务方案，把金融服务送到田间地头。

2023年指导全省农商银行研发特色产品249款

省农信联社坚守主责主业助小微

□ 本报记者 徐佳

金融“活水”是小微企业发展的源泉动力。近年来，省农信联社指导全省农商银行抓好主责主业，坚守支农支小定位，发挥地方金融机构的职能优势，为小微企业提供了有力的金融支持。截至2月末，全省农商银行小微企业贷款余额9848.3亿元，较年初增加396.6亿元。

提升政银合作质效 增强贷款可获得性

来自“中国风筝第一村”——潍坊市坊子区王家庄子村的孙先生，准备在多家电商平台开分店，但开店保证金、美工、铺货等费用让他犯了难。潍坊农商银行主动上门对接，协调政府性融资担保机构为其提供增信担保，仅用3天的时间就为他办理了200万元的“潍担助企贷”。潍坊农商银行面向辖内小微企业、经其他政府机构登记的非企业经济组织，包含个体工商户、小微企业主等，协调政府性融资担保机构为其增信担保，帮助小微企业便捷获贷。今年以来，该行发放政府性担保贷款8.05亿元。

“莱芜农商银行提供的流动资金循环环

款无担保费，审批速度快，解了我们的燃眉之急。”山东万泰电气工程有限公司负责人说，作为一家主营变压器、整流器和电感器等电力设施器材制造的小型企业，订单合同较多，流动资金易出现缺口。莱芜农商银行为企业量身定制流动资金循环贷款产品，给予其1750万元授信，随用随借，随时归还。

近年来，省农信联社聚焦纵深推进新旧动能转换、绿色转型低碳发展、打造乡村振兴齐鲁样板、支持民营企业发展等全省重点工作，已先后与潍坊、淄博、临沂、聊城市政府签署新一轮战略合作协议，在招商引资、优化营商环境、银企对接、整村授信、城镇社区营销服务等方面开展合作。截至目前，全系统累计走访对接农户456.2万户，授信户达67万户，金额3572.7亿元。

创新信贷产品 拓宽企业融资渠道

长岛佳益海珍品发展有限公司拥有人工鱼礁专利，被评为省级休闲海钓钓场、国家级海洋牧场示范区。长岛农商银行“金融辅导队”在实地走访过程中了解到，企业计划扩大养殖规模，但相关资金存在缺口。该行

根据企业经营情况和资金需求，为其量身定制金融服务方案，匹配专属服务专员，第一时间将1100万元信贷资金发放到位。

针对海上养殖企业陆地抵押物不足问题，长岛农商银行创新开办“海域使用权”抵押贷款业务；针对海上养殖无法有效监控、资产评估难、贷后管控难的问题，借助物联网监控系统作用，在全省率先创新推出“海洋牧场物联网贷”，有效解决活体抵押贷款政策始终无法有效落地的难题。目前，全行已支持省级海洋牧场2个、国家级海洋牧场4个，发放贷款金额4998万元。

郓城县晨兴纺织有限公司在发展过程中遇到资金不足问题，郓城农商银行积极上门对接，结合纳税等级为企业办理了“税E贷”贷款300万元。郓城农商银行积极对接当地税务等部门，优化基于税务信息的“税E贷”“税惠个体贷”信贷产品，将纳税信用转化为融资信用。

针对小微企业轻资产特点，省农信联社指导全省农商银行不断丰富信贷产品，创新推广知识产权、应收账款、存货等动产和权利质押融资业务；挖掘运用小微企业纳税、用水用电和工商登记等信用信息，研发应用小微企业线上信贷产品，提高信用贷款发放占比和效率。2023年，指导农商银行研发特

色产品249款，信贷产品总数达1473款。

主动减费让利 助力企业轻装前行

“目前，公司有两条生物质燃料生产线，产品主要销售到全国各地的酒店、工厂、学校等，来帮助客户达到节能、减排、环保三大目的。”菏泽市鼎成生物质燃料有限公司负责人说，公司将树枝、木屑、锯末等通过科学比例调配，可以制成各种发热值高的新型环保燃料，今年订单量大增。

菏泽农商银行以其实用新型专利为质押，为其办理“知识产权质押贷款”800万元，年节约资金成本近20万元，减费让利让企业得到了实惠。

去年以来，省农信联社与19家省内厅局合作，推出“鲁惠惠农贷”“创业担保贷”“科技成果转化贷”等14款政策性信贷产品，实行贷款贴息、担保补助等优惠政策；对生产经营正常、信用状况良好但临时存在资金困难的小微企业，通过小微企业主、个体工商户中短期经营性产品的续贷功能，满足续贷需求；加强货币政策工具运用，扩大小微企业优惠利率贷款投放。2023年，全系统累计为客户让利64.57亿元。

“窗口服务”变“门口服务” 邮储银行山东省分行推进建设“数字信用村”

□ 本报记者 胡羽

近年来，数字金融与普惠金融的融合拓展了金融服务的边界和空间。邮储银行山东省分行积极发挥普惠金融基因和资源禀赋优势，深化数字化技术在金融领域的应用，着力提升普惠金融的服务能力，为普惠金融实现扩面、降本、控险提供了优化解决方案。

从扫脸到贷款发放不到半小时

“从扫脸到贷款发放不到半个小时，200万元贷款就审批完毕，政府还给我们贴息，邮储银行这速度杠杠滴！”商河县棘城村养殖户张可阳说着竖起了大拇指。

养殖户融资效率的提升，得益于邮储银行济南市分行积极推进的数字化农村信用体系建设。据了解，该行将“窗口服务”变“门口服务”，通过“党建+信用村”“产业+信用村”等方式，加快农业农村数据自主采集，不断提升农民的办贷体验，争当农村金融服务的“排头兵”，本年累计实现三农贷款新增超8亿元，有效改善了农村信用环境，助力打造“数字乡村”。

“我们采用‘零散+批量’的信息导入方法，实现所有农户小额贷款全流程数字化，为开展批量获客、产品创新、风险防控等提供支撑，并且为拓展各类金融服务场景创造条件。客户从发起授信申请到完成贷款支用采用全线上方式进行，流程设计便捷，10分钟左右即可完成业务办理，业务办理效率及客户体验更加优化。”邮储银行济南市分行工作人员告诉记者。

据悉，为了提升数字化办贷水平，该行运用平板移动设备上门办贷，全流程数字化作业模式，不断优化零售信贷工厂，将服务送上门，把工作做到家。同时，利用大数据分析、智能化风控等技术手段，实现潜在资金需求的客户推送功能，从而改变了原有的经营服务模式，从“客户到银行申请贷款”到“数字化推送客户信贷产品”，让金融“春雨”润泽农田，使农户增收。

落地全国首笔“易企营”业务

“邮储银行不仅为我们企业提供了资金支持，还提供了‘易企营’平台服务，实现财税、薪酬等六大场景应用及银行账户同步功能，极大地提高了企业的管理运转效率。”山东省亿美家生活用品有限公司负责人孙杰说。2023年7月，邮储银行聊城市分行成功落地全国首笔“易企营”业务，为中小微企业赋能增效提供了数字化管理工具。

山东省亿美家生活用品有限公司主要经营卫生用杀虫剂销售和日用品批发。邮储银行聊城市分行客户经理夏杰在和孙杰交谈时了解到，该企业现有财务软件使用不方便，仅支持单一账套，额外账套需要增加费用，且收费较高。夏杰便向孙杰推荐办理了“易企营”服务平台。

据悉，邮储银行“易企营”业务是面向企业管理过程，依托金融科技赋能，以服务整合与开放能力为载体，构建服务企业数字化转型的场景+金融一体化云平台。平台以帮助企业实现“人、财、物、产、供、销”数字化管理为目标，整合金融产品与数据能力，构建了“易财税”“易薪酬”“易经营”“易发票”“易费控”“易办公”等六大数智场景，具有一站式应用体验、多场景无缝切换、线上线下保障、金融级数据安全等服务优势，能够助力客户提升效率、降本增效，全方位满足中小微企业信息化管理需求。截至2024年2月末，该行累计注册平台用户达74户，有效解决了企业经营管理中的痛点、难点问题，为当地中小微企业高质量发展插上了数字化“翅膀”。

“小额极速贷”解个体户贷款频急难题

“这笔贷款太及时了，解了我的燃眉之急！”近日，鄄城县舜耕国际商贸城内，大唐合盛瓷砖专卖店负责人侯燕红说。据了解，侯燕红经营瓷砖行业已近十年，由于客户日益增多，存在备货周转资金需求。了解情况后，邮储银行菏泽市分行客户经理主动上门对接，指导侯燕红通过手机银行申请“小额极速贷”，并现场完成贷前调查工作，让侯燕红成功获得30万元贷款。

个体工商户对资金的灵活流动性要求很高，每到备货旺季，都会为购货资金焦头烂额。近年来，邮储银行菏泽市分行深入专业市场、城市商圈，摸清发展特点、营销数据、资金周转周期和融资缺口范围等关键信息，针对个体工商户需求频、急的特点，创新推出了相关数字信贷产品，在增额度、提速度上下功夫、见实效，通过手机银行线上申请、受理、放款，随借随还，真正满足了经营户短、平、快的资金需求，有效解了个体户资金周转的燃眉之急。

招金银楼发布“当代宝相”

国潮非遗系列产品

□记者 王新蕾 报道

本报敦煌3月28日电 今日，以“宝生万相·光昭荣华”为主题的招金银楼“当代宝相”国潮非遗系列产品发布会在敦煌启幕。

据介绍，作为国企品牌，招金银楼一直致力重塑文化自信、传播“美好生活”。从品牌焕新维度来看，在国内黄金市场竞争加剧的环境下，招金银楼需要找到新的突破点。

“当代宝相”系列产品以敦煌藻井的宝相花纹为溯源，结合珐琅、大漆、螺钿、篆刻、花丝镶嵌等中国传统非遗技艺打造，搭配点钻等装饰手段，展现了东方文化底蕴，也更加贴合年轻消费者的审美喜好和消费需求。

发布会的举行，不仅让现场嘉宾了解了底蕴深厚的敦煌文化，领略了招金银楼“当代宝相”产品、全新VISI的独特魅力，也见证了敦煌与招远、敦煌博物馆与招金银楼的携手合作。

招金银楼把敦煌文化元素雕刻于黄金之上，将提供更多高品质、高附加值的黄金产品，以贵金属特有的方式讲好敦煌故事，延续敦煌传奇。招金银楼负责人表示，将秉持创新、诚信和卓越的经营理念，打造国际珠宝品牌的中国新形象。