



省农信联社贯彻落实支持民营经济25条举措

齐鲁股交挂牌企业
山太股份成功登陆新三板

□记者 王新蕾 通讯员 肖学猛 报道
本报日照讯 11月19日,全国股转公司印发《关于同意日照山太飞机工程股份有限公司股票公开转让并在全股转系统挂牌的函》,齐鲁股交挂牌企业日照山太飞机工程股份有限公司(简称“山太股份”)成功登陆新三板。

山太股份是一家从事民用航空维修的高新技术企业,科技型中小企业,省级“专精特新”企业、瞪羚企业,主要为运输航空和公务机等支线、窄体干线飞机提供机体维修、改装、喷涂等业务。

该公司于2021年7月6日在齐鲁股交挂牌,在今年8月全国股转公司(“新三板”)推出“四转三”制度型对接机制后,申请“鲁股转直通”绿色通道,齐鲁股交配套提供申报前专家咨询辅导、申报时专道优先受理、申报后专人快速审核等VIP专享服务。山太股份是齐鲁股交推出“鲁股转直通”以来第一家登陆新三板的山东企业。

作为全省唯一经省政府批准设立的区域性股权市场运营机构,今年10月,齐鲁股交交易中心与全国股转公司签署了《监管合作备忘录》,山东区域性股权市场创新型企业进入公开市场“快车道”正式贯通。

据介绍,在“四板”挂牌的“专精特新”中小企业、专精特新“小巨人”企业、制造业单项冠军企业或“专精特新”专板培育层企业等四类企业申请“鲁股转直通”,可享受齐鲁股交提供的申报前咨询、优先受理、快速审核等专项支持措施,企业申报挂牌效率大幅提高,最快可以实现15个工作日完成转板挂牌。

提升地区综合金融实力

滨州创新建立
“保险一体化金融协同机制”

□本报记者 徐佳

今年以来,国家金融监督管理总局滨州监管分局创新发展,贯彻落实“滨惠灌”金融灌溉工程,初步形成具有滨州特色的保险一体化发展经验,逐步建成“保险一体化金融协同机制”,稳步提升地区综合金融实力。

以高质量发展为中心
创新服务模式护航“全产业链”

近年来,阳信县不断推进肉牛特色产业规模化发展,形成了肉牛育肥、屠宰加工等产业链条,肉牛产业年产值600亿元。

“我们创新推出了‘政府+保险+担保+银行+产业’融合发展的模式。”人保财险滨州分公司总经理王冰介绍,今年6月,该公司与阳信县人民政府签订战略合作协议,不断加强保险产品服务供给,加大与农担、银行的合作,推出“五融模式”。并创新开发了能繁母牛和犊牛养殖条款两个创新保险产品,填补了保险产品的空白。

滨州戴森车轴科技有限公司是省级“专精特新”企业,也是全球最大的全产业链铝业集群中的一员,年产高端铝合金车轴600万只。“2023年,为戴森车轴提供的总保额高达7亿元。”人保财险滨州市滨城支公司负责人高光磊说,人保财险目前为企业提供包括财产险、安全生产责任险、产品质量责任险等在内的覆盖研发、生产、销售三大核心环节的风险保障。

“‘专精特新’企业大多处于初创期和技术研发阶段,风险抵御能力较弱,投保也是为企业发展增加一道‘安全屏障’。”戴森车轴人力资源部副部长吴秀强说。

“通过深入职能部门、市场主体、金融机构,摸清地方政府的‘愿景’、市场主体的‘期盼’、金融机构的‘难点’。”国家金融监督管理总局滨州监管分局副局长万德强表示,今年以来,该局充分发挥辖区保险业多元化金融服务优势,创新探索建立“保险一体化金融协同机制”,从政策支持、资源优化、服务创新等方面找准切入点和突破口,力促实现金融机构助力辖区经济建设“同频共振”。

以风险防范为中心

“科技赋能”推动风险减量

风险管理已从“事后理赔”转为“事前预防”。而其中,金融科技扮演着重要角色。

“总公司‘万象云’科技平台与滨州当地的气象信息结合,免费为参保企业提供灾害天气预警信息。”人保财险滨州市分公司工作人员介绍,“万象云”平台引入气象风险指数、气候数据,结合气象预警模型,构建综合风险地图。在恶劣天气来临之前,向企财险客户发送预警提示信息,与企业协同做好防灾准备。

而中国人寿将风险减量的关键点聚焦在“人”。围绕解决安全生产中“人的不安全行为”,联合清华大学共同研发出“国寿-清华安全生产数字化安全管理提升项目”,借助数据化工具,提升企业自主安全管理效能。

“培训后,职工安全意识显著提高。”滨州市良友防水材料有限责任公司负责人表示,使用中国人寿开发的系统后,再也不用手写登记了,工作人员拍照提交后,能随时监督反馈流程,确保每一次疑点提报都得到核实。

截至目前,滨州辖内保险机构为魏桥创业集团、京博控股集团等重点企业提供197.41亿元风险保障,为渤中19-6凝析气田项目、滨化碳三碳四等百亿级项目提供0.63亿元风险保障,为“专精特新”企业、轻量化铝新材料等新兴产业集群提供3.27亿元风险保障。

以服务客户为中心

“一站式保障”为小微企业发展护航

“看这肉,多新鲜!”在滨州市滨城区黄河二路的小许肉店内,老板许金田穿着白色围裙,声如洪钟地推销自家产品。他运营着一家销售门店和一个肉类加工厂,生产销售环节较多,去年起,他为员工投了“大地如意保”团体意外险。

“我们公司投保了‘装修无忧’险,今年6月获赠了1万元。”山东百宏建工有限公司负责人成恩伟说,在今年的一次施工中,脚手架掉落,砸坏了其他商户的灯箱,太平财险滨州中支跟进定损,企业获得了赔付。据介绍,太平财险滨州中支开发了“装修无忧”等10余个定制产品。今年前三季度,该公司共承保小微企业2411家,提供风险保障7960亿元,累计支付赔款516万元。

在保险一体化金融协同机制的建设过程中,国家金融监督管理总局滨州监管分局鼓励辖区保险机构,坚持“以客户为中心”,从服务对象一体化、协调发展一体化、跨领域合作一体化等三大维度,围绕惠民和助企两大方面,找准需求“小切口”,大大提高了金融服务的覆盖面和可获得性。

全省农商银行民营企业贷款超万亿元

□本报记者 徐佳

近日,中国人民银行等八部门联合印发通知,提出支持民营经济的25条举措。省农信联社深入贯彻党中央、国务院关于民营经济重大决策部署和省委、省政府具体工作要求,在省工商联指导下,带领全省110家农商银行,坚持支农支小主责主业,创新信贷产品,优化服务模式,全力支持民营企业高质量发展。截至10月末,全省农商银行贷款余额1.87万亿元,较年初增加977亿元,增幅5.52%,其中支持民营企业贷款157.3万户、1.03万亿元,较年初增加9583户、775亿元。

创新信贷产品,拓宽融资渠道

省农信联社带领全省农商银行持续创新信贷产品,出台《深入支持民营经济发展的指导意见》,推出“民营企业贷”专属产品,打造了兴农贷、宜居贷、乡风文明贷、治理有效贷、富农贷乡村振兴五大系列71款信贷产品体系,全面满足民营企业个性化、差异化融资需求。

拓宽担保范围,深化推动“银税互动”,将纳税信用、税收贡献作为授信参考因素。针对财务制度不健全、有效抵押物不足的民营企业,以现金流为主要授信依据,通过法定代表人、主要股东及相关人员

担保等方式,办理“微型企业主贷”“家庭亲情贷”,解决担保难问题。

加强银政合作,与19家省内厅局合作,联合创新推出专精特新贷、科技成果转化贷、人才贷、创业担保贷等14款政策性信贷产品。其中,“海洋牧场财补贷”“农村集体经营性建设用地使用权抵押贷”“人才贷”“新型职业农民贷”被人民银行济南分行等5部门评为全省新动能转换十大优秀金融产品,“农业保险贷”“海洋碳汇贷”获评2021年度山东省支持经济高质量发展优秀金融创新产品。

畅通申贷渠道,向社会各界公布全省110家农商银行申贷电话387部,提供全天候服务。设立96588贷款受理电话,企业可直接拨打客服电话申请办理贷款,实行派单制度,提升转办效率。在网点公开服务内容,在村庄、社区、商场、企业园区广泛宣传,公示贷款利率等相关信息,打造阳光信贷。

主动减费让利,提升服务质效

以高水平金融供给助力实体经济高质量发展,省农信联社指导全省农商银行全力惠企,降低企业融资成本,主动减费让利,切实提升信贷服务质效。

全省农商银行创新开展抵押贷款“免评估”业务,由农商银行与抵押人联合签订抵

押协议确定评估值,解决民营企业抵押贷款价值认定环节时间长、评估费用多等问题。实施抵押登记“免收费”业务,由农商银行承担民营企业客户抵押登记费用。

加大优惠利率的支农支小贷款投放,通过运用低利率的再贷款、再贴现资金,将金融惠企政策直达民营企业。2021年以来发放优惠利率支农支小贷款5977.7亿元,使用再贷款余额997.3亿元,占全省金融机构的49.5%。运用普惠小微贷款支持工具政策,扩大普惠小微企业贷款投放,2021年以来,累计发放普惠小微企业贷款8899亿元,余额增加1743亿元,增速达到76.62%。

同时,全省农商银行合理确定贷款期限。根据民营企业行业特征、生产周期、资金回笼期限,错时设定贷款到期日期。创新推出“无还本续贷”“循环贷”产品,大力推广续贷业务,实现转贷“零成本”、续贷“无缝衔接”。省联社连续三年获评“无还本续贷业务优秀组织单位”。注重为民营企业提供差异化金融服务,全系统贷款整体利率在2021-2022两年下降0.59个百分点的基础上,2023年又下降0.2个百分点,近三年累计为客户减息让利102亿元。

打造“一站式”高效服务模式

贷款金融、客户数量较年初均增加近一倍

邮储银行临沂市分行力促“专精特新”企业高质量发展

□本报记者 胡明
本报通讯员 陈牛 李洁

今年以来,邮储银行临沂市分行通过完善科创金融产品、服务体系等手段,力促“专精特新”企业高质量发展,更有效地为“专精特新”企业金融赋能。截至目前,邮储银行临沂市分行“专精特新”企业存量客户236户,金额13.28亿元,较年初增加108户6.03亿元。

“真的非常感谢邮储银行,及时为我解决了资金难题,手续简单放款快,出台的贷款政策很实惠,给了我们企业莫大的支持,邮储银行是我们企业办贷款最快、最放心、最省心的银行!”谈起两年来与邮储银行的合作以及以往的贷款体验,山东豪门铝业有限公司董事长赵中华止不住地感叹。

作为高新技术企业、“专精特新”小巨人企业和省级绿色工厂,山东豪门铝业有限公司是一家生产、销售铝合金型材、铝制机械零部件、汽车零部件、电器零部件的制造与加工、销售和研发的企业,拥有41项知识产权,在同行业中核心专利及技术较为突出,在临沂市同行业中属于龙头。

近年来,山东豪门铝业有限公司抢抓新能源爆发式增长的机遇,深度绑定光伏、新能源汽车产业链,逐步进行工业铝型材的转型升级,并逐步扩大产能,产品供应比亚迪、理想等头部车企,得到了客户的普遍认可和广泛好评,2022年实现年销售收入12亿元。

“由于汽车零部件行业的特点,我们必须不断进行升级改造,让产品保持中高端的迭代升级,才能保证利润的持续增长。”企业的转型和产能的扩大,离不开资金的注入,这让资金本不充裕的企业犯了难。



邮储银行临沂市分行工作人员走访山东豪门铝业有限公司生产车间。

此时,恰逢邮储银行临沂市分行根据“专精特新”企业名单开展上门走访,了解到企业的迫切需求后,主动对接并为企业适配科创企业专属贷款产品,加快审批速度,迅速为企业授信3000万元贷款。

“额度大、服务好、到账快,及时解决我们的资金难题,还经常来公司走访给我们提供各类金融知识,感谢邮储银行的优质服务。”赵中华告诉记者,有了这笔资金的

支持,企业顺利进行了生产线的转型升级和扩大,今年企业的营收将上一个新台阶。首次合作的完美开端为双方进一步合作打下了基础。赵中华表示,下一步企业将继续与邮储银行进行深度的合作。

“专精特新”企业已经成为国民经济的战略性、基础性和先导性支柱产业,是我国抢占国际经济制高点的重要引擎,它的发展壮大离不开金融活水的精准浇灌。邮储银行

临沂市分行以高度的责任担当和大局意识,严格落实国家金融支持小微、助力服务民营的政策部署,瞄准“专精特新”企业需求靶心,加大创新力度优化产品体系,建立科创金融专业服务体系,加大科创金融政策支持力度,更有效地为“专精特新”企业提供金融赋能,让广大中小企业切实感受到邮储速度、邮储态度和邮储温度,积极为全市工业强市总体目标砥砺前行。

中信银行公司金融成功落地“科创金融圆桌派”活动

共话助力民营科创企业高质量发展新路径

□张帆

在中国经济结构转型,科技创新扮演愈加重要角色的当下,融资难、融资贵仍然是民营科创企业发展的一个潜在难题。

近期召开的中央金融工作会议强调,“优化资金供给结构,把更多金融资源用于促进科技创新、先进制造、绿色发展和中小微企业,大力支持实施创新驱动发展战略,区域协调发展,确保国家粮食和能源安全等。”“做好科技金融、绿色金融、普惠金融、养老金融、数字金融五篇文章”,把金融支持科技创新提升到了新的战略高度。

融入科创

激发民营经济新活力

据了解,此次圆桌派活动针对“科创民营企业的发展情况与痛点”“科创金融助力民营企业模式和创新”“科创民营企业的未来发展趋势”及科创金融相关话题进行了探讨。

在工信部赛迪顾问数字经济产业中心总经理王晓宁看来,要实现科创行业的

“百花齐放”,需要政府、金融机构、市场各方共同努力,为科创企业打造良好生态圈;而中国信息通信研究院金融科技研究中心产融团队市场总监李鹏鑫则表示,技术创新帮助民营科创企业在市场竞争中占据优势,也对金融市场提出了更加多样的服务需求。

更多与会专家表示,围绕科创民营企业的发展特点,金融行业需要与时俱进持续创新,为相应的科创行业提供金融助力。

靶向创新

与科创企业共同“进化”

在此次科创金融圆桌派活动上,科创民营企业现阶段更高的数字技术渗透率,成为一些专家关注的重点。

“90%以上的企业通过数字技术应用、数道转型,起到了很明显的效能提升作用。”王晓宁在圆桌会上介绍,“超过三分之一的企业通过5年的时间周期和数道转型之后,形成了新的业务形态和业务模式。这其实就是科技创新助力数字经济发展的表现。”

科创企业的业务形态在变化,与之匹配的金融服务模式显然也需要“进化”。然而,如何从依托资产抵押的传统信贷模式逐渐向新时期认识科技,深入行业的“科创金融”有效转型,一直是行业关注的关键命题。

据了解,中信银行为推动科创金融业务发展,推出了成体系的《科创企业综合服务方案》,并在多个具体落地场景为科创企业的金融服务提供便利。

例如针对科创企业融资难问题,中信银行推出投资联动“积分卡审批”模式。该模式下,银行不再以历史业绩表现及增信条件作为首要评价因素,而是对企业各项指标(学研指标、高管团队、知识产权、科技资质等)进行赋分,大幅提升了优质中小企业获批贷款的成功率,同时优化审批流程,大幅缩短了企业拿到贷款的时间周期。从尽调到放款2周内即可出批复,融资期限最长可达到3年。

《科创企业综合服务方案》还能根据科创企业不同的成长周期,提供差异化的金融服务安排。例如在初创阶段,企业研发投入大,对资金的需求更为迫切;在成长期,企业发展迅速,需要针对性的专属服务,例如上市前股权激励融资、股权重组融资等业务;在成熟期,企业稳定发展,则需要多元化的综合金融服务。对此,中信银行提供的一站式关键融资,覆盖了企业成长过程中股权激励、股权重组融资、战略配售融资、员工持股计划、期权行权缴款、限制性股票激励等关键场景。

针对不同环节的痛点,中信银行也在通过产品创新来丰富金融供给。例如在解决资金短缺上,中信银行依托智能化信贷工厂构建科创智能风控体系,推出全线上化信用类贷款产品“科创e贷”,企业足

不出户即可通过网银进行贷款申请;在融资渠道服务方面,围绕关键融资、股权融资、债券融资三大场景搭建了资本市场融资金融服务方案。

成就伙伴

为科创中国贡献“中信力量”

自《中共中央 国务院关于促进民营经济发展壮大的意见》明确提出“支持民营企业提升科技创新能力”以来,相关部门、金融机构从战略高度推动科创金融,加大了对科创企业的支持力度。

这正是中信银行大力创新发展“科创金融”的内在动力,正在持续布局更多与科创金融相关举措。

截至2023年9月末,中信银行累计向央行申报科技创新再贷款金额居股份制银行前列;专精特新企业合作覆盖度超过50%。

中信银行还依托集团协同优势,通过中信金控投行业务委员会,协同集团内券商及股权投资资源,形成“一点介入、多点响应”服务模式,超前布局更早期、更新型的民营科创企业,提供股权投资、科创类债券、债务融资等多元服务,陪伴企业成长壮大。

未来,中信银行将秉承“成就更多民营科创伙伴”的初心,陪伴科创企业“全生命周期”成长,为科创中国贡献“中信力量”!