

兴业银行济南分行把党建优势转化为发展优势

“党建红”引领“金融绿”

□ 本报记者 胡羽
本报实习生 宋场满
本报通讯员 蒋蔚然

近年来，兴业银行济南分行党委积极贯彻新发展理念，践行为民初心，将党组织的政治优势、合作社的技术优势、群众的能动性和金融信贷资金有机结合，建立“1+5+N”党建管理体系，把党建优势转化为发展优势，以金融力量助力实体经济高质量发展。

联村共建 “贷动”乡村振兴

肥城是传统农业大县。为推动乡村振兴、产业升级，肥城市规划建设“百万生猪”现代化养殖项目，建成后可实现年上市生猪100万头，促进当地200-300个家庭农场建设，带动上万户农民走上致富之路。兴业银行泰安肥城支行通过联村共建活动，深入了解农户和合作社资金需求，根据产业特色、资金需求特点，延伸服务触角，开展“送服务上门”活动，充分利用资金、信息、技术、客户优势，投入系统内首笔生猪养殖项目贷，促进乡村产业经营方式变革。

在潍坊，兴业银行探索出一条符合寿光蔬菜产业结构特点的乡村振兴金融服务模式。2021年10月29日，兴业银行总行下发了《兴业银行下发关于济南分行申请寿光市开展O2O模式农户贷业务的批复》，开启了兴业银行助力“寿光模式”发展的新模式，补齐了寿光蔬菜产业链发展的金融短板。今年4月，该行向寿光港投支行提供的抵押融资集团有限投放3.5亿元项目贷款，惠及600个高标准蔬菜大棚，受益农户500余户。截至2023年6月末，兴业银行济南分行涉农贷款余额516.22亿元，较年初增加79.63亿元。

创新服务 “绿”的底色愈发鲜明

去年4月，兴业银行临沂分行为辖内企业金锣水务有限公司发放500万元排污权抵押贷款。这是临沂市首笔排污权抵押贷款，也是兴业银行山东省内首笔排污权抵押贷款。“兴业银行用排污权质押为我们办理了500万元贷款，是我们没有想到的，他们为



兴业银行济南分行组织惠农驿站举办“金融下乡”活动。

公司送来了一个大大的礼包。”金锣水务有限公司负责人郝如杰感慨道。“排污权抵押贷款”是向拥有排污权的企业提供的抵押融资服务，该服务可以让企业的排污权从睡眠资产变成流动资金，具备社会、经济、环境等多重效益。

在“党建红”的引领下，兴业银行临沂分行“绿”的底色愈发鲜明。截至2023年6月末，兴业银行临沂分行绿色金融84.15亿元，较年初增加8.44亿元。“扎实开展绿色发展的责任担当，充分发挥绿色金融先锋队 and 生力军的作用，做到紧跟导向、守土尽责。”兴业银行临沂分行党委书记、行长盛达说。

目光转向黄河三角洲。在东营，兴业银行积极构建“金融+能源”绿色生态圈，大力支持光伏等清洁能源，加速推动绿色能源事业发展。兴业银行东营分行以东营市财金投资集团有限公司首个重点光伏项目“刁口

镇2000MW渔光互补光伏发电项目”为契机，创新采用“自有资金+银团+债券”的拼盘方式投建，以绿金债模式切入，现已获得总行30亿元绿金债批复，15亿元债券承销额度。

直击痛点 为群众办实事

将门头照片和店面地址上传，支付宝自动绑定商家营业执照和食品经营许可证……不到两分钟，梦菲思蛋糕店一路分店便成为全市首家进驻“威海预付保”的店铺。威海市文登区梦菲思蛋糕面包乐园有限公司运营经理王振说：“这不光是保障消费安全的平台，更是一个服务中小微企业的平台，让我们逐渐规范起来，真是一举多得。”

据了解，2021年9月，兴业银行威海分行与政府监管部门、蚂蚁公司共同搭建的全

国首创预付式消费协同服务平台“威海预付保”正式上线。该平台聚焦预付式消费痛点，利用区块链等前沿技术优势，内嵌预付资金管理交易系统和预付资金监管系统，消费者在商家预付充值的资金，将存入商家在银行开立的监管账户，由该行对预付款资金进行全额存管、监管，未消费的部分消费者随时可以申请退款，100%保障资金安全。目前，“威海预付保”平台已有215家商户进驻，平台资金交易高达640万元，12000余位消费者的预付资金获得保障，本项目已经成为威海市重点项目之一。

为守护好群众的“钱袋子”，兴业银行还加大防诈骗宣传力度。近年来，兴业银行聊城分行联合聊城市老年大学开展防范养老诈骗专题宣传，持续开展养老防诈宣传，广泛发动群众尤其是老年人群体有效识诈防骗，牢牢守住老年群众的养老钱和血汗钱。

省农信联社济南办事处指导辖内农商银行优化信贷资金配置

为4万余户民营企业增强引擎动力

□ 本报记者 徐佳
本报实习生 宋场满

近年来，省农信联社济南办事处严格落实省农信联社重点工作部署，指导辖内农商银行持续加大对民营企业的信贷投入力度，扎实落实信贷政策，提升金融服务水平。通过与商会和民营企业结对共建，从扩面、提质、增效、降本等方面优化信贷资金配置，为民营企业发展打造“强引擎”。截至6月末，辖内农商银行实体贷款余额355.3亿元，较年初增长33.73亿元，增幅达到10.49%；其中支持民营经济贷款214.03亿元，较年初增加30.28亿元，增幅达到16%，高于实体贷款增幅5.51个百分点。有效支持辖内民营企业4.41万户，较年初增加976户。

多措并举 合力优化民营企业营商环境

积极转变服务理念，提高金融服务民营企业能力，优化民营企业营商环境。省农信联社济南办事处及辖内农商银行以高管走基层“十百千万”活动为重要抓手，深入企业走访对接，现场倾听企业意见和诉求，面对面为企业融资现状“把脉问诊”，持续提升金融服务的覆盖面、便捷性和精准度。同时，依托线上宣传，进一步扩大金融政策宣传覆盖面和企业受众面，充分做好支持民营企业金融服务工作。截至6月末，全辖已走

访获取并有效对接民营企业达4.41万户。

依托三级营销体系和“四张清单”，完善金融服务内部体制机制。理顺组织架构，强化信贷人员配置，打造优质特色支行，组建民营企业专属服务队伍，将单一信贷服务转变为综合金融服务，将特色服务体系落实到每一户民营企业中，同时建立“一对一”信贷服务机制，助力民营企业向好发展。

组建金融辅导队，延伸金融服务半径。按照“3个1”原则，组建“1名会计主管+1名柜员+1名客户经理”的13支金融服务队伍，每周一次移动上门进行金融服务，真正当好金融惠企“宣传队”、企业运营的“参谋员”、银行业务的“推广者”。搭建服务民营企业长效机制，在遵循监管要求的前提下，利用人民银行3000亿元支小再贷款政策资金，辖内农商银行积极申请资金，大力推广小微纯信用贷款产品“小微e贷”，精准助力民营企业发展。截至6月末，发放支小再贷款15.38亿元。

立足需求 全力提升民营企业融资效率

省农信联社济南办事处指导辖内农商银行全面搭建服务民营企业全流程绿色通道。结合民营企业“短、小、急、频”的融资需求特点，主动梳理业务流程，切实提升贷款落地效率，对符合贷款条件的民营企业，进一步减少审批环节、压缩审批时限、缩短贷款流程、提升服务落地效率。

济南某数控设备有限公司是一家专业从事机械设备制造的高新技术企业，目前拥有国家专利23余项，其中发明专利8项，实用新型专利15项。随着公司经营规模不断扩大，新项目投入较大，今年企业流动资金周转出现困难。

在区金融事业发展中心组织的“银企对接”座谈会上，济阳农商银行了解到该情况后，第一时间与企业负责人联系，实地考察了企业经营情况，开启“绿色通道”为其发放企业信贷990万元，其中“税易贷”100万元，有效缓解了该企业的资金周转难题。

分类分层做好客户服务。对处于成长期，有潜力、有市场、有前景但尚未获得信贷资金支持的民营企业，主动提供金融咨询和融资服务，结合“民营和中小微企业首贷培植行动”，做好前期培育辅导。对已获得信贷的客户，加强跟进，开展多样化金融服务，结合前期“大走访、大营销、大调研”活动开展时，主动对接济南某电气有限公司，制订了“一对一”金融指导方案，成功为企业办理了50万元“纾困贷”，满足了企业日常资金周转需求。

同时，省农信联社济南办事处指导辖内农商银行优化资源配置，将信贷资金进一步向国家重点支持行业和民营企业领域倾斜，积极开展银企座谈交流活动，常态化推进金融服务推介工作。

平阴农商银行积极走访对接平阴某炭素公司，切实发挥“金融管家”团队作用，为其推荐“创业担保贷”政策产品，并全流程

协助指导办理，为该公司高效办理贷款3200万元，有效支持了该企业的经营发展。

助企发展 全面拓宽民营企业融资渠道

省农信联社济南办事处指导辖内农商银行主动为辖内民营企业提供上门服务，制订“一对一”金融服务方案，积极开展后续融资对接，拓宽企业融资渠道。以专属产品赋能专属民营企业客户，创新推广“专精特新贷”“知识产权质押贷”“创业担保贷”“人才贷”等特色产品，严格按照客户经理驻点办公工作要求落实驻点计划，积极对接辖区内民营企业。

在走访过程中，商河农商银行根据某农业科技有限公司的经营情况，成功为该企业发放了1000万元“人才贷”，满足企业正常生产经营的资金需求。

无独有偶，济南某科技有限公司是平阴本地一家从事塑料发泡材料及制品的初创期企业，去年以来，企业逐渐进入销售旺季，急需资金周转。平阴农商银行为其推荐“创业担保贷”政策产品，并全流程协助指导该公司向人社部门报送相关资料，成功向其发放“创业担保贷”300万元，有效支持了企业经营发展。截至6月末，辖内农商银行发放支持民营企业信贷资金214.03亿元，其中“专精特新”贷款11.56亿元、科创企业贷款20.5亿元、创业担保贷1.37亿元、知识产权贷1.01亿元、人才贷0.41亿元。

鲁信集团推进投资管理数字化转型 让投资管理“管准管少管好”

□ 本报记者 王新蕾 本报实习生 宋场满

近年来，国有企业投资能力不断增强，投资规模不断扩大，然而，投资、运营、管控是一项复杂的系统工程，具有投资金额大、运行周期长、关键环节多、投资风险高等特点。缺乏有效的管理手段和工具，可能导致投资收益不及预期。

5月23日，山东省国资委印发《关于进一步加强省属企业投资监督管理的意见》，提出要按照“管准、管少、管好”原则，通过健全完善制度、应用监管信息系统、强化投资监管联动等方式，开展“募投管退”全流程管理。作为山东省重要的投融资主体和资产管理平台，鲁信集团以数字化推动投资管理规范化、精细化，建设了覆盖全级次企业、全业务流程、全生命周期的集团统一投资管理平台，推动了投资管理的“数字化”转型。

为何要建设“数字化”平台？“有的投资项目周期很长，人员流动、资料管理等因素对项目管控影响很大。”鲁信创业投资集团股份有限公司信息化工作分管负责人韩俊说。

投资管理平台线上化运营以后，效果如何？“现在，我们的档案资料全部线上化，各环节的责任人和人员变动情况也可以有效监控，实现了投资管理从‘事后控制’转向‘事前控制’，从粗放型管理转向标准化、专业化、流程化、智能化管理，投资管控效率大幅提高。”韩俊说。

全集团一体化管理，是该平台的一大优势。投资管理平台能覆盖集团总部、各直管企业及其直属企业、项目公司四级投资主体，全面梳理业务投资规范，并固化到投资业务管理流程中，做到将管理制度化、制度流程化、流程表单化、表单数字化，最终能够实现全集团所有投资项目数字化、一体化管理。

全过程全生命周期管理，是另一个优势。投资管理平台建立了投资决策-决策-立项-运营评价-退出的闭环管理机制，涵盖投资计划、立项、审核、投后管理、退出等功能模块，保证信息流由源头到终点的完整传递，消除了信息壁垒，实现了投资项目全过程、全生命周期的“可知、可视、可控、可评价”。

以项目管理为例，从项目储备立项到投后退出全流程中，平台可以提供项目投资决策审核，资料统一管理、计划提醒、尽调过程录音转文字、项目上会投票、投资协议审核、资金划拨、投资权益管理、投后管理、风险检测、退出分配等功能支持。

集团型企业往往投资类型多，投资层级多、交叉投资多，整体风险、底层资产等把控难度很大。投资业务管理平台可以直接穿透到最底层资产，对投资项目各阶段产生的数据进行充分挖掘分析，为各层级投资主体提供一站式查询检索、统计分析、信息研判等决策支持。

据统计，区域投资项目日均，在传统方式下，需要层层下发通知，由项目负责人手工汇总，数据统计时间长、准确性较差。投资业务管理平台通过穿透式管理，可直接汇总生成投资区域参投项目列表清单，清晰展现投资主体、投资形式、项目类型等完整信息，为企业管理及业务决策提供准确参考。

2021年，鲁信集团制定了“数字鲁信”战略规划，鲁信科技作为鲁信集团直管企业，承建打造了基于投资和基金业务“募、投、管、退”全生命周期的一体化管理平台。“平台破解了项目周期长、无统一标准的业务协作流程，管理精细度不一致、缺乏统一数据管理标准等难题，满足了鲁信集团和相关直管企业投资项目全业务、全生命周期线上化运营管理需求。”该平台项目经理刘印清表示。

鲁信集团将完善投资管理平台建设，全方位增强投研风控能力，为国有企业在投资业务领域的数字化转型、风险管控提供“鲁信经验”。

中泰证券与山东担保集团、道禾长期投资签署战略合作协议

□记者 徐佳 报道

本报济南讯 8月3日，中泰证券与山东担保集团、道禾长期投资战略合作协议签约仪式在济南证券大厦举行。中泰证券党委书记、董事长王洪表示，中泰证券作为全国大型综合类上市券商，倾力服务实体经济发展。此次战略合作协议的签署，为三方深入合作奠定了基础。中泰证券将以此为契机，积极发挥投资银行、区域股权市场、股权投资、基金管理、研究智库等专业优势，整合业务资源，与山东担保集团、道禾长期投资加强联动，携手打造科创企业服务赋能联盟，推动“科技+产业+金融”实现良性循环。

山东农担公司、山东担保集团党委书记、董事长张安民表示，山东担保集团将深化与中泰证券、道禾长期投资的战略合作，全力开创孵化培育、投资管理和科创服务联动的融担新模式。深化股权基金合作，共同打造专业化、市场化的股权直投基金，为企业提供“投担保联动”服务。设立山东科创服务中心，合力为不同发展阶段的科创类担保客户提供“金牌保姆式”服务。

道禾长期投资董事阙波表示，道禾长期投资目前管理着国内最大的私募资产配置类基金，将与山东担保、中泰证券共同探索打造“担保+股权基金+资本服务”的新模式，通过做大做强股权投资基金，发挥各自资金、渠道、业务、产品等资源优势，给予科创企业直接或间接融资、技术评估、上市辅导，并购重组等多维度金融服务，更好地服务实体经济高质量发展。

威海市商业银行：“大棚贷”施足乡村振兴“金融肥”

□记者 徐佳 报道

本报寿光讯 “中国蔬菜之乡”寿光目前拥有蔬菜大棚17.3万个，年种植面积60万亩。威海市商业银行积极对接山东省农担公司，创新推出特色惠农贷款产品“大棚贷”，破解了种植户的融资难题。

近年来，随着“智慧种菜”等新模式的兴起，寿光种植户纷纷在蔬菜大棚的升级改造、日常维护等方面加大投资力度，亟须“金融活水”精准浇灌。

针对自然风险大、有效担保少的实际情况，威海市商业银行与山东省农担公司联合成立工作专班，把办公桌搬到田间地头，了解种植户收入、作物生长周期、蔬菜产销上下游产业、贷款需求等情况，为大棚种植户量身定制授信方案，创新推出特色惠农贷款产品“大棚贷”。

“大棚贷”是无抵押、无担保的线上信贷产品。借助山东省农担公司“增信、分险、赋能”机制，种植户无需提供任何抵押，即可实现线上申请、线上审批、线上放款，并具备“循环使用、随借随还、按日计息”的特点，破解了农户融资难题，降低了融资成本。

威海市商业银行将积极融合自身特色优势和乡村振兴发展需求，持续加大“大棚贷”的复制推广，不断探索金融服务乡村振兴的新模式，加快助力农业产业提档升级，为推动农业高质量发展注入金融力量。

人保财险山东省分公司 深耕海洋保险，护航“海上粮仓”

□周晓光

今年，在山东省农业农村厅、烟台市海洋发展和渔业局的指导下，中国人民财产保险股份有限公司山东省分公司（以下简称“人保财险山东省分公司”）创新推出首款烟台市地方财政补贴型海产品养殖风力指数保险产品，为以底播、浮筏、网箱、大型设施等方式养殖的贝类、鱼类、蟹类、藻类、虾类和参类等海产品提供风灾损失和防范施救费用损失保障，实现了保险产品由传统的灾后补偿向灾前预防、灾后补偿双向保障的全面升级，开创了我省水产养殖领域灾前预防损失的先河，为地方海洋渔业经济实现稳健发展保驾护航。

随着海洋与渔业事业的发展壮大，船舶业、水产养殖业、海洋科技创新、海洋环境保护等各个领域的保险需求随之增强，为保险业的发展提供了广阔的空间，注入了新的活力。人保财险山东省分公司聚焦保险产品与服务创新，不断探索开发渔业保险新产品，着力打造服务新模式，持续为全省涉水产品企业提供优质、高效、便捷的保险保障服务。近年来，人保财险山东省分公司加快海洋渔业保险布局，大力推动渔业保险实施落地，累计开发海水鱼养殖、藻类风力指数、海洋观赏动物、螃蟹水文指数、海参养殖、海产品风力指数、藻类碳汇损失、渔业施救费用补偿等20余款水产类保险产品，累计

提供渔业风险保障超过18亿元，受益农户超过90%，为渔业养殖主体灾后快速恢复生产提供了有力支持，在保障渔业生产安全、探索推进海洋碳汇发展和保证重要渔产品供给等方面走在行业前列。

据了解，渔业是世界公认的高风险行业，具有不可抗因素多、影响大、损失重、施救难等特点，这也正是渔业保险存在的必要性。渔业保险不仅能够为渔业产业提供意外事故、自然灾害、价格波动等各类风险保障，还是助力海洋经济可持续发展，稳定社会经济、保障民生和人文关怀的系统性设计。“坚持以市场需求为导向，构建高品质、多元化的渔业保险保障服务体系，为渔

业养殖主体提供个性化、全面的保险保障服务，帮助其抵御养殖风险，是我们一直以来秉持的服务策略。”人保财险山东省分公司农险部总经理李东峰说。

同时，人保财险山东省分公司主动融入国家“双碳”战略大局，加快“蓝碳”领域业务探索，创新研发我省首款大型藻类碳汇损失保险产品，以保障藻类损毁导致的碳汇损失作为主要责任，为绿色低碳高质量发展保驾护航，助力山东省积极稳妥推进碳达峰碳中和。未来，人保财险山东省分公司将继续发挥好保险机制经济助推器和社会稳定器的功能作用，为山东“海上粮仓”建设提供更加优质、全面、快捷的保险保障服务。