

人民银行济南分行“铺路搭桥”加大对实体经济支持力度

# 民企贷款余额增速创7年来新高

□ 本报记者 王新蕾

“企业抵押品有限、抵押率低”“企业需要更多中长期贷款支持”……6月8日下午，在人民银行济南分行与山东省工商联举办的“金融+商会”共促民营企业高质量发展座谈会上，多位企业代表结合各自实际，开门见山地指出了民营企业融资中的难点堵点痛点。

“相关意见加深了我们对有关问题的理解，我们将梳理总结，把有关建议落实到工作中去，转化为工作措施，引导推动全省金融机构进一步改进金融服务方式，提升服务质效，加大对民营企业的支持力度。”座谈会上，人民银行济南分行党委书记、行长肖龙沧表示。

近年来，人行济南分行千方百计“铺路搭桥”，引导金融机构加大对实体经济特别是民营和小微企业的支持力度，有效提升了金融服务的效率 and 水平。

## 政策铺路 民企融资增量扩面降价

为保持民营企业信贷总量有效增长，人行济南分行用足用好再贷款再贴现、普惠小微贷款支持工具以及人民银行近期新创设的结构性货币政策工具，加大向民营企业的倾斜力度，为金融机构开展小微企业金融服务

提供低成本的资金。截至5月末，全省再贷款余额2289.6亿元，较2018年末增加1973.2亿元；再贴现余额365.5亿元，较2018年末增加206.4亿元。

与此同时，人行济南分行先后开展小微企业金融服务万户行、金融支持小微企业和个体工商户发展专项行动等银企对接活动，联合省市市场监管局等部门筛选信用良好、经营正常的民营和小微企业白名单，推动给全省金融机构“一对一”开展对接；精准培植处于成长期，有潜力、有市场、有前景但尚未获贷的民营和小微企业，力求让那些从未获得贷款的客户进入银行信贷体系，截至一季度末，共支持36.3万户企业首次获贷4170亿元。

统计显示，截至4月末，山东省民营企业贷款余额2.88万亿元，3月份、4月份增速分别为7%、6.9%，是2016年以来的新高；其中，普惠小微贷款余额同比增长27.8%，比各项贷款增速高出14.6个百分点，有贷户数达到221万户，同比增长18.4%。

在推动民营企业贷款“增量扩面”的同时，人行济南分行积极推动LPR改革在山东落地，目前，全省新发放贷款已全部实现参考LPR定价。在一系列政策支持下，山东省企业贷款利率持续下降。数据显示，4月份，山东省金融机构新发放民营企业贷款加权平均利率4.49%，较2020年末下降0.58个百分点，其中，新发放普惠小微贷款加权平均利率

4.78%，较2020年末下降0.72个百分点。

## 创新模式 推动民企贷款结构优化

为缓解企业续贷资金周转压力大、过桥资金费用高的问题，人行济南分行在德州等地创新推广“主办行+中期流动资金贷款”模式。

山东源泉盛德新材料科技有限公司是一家向铁路供应高分子防水材料的高新技术企业，产品从生产到回款都随着铁路施工进度决定，周期长、资金压力大。齐鲁银行德州宁津支行工作人员了解到公司经营情况后，推荐了中期流动资金贷款，最终为企业授信中长期流动资金贷款1000万元，期限3年。

“银行与我们签订了主办行协议，量身定制了中长期流动贷款产品，从根本上解决了融资期限与企业经营周期不匹配的问题，企业三年之内没有倒贷压力，融资成本也大大降低了。”该企业总经理王永新表示。

同时，人行济南分行通过货币政策与金融管理通报会、小微企业信贷政策导向效果评估等多种措施，督促引导金融机构强化金融科技赋能，注重审核第一还款来源，减轻对抵押担保的依赖，不断增加信用贷款投放。

统计显示，山东省民营企业信用贷款和中长期贷款占比提高，截至4月末，全省民

营企业信用贷款和中长期贷款占比分别为24.4%、41.9%，分别较2020年末提高7.3个、3.6个百分点。

## 能贷敢贷 提升金融服务民企能力

为持续提升金融机构对中小微企业金融服务能力，人行济南分行联合山东省总工会、共青团山东省委举办山东省金融服务小微企业能力竞赛，推动银行互比互学、以赛促干；启动实施山东省金融服务普惠小微领军人才培养计划，建立首批规模556人的覆盖全省银行业金融机构服务普惠小微团队负责人、业务骨干的核心人才库，编写《山东省普惠金融服务政策“一本通”》，举办“齐鲁小微金融讲堂”，着力打造一支懂政策、精业务、会服务、讲情怀的服务普惠小微领军人才队伍，真正做到能贷、敢贷。

此外，人行济南分行还加强政策间协调配合，强化对金融机构的正向激励，出台支持经济高质量发展优秀金融创新产品评选方案、供应链金融财政奖励等政策，对金融支持民营小微等重点领域的优秀金融产品，按规定给予资金激励；开展债券发行双百攻坚行动，组织承销机构摸排国企和优质民企各100家发债需求，建立动态发债项目库，加强专项辅导培训，2022年以来，累计推动4家民营企业发行债券240.6亿元。

# 我省首笔“保交楼”专项借款配套融资落地

□记者 徐佳 报道

**本报济南讯** 6月16日，建设银行山东省分行成功投放首笔“保交楼”专项借款配套融资1亿元，这也是省内国有大行（不含青岛）首笔“保交楼”专项借款配套融资的落地。

2022年11月，人民银行下发了《关于做好当前金融支持房地产市场平稳健康发展的通知》（银发〔2022〕254号），提出“鼓励金融机构提供配套融资支持”。我省也高度重视“保交楼”工作，提出继续加大“保交楼、稳民生”，加快保交楼专项借款配套融资投放。

建设银行山东省分行快速响应号召，认

真落实省委、省政府“保交楼、保民生、保稳定”的相关工作部署，积极对接省内保交楼项目，全力推进专项借款配套融资工作，助力化解房地产企业风险，推动房地产市场平稳健康发展。

该行成立了“保交楼”工作专班，分行行长为组长，分管审批、公司等业务的副行长为副组长，公司业务部、授信审批部、信贷服务中心等部门主要负责人为成员，各分支机构也相应成立了工作专班。

同时，建设银行山东省分行积极与山东省住房和城乡建设厅及人民银行济南分行等主管部门加强沟通，熟悉了解政策，探索提出了“保交楼”3种融资支持模式：资产购

买模式（单位购买贷款，住房租赁购买贷款）、房开贷模式（房地产开发贷款）、股权并购模式（并购贷款）。同时，也积极借鉴全国其它省市“保交楼”融资模式，指导各分支机构加快推进当地项目落地实践。

同时，该行持续加强政策宣传，积极协助房企争取政策、纾困解难。对于政策性银行已进入或拟进入，尚未纳入人民银行保交楼计划的困难房企项目，积极配合当地政府，住建部门等申报纳入“保交楼”支持计划名单。先后向人民银行济南分行申报新增了两批“保交楼”支持计划名单共13个项目，并于3月份获得人民银行济南分行批复

（也是山东唯一申报的商业银行），为更多房企争取享受到“保交楼”政策。

今年以来，该行保交楼专班集中力量加快推进“保交楼”专项借款配套融资工作，组织全行对人民银行下发的“保交楼”项目清单中302个项目逐一进行对接，分类制订融资方案，分层推进审批、放款。

下一步，建设银行山东省分行将持续发力，加强与各地政府、监管部门及政策性银行的沟通，在当地政府“保交楼”工作整体安排下一户一策，坚持市场化、法治化原则，遵循信贷逻辑，大力配合做好“保交楼”专项借款新增配套融资工作，助力山东各地房地产项目尽快建设交付。

□记者 王新蕾 报道

**本报济南讯** 为贯彻“征信为民”宗旨，促进征信知识和服务进一步普及，6月16日，“十年征信路，奋进新征程”主题宣传活动在济南举办。

2023年是《征信业管理条例》颁布实施十周年。十年来，山东省征信体系建设取得长足发展，金融信用信息基础数据库全面覆盖信贷市场，征信查询服务体系更加便民。山东查询网点由2013年的114个增至现在的609个，实现县域全覆盖，并逐步向经济活跃的乡镇延伸，“就近查、掌上查、随时查”显著改善了群众办事体验，2022年，全省共提供查询服务489.1万次，是2013年的3.77倍。征信合规和信息安全基础筑牢

加固，征信市场有力助推金融普惠和企业“走出去”战略，农村信用体系建设、动产融资服务为金融支持实体经济和乡村振兴增添动力，“珍爱信用记录，享受幸福人生”成为社会共识。

本次活动紧扣主题，通过视频展播、情况通报、主题发言、现场互动等多种方式，全方位宣传和展示十年来人民银行济南分行加快建设覆盖全社会征信体系、促进征信业高质量发展的政策、举措和成效。期间，人民银行济南分行发布了《山东省金融消费者

征信素养调查》结果，济南市供应链核心企业代表发出了“守信齐鲁，共建共赢”的行动倡议，企业征信机构、金融科技企业代表分享了跨境征信服务、区块链技术促进信息共享等征信市场前沿领域进展和未来展望。

本次活动还组织金融志愿服务队与社区代表现场“结对子”。金融志愿服务队将联合街道社区，充分发挥金融机构网点多、社区组织覆盖面广、密切联系群众的优势，活动开展内容丰富、形式多样的征信服务活动，从而进一步提高征信知识和服务的触达

效率，提升人民群众享受金融和征信服务的获得感、幸福感。

此次活动的成功举办，拉开了全省“十年征信路 奋进新征程”主题宣传活动的序幕。未来三个月，全省各地将通过送征信知识“进机关、进企业、进社区、进乡村、进高校”等多种方式，聚焦社会公众征信需求，进一步普及征信知识，推广征信服务，提升信用意识，促进权益保护，更好发挥征信支持实体经济、服务社会民生的作用，为新时代征信事业高质量发展营造良好的社会氛围。

邮储银行山东省分行精准匹配客户“短、频、急、多”信贷需求

# 50亿元信贷额度助夏粮颗粒归仓

□ 本报记者 王新蕾

风吹麦成浪，蝉鸣夏始忙。又是一年夏收时，作为服务“三农”金融主力军的国有银行，邮储银行山东省分行充分发挥自身禀赋优势，通过加强政策倾斜、深化平台合作、创新专项产品、强化科技赋能等多种措施，并配套50亿元的信贷额度，以金融力量助力夏粮颗粒归仓。

## 创新产品，精准对接资金需求

近日，郯城县杨集镇村民于小致的粮食收购站门口，满载小麦的卡车、农机车络绎不绝，一辆接一辆进行质检、过磅、卸车入库。于小致说，院内大约有3000吨粮食，价值800余万元，邮储银行郯城县支行发放的300万元“夏粮收购产业贷”为他的夏粮收购事业又添一把火。

杨集镇是郯城县夏粮收购大镇。夏粮收购开展以来，为抓住客户资金需求节点，邮储银行郯城县支行实地上门走访，了解客户金融需求，精准宣传新产品。在得知于小致收购规模较大、资金需求明显时，该行客户经理向他介绍了该行的“夏粮收购产业贷”，送来300万元的“及时雨”。

“邮储银行的服务真好，主动了解我的需求，上门为我服务，额度大、利率低，解了我的燃眉之急。”于小致说。

在广饶，从事粮食收购的许国旗向邮储银行申请了一笔10万元的再就业创业担保贷款，解决了创业的燃眉之急。这几年，在邮储银行的支持下，他的经营规模越来越大，生意也越来越红火，如今每年玉米和小麦的收购量都在800万元左右。今年5月，因扩大经营规模，邮储银行广饶县支行再次向许国旗授信“粮食流水贷”295万元。

为支持夏收工作，邮储银行山东省分行创新推出“夏粮收购产业贷”“流水贷”等



邮储银行郯城县支行客户经理到郯城县兴玲家庭农场了解客户麦收情况。

专项贷款产品，单笔贷款金额最高达300万元，纯信用、无需担保抵押，随借随还，精准匹配夏粮收购客户“短、频、急、多”的信贷需求。截至目前，该行累计发放贷款15.29亿元，有效化解了客户的融资难题。

与此同时，该行积极参与农业农村部信贷直通车“种粮贷”专项行动，主动走访各级农业农村部门，对接夏粮服务需求，并以“信贷直通车”专属入口为渠道精准营销，扩大服务覆盖面；深化与担保平台合作，发挥分险、赋能优势，化解夏粮收购客户担保难问题，今年截至目前，已累计发放夏粮收购贷款22.37亿元。

## 科技赋能“线上+线下”贴心服务

“这片成熟得不错，可以准备收割

了。”近日，威海市文登区尹家村种粮大户董礼臣在承包的田地里检查麦子的成熟情况。

董礼臣主要种植玉米和小麦等农作物，亩产利润能达到500元-800元，今年他的承包规模从400亩扩增到1000亩，但购买种子、化肥等资金问题成了“拦路虎”。董礼臣想贷款，又担心手续繁琐、利率太高。在他一筹莫展之际，邮储银行威海市分行的客户经理了解情况后主动上门服务，通过线上审批+线下抵押的方式，仅用2个工作日，就帮他申请了104万元抵押极速贷款，后又通过线上方式申请了30万元信用极速贷款，解了他的燃眉之急。

邮储银行山东省分行创新推出信用极速贷等线上贷款产品，为客户提供“秒批秒贷”的极致体验，通过手机银行便可支用，

操作更加简便，实现“让数据多跑路，让客户少跑腿”，截至目前，已发放线上贷款产品3.6亿元，有效提升了信贷服务的可得性。

该行大力推广移动展业设备应用，实现开卡、加办手机银行、信贷受理签约等操作，让金融服务走进“田间地头”，提升了金融服务的便捷性。

## 积极推进信用村建设

走进郯城县红花镇宋窑村，1000余亩小麦已全部进入抢收期，联合收割机穿梭在山间麦田。“今年是我们合作的第七个年头了，感谢邮储银行33万元的信用极速贷，让我们有了这抢收景象。”郯城县兴玲家庭农场负责人宋涛说。

2007年，在外地打工的宋涛回乡创业，与父亲一起承包土地150亩，进行粮食种植。2017年，经过与村民协商，他流转土地600亩，从事粮食种植，并种植蔬菜20亩、小杂粮10亩，也正式与邮储银行开启合作。多年来，在邮储银行的贷款支持下，他的贷款额度由80万元增加到340万元，流转土地面积增长到1000亩。

近年来，邮储银行郯城县支行深入郯城县红花镇宋窑村开展“整村授信”活动，对种粮农户、农民专业合作社、农机生产销售商等逐户走访、上门服务，做到信贷资金精准投放，为村民开辟出一条灵活、方便、快捷的信贷通道，整村授信60余户，用款30余户。

邮储银行山东省分行以农村信用体系建设为抓手，按照“整村授信、应授尽授”的发展思路，围绕核心粮食类经营主体，开展上下游产业链、供应链、资金链营销，利用“线上信用用户贷”深入各家各户，让更多的经营主体享受到邮储银行的信贷服务。

## 中泰-正泰科技园1期 资产支持专项计划成功发行

□记者 徐佳 报道

**本报济南讯** 6月20日，由中泰证券担任独家主承销商的中泰-正泰科技园1期资产支持专项计划成功发行，发行规模6.7亿元，是全国首单民营制造业企业产业园CMBS。其中，优先A档证券发行规模2.0亿元，评级AAA，发行利率3.9%；优先B档证券发行规模4.6亿元，评级AA+，发行利率5.0%；次级证券发行规模0.1亿元。产品优先级证券获得众多市场化投资人踊跃申购，发行利率处于2023年以来同期限、同评级、可比品种较低水平。

本项目的原始权益人正泰集团股份有限公司（下称“正泰集团”）是全球知名的智慧能源系统解决方案提供商，低压电器行业龙头企业，旗下上市公司正泰电器（601877.SH）为中国第一家以低压电器为主营业务的A股上市公司，位列亚洲上市公司50强。本项目是正泰集团以资产证券化方式盘活优质不动产的首次尝试。本项目的成功发行，助力正泰集团进一步丰富了资本市场融资渠道、开拓了更多元的资金融通思路，也打造了优质民营企业通过资产证券化手段融资的典型案例。

作为独家主承销商，中泰证券自项目启动以来，携手中泰资管对产品底层园区资产进行了充分、深入的尽职调查，在面临工业用地处置难、可比案例匮乏等情况下，积极沟通解决问题，全面挖掘资产亮点，并判断最佳市场窗口择机发行，实现了良好的发行效果。

## 山东省首笔“植物新品种权” 质押贷款发放

□记者 王新蕾 报道

**本报潍坊讯** 6月19日，潍坊银行作为山东立原种业有限公司发放全省首笔“植物新品种权”质押贷款200万元。

山东立原种业有限公司是一家集生产、繁育、销售为一体的高科技种业企业，主要从事玉米、小麦等农作物种子的研发、选育、生产和销售，在种业研发及推广方面具有很强的技术优势，拥有多个“植物新品种权”。其中，经过10多年培育出的“立原296”玉米种子通过了农业农村部农作物品种审定委员会审定。

5月26日，人民银行潍坊市中心支行、潍坊银保监分局和农业农村市局举办“金融支持种业座谈会”，明确提出加大种业振兴金融支持，创新品种权等抵质押贷款业务，潍坊银行迅速响应，第一时间作了安排部署，潍坊银行安丘管辖行主动上门对接，根据座谈企业融资需求，在深入分析企业的经营情况、研发实力及知识产权情况后，基于企业拥有的植物新品种权，量身定制授信方案，最终双方确定了由企业拥有的价值较高的“立原296植物新品种权”质押授信的融资方案。

由于是全省首笔“植物新品种权”质押业务，因此在业务办理中的各个关键节点，潍坊银行积极与人民银行潍坊市中心支行和潍坊银保监分局沟通汇报，明晰流程要求，加班加点整理提报授信材料，开辟绿色通道为企业审批授信，最终将企业拥有的“立原296植物新品种权”在中国人民银行“动产融资统一登记公示系统”成功进行了质押登记，并于6月19日为企业放款200万元，有效盘活了种业企业拥有的无形资产，得到了企业的高度评价。

潍坊银行积极践行“立足地方经济、立足小微企业，立足城乡居民”的市场定位，积极探索金融支持种业振兴的有效途径，将继续发挥地方金融机构助力乡村振兴的重要作用，为种业振兴、保障粮食安全贡献力量。

## 山东国信荣获 第三届“金誉奖”三项荣誉

□记者 王新蕾 报道

**本报成都电** 6月16日，2023年资产管理与财富管理行业发展论坛暨第三届“金誉奖”颁奖典礼在成都举行。山东国信凭借在资产管理、财富管理领域的专业能力及产品表现，荣获“卓越财富管理能力信托公司”奖项，旗下家族信托事业部、“泰山宝集合资金信托计划”分别荣获“卓越家族办公室”“优秀证券投资信托产品”奖项。

近年来，山东国信秉承“以客户为中心”服务理念，以满足人民群众日益增长的财富管理需求为价值追求，构建了“一体两翼”“配置导向”的财富管理体系，持续提升资产配置能力、风险管理水平和客户服务质效，截至2022年末，公司自主营销规模283.49亿元，同比增长75.3%，近五年累计向受益人分配信托收益超600亿元。

“泰山宝”系列产品于2021年6月推出，是近年来山东国信发挥专业优势、推动标品转型的成果实践。该产品主要投资于高等级信用债、存单、逆回购等固定收益类资产，并在货币与信用周期研究的基础上，充分挖掘市场潜在的投资机会，有效控制信用风险与流动性风险，满足了不同类型客户日常资金灵活配置的投资需求。

作为国内最早开展家族信托业务的信托公司之一，山东国信聚焦家族信托受托人的职能定位，通过家族宪章、家族慈善、家风传承、法律咨询、税务筹划、子女教育等服务，致力于为客户家族提供定制化家族治理服务，截至2022年末，公司累计管理家族信托项目近1600单，家族信托存续规模达264.6亿元，同比增长超20%。

## 恒丰银行举办 首届数据分析及建模大赛

□记者 王新蕾 报道

**本报济南讯** 近日，恒丰银行举办首届数据分析及建模大赛，来自总行业务部门、一线分行、理财子公司的18支代表队同台竞技，传递数字化理念，展示转型发展成果。

本次大赛以“业数融合，点数成金——我为发展解难题”为主题，自2022年12月启动以来，总行部门、各分行、理财子公司积极响应、踊跃参与，共有42支队伍报名参赛。大部分参赛作品使用真实生产数据，以自主用数平台和模型工场为依托，针对现实业务中的痛点和堵点挖掘、分析数据，搭建的数据模型可直接部署到生产场景，具有很强的实用性。经过初赛和专家评选，18支团队成功晋级决赛。

决赛现场，参赛团队借助数据大屏、模型算法、可视化报告等数字化手段，通过具体业务应用场景，将数字化渗透到实际业务中，充分展示了在数据应用、数据分析和建模应用等方面的效能，体现了从“用笔和文字说话”向“用数据说话”的转变。在激烈角逐中，凭借搭建的先进模型和出色的现场答辩，总行零售金融部“零售客群经营驾驶舱”项目、总行数字银行研究院（博后站）“智能风控模型-住房按揭风控评分模型”项目荣获一等奖；重庆分行“零售客户流失预警”等4个项目荣获二等奖，总行授信管理部“对公信贷智能分析监测”等6个项目荣获三等奖，武汉分行“客户价值分析”等6个项目荣获优秀奖。

大赛同步采用元宇宙技术、恒丰银行“数字恒丰”的魅力。恒丰银行将持续深化“数字恒丰”建设，定期举办数据分析及建模主题大赛，挖掘数字化转型发展的潜能，推动提升金融服务质效。