山东证监局辖区北交所上市公司达12家

在辅导、在审核企业32家，创新层公司101家，基础层公司241家，数量均居全国前列

□记者 王新蕾 报道

本报济南讯 4月26日，山东证监局召开2023年辖区北交所上市公司和挂牌公司监管工作会议。

过去一年，山东证监局坚持贯彻“建制度、不干预、零容忍”的工作方针，辖区资本市场运行稳中向好，“质”“量”双升，服务实体经济特别是科技创新功能显著提升。目前，科创型中小微企业成长环境日趋向好，注册制改革、高质量建设北交所以及山东强省建设政策叠加，为辖区北交所上市公司、挂牌公司高质量发展提供了广阔空间。

会议要求，辖区北交所上市公司、挂牌公司要积极适应注册制改革下监管执法新形势、新要求，主动承担起高质量发展的主体责任，在中国特色现代资本市场建设中积极担当作为。一是强化自律规范，提高公司治理水平，形成规范发展内生动力。二是增强诚信意识，提升信息披露质量，严守会计准则要求，说真话，做真账，杜绝财务造假、资金占用、违规担保等违法违规行为。三是坚持深耕主业，守正创新，利用资本市场支持创新发展的各类工具，实现转型升级和跨越发展。四是强化稳健经营，提升防范化解风险能力，把勇于创新、敢于创新的企业家精神和防范化解风险的机制建设结合起来，做到发展节奏与风控能力相匹配。五是注重社会效应，履行社会责任，与投资者共享发展红利。

会议明确，监管工作将认真贯彻注册制改革精神，围绕“持续深化新三板改革、高质量建设北交所”，提升辖区北交所上市公司和挂牌公司质量。一是坚持质量导向，强化精准服务，引导更多符合条件的科创型中小企业申报北交所。二是聚焦重点任务，推动提升辖区北交所上市公司质量，持续开展挂牌公司强基行动。三是贯彻“零容忍”，严厉查处资金占用、违规担保、财务造假、虚假披露等恶意违规行为，突出关键少数责任追究，提高违规成本。四是守牢风险底线，持续做好风险预研预判，及时推动僵尸挂牌公司市场出清，维护辖区新三板市场稳定发展秩序。五是强化责任担当，全面落实中央八项规定精神，严格执行证监会“十个严禁”要求，构建亲清监管关系，认真履职尽责，倾情倾力服务。

目前，山东证监局辖区新三板市场发展态势良好，北交所上市公司12家，其中2023年以来新增3家，在辅导、在审核企业32家，创新层公司101家，基础层公司241家，数量均居全国前列。

邮储银行山东省分行“信用村”建设促乡村产业升级

信用变财富，小樱桃托起大产业

□ 本报记者 徐佳

颗颗红玉挂枝头，草莓季收尾，樱桃季接力。5月，泰安市岱岳区“大樱桃生产第一村”——朱家庄村迎来樱桃成熟收获的季节。村民赵厚利在樱桃大棚里，忙着采摘“头茬”大樱桃，市场价大约65元一斤。

而在去年，赵厚利还在为修大棚发愁。去年8月，一场罕见的大风让他的14个大棚都受到了不同程度的损坏，因为前期樱桃树苗培育和移植花费不少，大棚维修没钱了。赵厚利正发愁时，遇到了进村走访的邮政储蓄银行客户经理。根据赵厚利的情况，邮储银行满庄支行工作人员第一时间为他办理了银行卡，并通过信用村的“整村授信”为他提供了30万元授信额度。最终，赵厚利支用贷款8万元，用于大棚修缮和肥料采购。

赵厚利能快速获得无抵押贷款，恢复生产，这得益于邮储银行山东省分行大力推进的农村信用体系建设。

近年来，该行通过“内部挖潜+自主采集+外部互联”的方式，积极推进信用村、信用户评定工作，加快推进农业农村大数据平台建设。在大数据平台建设中，邮储银行山东省分行坚持立足区域特色产业，准确掌握资金需求、用款周期、风险偏好等因素，实现个性画像、精准建档。

“朱家庄村能有今天的成绩，离不开邮储银行‘整村授信’支持大户发展种植业。”该村党支部书记杨桂元说。

朱家庄村拥有省级现代农业产业园，是岱岳区“大樱桃生产第一村”，产业特色鲜明。目前，全村大樱桃种植面积超过2000亩，建成设施大棚107座，合作社旗下的“金坠子”牌大樱桃远销全国各地。

去年，朱家庄村被评为“信用村”，按照岱岳区“党建+信用+金融”信用贷款惠民模式，邮储银行依托樱桃种植产业对该村“整村授信”，村民贷款时，不仅无抵押和担保，还能享受优惠利率。目前，已有23户村民申请贷款，授信总额620万元。在邮储银行的金融助力下，村里的樱桃种植年产值已达3500余万元。

“传统种植模式在转型升级，大樱桃从露天进了大棚。”邮储银行泰安市分行党委书记、行长李鲁强说，在国家鼓励农业设施发展、促进乡村产业振兴的政策背景下，该行与政府部门加强合作，研究产业信息，主动对接龙头企业，通过“信用村”整村授信，为樱桃种植业的升级改造提供资金支持。

据介绍，近年来，邮储银行泰安市分行积极落实省级分行建设普遍授信“信用村”要求，推进“整村授信”，加大信用户贷款的投放，满足农村居民资金需求。截至目前，该行已在全市建立了2494个“信用村”，已为45635户信用户投放信用贷款2.4亿元。截至2022年末，邮储银行山东省分行在全省范围内已累计完成“信用村”评定3.53万个，信用户建档73万户。

樱桃种植业已成为朱家庄村的支柱产业。

“让客户多走网路，少走马路”，依托农业农村大数据平台，邮储银行山东省分行通过加快全流程数字化服务实现信贷业务的上门受理。通过加强内外部数据整合，为广大农户精准画像，创新推出无抵押、无担保的纯信用线上信用户贷款。让信用变财富，最快3分钟便可实现放款，截至一季度末，该行已累计实现放款6.5万户、66.5亿元，户均金额10.23万元，有效满足了小农户的融资需求。

山东农担累保金额突破1500亿元

累保、在保、年度新增金额稳居全国33家省级农担公司首位

□ 本报记者 王鹤颖
本报通讯员 王睿千

5月是小麦种植的产量关键期。走进诸城市林家村镇后稷粮仓现代农业产业园，1.6万亩优质小麦生机盎然，麦穗迎风摇曳。

“合作社通过农担获取启动资金，不用拿一分钱就有利益分成，村民除了保底收益外，还有分红，最重要的是解决了粮食规模种植‘谁来种’‘怎么种’的问题。”诸城市林家村镇党委副书记、镇长罗永春笑着说，“在大田托管智慧服务新模式下，村底子薄也不怕。”

农户手中的零星土地交给党支部领办合作社整合托管，由山东省农业发展信贷担保有限责任公司（以下简称“山东农担”）为合作社提供政策性担保和大田托管智慧服务，由银行提供贷款，合作社将其提前用于支付土地流转费和种植经营费用……罗永春口中的这个“新模式”，不仅为乡村产业振兴打通新的资金来源渠道，还帮助农民完成“保底收益＋二次分红＋工资性收入”的收入结构变革，实现集体增收、群众致富。据悉，全省已完成193个合作社2.3亿元贷款发放，土地托管面积达到13.78万亩。

与其他行业相比，农业被认为是弱势产业：靠天吃饭、投资周期长、产值和附加值不高、农产品价格易受波动等众多因素，导致了农业“融资难”“融资贵”。山东农担充分发挥政策性担保资金引导优势，加快构建粮食产业专业化、规模化、社会化服务体系，推动形成财政金融协同支农的特色模式。

截至5月6日，山东农担累保金额突破1500亿元大关，达到1500.9亿元，受益农户达25.2万户；在保额达到613亿元，今年新增担保达176.6亿元，项目累计代偿率仅为0.29%，远低于全国1.28%的平均水平，累保、在保、年度新增金额稳居全国33家省级农担公司首位。“这些成绩的取得，可以用四句话来概括，就是‘走创新路、吃改革饭、夯党建基、称百姓心’。”山东农担党委书记、董事长张安民表示。

为破解农业投资回收期、生产经营周期和银行贷款期限不匹配等问题，山东农担首创运用区块链和物联网的底层逻辑，通过自动生成不可篡改、公开透明的“账本”，实现合作社“用钱不见钱”，保证了合作社贷款的专款专用，解决“钱哪里来”和“怎么用钱”的难题。

在诸城市桃园镇蔡家沟村东，成片的茶园在阳光下散出绿色的光晕。“去年4月，合作社成功贷出全省首笔‘茶叶飘香—强村贷’，用以扩大茶园面积，拓宽销售渠道。”桃林镇党群服务中心主任孙中军介绍，茶园进入丰产期后，预计盛产期年产值120万元左右，带动参与园区务工的劳动力人均年收入增加2万元以上。截至目前，山东农担已为诸城市8家茶叶党组织领办合作社提供贷款担保，发放贷款总额2120万元，让农民从土地收益中富起来。

结合各地资源禀赋，山东农担积极融入农业场景，量体裁衣开发专属信贷产品，撬动金融活水助力农业产业转型升级。比如，在烟台，先后推出了果香贷、耕海贷等一系列特色担保产品及服务，其中，耕海贷担保金额已达到4.6亿元。截至目前，山东农担已在全省15市设立管理中心，建成了“省市县乡”四级服务网络体系，担保业务已覆盖全省164个县，累保规模过亿元的县达到131个。

随着新一轮科技革命和产业变革的深入，数字化转型已经成为大势所趋。“山东农担在全国农担体系成立得最晚，但通过‘政银担’合作机制和数字化转型的双轮驱动，已经实现了弯道超车、换道超车。”山东农担党委副书记、董事、总经理陈祥志说。

在聚合数据上，山东农担整合接入省农业农村厅、省畜牧兽医局等10多个政府部门数据，以及区域特色涉农数据、商业数据、信用数据等，数据总量达到21亿条，覆盖企业主体24万个、自然人主体2479万个，基本形成以农担数据中心为架构的全省农业“一张网”。

在数据应用上，山东农担在全国首创了“24小时不打烊”的客户直通平台，单个项目平均办理时间从7—10天压缩到1—3天。截至目前，平台累计获客2.14万笔、金额195.38亿元，银行接单1.35万笔、金额116.49亿元，撮合成功率达63%。

向“实”而行，青岛农商银行再加速

一季度新增实体经济贷款超去年全年增量

□ 本报记者 徐佳

与城市发展同频共振，以最大热情支持青岛实体经济发展，铸牢立行之“基”。去年以来，青岛农商银行立足支农支小市场定位，以“规范化、专业化、数字化”为工作要求，不断强化制度建设、创新金融产品、优化服务模式，以高度责任感和使命感持续加大支持实体经济力度，为青岛经济高质量发展贡献“农商力量”。

截至一季度末，青岛农商银行新增实体经济贷款96.42亿元，超出去年全年增量；新增涉农贷款16.36亿元，余额565.00亿元；新增小微贷款54.85亿元，余额1124.42亿元，均较去年同期大幅提升。

深耕本土 与城市“同频共振”

去年以来，围绕“稳住经济大盘”重点领域，青岛农商银行主动作为，出台信贷支持实体经济发展的硬核政策“十六条”，在精准支持重点行业、调整信贷主体准入条件、加强金融产品研发、主动减费让利等方面加码发力，引导全行集中优势资源加大信贷投放，融入青岛稳经济促发展大局。截至2022年末，该行实体经济贷款较年初新增67.09亿元，新增额在青岛市金融机构新增额占比中稳居第一。

助力青岛打造现代产业先行城市，青岛农商银行聚焦本地“专精特新”优质企业，围绕企业需求和特点因地制宜、因企施策，先后推出解决“专精特新”企业融资担保难的“专精特新信用贷”，依法纳税的小微企业凭纳税记录就可线上申请的“税e贷”“关税e贷”，充分激活抵质押物价值的“普惠助力贷”，助力高层次人才创业展业的“人才贷”等，对接“专精特新”企业近3000家，信贷支持近900户，信贷余额达到107亿元。

向“下”扎根 服务乡村振兴精彩有加

全面推进乡村振兴离不开金融支持，青岛农商银行发挥本土优势，始终坚守支农战略定位，通过增加服务渠道、建设金融助理团队、创新金融产品等向“下”的扎根，交出了一份亮眼的乡村振兴金融答卷。

近年来，青岛农商银行推出“百名金融助理服务乡村振兴工程”，金融助理们以“四张清单”全面对接和精准支持为轴线，以“无感授信”高效赋能和综合服务为抓手，将农商行优良传统与智能化、数字化创新相融合，努力践行普惠金融责任，构建银政合作、银企协同、银群携手的新格局。

截至去年底，金融助理牵头开展“无感授信”网格达1884个，新增普惠金融贷款22.4亿元，金融助理所在的支行各项贷款余额较年初增加50.21亿元。

聚焦农业农村现代化和农村产业供应链，该行引入优质农业担保公司、政府财政贴息、政府补偿基金、农业保险等风险缓释机制，创新推出“农担贷”“助农履约保险贷款”“强村贷”等产品，从源头上解决“三农”群体“找保难”；借力数字化创新推出“农商e贷”“按揭e贷”等7款“信e贷”产品。

此外，青岛农商银行还依托全市352个营业网点、455台设备、1791个农村普惠金融便民服务点，打通农村政务和金融服务的“最后一公里”，服务范围覆盖全市5690个村庄，服务城乡居民客户数达到730余万户。

情牵小微 做“中小企业的伙伴银行”

今年2月，青岛农商银行会同市市场监督管理局启动“政银携手益小微”系列活动，年内计划召开银企对接会、产品推介会20场次；走访个体工商户1万户、小微企业1000户、重点企业100户；提供不低于50亿元的授信额度。

小微活，就业活，青岛农商银行始终将支持小微发展放在战略位置考虑，确保每年不低于60亿元的新增贷款投放额度，努力争做“中小企业的伙伴银行”。

2022年，青岛农商银行坚决避免对小微企业一刀切式的抽贷和压贷，向中央银行办理再贷款47.81亿元，利用政策性银行转贷款资金36.5亿元，定向投放小微企业贷款；办理无还本续贷业务5845笔，续贷金额84.03亿元；积极开展普惠小微贷款阶段性减息工作，办理阶段性减息5万多笔，涉及小微企业近4万户，贷款余额270亿元，为企业减免利息超过6400万元。

截至2022年底，青岛农商银行小微贷款余额达到1069.56亿元，占全市金融机构小微贷款总额的17.53%，小微企业客户数5.4万户，占全市金融机构服务小微企业客户数19.71%，均持续位居全市金融机构第1位。

财明白

新金融的烟台故事，从冲『万亿』开讲

□ 徐佳

日前，烟台市政府、建行山东省分行在烟台举办“新金融服务烟台经济社会高质量发展”对接会议。在烟台冲刺“万亿级”城市的关键之年，这场会议颇受关注。

回看“成绩单”，2022年烟台以804.11亿元的GDP增量位列山东第一，距离“万亿级”城市只有一步之遥。面对这个目标，烟台开满弓、拉满弦，新年开局就发起冲刺。

突破“万亿级”，要有金融要素的强支撑。而近年来，建设银行因时因势而变，跳出金融做金融，开展兼具科技性、普惠性、共享化的“新金融”行动，通过深化金融供给侧结构性改革，苦练服务实体经济发展的“内功”。

在区域发展中，建行山东省分行频频发力，有力服务黄河流域生态保护和高质量发展等重大国家战略、助推绿色低碳高质量发展先行区建设，全力推进普惠金融、绿色金融、科创金融、数字金融等重点工作，高效服务基础设施建设、住房租赁、乡村振兴等重点领域，通过金融科技创新持续增强防范金融风险能力。

以“新金融”为框架，建行山东省分行不断拓展服务实体经济的“外延”。记者注意到，这已不是双方的首次合作。去年，建行山东省分行与烟台市政府签署了《重点领域合作协议》，围绕基础设施、绿色信贷、城市更新、住房租赁、战略新兴产业、高新技术和科创企业等重点领域精准对接重点项目。

建行山东省分行抢抓烟台作为“全省首批海上风电融合发展试点”的机遇，成功为某海上风电项目投放绿色贷款资金；打造了港城“新青年”的首个长租公寓项目“CCB建融家园·国襄公寓”；推出科创信用贷，精准滴灌科技创新企业……为烟台经济高质量发展贡献了“新金融”力量。

在此基础上，建行山东省分行不断推动“新金融”拓维升级。从本次对接阵容来看，建行山东省分行和建信金租、建信信托、建信投资、建银国际、建信股权、建信融通6家建行集团子公司负责人全部出席，彰显了“全牌照”经营优势，并通过聚合集团的专业优势，提供综合化、全周期的金融服务。

会上，建行山东省分行和6家集团子公司共同对服务烟台实体经济方案进行了宣讲解读，并分别与烟台地区大型上市公司、重点行业和龙头企业等优质企业代表签署了合作协议，进一步推动更多优质金融资源汇聚烟台。

此外双方还拓展了合作形式：政府、建行（集团）和企业三方共同建立“建行强港联盟”，打造联动交流平台，强化重点领域合作和融资支持力度，共同构建长效合作机制。

正如建行山东省分行党委书记、行长杨军在致辞中提及，本次会议是“政、银、企”各方联合服务经济社会发展的一次创新举措。相信，这也是山东建行助力烟台冲刺“万亿”之城的底气所在。

农行山东省分行716亿余元支持科创企业高质量发展

□ 本报记者 徐佳 本报通讯员 邰长亮

当前，科创企业正在逐步成为中国高质量发展的中坚力量。作为国有大型商业银行，农行山东省分行始终坚守服务实体经济主力银行的定位，践行服务高质量发展的使命担当，着眼金融、科技和产业良性循环与互动，突出金融供给侧精准发力，构建专业化、可持续的科创金融体系，大力提升金融服务科技创新能力。截至3月末，该行支持科创企业的贷款余额达到716.1亿元，增量141.4亿元，增速24.6%，年增量、增速均居四大行首位。

农行山东省分行从源头入手，加强与发改委、科技部等的沟通联系，第一时间了解产业布局及重大项目引进信息，顺利介入重点企业。今年已为辖内专精特新“小巨人”企业——泰山瑞豹复合材料有限公司投放信贷2.39亿元，助力专业体育器材领域高性能复合材料生产研发。

同时，该行还注重提升产业集群服务能力。聚焦山东省“十四五”战略性新兴产业布局，重点支持具有较大产业规模、持续创新能力强的优势集群。以产业集群为依托，重点服务细分领域的“专精特新”企业和制造业单项冠军企业，提供“投、贷、服”一体化科创服务。

此外，该行还注重强化产品创新运用。针对“专精特新”中小企业提供包括基础结算、现金管理、银企直联等对公“十位一体”金融服务，针对“专精特新”法人代表、高管人员提供包括个人结算、个人理财、个人住房贷款等对私“十位一体”金融服务。创新推出“专精特新小巨人贷”产品，针对“专精特新小巨人”企业提供更快捷、优惠的差异化金融服务。

交行山东省分行：推进银证场景建设，多元化服务金融消费者

□记者 徐佳 报道

本报济南讯 目前，资本市场已经成为居民资产配置的重要平台。交行山东省分行相关人士表示，近年来，该行把银证服务数字化转型、银证市场场景经营作为重要的特色场景服务，推出的银期银证“荐”面礼活动深受市民青睐。

该活动一方面服务于银行银证和储蓄业务需求，另一方面服务于广大市民在资本市场的投资需求，围绕市民银证签约、转账、资产升级配套了一系列支付贴金券，全方位服务市民在金融市场的银行端和证券端的业务和生活消费需求。

“在交行办理业务的个人客户自即日起至2023年12月31日登录手机银行报名参加‘荐’面礼活动，首次签约交行第三方存管、融资融券或银期转账业务，满足转账入金、资产提升等条件后可获得活动奖励。”该负责人建议，市民可到交行各网点或拨打客服电话95559咨询，参与活动后，本人推荐他人签约即可获得价值66元的支付贴金券。

在银证业务方面，交行山东省分行已与百余家证券公司开展第三方存管业务合作，其中与90余家开展融资融券业务合作，最大限度满足金融消费者投资需要。同时，该行还联合省内合作券商积极举办各类投教活动，帮助广大投资者提高市场认知和投资业务水平，实现财富增值保值。