

交行山东省分行截至一季度末投放科创类贷款70.85亿元

“专精特新贷”当天申请次日放款

□ 本报记者 徐佳
本报通讯员 朱高坤

交通银行工作人员赴企业调研融资需求。

放款的全部业务流程，为该医药公司成功发放纯信用贷款500万元，解决了企业的融资问题。

“专精特新贷”是交通银行山东省分行加强普惠服务与科技企业全生命周期金融服务的融合，提升全行科技金融服务水平，围绕工信部、科技部等国家部委评定的各类科技企业清单，于今年创新推出的定制化线上融资产品。该产品适用于山东省内“专精特新”小巨人、“专精特新”中小企业和高新技术企业等，信用额度上限为500万元。截至3月末，交通银行山东省分行已累计发

放“科技易贷”和“专精特新贷”超1.75亿元。

围绕重点科技企业或人才名单，依托普惠数字化转型和模块化功能，交通银行山东省分行还不断推进科创场景产品服务定制，创新交行“普惠e贷”线上综合融资产品线，全面增强服务中小客户的能力。

除了推出适用于山东省内“专精特新”小巨人、“专精特新”中小企业和高新技术企业等客群的“专精特新贷”以外，该行还先后推出以企业结算流量等作为核额依据的“账户易贷”；适用于政府主管部门评定的

优质科技型中小企业的“科技易贷”；适用于山东省市级及以上人才计划的人才个人或人才企业的“人才贷”等，线上信用产品日趋丰富。

为有效解决科技型小微企业“融资难、融资贵”，助力科技型小微企业驶入发展“快车道”，交通银行山东省分行不断提高审批效率、优化融资利率、提供便捷高效的金融服务。

今年以来，该行聚焦市场梳理服务企业名单，积极与各地政府主管部门、头部证券公司及第三方权威投资机构对接，打造科技金融“朋友圈”。实施内部流程再造，成立跨条线的科技金融柔性团队，建立与完善推进机制，陆续出台众多金融支持科技创新的政策，优化配套服务体系，整合授信审批和流程及专项授权。

同时，该行不断强化资源支撑，加快“贷投联动”，加大信贷资源保障，加强产品创新，丰富科技金融线上、线下产品线，积极联动交银集团子公司推进重点科技金融客户贷投联动。以科创企业为中心，创新服务模式，结合企业发展阶段特点、金融需求和风险特征，从经营期限、营业收入、研发占比、融资阶段、公司估值等维度，有针对性地根据企业现状设计专属营销方案，采取更加灵活的利率定价和利息支付方式为企业提供全方位的金融服务。

恒丰银行实现分支机构在山东16市全覆盖

□ 记者 王新蕾 通讯员 高晓红 报道

本报枣庄讯 4月19日，恒丰银行枣庄分行开业，标志着恒丰银行分支机构实现山东省16市全覆盖，也填补了枣庄市无全国性股份制商业银行的空白。

作为唯一一家总部在山东的全全国性股份制商业银行，恒丰银行坚持“做强本土”，不断完善省内布局。该行把支持山东作为全行工作的重中之重，制订全面支持山东高质量发展行动计划，围绕动能转换、打造乡村振兴齐鲁样板、构建现代化产业体系等重点战略部署，积极做好绿色低碳高质量发展先行区建设、黄河重大国家战略、制造业强省、海洋强省、交通强省等重点战略服务保障。截至目前，该行已与省内16市战略签约，意向授信超8000亿元，累计投放贷款4200亿元，全行新增贷款四成以上投放到山东。

同日，恒丰银行与枣庄市人民政府签署战略合作协议，建立长期战略合作关系。根据协议，双方将紧扣国家及地区发展战略规划，在推进新旧动能转换、产业结构升级、新型城镇化建设、绿色低碳发展等领域加强合作，实现互惠双赢、共同发展。

中泰证券保荐主承销 迪尔化工成功登陆北交所

□ 记者 徐佳 报道

本报济南讯 4月18日，中泰证券保荐主承销的山东华阳迪尔化工股份有限公司在北京证券交易所成功上市，成为泰安市第一家北交所上市企业，也是北交所设立以来首家熔盐储能新材料制造企业。

迪尔化工深耕硝酸产业链二十余年，是国内主要商品硝酸、硝酸钾供应企业之一，并成为“硝酸-硝酸钾、硝酸镁-硝酸水溶肥”“硝酸-高纯硝酸盐-熔盐”产业链核心企业。近年来，公司面向熔盐储能新兴市场，抢先布局熔盐储能业务，是国内现阶段少数无需二次加工提纯可直接生产熔盐级硝酸钾的企业之一，已实现了熔盐级硝酸钾的量产与销售。

本次保荐主承销迪尔化工在北京证券交易所成功上市，是中泰证券持续服务中小企业客户、长期陪伴企业成长的又一成功案例。迪尔化工于2014年11月由中泰证券推荐在新三板成功挂牌，2022年6月提交山东证监局辅导备案，2022年9月向北交所提交上市申报材料，并于2023年2月24日顺利通过北交所上市委审议。在辅导保荐和发行推介过程中，中泰证券项目团队根据企业不同的发展阶段，为其量身设计金融服务方案，专业、细致、高效、严谨的服务得到了客户的充分肯定与市场的一致认可。在合作过程中，双方结下了深厚的友谊。

迪尔化工是中泰证券成功保荐主承销的首家泰安市企业，也是公司完成的第11单北交所IPO项目。未来，中泰证券将继续秉承“以客户为中心”的经营理念，以更加优质、精准的综合金融服务，助力各类企业通过资本市场做大做强。

首单CCER碳资产收益权绿色信托获评 全省优秀金融创新产品

□ 记者 徐佳 报道

本报济南讯 近日，中国人民银行济南分行、山东省财政厅等4部门联合印发《关于2022年度山东省支持经济高质量发展优秀金融创新产品获奖情况的通报》。山东国信报送的“碳中和·碳资产投资集合资金信托计划”成功获评优秀金融创新产品。

2022年8月，山东国信发行“碳中和·碳资产投资集合资金信托计划”，标志着国内首单经绿色认证的CCER碳资产收益权绿色信托正式落地。该项目总规模2亿元，募集资金用于受让山高环能集团股份有限公司未来开发持有的CCER收益权，相当于节约标准煤排放328万吨，具有较为显著的减碳排碳效益。

近年来，山东国信秉承绿色低碳高质量发展理念，发挥国有资本的示范带动作用，持续加大对新材料、新能源、节能环保等产业投资力度，截至3月末，绿色信托资产存续规模31.15亿元，其中当年新增绿色信托业务7亿元。

农行招远支行 为黄金产业复苏保驾护航

□ 记者 王新蕾 通讯员 刘俊浩 于航 报道

本报招远讯 近期，农行招远支行多措并举助力黄金企业恢复生产经营，为当地黄金支柱产业输送“金融活水”。

在对中矿金业股份有限公司走访过程中，农行招远支行了解到企业有增加授信、提供项目贷款支持等需求。为保障企业正常运转，该行分、支行高效联动，陆续为中矿金业新增综合授信5亿元。今年一季度，企业在该行短期流动资金贷款余额达到2亿元，办理银行承兑2亿元。

除信贷支持外，农行招远支行不断加深与山东招金集团整体的业务合作，在黄金租赁、短期流贷、供应链融资、承兑、中长期贷款、并购贷款以及项目贷款等业务方面展开全方位合作。今年一季度，为支持招金矿业股份有限公司“大尹格庄金矿尾矿综合利用及充填站建设项目”，该行为企业审批发放中长期固定资产贷款2.2亿元。为支持国内最大单体金矿莱州市瑞海矿业有限公司的三山岛北部海域金矿项目建设，该行率先发放项目前期贷款10亿元，有力支持了海域金矿开发建设和生产运营。

山东投融资担保集团 荣获“2022中国金融机构金牌榜·金龙奖”

□ 记者 王新蕾 报道

本报济南讯 4月18日，由《金融时报》主办的“2022中国金融机构金牌榜·金龙奖”评选结果揭晓，山东投融资担保集团获评“年度最佳数字化转型担保公司”，为全国唯一一家获此殊荣的担保机构。

近年来，山东投融资担保集团将数字化转型作为推动全省担保体系转型发展的新引擎，着力加大在战略规划、人才引进、资金投入等方面的工作力度，参与研发建设的“全国政府性融资担保数字化平台”成为支撑全国担保事业高速发展的新动能；自主研发的银担统一接入平台、大数据风控预审系统、自主获客营销小程序等全面开花结果，有力推动了全省担保体系实现跨越式发展。该集团年度新增业务规模从2021年初的全国倒数，两年时间跃居全国前四，新增、在保、累保均突破千亿元大关，多项重要指标位居全国首位或前列。

山东投融资担保集团将继续保持金融与科技的深度融合，进一步深化数字化转型，不断拓展金融服务广度和深度，全面提升金融服务实体经济质效。

开发银行山东分行： 搭建省级水利合作机制 保障重点项目资金需求

□ 本报记者 徐佳

国家开发银行山东省分行（以下简称“开发银行山东分行”）发挥开发性金融优势作用，创新机制，切实保障重点项目资金需求。

近日，开发银行山东分行完成临邑县第二水库贷款合同签订5.7亿元及首笔贷款发放3000万元。该项目是省“十四五”水利发展规划重点项目，设计库容998.28万立方米、蓄水位23.2米，属小（I）型平原水库。项目建成后，能够集中存蓄沟道河汉、池塘洼地中的引黄水，可有效保障当地居民生活用水安全，同时，通过合理灌溉，满足农作物生长期灌溉需求，对优化当地水源和供水设施布局、缓解水资源矛盾、提升城乡供水保障稳定性具有重要意义。

2022年以来，开发银行山东分行发挥银政协同作用，主动搭建省级水利合作机制，与省水利厅共同印发《关于加大开发性金融支持力度服务山东现代水网建设的指导意见》，并签订《开发性金融支持“十四五”水安全保障推动水利高质量发展合作协议》，联合赴省内七市调研，确定重点项目清单，共同开展项目梳理筛选、前期培育和融资方案设计。临邑县第二水库的成功落地，是开发银行山东分行与省水利厅共同推动合作机制有效运转、保障重点项目资金需求的标志性成果。

开发银行山东分行立足基础设施银行定位，始终将水利作为信贷优先支持领域，致力于发挥水利融资主力银行作用，截至3月末，累计发放水利贷款610.24亿元。

下一步，开发银行山东分行将在国家水网重大工程、流域防洪工程体系、河湖生态环境治理、数字化现代水网建设、重点行业区域节水等领域进一步加大信贷支持力度，不断完善省级合作机制，加强沟通对接，创新融资模式，加快推动水利贷款投放。

邮储银行临沂市分行“专精特新”企业贷款存量74户7.22亿元

“一户一策”盯需求，“绿色通道”保供给

□ 本报记者 王新蕾

“受经济形势影响，去年公司压货比较严重，流动资金和研发资金出现缺口，邮储银行的低息贷款帮了我们大忙。”近日，山东伟达环保机械有限公司副总经理张宗先对记者说。

这家公司主要经营蒸压加气混凝土制品生产线、石膏粉生产线的设备生产、技术服务及产品销售，有专业高级技术人员18人、专业技术工人350余人，有15项发明、实用专利。

去年底，邮储银行沂南县支行工作人员在走访“专精特新”企业时，了解到企业有融资需求，立即制订了综合金融服务方案。“伟达环保机械是山东省‘专精特新’企业，还具有中国绿色环保企业资质。我们根据企业实际需求，提供授信3500万元。”邮储银行沂南县支行工作人员介绍。金融管家式的贴心服务，让企业感受到了温暖。

发展的“东风”离不开“春风”的鼎力支持。为力挺“专精特新”企业高质量发展，邮储银行临沂市分行制订了客户分层分类服务方案，针对不同风险特征、不同成长阶段的客户找准业务发力点，加大优惠政策运用，切实降低企业融资成本。

位于莒南县的山东金胜粮油食品有限公司是一家大型粮油加工企业，年综合产能150万吨，恒温油库及仓储能力100万吨，拥有国家花生加工技术研发专业中心、院士科研工作站、国家博士后科研工作站等9个省级以上研发创新平台。

“作为民生企业，我们对产品质量的把控非常严格。每一批花生油，都从源头开始确保产品质量。从花生原料清理、去石去杂、全自动筛选色选挑拣、杀菌消毒、去除黄曲霉毒素，再通过先进的压榨技术，最终生产出浓香、健康的食用油。”山东金胜粮油食品有限公司财务总监崔言峰介绍，农业



邮储银行莒南县支行工作人员到山东金胜粮油食品有限公司考察。

产业化龙头企业，是保障国家粮食安全的担当者，在保障粮油质量的同时，也要确保市场供应。

去年10月，正值花生收购旺季，金胜粮油在大规模收购花生时出现资金缺口。关键时刻，邮储银行莒南县支行了解到企业情况后，本着特事特办、一户一策的政策，及时开通“绿色通道”，为企业发放5000万元流动资金贷款。

“邮储银行的贷款真是及时雨，解了我们的燃眉之急。原料顺利采购，也给后续生产提供了保障。”财务部经理张俊东对邮储银行的服务赞不绝口。

这也为双方进一步合作打下了基础。在原生初榨高油酸花生油、原生初榨花生油等高端产品基础上，金胜粮油的研发团队还在不断开发新产品，以便满足消费者的全方位

需求。

“针对企业的实际需求，今年我们计划为企业增加2000万元‘专精特新贷’，用于新产品开发和原有产品的升级。”邮储银行莒南县支行工作人员表示，农业产业化龙头企业是乡村振兴的生力军，邮储银行将不断提升综合服务意识，打好产品组合拳，为企业量身定制金融服务方案，降低企业融资成本，助力企业发展再上新台阶。

为满足“专精特新”企业立体化和多元化的金融需求，邮储银行临沂市分行以“一户一策”的形式进行定制化信贷服务，更好地服务科技型企业。截至目前，该行小微企业贷款余额31.5亿元，本年净增5.45亿元，年增及贷款余额均创历史新高。其中，“专精特新”企业贷款存量74户7.22亿元，较年初增量17户2.3亿元。

建行山东省分行精准滴灌

筑牢金融辅导“护盾” 注入经济发展“活水”

□ 本报记者 徐佳
本报通讯员 王晨明

稳住经济大盘，离不开金融“活水”。金融辅导员制度是山东省在全国率先推出的重大举措，通过搭建金融机构与企业结对互助的“共同体”，真正打通了惠企政策落地“最后一公里”。筑牢金融辅导“护盾”，实现金融“活水”的精准滴灌。

近日，经山东省地方金融监督管理局等监管部门考核评价，建行山东省分行2022年度金融辅导工作再次被评为“优秀”等次，且在全山东省59家金融机构中排名第3位。

用好新产品 帮助企业解决融资困难

在企业无法提供土地等大额抵押物的情况下，获得银行授信就成了棘手的问题。为切实解决企业在流动资金和科研投入方面的资金缺口难题，建行山东省分行创新贷款模式，按照“一企一策、一问题一方案”的工作思路，根据企业需求提供“云信贷”“科技补偿贷”，接力助企纾困解难，辅助中小企业渡难关、谋发展。

山东天行电力工程有限公司是一家专业从事电力工程设计、生产、施工的科技

中小企业，位于枣庄高新区互联网小镇。近年来，该公司通过研发实用新型专利、革新产品技术进入发展的关键时期。目前，该公司已入库2022年度国家科技型中小企业库。

“建行在了解到我们公司资金困难后，主动上门为我们提供金融支持，组织专门人员与我们对接，共同协商制订了可行的授信方案。在关键时刻为企业经营提供了帮助，解了我们的燃眉之急。”山东天行电力工程有限公司负责人薛成来说。

金融辅导不仅是“锦上添花”，更注重“雪中送炭”。让山东天行电力工程有限公司受益的，正是建行山东省分行开展的金融辅导工作。

了解到该公司需求后，建行枣庄市金融辅导队第一时间与企业高管取得联系，并走进企业进行实地考察，在了解企业的工程项目情况和财务状况的基础上，全面研究分析了企业发展前景、行业目前形势，根据企业需求提供了以法人个人房产、信用担保的“抵押快贷”和以税收大数据支撑的信用贷——“云信贷”。

用足新政策 发挥“金融管家”试点作用

从长远来看，为企业解决眼下的融资困

境只能解一时之渴。构建银企合作新模式，针对性化解企业在不同阶段的融资痛点，建行山东省分行充分发挥“金融管家”试点作用，针对企业“差异化”金融需求，因企施策、精准服务，为企业带来了源源不断的“及时雨”，持续为企业发展纾难解困。

随着市场环境的好转，山东天行电力工程有限公司进入发展壮大期，资金需求随之加大，建行枣庄市金融辅导队在了解情况后，主动和企业高管对接，会同建行省级金融辅导队业务骨干对企业进行了现场考察。针对该公司已入库国家科技型中小企业的情况，“金融管家”服务团队紧跟需求，研究落实了支持小微企业的“科技补偿贷”，最终拟定通过“科技补偿贷”产品为企业提供500万元的授信方案，用于其向上游采购原材料、配件等生产经营活动，切实解决了企业的资金困难问题，为企业发展再上“新台阶”提供了有力的金融保障。

根据导致不同企业资金流紧张的不同因素，建行山东省分行精准施策，对已有贷款实现展期或重新约期，用新金融的理念，精准解决企业堵点、痛点、难点，有效缓解了企业资金压力。金融机构与企业“结对子”，也更加畅通了金融“活水”。纾困和服务两手抓，建行山东省分行积极开展金融辅导，以实际行动服务实体经济，助力“专精特新”中小企业平稳健康发展。