

以“惠享山东消费年”活动为契机

省农信联社12条措施促消费、助实体

□记者 徐佳 报道

本报济南讯 为贯彻落实“山东消费提振年”行动，进一步推动消费市场复苏回暖，近日，省农信联社研究制订《加大消费贷款投放力度 促进实体经济发展十二条措施》（以下简称《措施》），进一步加大消费贷款投放力度，促进实体经济发展。

省政府工作报告提出，大力推动恢复和扩大消费。政策和活动协同发力，实施“山东消费提振年”行动，深入开展“放心消费在山东”活动，精心打造“惠享山东消费年”特色品牌，启动春夏秋冬四个消费季活动。

省农信联社指导各地农商银行以“惠享山东消费年”活动为契机，聚焦大宗消费、农村消费、品牌消费、节假日消费、新兴消费五大领域，对接各地商务、财政、文旅等相关部门，根据各地消费政策和活动方案，创新信贷产品，开展贷款团购、利率优惠、用信有礼等活动。积极运用新能源汽车、品牌餐饮、主题旅游等行业的消费券支持政策，跟进做好消费贷款服务。同时，联合商家搭建金融消费场景，通过消费贷款购物促销活动回馈客户，进一步满足消费资金需求。

《措施》聚焦新市民消费群体。针对新市民群体进入城市生活面临的住房安居、教育医疗等消费需求，各农商银行将进一步扩大金融供给，提高服务便利度，深入园区、工地、厂区、生活区，向新市民提供线上贷款体验服务。针对新市民“衣、食、行、购”场景，各农商银行将联合商户提供“消费分期贷”，提高新市民信贷获得感。

同时，各农商银行还结合农村居民的消费需求，聚焦汽车消费、家具家电、子女教育、住房改善等领域，运用“无感授信”模式加强与有消费需求人群的精准对接，满足农村居民综合消费，扩大农村市场授信覆盖面。

面对线下消费场景加快恢复的有利局面，各农商银行将运用“备用金e贷”“家庭亲情贷”产品，重点做好食品烟酒、生活用品、交通通信、教育培训、文化娱乐、医疗保健等六大消费领域信贷支持。充分用好“社保e贷”“公积金e贷”“质押e贷”



昌邑农商银行红马甲便民服务队深入开展“商户大拜访”活动，精准对接商户融资需求。

等纯线上贷款“按人授信”政策，积极扩大消费贷款投放。

近期，人民银行配合住建部推出3500亿元保交楼专项借款，山东省511个项目获批。《措施》要求各农商银行加强住房市场信贷支持，了解辖内楼盘交付情况，满足个人住房贷款及装修贷、车位贷等配套融资。加大二手房按揭贷款信贷支持。严格落实首套房贷款利率动态调整机制，合理确定住房按揭贷款利率。

在住房租赁方面，各农商银行要积极对接当地相关部门及规模化住房租赁企业，参与租房综合服务平台，运用“公积金租房贷”满足新市民、青年人等群体住房租赁需求。同时，积极与房产中介合作，讲解

租房贷款政策及办理流程。

做好存量按揭贷款客户回访，对初次办理按揭贷款客户，为其提供装修、购车位、置办家具家电等消费贷款服务；对改善住房条件的客户，积极运用“带押转贷”业务，满足买卖双方合理融资需求；对提前还款客户，要了解原因，最大限度满足其需求。

在文旅综合消费方面，《措施》要求各农商银行围绕我省“畅游齐鲁乐享山东”主题旅游年活动，以宜居宜业和美乡村建设为抓手，积极融入“乡村民宿集聚区”“齐鲁旅游休闲名镇”创建活动，运用“乡村旅游贷”支持当地各类经营主体发展观光游览、娱乐休闲、田园采摘、农耕体验、民俗民宿等特色旅游，加快乡村旅游业提档升级，促

进乡村旅游消费发展。

《措施》还积极支持电商新业态消费。各农商银行将积极运用山东省支持电商发展“三十个”计划，联合电商企业开展促销活动，运用“电商贷”满足其自身经营需求。同时，加大“智e购”“聚合支付”活动力度，通过“消费分期付”、利率优惠等方式，促进鲁货名品扩大网上销售。

同时，《措施》还鼓励各农商银行围绕山东省文旅康养强县财政激励政策和创建养老服务体系示范县活动，围绕当地医养健康产业规划，运用“养老保障贷”“医保贷”，满足养老机构日常运营支出及大病患者就医资金需求，促进山东省健康养老新产业、新业态、新模式发展。

□ 本报记者 胡羽 本报通讯员 李晓燕

眼下正是春耕备耕好时节，农发行山东分行投放的“金融活水”也正源源不断流向田间地头。今年以来，农发行山东分行累计投放春耕备耕相关贷款106.21亿元，春耕备耕类贷款总额达1276.6亿元。

在齐河县，一架架无人机在麦田上空掠过，喷洒而出的药雾如细雨般洒向麦田。齐河县刘桥镇西杨村党支部书记李化庄向记者介绍：“农用无人机、拖拉机这些设备，都不用村民自己买。我们用的时候直接向齐源绿季公司租借，省心省力又省钱。”

这得益于齐河齐源绿季农业集团有限公司（简称齐源绿季）社会化服务项目的落地。该公司是当地国企，可提供耕、种、收全链条的社会化服务。齐源绿季融资部部长孟子凡告诉记者，今年公司准备了100多台拖拉机，20余台一喷三防无人机，又培训了84名农机作业手，助力春季农业生产。

采购农机设备需要大量资金，这一缺口曾让齐源绿季犯了难。“相较于其他贷款，农发行这笔贷款的发放周期足足缩短了一半。有了这笔钱，除了购置农机设备，我们还建设了粮食仓储烘干设备，开展良种繁育研究。”齐源绿季总经理李德勇介绍。目前，该公司在齐河建设了16处粮食仓储烘干设备，储粮能力可达19000吨，建设3200平方米种子仓储中心，流转16000亩良种繁育试验示范推广田。

作为全国超级产粮大县，齐河县正着力打造全省首个大面积“吨半粮”示范区。农发行齐河县支行积极响应号召，为“吨半粮”生产能力建设项目审批贷款5.1亿元。“作为粮食银行，农发行可以为企业提供更额度更大、还款期限更长、实际成本更低的贷款。”农发行齐河县支行行长赵寿蕾介绍，提供给齐源绿季的贷款还款期限为10年期，按照保本微利原则定价，实现了让利实体经济。

目光转向东营市垦利区，在田之源农业发展有限公司的果蔬大棚里，长在藤蔓上的西瓜已有拳头大小；蓝莓、桃子进入花期，枝头花朵竞相绽放；阳光玫瑰葡萄抽芽展叶，茁壮成长。农民在大棚里开展育苗、管护等工作，为增产增收打基础。

面对这生机勃勃的春日耕作场景，很难想象两年前这里还是一片几乎寸草不生的盐碱地。撂荒之地何以长出“金疙瘩”？除了专业技术支撑外，农发行东营市垦利区支行为这片盐碱地施了“金融底肥”。

在西瓜大棚里，田之源农业发展有限公司的农业技术人员王福民给记者算了一笔账，“一个大棚占地约800平方米，在盐碱地改造过程中需要80方河沙，光这一项就要花3万元，再加上人工费、水利设施建设等等，前期一个棚的改造大概需要花费35万元。”资金缺口成了企业发展的拦路虎。

得知该企业的资金需求后，农发行东营市垦利区支行第一时间组织团队上门服务，仅用10个工作日就帮助企业获批授信4.9亿元。2021年6月，田之源农业发展有限公司收到了来自农发行的第一笔贷款，共计3亿元。

贷款的及时到位为企业发展提供了“加速度”。“2021年底，我们完成了项目主体建设的70%。2022年，第一茬西瓜获得了收益。今年，大棚里种的阳光玫瑰葡萄也可以上市售卖了，预计总体收益可达3800万元。”田之源农业发展有限公司总经理王万江介绍。

这笔资金不仅用于高端果蔬种植，还用在了黄河三角洲全梯度耐盐碱作物种植创新利用基地建设上。目前，企业完成耐盐碱源600亩10000份，大豆玉米带状复合种植1800亩，高粱、牧草等其他作物种植2600亩。

在农发行的支持下，村民的钱袋子也“鼓”了起来。该项目辐射周边大麻王村等9个村，解决了100余名农村劳动力的就业问题。

未来，农发行将继续挖掘盐碱地开发利用潜力贡献农业政策性金融力量。“以服务黄河重大国家战略为抓手，聚焦盐碱地综合利用，在科技引领、模式创新、种业研发、政策集成配套等方面先行先试，努力在支持盐碱地综合利用上走在前、作表率。”农发行东营市垦利区支行行长王天凌说。

太平人寿获评“年度保险服务奖”

□记者 王新蕾 胡羽 报道

本报上海电 2月23日，由上海证券报、中国证券网主办的第十三届上证财富管理峰会暨“金理财”评选颁奖典礼在沪举行，太平人寿在本届“金理财”评选中获评“年度保险服务奖”。此次获评“年度保险服务奖”，凸显了行业、专家对太平人寿高质量客户服务的认可。

近年来，太平人寿围绕客户需求，在产品保障、数字化运营、生态圈建设等方面持续开拓创新，为客户提供极“暖”、极“智”、极“精”的保险服务。

太平人寿坚持专业经营，聚焦保险主业，在产品形态、缴费形式、业务模式上不断创新。2023年伊始，太平人寿再次在强化保障方面作出积极探索，依托公司良好的品质管理机制及文化建设，支持消费者通过月交方式购买重疾险产品“福祿御禧”，降低缴费门槛，帮助消费者解决重疾健康保障增加和支付压力之间的矛盾，让消费者能够更及时、更轻松地获得充足健康保障。

在销售环节，该公司最快10分钟即可完成“智能双录”；在售前环节，线上保全服务占比近9成；在理赔环节，“秒赔”服务平均时效仅2分20秒……通过大数据、人工智能等科技赋能，太平人寿已在全场景、全流程的数字化应用中提升服务效率，提升用户体验。

在集团公司统筹下，太平人寿将“保险+大健康”“保险+大养老”服务体系作为发展重点，以“享老有社区、服务有平台、照护有资源、支付有保险”的思路，通过延伸产业链，精选并集合各方优质资源，打造以保险为核心的医养生态圈。在养老社区布局上，太平人寿坚持“轻重并举”战略，截至1月末，已在全国21省27市布局了32家养老社区，其中自建项目4家，第三方合作项目28家。

邮储银行山东省分行加大金融服务乡村振兴力度

种植户申请的10万元“极速贷”半小时到账

□ 本报记者 王新蕾 胡羽

新春伊始，《关于做好2023年全面推进乡村振兴重点工作的意见》中央一号文件从全面建设社会主义现代化国家的全局出发，对全面推进乡村振兴作出重大部署，并多次强调加强金融对“三农”及乡村振兴的支持作用。

邮储银行山东省分行坚守普惠金融定位，强化落实责任担当，助力打造乡村振兴的齐鲁样板，以实际行动践行中央一号文件。

不到半小时，成功申请“极速贷”

家住乐陵市孔镇的于含兵，种植粮食作物和蔬菜已有十余年。今年，他想扩大种植面积，然而面临的资金缺口却让他犯了难。

恰逢此时，邮储银行乐陵市支行的客户经理上门走访，在了解到于含兵的实际困难后，指导其在手机银行申请该行“极速贷”产品。半个小时不到，他便收到了到账短信，成功申请贷款10万元。于含兵既兴奋又惊讶，没想到贷款审批下来得这么快。有了这笔资金，他就能购进种子和农药，扩大种植面积，心里也一下子踏实了。

邮储银行山东省分行把握春耕服务工作重点，重点支持农村种养大户、家庭农场、农民专业合作社、农业产业化龙头企业等四



邮储银行乐陵市支行客户经理到当地农资经销商处走访，了解其农资备货信贷需求。

类新型农业经营主体，对客户种子、化肥、农药、农机等农资生产、储备、购销环节资金需求优先供应。

突出科技兴农，“大棚贷”助增产增收

邮储银行山东省分行锚定强化农业科技和装备支撑，持续加大对生物育种、农机推广、农田技术改造等领域的支持力度，与各级政府合作推广“金融助农+科技兴农”发展模式。

滨州市沾化区是国家命名的“中国冬枣之乡”，全区冬枣种植面积30万亩，年产值超30亿元。以往，沾化冬枣采用露天种植，因果质酥脆最怕风、霜、雨、雹，一旦遇到恶劣天气轻则影响质量，重则减产绝产。

邮储银行滨州市分行积极跟进枣农建棚融资需求，与地方政府合作推出“大棚贷”，农户通过线上便捷申请贷款，政府全额贴息，通过建设钢架春棚、智能阳光温室等大棚设施，改善冬枣种植靠天吃饭困境，已帮助沾化区40余户枣农建棚实现了种植

模式变革，全力推动冬枣种植产业升级。

邮银协同，打造行业链式服务

邮储银行山东省分行与省邮政公司紧密配合、相互赋能，充分发挥商流、物流、资金流“三流合一”优势，为涉农主体提供金融、寄递、电商、保险等一体化综合服务。

济南心正生态农业专业合作社成立已有十余年，最近，企业负责人钱经理面临果树种植基地资金回流困难。邮储银行章丘支行客户经理及时上门沟通，在收集资料后，不到一周时间就为他发放了200万元贷款，及时缓解了企业的资金压力。

了解到企业种植的瓜果通过网络直播平台正不断销往深圳、上海等城市，物流需求同样急迫，邮储银行山东省分行及时与省邮政公司章丘分公司联系，积极引荐了邮政物流参与沟通，三方在资金需求、信息共享、物流配送、基础设施建设、农产品进城、平台卖货、线上引流等各方面进行了深入的探讨，达成了全链条的合作意向，实现了由邮储银行提供资金支持、邮政集团提供物流配送的全方位综合服务。

邮储银行山东省分行将继续加快探索有特色、商业可持续的“三农”金融发展道路，切实把强农政策不折不扣贯彻到基层，把惠农措施不缩不减落实到农户，拓展“服务三农”的深度和广度，确保金融服务乡村振兴工作在新的起点实现新的突破。

农行山东省分行将高端制造业作为重点支持领域

一月制造业贷款同比多增50.9亿元

□ 本报记者 徐佳 本报通讯员 郎长亮

1月14日，中国重汽豪沃MAX高效版震撼上市，搭载全球首款热效率突破52.28%的商业化发动机，综合节油高达15.5%，具有高效、节油、可靠、动力强劲等优势，成为中国制造过硬品质和领先技术的代表。去年10月，中国重汽单月出口重卡突破10000辆大关，在我国重卡出口发展史上树立了全新里程碑。

中国重汽高速发展的背后，也有农业银行支持的身影。近日，农行济南槐荫支行成功为中国重汽集团投放制造业中长期贷款5亿元。该行得知中国重汽集团有融资需求后，精准设计方案，上下联动服务，仅用4天时间便完成了业务审批、贷款投放等流程。

制造业作为国民经济的主体，是经济发展的“动力源”和社会稳定的“压舱石”。支持制造业高质量发展，既是金融机构对“十四五”规划的贯彻落实，也是实现自身

高效发展的内在要求。

近年来，农行山东省分行将高端制造业作为重点支持领域，优先支持战略性新兴产业、先进制造业、现代服务业等“5+5”十强产业。创新金融服务模式，围绕“五大模式”，将优质制造业客户、项目纳入制造业重点客户、重点项目名单，分类施策、差异化管理，以及时有效的信贷投放助力企业高质量发展。

“没想到这么快就能贷到利率这么低的贷款，我们能放心扩大生产规模了！”潍坊力创新型节能建材有限公司负责人王英之看着刚刚签订的借款合同难掩内心的激动。

成立于2015年的力创新型节能建材是一家主营新型建筑节能玻璃深加工的小企业，其加工的低辐射玻璃采用高新技术在玻璃表面镀上一层银离子膜，使该玻璃反射光线中的热量，从而达到室内冬暖夏凉的效果。近年来，随着国家对节能环保产业的支持，企业的规模也随之壮大。

今年以来，为充分利用国家政策，抓住

有利时机进一步扩大销售规模，该企业签订了价值457万元的原材料购销合同。但流动资金不足让王英之陷入了困境。了解到这一情况后，农行潍坊潍城支行积极争取政策支持，为其办理优惠利率贷款348万元，支持企业发展。

近年来，农行山东省分行通过用好用足制造业信贷授权，优化信贷办理条件、保障信贷规模，提高信贷业务办理效率等多种措施，满足制造业发展多样化融资需求。

去年疫情期间，抗原检测作为配合核酸检测的重要辅助手段，抗原试剂短期内需求量出现爆发式增长。威海康州生物工程有限公司作为一家集研发、生产和销售于一体的体外诊断检测科技型制造企业，产品供不应求，企业出现了自有资金不足的情况。农行威海高区支行主动靠前，第一时间联系客户，快速为企业提供了500万元流动资金支持，成为保障企业生产不间断的“及时雨”。

加大金融产品和服务创新力度，开发更多针对性产品及服务也是农行山东省分行助

力制造业高质量发展的重要举措。该行根据企业实际需求，“一户一策”逐户对接，定制服务方案，以产品创新赋能企业转型升级。

走进烟台振盛塑料有限公司，机器的轰鸣声中，工人们正在热火朝天地忙碌，他们正在赶制最近一批出口编织袋的订单。“幸好农行为我们送来了汇率避险增值服务，今年所有的订单就再也不用担心汇率波动，免除了我的后顾之忧。”企业负责人孙文君高兴地向记者介绍。

据了解，去年以来，企业利润不断被汇率波动蚕食，而在此之前，孙文君从未考虑过汇率避险的问题。农行烟台莱山支行国际业务团队走访中了解到企业情况，为他们量身定制了汇率避险增值服务。2月22日，公司在农行莱山支行办理了企业首笔3.5万美元汇率避险增值业务，企业可以放心生产，不再受汇率波动之困。

数据显示，截至1月末，农行山东省分行各项贷款较年初增加218亿元，同比多增96亿元，其中制造业贷款同比多增50.9亿元。