

我省 21 家全国性金融机构分支机构发放科技创新贷款 458.6 亿元

# 科技支行精准服务科创企业

□ 本报记者 王新蕾 胡羽

济南艾瑞特机器人是一家轻资产科创企业，近期急需资金用于科技成果转化，但无法提供足值抵押物。齐鲁银行市中科创金融中心了解情况后，积极创新知识产权质押模式，匹配特色科创信贷产品，快速为企业授信500万元，期限3年，使企业可享受省、市两级知识产权质押贷款贴息政策，降低了财务成本，提升了资金周转效率。

近年来，山东推动金融机构不断完善科技金融服务机制和产品创新体系，为科技创新提供了源源不断的金融活水。

针对科技企业集聚情况，齐鲁银行、威海市商业银行等陆续设立多家专门服务于科技企业的科技支行，组建专业团队，为科创型中小企业提供专属服务。工商银行等积极对接产权交易中心，探索知识产权评估、质押、收储、转让的有效路径，打通知识产权评估、交易的堵点，让无形资产转化为价值资产。投贷联动方面，工商银行承办省科技厅指导的山东省创新创业共同体首届揭榜挂

帅活动，联合券商、基金、风投等机构，组织现场融资洽谈，为活动参与企业提供资金解决方案，打造一站式“金融超市”。

在金融科技赋能促进数字化转型方面，齐鲁银行基于科技企业财务流、技术流、人才流“三流”，结合企业特有创新行为积累的大数据，开发“基于大数据应用的科创企业授信评价体系”，在此基础上推出了线上化的科创企业融资产品——科融e贷，推动200万元以下小额贷款线上审批，实现知识、人力资本价值融资良性循环。

为加大对“专精特新”中小企业的金融支持力度，人民银行济南分行制定印发了《关于实施“专精特新”中小企业培育金融支持计划（2022-2025）的通知》，从十个方面提出具体举措，引导银行业金融机构加大对创新型中小企业、省级“专精特新”中小企业、国家级专精特新“小巨人”企业的金融支持力度。人民银行济南分行加强与山东省商务厅的政策协调沟通，将高新技术和“专精特新”企业跨境融资便利化试点政策纳入山东省2022年“稳中求进”高质量发

展第四批政策清单。

为用好科技创新再贷款政策，人民银行济南分行多渠道向企业宣讲政策，组织金融机构开展银企对接，做好项目储备、贷款投放，争取获得更多央行资金支持。截至11月末，我省21家全国性金融机构分支机构发放符合条件的科技创新贷款458.6亿元。该行还会同省科技厅设立50亿元再贴现科创引导专项额度，省科技厅提供并动态更新科技企业名单，人民银行提供再贴现资金，引导金融机构加大对科创企业的票据融资支持。截至11月末，全省累计办理科创票据再贴现274亿元、支持企业3591家次。

为推进金融科技应用，人民银行济南分行推进金融科技赋能乡村振兴示范工程。截至12月14日，在7部委金融科技赋能乡村振兴示范工程中，15个项目落地济南市改革试验区，已经全部完成技术准备；相关项目运用数据信贷服务超9438户农户和涉农企业，累计发放贷款2.54万笔，金额250.26亿元。

我省积极扩大金融科技监管工具应

用范围。截至12月14日，在济南共有2批4个项目纳入金融科技创新监管工具应用，包括第1批的省工行项目“基于多方数据学习的普惠信贷服务”、恒丰银行“基于人工智能的风险交易预警服务”、齐鲁银行“基于大数据风控的涉农信贷服务”和第2批的省建行项目“基于互联网技术的蔬菜产业融资服务”。该行通过运用金融科技创新监管工具，支持金融机构在守正创新，安全可控的前提下，探索金融与科技融合模式。

在推动人民币跨境支付系统（CIPS）应用方面，人民银行济南分行积极指导银行做好市场采购人民币结算服务，目前已有10余家银行开通市场采购线上结算功能，便利化水平稳步提升。前11个月，市场采购人民币结算金额6.01亿元，同比增长79.4%。我省不断扩大上线应用CIPS标准收发器的企业数量，目前全省已有111家企业上线，通过CIPS标准收发器累计办理跨境人民币收支业务1746笔，金额39.95亿元，最快实现单笔业务办理用时15分钟，提升跨境支付效率，节省跨境支付费用。

## 山东产权助力我省首批排污权交易项目成交

□记者 王新蕾 胡羽 报道

**本报济南讯** 12月21日，山东省首批排污权市场化交易项目——山东三丰新材料有限公司挥发性有机物排污权7.81吨/年转让项目、临沂市政府储备氮氧化物排污权686.33吨/年转让项目，在山东产权交易集团搭建并运营的山东省排污权交易平台成交，标志着我省排污权交易试点工作正式进入市场化运营阶段。

据了解，首批项目挂牌价均为1400元/吨·年。方舟创园（临沂临港经济开发区）新材料有限公司最终成交价1490元/吨·年，较挂牌价溢价6.43%，成交数量3.594吨/年；山东鑫海新能源技术有限公司最终成交价1470元/吨·年，较挂牌价溢价5%，成交数量4.216吨/年；山东钢铁集团永锋临港有限公司最终成交价格1400元/吨·年，成交数量21.784吨/年。

首批项目的顺利成交，是我省探索在政府宏观调控下，通过市场机制盘活闲置的排污权指标，有效激励企业从被动治污向主动治污转变，从而实现经济效益与环境效益最大化的重要实践，为其他各类要素的市场化配置起到了强有力的示范效应。

## 农行山东省分行与12家房地产企业签署战略合作协议

□记者 徐佳 报道

**本报济南讯** 12月26日，农行山东省分行以视频连线的方式，与省内12家房地产企业签署战略合作协议。

农行山东省分行党委委员、副行长兼济南分行党委书记、行长付晓指出，房地产是国民经济的支柱产业，房地产市场平稳健康发展事关经济社会发展全局和民生福祉。作为国有大型商业银行，农行山东省分行坚守金融工作的政治性、人民性、专业性，坚决落实金融监管要求，积极履行服务实体经济社会责任，十四五以来累计投放房地产贷款1188亿元，余额突破3200亿元，与广大房地产企业一道，共同扛起支持山东房地产市场平稳健康发展的职责使命。

付晓表示，本次签约既是贯彻落实党中央、国务院决策部署，做好金融支持房地产市场平稳健康发展的具体行动，也是强强联合、助力房地产市场平稳复苏的有力举措。农行山东省分行将切实履行大行担当，充分发挥资金、渠道、服务优势，围绕保交楼、保民生、保稳定等重点领域，在住房开发、个人按揭、城市更新改造、预售资金监管等方面不断优化金融供给，提供更先进、更全面、更有力的金融服务，积极满足广大房地产企业的合理融资需求。

## 交行山东省分行深化数字人民币试点使用

□记者 徐佳 报道

**本报济南讯** 近日，济南市成功入围最新一批数字人民币试点地区。交通银行山东省分行针对数字人民币钱包开立、升级、消费分别推出了不同活动。

交行山东省分行相关负责人表示，首次开通交行数字钱包可以立领5元贴金券，三四类交行数字钱包升级至一或二类可立领10元贴金券。使用交行数字钱包在任意商户新完成一笔消费立领5元贴金券。数字钱包可满足各类群体便利化的消费需要，并切实保障资金安全。

数字人民币是中国人民银行发行的数字形式的法定货币，兼具账户和价值特征，在提供便捷的同时，解决了交易可追溯问题，为风控、信息共享等场景提供了可能；资金成本相对更低，运营机构不向个人客户收取数字人民币的兑出、兑回服务费；支持支付双方双离线交易，解决网络受限问题；实现支付即结算，满足时效性较高的需求；安全性更高，综合使用数字签名、安全加密等技术。

接下来，交行山东省分行将聚焦数字人民币各类应用场景与创新方向，围绕客户体验度提升，深化数字人民币在零售交易、生活缴费、政务服务、交通出行等场景试点使用。

## 恒丰银行多个重量级系统投产上线

□记者 王新蕾 胡羽 报道

**本报济南讯** 金融科技作为技术驱动的金融创新，是增强金融业服务实体经济能力的重要引擎。恒丰银行持续深化科技赋能与数据驱动，以数字化转型构建先进生产力，于近日实现新一代资金管理系统、代客系统、资产托管系统5.0同时成功上线，显著提升了恒丰银行金融市场业务和托管业务在产品创新、客户服务、经营模式、风险管理、业务流程等方面的竞争优势。这是恒丰银行在“建设一流数字化敏捷银行”征途上，继“恒心工程”后又一个重大里程碑。

新一代资金管理系统是恒丰银行金融市场业务数字化转型的重要工程，实现了金融市场业务全产品的前中后台一体化资金管理。该系统经历一年多精心打磨，上线后将进一步完善金融市场业务产品体系，规范业务流程，加强风险管理，提升运营效率，强化数据治理，推动金融市场业务稳健发展，为科技创新引领高质量发展提供坚实保障。

新一代代客系统是恒丰银行金融市场业务代客服务平台，目前已上线品牌金、贵金属租借等产品，接下来将快速迭代，持续为客户交付产品与服务，不断满足客户多样化的金融服务需求。

## 中国重汽荣获“年度投资价值奖”

□记者 王新蕾 胡羽 报道

**本报济南讯** 日前，在“第七届·格隆汇·2022全球投资嘉年华”在线峰会上，“大中华区卓越上市公司评选”结果揭晓。其中，中国重汽凭借持续领先的行业表现以及抢眼的一二级市场表现，荣获“年度投资价值奖”。

受疫情和国六切换等因素影响，叠加去年高基数效应，导致国内重卡行业销量大幅回调。中国重汽凭借过硬的产品品质和良好的品牌形象，实现份额逆势稳升，稳居国内重卡市场龙头地位。今年1-11月，中国重汽累计销量为14.82万辆，市场份额24%，相比去年同期提升3.58个百分点，强势领衔国内重卡主流车企。

回归二级市场来看，在今年两轮较大的修复行情中，中国重汽表现也颇为亮眼，持续获得投资者的认可。第一轮即4月底至7月初，市场触底大幅反弹。据富途统计，其间上证指数累计涨幅接近两成，深证成指累积涨幅近三成，中国重汽（000951.SZ）累计涨幅超六成；第二轮自10月11日起，中国重汽率先于大盘走出一轮更加独立的行情。截至目前，中国重汽（03808.HK）累计涨幅更是超过七成。

# 山东农担公司点燃“客户直通”数字引擎

□记者 王鹤颖 通讯员 李英俊 报道

**本报济南讯** “数据”作为新型生产要素，正在成为撬动金融支农的新杠杆。以往，传统金融服务模式存在约束性短板，农业信贷担保政策性资源配置不均衡，导致农户融资难、融资贵。数字化转型大潮下，农业融资亟须通过数据要素“上行”促金融活水“下行”。

山东农担公司抢抓数字经济发展新机遇，运用大数据技术，首创“24小时不打烊”的“客户直通”业务模式，搭建银行和农业经营主体之间的线上桥梁，让农业经营主体足不出户轻松实现融资需求，有效提升

贷款易得性。截至2022年11月，客户直通平台上线1年多的时间，成功获客1.38万笔、金额109亿元，银行接单9956笔、金额76.48亿元，撮合成功率高达72.14%。

具体来看，在“客户直通”业务模式中，山东农担公司发挥政银担保合作优势，批量获取客户名单和经营数据，结合公开数据对客户进行360度画像，形成潜在客户名单开展精准营销；有贷款需求的客户通过手机扫码实名注册，大数据进行隐私数据风险排查，客户简单填写申请信息，实现“网上购物式”贷款，自主选择银行、不再到处求人；合作银行登录平台进行“接单”，结合实际需要开展尽调核查。

客户直通平台公开透明机制引导金融机构实现让利于民，大数据技术能够减少银行资料提报，降低获客成本、提升获客质量。此外，农业农村部利用“家庭农场”“合作社”“高素质农民”等系统的政府数据，也将为“客户直通”业务进行数据验证，反馈政策性保险等信息，进一步丰富数据维度。

在“客户直通”业务模式下，农户融资成本大大降低。通过客户直通平台贷款利率平均5.0%、担保费率0.71%，省财政贴息后经营主体实际承担综合成本仅为2.86%，再加上为农户东奔西走找银行、托关系节省的时间和费用，综合成本更是大幅降低。从统计数据来看，从凌晨5点到午夜11点均有

扫码申请，真正实现了全天候办理。在疫情影响下，客户直通平台有效克服静态管理、居家办公等不利条件，为农户融资“雪中送炭”。

山东农担公司为农服务能力和业务办理效率得到有效提升。通过大数据模型，精准锁定潜在客户群体，从过去零星获客变为批量获客，人均在保余额从3089万元提高到2.2亿元，是全国农担体系人均业务量的两倍多，客单成本压缩近50%。通过数字化手段赋能，减少了业务人员工作量，简化了贷款办理流程，每人每天审查业务最大量从过去的8-10笔提升到25-30笔、单个项目平均办理时间从7-10天压缩到1-3天。

金融助力“专精特新”企业发展

# “智本”变“资本”，“包靠”解难题

□ 本报记者 王新蕾 胡羽

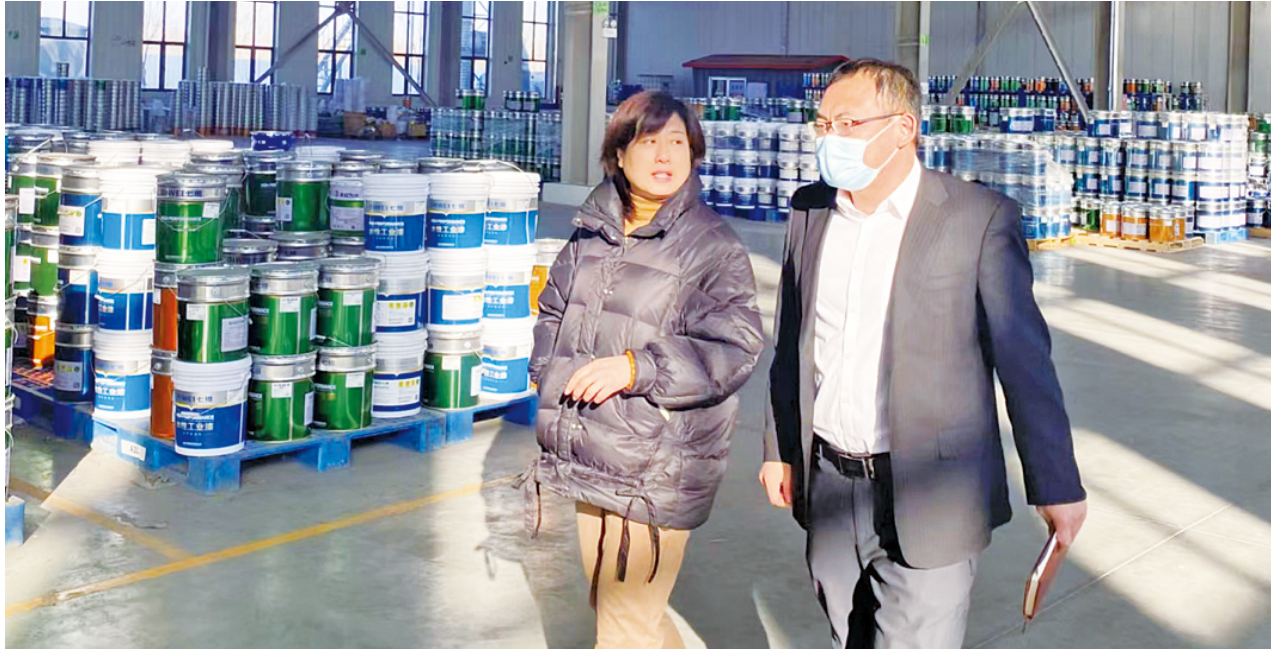
“潍坊银行灵活的信贷模式，缓解了我们的付款压力，让我们有更充足的资金去做好经营。”近日，安丘博阳机械制造有限公司董事长闫吉祥对记者表示。该公司是“专精特新”企业，近两年申请国家专利300余项，其中发明专利50余项，有两项产品通过国家科技成果鉴定。

公司产品的创新，规模的扩大都带来了融资需求，但受限于无抵押担保，导致新增融资困难。潍坊银行安丘管轄行了解到该公司有知识产权方面的优势，及时与负责人对接，宣讲知识产权质押贷款及政府贴息政策。为提升业务办理效率，该行客户经理驾车到青岛知识产权服务中心领取质押登记证，并在领证当天为企业发放700万元知识产权质押贷款，同时落实政府贴息优惠政策，节约了企业的融资成本。

“专精特新”企业是中小企业集群的领头羊，是产业链、供应链的关键节点，是制造业和实体经济创新发展的重要支撑。潍坊银行聚焦“专精特新”企业金融服务，以金融赋能企业高质量发展，截至11月末，为276家省级“专精特新”企业提供表内外资金支持59.7亿元。

融资贵、融资慢是部分“专精特新”中小企业融资的“拦路虎”。位于安丘市的一家新材料有限公司也是一家“专精特新”企业，在工艺积累和技术攻关的关键时期遇到融资困难，需要大量且稳定的资金投入，但企业缺少抵质押物和有效担保。

了解到企业的融资难题后，潍坊银行积极与潍坊市再担保集团股份有限公司沟通合作，制订融资方案，为其匹配“潍担总对总”业务300万元，由潍坊市再担保集团股份有限公司对担保客户逐户出具担保确认函



▲潍坊银行客户经理到安丘市一家新材料有限公司调研。

的形式进行担保，在业务过程中潍坊市再担保集团股份有限公司不再进行贷前调查，见贷即保，及时、高效地为企业提供了资金支持。

“这笔贷款真是一场及时雨，缓解了我们的资金压力。”山东永创材料科技有限公司负责人孙志勇对记者说。

该公司作为国家高新技术企业、省“专精特新”企业、省瞪羚企业，正处于高速发展阶段，资金需求量较大，在融资过程中遇到了难题。潍坊银行诸城管轄行了解情况后，第一时间研究制订符合企业特点的金融服务方案，仅用一周时间就为企业提供信用贷款1000万元。

针对“专精特新”企业发展需求，潍坊银行结合落实服务企业专员制度工作，开展服务“专精特新”企业专项行动，成立总行行长任组长的支持“专精特新”企业工作领导小组；各分支机构建立行长带队的多级维护机制和常态化银企对接机制，将“专精特新”目标企业定户到人，建立“一企一档”，实施“一企一策”，落实“包靠”服务，确保有专人实时响应和提供服务。

在落实好现有政策文件的同时，该行新制定《潍坊银行关于支持“专精特新”企业发展营销指导意见》，从明确金融服务重点、创新特色金融服务、完善服务体系机制、强化服务合作联动、加强服务组织保障

5大方面15条指导意见出发，完善服务辖内“专精特新”中小企业培育金融支持工作的各项举措。

该行充分利用信用贷、知识产权质押、“潍担”系列贷款、“科技成果转化”贷款等多种特色信贷产品，满足企业日常资金周转、科技研发、技术改造、成果转化等经营活动以及不同阶段的资金需求。

该行还为“专精特新”企业开辟绿色通道、配置专属信贷额度、给予特定授权下放、实施利率优惠、提供定制化服务方案，以快速高效的审批和放款保障企业资金需求，做好企业成长的“添薪者”，助力“专精特新”企业朝高端化、智能化、绿色化发展。

发挥外汇外贸主渠道银行优势，满足跨境金融服务需求

# 山东中行助鲁企“出海抢单”

□记者 王新蕾 胡羽 报道

**本报济南讯** 近期，作为中国银行驻鲁一级机构，中国银行山东省分行（下称“山东中行”）充分发挥外汇外贸主渠道银行优势，助力山东进出口企业与时间“赛跑”，有效满足“千团万企拓市场抢订单行动”参团企业的跨境金融服务需求，为企业“出海抢单”保驾护航。

为做好广大鲁企“出海抢单”的对接服务工作，山东中行迅速成立金融服务专项工作组，与山东省商务厅保持密切沟通，从源头了解山东省进出口企业整体“出海抢单”活动的安排计划及参与企业相关情况，做好全方位金融服务支持；同时，统筹行内资源，在辖属16家二级分行同步设置工作小

组，积极与当地商务局对接，了解各地“出海抢单”工作开展情况，“贴身”为广大进出口企业提供金融服务。

针对外贸企业“出海抢单”中可能会面临的跨境结算、资金融通、汇率波动等问题，山东中行为“出海企业”推出专属“出海无忧金融工具包”，全方位为鲁企业提供包括进出口基础结算、跨境贸易融资、外汇政策咨询、汇率风险防范等金融服务支持，并将给予专项优惠资金安排。

此次“出海抢单”团中，一位中国银行的老客户——威海某服装出口企业将赴韩国开展老客户回访、新客户拓展以及后续产品调研等工作。“三年的疫情，我们与客户都是在线上进行沟通，现在能够实现线下面对

面交流，对我们未来订单一定会有很大的促进作用。”此次韩国之行，该客户在稳定即有订单的基础上，又新扩业务订单1亿多元人民币。基于企业明年的预计订单情况，山东中行拟综合考虑其生产周期、应收账款账期等情况，为企业新增授信额度，提供金融保障支持。

据悉，山东中行将为“出海抢单”企业建立授信审批绿色通道，从源头强化授信资源保障；通过为中小出口企业提供“外贸贷”、为境外工程承包企业提供专属保函，满足各类出海企业的不同融资需求。为提升出海企业金融服务效率，山东中行精准对接企业需求，推出集“人事管理、协同办公、智能薪税”等功能于一体的“中银企业e管

家”云应用服务，一秒即可实现境外汇款入账的“中银跨境汇款直通车”等专属产品。基于山东省快速发展的外贸新业态模式，山东中行还量身打造了“中银跨境e商通”“易采通”等系统，支持企业在外贸新业态场景下开拓国际市场，帮助山东企业扬帆出海，满载而归，满意而行。

中国银行境外机构覆盖全球60多个国家和地区，拥有550家境外分支机构。多年来，山东中行依托集团全球化、综合化经营优势，国际结算、跨境人民币、结售汇等业务持续保持市场领先。今年以来，山东中行强化银政企合作，目前已累计举办7次“百场万企”活动，为3000多户进出口企业送政策、送产品，累计服务进出口客户超万家。