“专精特新”企业融资渠道如何更宽广？

谈股论金

□ 本报记者 王新蕾 胡羽

“专精特新”企业是落实创新驱动发展战略的关键载体，更是提高产业链、供应链和创新链稳定性和竞争力的坚实保障。不过，“专精特新”企业也面临融资难、融资贵这一问题。

那么，作为多层次资本市场的塔基，区域性股权市场如何拓宽“专精特新”企业融资渠道？日前，记者对齐鲁股权交易中心党委书记、董事长王胜进进行了专访。

记者：近日，证监会、工信部联合印发了《关于高质量建设区域性股权市场“专精特新”专板的指导意见》（以下简称《指导意见》），将给区域性股权市场带来哪些改变？

王胜进：《指导意见》的出台，是国家支持区域性股权市场加快创新发展的重要标志，其作用可以总结为“四个突出”。

一是更加突出区域性股权市场在“专精特新”企业培育发展中的重要定位。专板建成之后，区域性股权市场将成为我省服务“专精特新”企业“培育孵化、规范提升、资本运作、助企上市”的主渠道和主阵地。二是更加突出区域性股权市场在多层次资本市场中的塔基作用，在打通多层次资本市场互联互通机制方面实现了重大突破。三是更加突出区域性股权市场综合金融服务平台作用，有利于山东区域性股权市场精心打造目标一致联合服务的赋能共同体。四是更加突出区域性股权市场作为地方重要金融基础设施的重要地位，将为“专精特新”企业提供基础性、制度性、综合性的金融服务。

记者：“专精特新”企业在对接资本市场和拓宽融资渠道方面还面临哪些瓶颈？

王胜进：“专精特新”企业对接区域性股权市场的力度还有待加大。截至目前，齐鲁股交服务的“专精特新”企业及专精特新“小巨人”企业共661家，仅占我省5777家企业的11%，区域性股权市场对专精特新服务的覆盖面还需要进一步提高。

我们将根据《指导意见》精神，优化各类制度安排，丰富融资服务产品体系，结合山东省情，联合银行、政策性担保公司、政府引导基金、国有产业基金和创投基金等，为中小微企业提供各类投融资服务。

与南方省份相比，我省企业对接资本市场的意识还有待提升，政府和机构对区域性股权市场和“专精特新”专板的认识还有待加强，需要省级政府层面加大政策支持和推动力度，引导和推动各级政府、机构和企业在思想上达成共识，组织上组成共同体，行动上向着共同目标迈进。

记者：在建设“专精特新”专板方面，齐鲁股权交易中心有哪些计划？

王胜进：《指导意见》下发后，齐鲁股交“专精特新”专板正在积极筹建中。目前，齐鲁股交已把专板建设作为当前和今后一段时间工作的重中之重。后续，我们有以下工作计划。

一是积极加强与政府有关部门的对接沟通力度，争取政策支持，出台支持专板建设的有关制度意见，帮助“专精特新”企业强弱项、补短板，不断提升创新能力和专业化水平。

二是配合省政府及有关部门尽快向中国证监会提报专板建设工作方案，并加强与监管部门的沟通，力争专板试点早日获批。专板建设方案批复后，齐鲁股交将组织山东省区域性股权市场“专精特新”专板开板系列活动。

三是加强市场基础建设。齐鲁股交将优化板块设置，持续完善业务规则，还将积极争取股东单位支持，发挥中泰证券券商子公司的优势，开展券商深度参与区域性股权市场的探索和创新，打造“券商参与、协同发展、规范运行”的“专精特新”企业服务机制。

四是有效扩大“平台生态圈”。目前，齐鲁股交已累计培育各类会员机构959家，其中推荐机构404家，会计师事务所261家，律师事务所294家。我们将协调各方资源，为企业开展培训辅导、路演、融资、上市培育等一揽子综合金融服务。

记者：在服务“专精特新”企业方面，齐鲁股权交易中心还有哪些亮点做法？

王胜进：我们设立了“一板一库”，其中，“山东高成长企业板”为65家“专精特新”企业开展资本市场上市辅导专项培育，为85家企业提供专业估值和商业计划书等管理咨询服务。我们还组建了“高成长上市企业培育库”，吸引1400多家企业入库。

我们联合中泰证券、山东省新动能基金开展“泰山登顶”行动，打造“6+N”专业培育服务体系，培育省级“专精特新”及国家级“专精特新”小巨人企业661家、瞪羚企业150家。

我们正在建设“211上市苗圃基地”，“2”即两个基地，包括全国首家“多层次资本市场资源联合培育基地”以及与深交所共建的淄博基地，构建企业上市良性循环机制；“1”即一个路演中心和一个“上市苗圃计划”，为企业提供全方位、全链条、全流程的“上市陪跑”服务。

本外币合一结算 推动优化营商环境

全省186家营业网点可开立

□记者 徐佳 王新蕾 报道

本报济南讯 12月12日，本外币合一银行结算账户体系试点在我省济南、青岛、烟台三市落地，省内多家银行机构积极落实试点工作。工商银行、农业银行、中国银行、建设银行、招商银行的186家营业网点可为客户开立本外币合一银行结算账户。

本外币合一银行结算账户体系旨在构建统一的账户业务规则，适应人民币国际化和外汇管理需要，为市场主体提供优质、安全、高效的银行结算账户服务。本外币合一银行结算账户支持办理人民币、外币资金收付结算，可极大提高单位及个人对账户资金的使用效率及管理效率。

试点落地当日，中行济南分行即为济南泽齐国际贸易有限公司成功开立本外币合一银行结算账户。济南泽齐国际贸易有限公司主要从事外贸业务，对人民币、港币、美元、欧元等币种均有资金结算需求，在开立本外币合一银行结算账户之前，企业财务人员需在各币种账户中进行资金结算操作，流程烦琐，资金管理十分不便。“现在一账户多币种，我们管理起账户来可比以前轻松太多了！”在中行开立本外币合一银行结算账户后，该公司负责人高兴地表示。

建行山东省分行也参加了本次试点工作，本着“稳妥推进、便捷服务”的原则，积极尝试为客户提供账户多币种结算、统一账户全生命周期管理、简化账户开立流程等服务。试点期间，单位客户在建行山东省分行试点网点开立的单位银行结算账户均纳入本外币合一银行结算账户体系，可根据自身经营和财务管理需要，在开户时一次性申请开通多币种结算服务，也可视后续需要申请开通相应币种结算服务。在建行山东省分行开立的存量单一币种的单位结算账户，在遵守监管规定的前提下，可申请增加币种，变更为本外币合一银行结算账户。个人客户开立的本外币合一银行结算账户，当发生首次外币资金交易时，建行山东省分行将自动开通相应币种的结算服务。

农行山东省分行遴选济南、烟台办理本外币业务量较大、服务客群较广、综合能力较强的38个网点，先行先试积累经验，确保本外币合一银行结算账户体系试点稳健落地。本外币合一银行结算账户体系上线后，支持本外币账户多币种结算，统一账户业务规则，完善账户管理体系，客户可灵活选用一户一币种或一户多币种等方式，满足特色化、个性化需求，推动优化营商环境。

邮储银行济宁市分行创新产品，满足“三农”融资需求

金融活水“贷”动乡村振兴活力

□ 本报记者 王新蕾 胡羽

“眼看甜瓜行情越来越好，我也想多种几亩，但就是缺资金。”近日，济宁市任城区喻屯镇田庙村村民田建设对记者说，“我抱着试试看的心态，向邮储银行提交了贷款申请，没想到5万元贷款很快就到手了，现在我的瓜棚已经从3亩扩大到15亩了。”这是邮储银行支持乡村振兴的一个缩影。

全面推进乡村振兴，离不开金融的有力支撑。近年来，邮储银行济宁市分行持续加大对“三农”领域的金融支持力度，为当地农户量身定制贷款产品，为农户创收增收提供金融支持，以金融活水“贷”动乡村振兴活力。

在田建设所在的田庙村，村民靠种植甜瓜发家致富。但是，搭建大棚、培育瓜苗需要大笔资金，瓜农们为此十分犯愁。恰逢邮储银行任城区支行联合区农业农村局开展活动，加大对甜瓜产业的贷款支持力度。和田建设一样，大多数田庙村村民都得到了邮储银行的贷款资金支持，该行累计在田庙村投放贷款近1000万元。

有了持续的资金支持，越来越多的村民返乡种瓜，目前田庙村已发展成为该镇最大的种植甜瓜专业村，种植规模达3000余亩，实现年利润近1200万元。

邮储银行济宁市分行客户经理进行贷后回访，了解农作物生长情况。

鱼台县是我国北方较大的优质水稻产区，通过申请国家地理标志产品、建立大米生产基地、培植龙头企业、成立大米协会等多项措施，叫响了“鱼台大米”品牌。

近期，稻谷价格上涨，大米加工成本也升高。做大米加工的李国强对记者说：“今年稻子价格一直处于高位，收购成本较以往增加不少，我自己手中的资金，很难长时间维持米机的生产需求。今年9月，我试着从银行申请贷款，邮储银行给我批复了300万元的流水贷，还不用房产抵押。”

李国强是当地一个米机大户，从事大米加工近20年了。从最初经营日产几十吨的小米机，到如今拥有日产300吨的大型米厂，他说，“这些年的发展，离不开邮储银行的大力帮助。从最初贷款20万元，到后来的50万元、100万元，今年邮储银行贷给我300万元，让我的米机不断更新换代，企业发展越来越好了。”

近年来，针对大米加工行业，邮储银行鱼台支行先后推出了专业大户、流水贷、省农担、产业链等多个贷款品种，向大米加工产业投放信贷资金5000万元，擦亮“鱼台大米”品牌。

鱼台县张黄镇于梅村是木耳产业特色村。为提升金融服务效率，邮储银行鱼台支行坚持上门集群办理，为当地木耳产业投放贷款超过5000万元，目前结余木耳行业客户400余户。

作为该村木耳种植产业带头人，村党支部书记任尚振最近因资金周转问题犯了愁。这时，邮储银行金融服务队对特色行业产业村进行走访，了解该村情况后，立即启动绿色审批通道，仅用3天时间，就为他发放了20万元的创业担保贷款。“没想到邮储银行贷款发放那么快，还能提供贴息，真是太好了！”任尚振边说边竖起了大拇指。

如今，于梅村已成为邮储银行的信用村，银企双方成了互帮互助的贴心伙伴，邮储银行以丰富产品、优质服务得到了广大村民的信任。在邮储银行的支持下，于梅村的木耳种植户已从十几户发展到120多户，其中，在邮储银行贷款的有90户，贷款余额2200余万元。

如今，鱼台县已经有22个村庄成为毛木耳种植基地，形成了丰富的毛木耳产业链，吸引越来越多老百姓返乡创业。

农行山东省分行“智慧畜牧贷”打造服务畜牧业发展新模式

一枚小耳标破解牧养养殖融资大难题

□ 本报记者 徐佳
本报通讯员 邰长亮

“家财万贯，带毛的不算”，长期以来，畜牧养殖户活体资产抵押一直是个大难题。上千万元的资产却不能在银行抵押，制约了企业的发展。

为有效解决这一难题，农行山东省分行依托科技手段，促进场景创新，组建省、市、支行三级联动柔性团队，联合科技公司，研发了智慧畜牧监管平台。平台末端利用智能耳标、网关实时获取牲畜信息，通过设定电子围栏实现牲畜位置准确监控，上端对接信贷管理系统，信贷人员可通过信贷管理系统移动端实时获取预警及盘点结果，有效破解养殖企业牲畜活体担保难问题。

“智慧畜牧贷”就是在此基础上，通过“物联网监管+动产抵押”创新金融服务模式，实现活畜抵押的可抵可控。银行为活体抵押物核定授信额度，将活体身份识别信息录入动产融资登记系统，办理动产抵押登记，实现“资源变资产、资产变资金”，进而有效破解养殖户长期面临的融资“确权难”“抵押难”问题。同时，养殖户借助“农银智慧畜牧场景平台”，通过手机即可随时了解每头牛的体温、运动等各项指标，有效提升了智能化、数字化养殖水平。

格润富德农牧科技股份有限公司是一家集种植、养殖为一体的循环农业公司，存栏5000多头智利西门塔尔牛，企业资产目前主要集中在活体牛上，活体的不稳定性给抵押办理带来很大困难。一边是在饲料采购、技改升级方面需要大量资金投入，一边是有实物却难以办理抵押贷款。在了解到企业这一实际困难后，农行龙口市支行主动上门对接，通过办理“智慧畜牧贷”，实现了动产抵押登记。

据介绍，农行山东省分行为更好地推进“智慧畜牧贷”服务模式，坚持因地制宜、分类施策。针对集团企业、龙头企业、合作社、农户等不同经营主体的经营状况，推出“总行自建”“企业系统对接”“第三方平台监管”“委托监管”等四类场景实施方案，满足不同需求。同时，积极对接省畜牧兽医局，获取畜牧养殖重点企业、重点项目清单，各分支行分层分级对接，量身定制智慧畜牧场景和金融服务方案，以龙头企业为核心，辐射上下游个体养殖户，进一步扩大服务群体。依托智慧畜牧场景带动，农行山东省分行已实现智慧畜牧贷款投放4668万元，支持了多家畜牧养殖行业龙头企业、养殖大户及农民专业合作社，开辟了服务畜牧业发展新模式。

中证协首次券商投行业务质量评价结果出炉

中泰证券等12家公司获评A类

□记者 徐佳 报道

本报济南讯 12月9日，中国证券业协会官网发布公告，2022年证券公司投行业务质量评价结果出炉，12家公司被评为A类，50家公司被评为B类，15家公司被评为C类。据悉，这是中证协首次对券商投行业务进行质量评价。

此次获评A类的12家券商分别是申万宏源承销保荐、国元证券、中信证券、华泰联合、中金公司、兴业证券、中原证券、长江证券承销保荐、中泰证券、安信证券、五矿证券、国金证券。我省本土券商中泰证券位列其中。

中国证券业协会官网显示，证券公司投行业务质量评价是为促使证券公司进一步建立健全与注册制相匹配的理念、组织和能力，形成专业为本、信誉为重、责任至上、质量制胜的执业生态，勤勉尽责把好资本市场的入口关，提高上市公司质量。

本次评价期间为2021年1月1日至12月31日，评价对象是在这期间有完成项目的77家保荐机构，评价项目覆盖期间审结的全部主板、创业板、科创板首发和再融资项目，共计1349个。根据《证券公司投行业务质量评价办法（试行）》，评价指标体系（基准分100分）包括执业质量评价（基准分60分）、内部控制评价（基准分20分）、业务管理评价（基准分20分）三类。

作为我省唯一省属上市券商，中泰证券认真贯彻落实党中央、国务院决策部署，按照省委、省政府工作要求，立足服务实体经济的功能定位，不断提升专业化水平，投行、研究等领域跻身行业前列，财富管理转型迈出坚实步伐，资管、基金、期货等业务增长迅速，子公司板块全面起势，为企业高质量发展持续注入新动能。截至目前，中泰证券通过股权融资、债券融资、境外融资等多种方式服务实体经济，累计为全国800多家企业提供股债融资服务，融资规模达到1.8万亿元；累计为山东省内460多家企业提供融资服务，融资规模达到5000亿元；实现山东省内16市、13个百强县、23个上市孵化聚集区战略合作全覆盖。

在服务创新型企业上，中泰证券从服务“更早、更小、更新”入手，全面构建了“投行+投资+研究+做市+财富管理”的“五位一体”服务模式，助力解决科创型企业“卡脖子”难题，打造了中泰服务创新的特色品牌。截至目前，累计推荐山东省7家企业在科创板、创业板上市，3家企业在北交所上市，为96家山东省重点上市后备企业提供融资服务。

在推进黄河流域生态保护和高质量发展上，中泰证券制订专项行动计划，与沿黄区域9个市、省内12个沿黄上市公司孵化聚集区和3个百强县签订战略合作协议，累计为省内沿黄区域258家企业提供融资服务，实现融资3000多亿元。在支持“双碳”战略上，制订“碳达峰碳中和”行动计划，助力发行绿色债券，主承销的青岛银行80亿元绿色金融债券是国内首单城商行试点绿色金融债。在融入济南科创金融改革试验区建设上，从股债融资、跨境服务、智力支持、基金孵化、平台搭建、培训服务等方面全面发力，2022年以来助力试验区30家企业通过境内外股权、债券融资280多亿元。

农发行山东省分行大力支持生态乡村建设

绿色贷款余额居全国农发行系统首位

□ 本报记者 徐佳
本报通讯员 赵娜

农发行山东省分行牢固树立“绿水青山就是金山银山”理念，主动融入地方生态环保发展规划，大力拓展绿色信贷业务，助力打造生态宜居乡村。截至11月末，该行共支持绿色信贷项目641个、绿色贷款余额1948.4亿元，居全国农发行系统第1位。今年以来，该行累计发放绿色贷款723.6亿元，在人民银行济南分行通报的三季度全省绿色低碳领域信贷投放情况中，绿色贷款增量居全省46家金融机构首位。

盘活资源

废旧矿山换新颜

作为中国蓝宝石之都，昌乐县自然矿产资源丰富，但由于历史原因存在大量废弃矿坑，为助力县域经济社会发展，开展治理修复迫在眉睫。

农发行山东省分行紧盯治理步伐，主动融入项目规划，配合国土部门“着眼于盘活城乡存量土地，用足用活国土资源政策”的发展思路，主推开展资源型自营性项目运作模式，将出售废旧矿山治理产生的矿石作为项目还款来源，先后支持昌乐县乔官镇桃花山生态修复项目和蟠龙山区域生态修复一、二期废弃矿坑综合整治项目，支持资金共计23.3亿元，治理废弃矿坑总面积359.7万平方米。昔日裸露的矿坑和山体通过削坡、回填恢复成复垦农田。

近年来，该行因地制宜，充分挖掘国土和生态资源潜力，探索创建“废矿利用+”模式，通过叠加土地复垦、造林、景区开发等综合举措，修复矿山38座，修复废矿山体1881.9万平方米，支持沂蒙山、尼山、沂山等重点区域生态修复，助力“固废满山”变“绿水青山”。

生态转型

碧海长滩成仙境

长岛拥有独特的自然禀赋和秀丽景象，素有“海上仙岛”之称。然而渔业扩张，带来了海水污染和海岸线破坏问题。2018年，山东省委、省政府批复设立长岛海洋生态文明综合试验区，农发行山东省分行主动对接当地政府寻找合作点，组成项目专班，前后数十次到当地企业和项目现场调研，协助企业设计融资方案，合规高效推动项目落地开工。先后支持两期“长岛·海岛人居生态环境提升工程”，发放4.3亿元贷款，修复护岸7.9千米、岸滩1.3千米，陆上岸基腾迁、海上腾退育苗场等约509亩，清理渔村沿岸建筑及养殖垃圾14.1万立方米，惠及7个村庄1453户4351人。

长岛城投董事长宋民绪说：“农发行对保护长岛重要地理标志、恢复近海生物资源，保持海洋生态环境的良性循环，促进海岛旅游业和海洋经济可持续发展，全面提升海岛人居环境水平作出了重大的贡献，碧海长滩又在长岛重现了。”

变废为宝

清洁能源暖乡间

2017年，阳信县作为山东唯一未实现集中供暖的县区，进入了农发行山东省分行的视野。要呵护蓝天白云，又要保障百姓冬季供暖，让财政欠发达的阳信县陷入两难。该行在调研走访中了解到这一情况后，积极对接政府和相关企业，寻找贷款支持的突破点。

阳信是中国鸭梨之乡、全国畜牧百强县、中国古典家具文化产业基地，每年产生大量的秸秆、树枝、锯末、畜禽粪污，这些是让人头疼的废弃物，也是得天独厚的生物质资源。根据实际情况，当地政府将突破口放在了生物质取暖工程上，但苦于没有资金和可借鉴的经验，久未落地。

农发行阳信县支行了解到这一情况后，与政府工作人员一起走访现场，详细了解生物质取暖技术和资金需求。经过不懈努力，农发行发放贷款3亿元支持的阳信县生物质清洁取暖建设项目成功落地。项目年产生物质成型燃料15万吨，年替代燃煤9.6万吨，约可减少二氧化碳排放25.3万吨，解决了3331户老百姓的集中供暖问题。农林废弃物经加工成为商品经济能源，每年给每户农民带来约1000元的直接增收，还大大降低了农户冬季取暖燃料费用，实现了生态环保和民生保障双赢。

农行山东省分行 首批“国担e贷”业务落地

□记者 徐佳 通讯员 马传涛 马源 报道

本报济南讯 12月6日，农行山东省分行成功为临沂某小微企业办理“国担e贷”业务，贷款金额74.2万元，实现了银担“总对总”线上批量担保业务的顺利落地。

据了解，“国担e贷”业务是中国农业银行联合国家融资担保基金，依托企业工商、税务、征信等信息，通过国家融资担保基金——省级再担保公司——辖内政府性融资担保机构三级体系提供增信，在线办理的融资业务。该产品无须抵质押，具有手续简便、利率优惠、额度高等优势，可有效满足小微企业多元化融资需求。

为发挥财政资金引导作用，支持小微企业、三农、战略性新兴产业，农行山东省分行不断深化与山东省投融资担保集团的合作，签订银担批量担保合同；积极推动辖内担保公司准入，扩大业务办理区域；加强业务培训，规范业务操作；积极参与总行首批上线试点，推动业务落地。

农行山东省分行充分发挥“国担e贷”产品优势，全力支持小微企业、制造业、科创企业、战略性新兴产业，不断提升金融服务实体经济的能力和水平。同时，加强产品创新，研发“鲁”字号“总对总”框架协议项下产品，精准对接各类市场主体的金融需求，为服务经济高质量发展贡献更多农行力量。